

散寒化湿颗粒获批上市

# 康缘药业冲刺“百亿营收”现代中药企业

近日,康缘药业研发的散寒化湿颗粒收到国家药品监督管理局签发的《药品注册证书》,并正式在南京、长沙等地药店销售。据悉,散寒化湿颗粒是根据《中药注册分类及申报资料要求》中3.2类“其他来源于古代经典名方的中药复方制剂”注册要求研制开发而成,用于寒湿郁肺所致疾病。

古方焕发新生机,背后是公司多年深耕现代中药“智造”结出的硕果。康缘药业总经理杨永春在接受中国证券报记者采访时表示,公司以此次新品上市为契机,持续做强基药市场,加速推出配方颗粒等新药,全力向“百亿营收”规模药企冲刺。

● 本报记者 孟培嘉



康缘药业中药生产线

公司供图

## 加码配方颗粒业务

散寒化湿颗粒最初由中科院院士小林拟定,集合了汉代麻杏石甘汤、汉代葶苈大枣泻肺汤、明代达原饮、宋代神术散、清代藿朴夏苓汤五大名方。“基于古代经典名方加减化裁而来的散寒化湿颗粒进行了充分的临床验证。”杨永春介绍,临床数据显示,散寒化湿颗粒临床使用安全性良好,可以很好地缓解患者发热、咳嗽、乏力、咽痛等临床症状,且在缩短患者胸闷、恶心、肌肉酸痛症状消失时间方面疗效显著。

以散寒化湿颗粒的推出为契机,康缘药业正部署新一轮技术改造与产能提升,其中包括中药配方颗粒这一重点产品。

“中药配方颗粒的性味、功效与中药饮片一致,但具有便携、易服、剂量准确等优点,是未来中药发展的重要方向之一。”杨永春说,自去年年初国家药监局等部门联合发布《关于结束中药配方颗粒试点工作的公告》(下称《公告》)后,行业迎来发展机遇。

“《公告》提出,中药配方颗粒应当按照备案的生产工艺进行生产,并符合国家药品标准。这对企业的技术投入提出很高要求。”杨永春表示,中药配方颗粒的生产包括优选中药材、炮制加工以及提取、浓缩、干燥、制粒、包装、检验等步骤,工艺不同最终成品的药效差别较大。“我们目前有

300多个品种的配方颗粒已经完成备案,随时准备推向市场。”

数据显示,截至今年三季度末,康缘药业在建工程余额1.7亿元,较年初增长105.55%,主要系中药配方颗粒产业化及技改等项目投入所致。

## 构建研发生产体系

无论是古代经典名方落地的技术保障,还是加码中药配方颗粒的底气,背后支撑的是康缘药业近年来不断搭建的现代中药研发与生产体系。

“在中药企业中,康缘药业研发投入较大,我们希望成为一家现代中药企业。”杨永春说,公司董事长、中国工程院院士肖伟常将“解码中药”挂在嘴边,其核心就是研究到底哪些中药功效在起作用、怎么控制成分,而这些有赖于完备的研发体系与现代化的制造工艺。

据介绍,康缘药业的研究院拥有400余名科研人员,其中获得硕士、博士学位的科研人员占比45%,涵盖中药学、天然药物化学、药物化学、药剂学、药物分析、药理毒理和临床医学等专业领域,具有丰富的新药研制、中试放大研究及产业化经验。近10年来,公司研发费用率始终保持在10%左右。

立足于这支以肖伟为核心的研发队伍,康缘药业构建了较为完善的中药研发体系。通过筛选复方中药的核心功效成分

群,探索研究相关药物的作用机理,采用现代工艺技术与质量控制技术研制药品,并进行规范药理和临床评价、上市后循证医学临床再评价等步骤,其研发体系趋于成熟。

“有了研发体系,还要通过现代化的生产工艺将理念落地。”杨永春介绍,公司通过与浙江大学进行全方位合作,建立拥有自主知识产权的中药数字化智能化提取精制工厂,实现从中药原料提取、精制到制剂的全过程自动化、信息化、智能化,推动我国中药由传统制药转型升级至智能制药的“技术革命”。

此外,康缘药业还先后建设国家博士后科研工作站、国家认定企业技术中心、中药制药过程新技术国家重点实验室、中成药智能制造国家地方联合工程研究中心等一系列国家级科研平台,并与多所国内外高校开展产学研深度合作。

## 完善产品销售结构

研发与生产体系的成熟正在产品端显现。“投资者的目光总是聚焦在公司热毒宁注射液、银杏二萜内酯葡胺注射液、金振口服液这三款独家产品的市场表现,事实上我们的优势品种不止于此。截至上半年,公司有43个药品为中药独家品种,106个品种被列入2021年版国家医保目录,47个品种进入国家基本药物目录,其中独家品种6个。”杨永春说,在这些品种中

有不少具有增长潜力,是公司未来重点拓展的对象。

近年来,公司产品销售结构出现明显改善迹象。季报显示,康缘药业前三季度口服液产品销售额同比增长71.52%,主要系金振口服液销量增长所致;而过往在公司营收中占据“半壁江山”的注射液产品占比则为34.46%。

以金振口服液为例,杨永春向记者分析了增长的主要原因。“受益于基药市场的‘986政策’(即政府办基层医疗卫生机构、二级公立医院、三级公立医院基本药物配备品种数量占比原则上分别不低于90%、80%、60%),入选基药目录打开了金振口服液的销售‘天花板’。”

由于陆续在多个省份中标药品集采,这让金振口服液放量。“一旦在省内中标,本省销售额很快就能破亿。”杨永春表示,除此之外公司还在布局院外市场,与头部连锁药房积极合作,进一步拓宽销售渠道。

“康缘药业聚焦病毒性感染疾病、妇科和骨伤科等领域,预计全年销售额过亿的产品将有十几款,多点支撑效果显著。”杨永春说,无论是去年获批上市的新药银翘清热片、刚刚推出的散寒化湿颗粒,还是蓄势待发的300余种配方颗粒,都在完善丰富公司的产品结构,与原有优势品种形成互补,最终推动公司产品类、规模化发展,向“百亿营收”目标冲刺。

碳酸锂价格居高不下

# 上市公司积极布局钠离子电池

● 本报记者 乔翔 见习记者 朱涵

在碳酸锂市场价格居高不下的背景下,不少上市公司盯上了钠离子电池。相比锂离子电池,钠离子电池有较大的资源优势,钠价也更为低廉。此外,钠离子电池正负极集流体均为铝箔,综合来看钠离子电池所需原材料成本(非电池综合成本)约比锂离子电池低30%至40%。从应用场景看,凭借成本优势,钠离子电池有望在大规模储能以及低速交通工具等应用领域持续渗透。

据百川盈孚数据,11月29日,国内电池级碳酸锂(99.5%)市场主流报价区间为58.7万元/吨至59.7万元/吨,均价为59.2万元/吨,较年初价格上涨109.65%。业内人士认为,电池级碳酸锂价格继续看涨。

## 扎堆布局

近年来,上市公司纷纷布局钠离子电池产业。

华阳股份9月30日公告,全资孙公司山西华钠芯能科技投资建设的钠离子电芯生产线设备安装调试已完成。同日,公司与中科海钠签署了万吨级钠离子电池正、负极材料合作框架协议。

华阳股份11月18日透露,公司钠离子电芯生产线已投产,正调试优化。在完成pack包装后,可运用于低速电动车、储能相关领域。

“钠离子电池产业是公司未来发展的重点方向,钠离子电芯项目也被确定为省级重点工程。目前公司正加紧制定钠离子电池产业相关规划,完善有关细节。”华阳股份在互动平台上表示。

维科技术拟变更募投项目涉足钠离子电池产业。公司10月27日晚发布公告,终止“年产6000万支聚合物锂电池智能化工厂扩产项目”的后续建设,拟变更募集资金用途,其中2亿元募集资金将用于“年产2GWh钠离子电池项目”,并由全资子公司南昌电池实施,该项目总投资额近7亿元。

10月27日,传艺科技旗下传艺钠电举行中试线投产、研究院揭牌及新材料项目开工仪式。传艺科技披露,该钠离子电池项目中试线已经投产,中试线产能为200MWh/年。

传艺科技表示,自2018年起便关注钠离子电池技术和产业化的可行性。今年7月,公司决定投资50亿元建设年产15万吨电解液、3万吨正极材料、4万吨负极材料、10GWh电芯的全流程钠离子电池智能化生产线。目前,传艺科技自主研发的第一代钠离子电池产品已正式亮相。

## 空间广阔

近年来,钠离子电池在能量密度上不断取得技术突破,为钠离子电池发展创造了巨大市场空间,据EVTank预测,2026年钠离子电池市场空间将达到369.5GWh。

政策推动钠离子电池产业化进程加快。今年6月,国家发展改革委、国家能源局等九部门联合印发的《“十四五”可再生能源发

展规划》提出,要加强可再生能源前沿技术和核心技术装备攻关,研发储备钠离子电池等高能密度储能技术。

受益于政策推动以及产业链相关上市公司的加速布局,钠离子电池产业化发展可期。开源证券认为,钠离子电池迎来产业化新机遇。

从具体产业链环节看,开源证券认为,在金属化合物、碳基材料(石墨类/硬碳/软碳)、合金材料、非金属单质等钠离子电池常见的4种负极材料中,硬碳材料表现出更强的储钠能力、更低的工作电位,更适合于用作钠离子电池的负极材料。据开源证券测算,2023年至2025年,钠离子电池负极材料全球需求量分别为0.43万吨、3.1万吨、9.24万吨。

国泰君安认为,2022年底钠离子电池有望初步形成产业链,2023年钠离子电池将开启规模化应用,2025年国内钠离子电池需求将达到58GWh,对应钠离子电池正极材料需求17.4万吨。

# 中联重科:聚力创新驱动 实现产业引领

● 本报记者 段芳媛

“过去30年,我国工程机械行业完成从无到有、从有到优的转变。”中联重科高管团队日前在接受中国证券报记者采访时表示,中联重科趟出了一条“科技产业化、产业科技化”之路,从借款50万元创办的企业跃升为领先的高端装备制造企业。

## 创新基因融入血脉

“创新思想是融在中联重科血脉里的一种基因。”中联重科副总裁、总工程师、中央研究院院长付玲表示,技术的转化需要不断理解创新,并具备十年磨一剑的精神。

2014年,中联重科开启了产品4.0工程,追求产品的4个极致(成本、质量、技术、服务),通过型谱优化、模块化设计等手段打造拳头产品,苦练内功大幅提升市场竞争力。该创新工程启动以来,中联重科打造了400多款智能化产品。近3年来,中联重科研发应用近500项新技术,累计申请专利13318件。

电动化已成为工程机械行业发展趋势。中联重科作为较早开始电动化产品研发的工程机械企业之一,公司将电动化和智能化有机融合,目前已经研发60余款电动化智能产品。

“我们已经进入产业升级创新引领,实现高质量稳健发展的阶段,公司的产品也从4.0进入4.0A时期。在‘十四五’期间,我们将利用智能化、数字化、绿色化来引领行业融合创新发展。”付玲说。

## 打造全球领先国际化企业

中联重科已确立国际化目标:要成为工程机械行业全球领先的国际化企业。

中联重科是装备制造“走出去”的急先锋,2001年并购英国保路捷公司。2008年,中联重科收购世界第三大混凝土机械制造企业意大利CIFA,当时引发行业震动。“把全球巨头‘吃’掉,让大家意识到了湖南企业在国际上的地位。”中联重科副总裁孙昌军说。

经过多年发展,我国工程机械行业竞争力明显提升。中联重科副总裁王永祥介绍,2021年是中联重科海外业务战略发展“元年”,而2022年则是中联重科国际化发展进程中的一个里程碑。“预计今年公司海外业务收入将首次突破百亿元,海外业务占比将大幅提升。”

目前,中联重科的研发中心、生产基地、市场网络、服务体系遍布全球125个国家和地区,产品覆盖七大洲130余个国家和地区,在全球建立了30多家子公司和10个生产基地,境外本地化员工在2022年底将超2000人。“根据规划,未来3年我们的海外业务每年要实现50%以上的增长。”王永祥说。

# 钠离子电池产业化 按下加速键

● 本报记者 孟培嘉 见习记者 罗京

“随着产业链的完善、技术成熟度提高和规模效应,钠离子电池的成本有望比磷酸铁锂电池降低20%以上,为大规模推广创造了有利条件。”中国工程院院士陈立泉在11月29日举行的首届钠离子电池产业链与标准发展论坛上表示。

## 加强标准化引领

“构建能源互联网是实现双碳目标的基础,其关键是储能,而这需要固态锂离子电池和钠离子电池等电化学储能器件。”陈立泉说,锂离子电池是目前性能最好的二次电池,我国锂离子电池的市场占有率世界第一。但因其资源有限不能同时满足电动汽车和电能存储的需求,在低速电动车辆和储能领域,钠离子电池将成为主流。

“近年来,我国钠离子电池逐步进入规模化试验示范阶段,在低速电动车、储能领域崭露头角。”市场监管总局标准技术管理司信息技术与自动化标准处处长刘大山认为,随着产业投入加大,预计高性价比的钠离子电池有望成为锂离子电池的重要补充,对于保障我国能源安全具有重大意义。

钠离子电池产业发展需要顶层设计支持。工信部电子信息司基础处处长金磊提出,要尽快发布实施关于推动能源产业发展的指导意见,推动产业链生态链综合协同发展,支持和引导钠离子电池加快创新成果转化。“此外,要加强标准化引领,继续加快钠电有关产品材料以及上下游相关标准的制定。”

## 加速产业化落地

上市公司的持续布局为钠离子电池产业化按下加速键。“国内钠资源占全球储量的22%。钠离子电池的开发应用一定程度上可以缓解锂资源依赖进口所导致的锂电原材料价格波动等问题,有效维护供应链安全。”宁德时代研究院副院长黄起森在会上表示。

据黄起森介绍,公司AB电池系统集成技术能够实现锂钠混搭、优势互补,进一步提高电池系统的能量密度,使钠离子电池有望扩展应用到500公里续航车型,应用前景广阔。“公司第二代钠离子电池产品能量密度将达到200Wh/kg。”

中科海钠相关负责人称,在钠离子电池材料产业化方面,公司一期年产正负极材料各2千吨产线已建设完成并运行半年,预计2023年完成二期2万吨正极、1万吨负极材料项目建设,2024年完成10万吨正极、5万吨负极材料线项目建设。在钠离子电池电芯产业化方面,2023年公司安徽阜阳产线将扩产至3GWh-5GWh,2024年将与客户合作扩产10GWh以上。

在钠离子电池电解液开发方面,新宙邦表示,目前已完成钠离子电池吨级生产的工艺开发,钠离子电池新型添加剂和溶剂在江苏翰康和湖南福邦已量产。

# 交通银行为山东新市民安居乐业保驾护航

近日,交通银行山东省分行在辖内地区发出首张新市民主题借记卡,象征着交行在山东地区将为新市民群体提供更方便、易得的金融产品和服务。

2022年3月11日,《关于加强新市民金融服务工作的通知》对加强新市民金融服

务有关工作开展部署。交通银行山东省分行通过调研分析、合理定位辖内地区新市民群体金融服务需求,在基础金融、重点区域及行业、创业就业、住房租房、教育培训、医疗健康、养老金融等方面为新市民和相关企业进一步提供精准化、定制化、增值

化的金融服务,帮助新市民更快融入城市、安居乐业,助力造就支撑产业转型升级的高素质劳动大军。

据介绍,交通银行山东省分行在总行及山东监管部门指导下,成立了新市民金融服务专项协调小组,结合辖内地区实

际,对新市民金融需求开展调研,依据总行政策安排印发了《交通银行山东省分行加强新市民金融服务工作行动方案》,全力推动新市民金融服务工作在山东快速落地,全方位满足新市民群体金融服务需求。