证券代码:688272 证券简称:富吉瑞 公告编号:2022-028

北京富吉瑞光电科技股份有限公司关于2022年半年度报告的补充及更正公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

北京富吉瑞光电科技股份有限公司(以下简称“公司”)于2022年8月20日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露了《北京富吉瑞光电科技股份有限公司2022年半年度报告》。上海证券交易所于2022年9月2日向公司发送了《关于北京富吉瑞光电科技股份有限公司2022年半年度报告的信息披露监管问询函》(上证科创公函【2022】0205号,以下简称“《问询函》”),就《问询函》关注的相关问题,公司逐项进行了认真的核查落实,并对公司《2022年半年度报告》中的风险因素及其他内容进行了补充和更正。

本次补充和更正内容不涉及对财务报表的调整,不会对公司2022年半年度业绩产生重大影响。具体补充情况如下:

一、补充情况

(一)“重要提示”之“二、重大风险提示”部分补充三条风险提示:

3、大客户流失风险

受军品订单周期波动及新冠疫情等因素影响,公司2020年、2021年部分主要客户在2022年上半年未进入公司前五大客户,公司的主要客户仍在持续合作,公司配合总体单位参与了众多竞标项目,尽管部分军品竞标项目已中标,但目前处于定型或鉴定程序过程中,部分项目已签订合同尚未交付,已中标尚未签订合同。2020年、2021年公司的第一大客户中国兵器工业集团在2022年上半年未成为公司前五大客户,其中K0001系公司在中国兵器工业集团的主要客户,公司向K0001在2022年1-6月销售量下滑主要系受军品订单周期波动影响,军方向K0001采购有所延迟,导致了K0001对公司的采购有所延迟。随着采购计划陆续下达,公司与K0001的合作将会持续。民品方面,公司配合系统集成商参与竞标项目,同时,随着北京地区及多产所在地区新冠疫情逐步得到控制,合作正在逐步恢复。但是如果出现订单进一步延迟,或新冠疫情出现反复,对公司业务拓展带来影响,可能出现客户流失风险。

4、若亏损状态持续存在或扩大且营业收入下滑至1亿元以下,则公司股票可能面临被实施退市风险警示的风险

2022年1-6月度,公司营业收入为2,784.54万元;公司归属于上市公司股东的净利润为-4,324.47万元。截至2022年8月末,公司在手订单金额为2,615.79万元,已中标/协商定价尚未签署合同金额为12,343.75万元。若未来公司主要客户流失,或公司军用和民用新客户、新产品、新业务开拓情况不及预期,或市场竞争加剧导致产品毛利率进一步下降,或我国新冠疫情恶化,导致公司或客户无法正常开展经营活动,或已中标/协商定价尚未签署合同的无法或延期签订,或已签订或尚未签署的合同签署后履约进度延后,则公司可能面临2022年营业收入、净利润等财务指标触及《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.4.2条第一款所述之情形,即“最近一个会计年度经审计的扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入低于1亿元,或者追溯重述后最近一个会计年度扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入低于1亿元”,而被上海证券交易所实施退市风险警示的情况。提请广大投资者充分关注、及时查阅并认真阅读上市公司发布的相关公告、定期报告等文件,并充分关注投资风险。

5、主营业务毛利率下降的风险

2021年1-6月与2022年1-6月份的主营业务毛利率分别为46.79%和33.75%。未来,随着同行业企业数量的增加、市场竞争的加剧,行业供求关系可能发生变化,整体利润率水平可能产生波动,进而对公司的主营业务毛利率造成不利影响。另外,若公司在产品结构、客户结构、成本管控等方面发生较大变化,可能导致公司产品单价下降,成本费用上升,则公司将面临主营业务毛利率下降的风险。最后,由于军品竞争激励,公司位于产业链中游,受影响较大,毛利率有进一步下降的风险。

(二)“第三节 管理层讨论与分析”之“五、风险因素”之“(二)经营风险”部分补充三条风险提示:

9、大客户流失风险

受军品订单周期波动及新冠疫情等因素影响,公司2020年、2021年部分主要客户在2022年上半年未进入公司前五大客户,公司的主要客户仍在持续合作,公司配合总体单位参与了众多竞标项目,尽管部分军品竞标项目已中标,但目前处于定型或鉴定程序过程中,部分项目已签订合同尚未交付,已中标尚未签订合同。2020年、2021年公司的第一大客户中国兵器工业集团在2022年上半年未成为公司前五大客户,其中K0001系公司在中国兵器工业集团的主要客户,公司向K0001在2022年1-6月销售量下滑主要系受军品订单周期波动影响,军方向K0001采购有所延迟,导致了K0001对公司的采购有所延迟。随着采购计划陆续下达,公司与K0001的合作将会持续。民品方面,公司配合系统集成商参与竞标项目,同时,随着北京地区及多产所在地区新冠疫情逐步得到控制,合作正在逐步恢复。但是如果出现订单进一步延迟,或新冠疫情出现反复,对公司业务拓展带来影响,可能出现客户流失风险。

10、公司2022年全年业绩存在重大不确定性

截至2022年8月末,公司在手订单金额为2,615.79万元,公司已中标尚未签署合同金额为12,343.74万元。

截至2022年8月末,公司在手订单情况如下:

单位:元

序号	客户名称	订单金额	签订日期	履约安排	收入确认金额	预计收入确认时点
1	K0043	5,060,000.00	2022/8/25	预计预付款项60日内交付,交付后10日内验收	-	2022/11
2	K0004	3,000,000.00	2022/3/30	预计合同签订后60日内交付,交付后30日内验收,因军检验收推迟	-	2022/12
3	K0045	1,800,000.00	2022/5/19	预计款项60日内备齐产品,预计交付后7日内验收	-	2022/9
4	K0057	1,600,000.00	2022/4/19	合同签订后14日内交付,预计交付后14日内验收,因设备调试验收推迟,预计11月底验收	-	2022/11
5	K0058	1,545,000.00	2022/6/30	预计90日内交付,交付后5日内验收,提报期交付	-	2022/9
6	K0058	1,250,000.00	2022/6/13	预计款项180日内备齐产品,预计交付后7日内验收	-	2022/9
7	K0059	780,000.00	2022/7/15	预计2022年底前完成交付,交付后30日内验收	-	2022/12
8	K0060	760,000.00	2022/8/25	2022年9月已完成交付,验收	-	2022/9
9	K0014	707,490.00	2022/7/11	预计款项已收到,已于2022年9月发货,已验收合格	707,490.00	2022/8
10	C0008	700,000.00	2022/6/5	预计合同签订后20日内交付,交付后开展系统联调,因成都疫情影响,无法开展系统联调验收推迟	-	2022/9
11	C0014	665,280.00	2022/7/6	合同签订21日内交付,交付后7日内验收	665,280.00	2022/7
12	K0061	650,000.00	2022/8/24	预计预付款项7日内交付,交付后5日内验收,因红外热成像通讯调试未完成推迟交付	-	2022/9
13	K0062	575,000.00	2022/8/4	款到次日发货,交付后15日内验收	-	2022/11
14	K0020	565,000.00	2022/6/25	合同签订30日内交付,交付后30日内验收	-	2022/10
15	K0045	400,000.00	2022/6/21	预付款项60日内备齐产品,于甲方支付尾款后发货	-	2022/9
16	K0063	400,000.00	2022/6/21	预付款项7日交货	-	2022/12
17	K0063	400,000.00	2022/6/21	预付款项7日交货	-	2022/12
18	K0064	400,000.00	2022/7/4	预付款项20日内交付,交付后7日内验收	400,000.00	2022/7
19	K0060	380,000.00	2022/7/18	预付全款后7日交货	380,000.00	2022/8
20	K0065	350,000.00	2022/8/25	预计预付款项3日内交付,交付后10日内验收	-	2022/9
21	其他在手订单合计	4,170,110.00	-	-	415,800.00	-
合计		26,157,880.00	-	-	2,568,600.00	-

截至8月末,公司在手订单金额为26,157,880.00元,其中2,568,600.00元已确认收入。

有部分在手订单,按合同约定履约安排在上半年,目前尚未确认收入,存在如下原因:1、部分项目产品已经交付或者部分交付,但是尚未取得验收确认单,因此未确认收入。2、部分项目由于多种原因延期,尚未成功交付,因此未确认收入。

截至2022年8月,已中标/协商定价项目但尚未签订合同的项目如下:

单位:元

序号	客户名称	已中标/协商定价金额	尚未签订合同原因	预计签订时间	履约安排	是否存在无法签订合同风险
1	E0001	28,735,000.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/10/30	合同签订后两月交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
2	G0001	23,769,000.00	双方正在进行合同谈判,准备签署	2022/10/30	合同签订后60日交付,交付后60日内验收	无法签订合同风险较小
3	E0041	10,800,000.00	正在签署过程中	2022/11/30	合同签订后30日交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
4	E0066	8,600,000.00	双方签署过程中,近期签署	2022/9/30	合同签订后20日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
5	E0019	7,400,000.00	多个合同正在分批签署过程中,部分产品已经交付	2022/11/30	合同签订后60日交付,交付后60日内验收	无法签订合同风险较小
6	E0001	5,330,000.00	正在签署中,马上签署完成	2022/9/30	合同签订后两月交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
7	E0012	3,300,000.00	客户通知已下,正在准备签订合同备案	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
8	E0001	3,290,000.00	正在签署中,马上签署完成	2022/9/30	合同签订后两个半月交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
9	E0001	2,842,230.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/10/30	合同签订后两个半月交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
10	E0019	2,480,000.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/11/30	合同签订后60日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
11	E0067	2,280,000.00	甲方已中标,合同正在签署过程中	2022/11/30	合同签订后7日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
12	C0014	2,076,228.00	正在签署过程中	2022/9/30	合同签订后3日交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
13	E0045	1,800,000.00	已经于2022年9月签署	2022/6/9	合同签订后15日交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
14	E0019	1,890,000.00	已经于2022年9月签署	2022/9/30	合同签订后7日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
15	E0045	1,800,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订后两个半月交货,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
16	E0057	1,600,000.00	正在推进签署流程	2022/10/30	预计合同签订后90日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
17	E0012	1,545,500.00	正在推进签署流程	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
18	E0006	1,200,000.00	产品已经交付,双方正在走内部流程	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
19	E0068	1,170,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订收到预付款后两个月交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
20	E0019	1,100,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订后4日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
21	其他已中标/协商定价未签订合同项目	10,324,500.00	均在整合合同签署过程中	-	-	无法签订合同的风险较小
合计		123,437,458.00	-	-	-	-

截至2022年8月,已中标项目但尚未签订合同总计123,437,458.00元,上述项目目前公司与客户正在推进内部流程,无法签订合同的风险较小。

2021年1-6月与2022年1-6月份的主营业务毛利率分别为46.79%和33.75%,公司2022年上半年主营业务毛利率较2021年呈现下滑趋势。2022年1-6月公司军民品业务毛利率均呈现下滑趋势,军品业务毛利率下降主要系竞争原因,部分军品中标价格较低,导致毛利率下降;民品业务毛利率下降主要系客户结构变化和市场竞争原因所致。此外,目前在手订单及已中标未签订合同的项目毛利率均较2021年呈现下降趋势,预计2022年毛利率将会大幅下降。

2022年1-6月,销售费用发生额较上期增长68.99%,主要系公司从战略发展、人才储备等原因综合考虑,为满足新的产品市场,增加销售人员导致职工薪酬大幅增长;管理费用发生额较上期增长28.27%,主要系为了保障公司各类业务开展,确保良好的运营组织和后勤管理,与上年同期对比增加了管理人员从而导致相应职工薪酬增长、中介及服务费增长;研发费用发生额较上期增长50.44%,主要原因是公司为开拓新的产品市场,持续加大研发投入力度,积极参与军品项目竞标,不断丰富产品的多样性,同时为保证募投项目的顺利开展,增加研发人员导致职工薪酬增长、新租办公楼导致使用权资产折旧费增长、预付委托研制资金导致技术服务费增加。结合公司上半年费用增长情况,预计公司2022年费用开支高于2021年。

综上,结合公司在手订单及业务拓展情况、预计毛利波动趋势及费用开支情况,预计2022年全年业绩呈现下滑趋势。

11、若亏损状态持续存在或扩大且营业收入下滑至1亿元以下,则公司股票可能面临被实施退市风险警示的风险

2022年1-6月度,公司营业收入为2,784.54万元;公司归属于上市公司股东的净利润为-4,324.47万元。截至2022年8月末,公司在手订单金额为2,615.79万元,已中标/协商定价尚未签署合同金额为12,343.75万元。若未来公司主要客户流失,或公司军用和民用新客户、新产品、新业务开拓情况不及预期,或市场竞争加剧导致产品毛利率进一步下降,或我国新冠疫情恶化,导致公司或客户无法正常开展经营活动,或已中标/协商定价尚未签署合同的无法或延期签订,或已签订或尚未签署的合同签署后履约进度延后,则公司可能面临2022年营业收入、净利润等财务指标触及《上海证券交易所科创板股票上市规则》第12.4.2条第一款所述之情形,即“最近一个会计年度经审计的扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入低于1亿元,或者追溯重述后最近一个会计年度扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入低于1亿元”,而被上海证券交易所实施退市风险警示的情况。提请广大投资者充分关注、及时查阅并认真阅读上市公司发布的相关公告、定期报告等文件,并充分关注投资风险。

(三)“第三节 管理层讨论与分析”之“五、风险因素”之“(三)财务风险”之“1、主营业务毛利率下降的风险”部分补充披露:

补充前:

1、主营业务毛利率下降的风险

2021年1-6月与2022年1-6月份的主营业务毛利率分别为46.79%和33.75%。未来,随着同行业企业数量的增加、市场竞争的加剧,行业供求关系可能发生变化,整体利润率水平可能产生波动,进而对公司的主营业务毛利率造成不利影响。另外,若公司在产品结构、客户结构、成本管控等方面发生较大变化,可能导致公司产品单价下降,成本费用上升,则公司将面临主营业务毛利率下降的风险。

补充后:

1、主营业务毛利率下降的风险

2021年1-6月与2022年1-6月份的主营业务毛利率分别为46.79%和33.75%。未来,随着同行业企业数量的增加、市场竞争的加剧,行业供求关系可能发生变化,整体利润率水平可能产生波动,进而对公司的主营业务毛利率造成不利影响。另外,若公司在产品结构、客户结构、成本管控等方面发生较大变化,可能导致公司产品单价下降,成本费用上升,则公司将面临主营业务毛利率下降的风险。最后,由于军品竞争激励,公司位于产业链中游,受影响较大,毛利率有进一步下降的风险。

(四)“第十节 财务报告”之“七、合并财务报表项目注释”之“5、应收账款”之“(1)按账龄披露”部分补充披露:

2022年6月末,公司前五大应收账款结算方式、逾期情况、期后回款、账龄等情况如下:

单位:元

客户	2022年6月30日应收账款余额	结算方式	逾期金额	期后回款情况
E0041	38,769,980.00	2021年8月30日支付预付款30%,2022年12月31日前支付剩余货款785%,验收合格后1年内支付15%	20,813,980.00	-
E0001	23,167,700.00	签订合同后20个工作日内,按收到军方合同预付款比例支付预付款;产品交付验收合格后次月支付剩余货款	23,167,700.00	-
E0042	22,672,300.00	合同签订后支付30%,验收完成后7日内支付剩余款项	22,672,300.00	3,238,900.00
E0044	15,484,800.00	合同签订后支付30%,货到后30日内支付剩余款项	15,484,800.00	280,800.00
E0043	11,465,600.00	合同签订生效之日起十个工作日内支付10%,发货前付全款	11,465,600.00	3,750,000.00
合计	111,560,380.00		93,604,380.00	7,269,700.00

注:期后回款统计期间为2022年7月1日-9月15日。

2022年6月末,公司主要客户支付能力、账龄、回款风险等情况如下:

单位:元

客户	应收账款账龄	坏账准备	客户类型	支付能力	回款风险
E0041	2年以内	2,656,998.00	常年合作客户	较强	疫情管控逐渐缓解,安装落地工恢复,预计在2022年年内能收回
E0001	2年以内	1,215,085.00	常年合作客户,军品总体单位	较强	预计在2022年年内能收回货款
E0042	1年以内	1,133,615.00	新发展客户,北京市政府合作项目	较强	疫情管控逐渐缓解,安装落地工恢复,预计在2022年年内能收回
E0044	2年以内	788,280.00	常年合作客户	较强	预计在2022年年内能收回货款
E0043	1年以内	573,280.00	常年合作客户	较强	预计在2022年年内能收回货款

公司对于存在客观证据表明存在减值,以及其他适用于单项评估的应收账款单独进行减值测试,确认预期信用损失,计提单项减值准备。对于不存在减值客观证据的应收账款或当单项金融资产无法以合理成本评估预期信用损失的信息时,本公司依据信用风险特征将应收账款划分为若干组合,在组合基础上计算预期信用损失。

2022年6月末,公司应收账款中无存在减值客观证据的应收账款,均在组合基础上计算预期信用损失,相关坏账准备均已计提充分。

(五)“第十节 财务报告”之“七、合并财务报表项目注释”之“9、存货”之“(1)存货分类”部分补充披露:

2022年6月末公司库存商品的主要构成如下表:

单位:个、元

项目	库存量	期末余额
非制冷机芯	3,068.00	23,003,269.42
制冷机芯	63.00	11,136,383.13
非制冷热像仪	220.00	5,230,007.09
制冷热像仪	67.00	14,414,071.26
非制冷光电系统	1.00	70,946.44
制冷光电系统	5.00	1,561,677.39
其他	1,831.00	4,227,427.72
合计	5,256.00	59,633,772.50

2022年6月末公司库存商品的库龄情况如下表:

单位:元

库龄	库存商品	占比
1年以内	34,177,097.41	57.31%
1-2年	16,127,803.38	27.04%
2-3年	3,717,384.67	6.23%
3年以上	5,611,517.04	9.41%
合计	59,633,772.50	100.00%

各类型库存商品的期后销售情况及订单的覆盖情况,如下表:

单位:元

类别	期末余额	期后销售金额	对应在手订单	对应意向订单	订单覆盖率
库存商品	59,633,772.50	7,845,260.26	26,157,880.00	123,437,458.00	157.25%

注:期后销售金额为2022年7月1日-9月15日销售产品对应结转的成本金额;订单覆盖率=(在手订单+意向订单)/(1-毛利率)/存货期末余额

2022年6月末公司库存商品库龄大部分在一年以内,订单覆盖率较高,基本不存在滞销情形。

2022年6月末,公司原材料的主要构成、数量、本期采购金额如下表:

单位:个、元

分类	库存量	期末余额	本期采购金额
探测器	4,896.00	51,486,969.07	12,804,393.52
其中:制冷探测器	249.00	36,064,602.39	10,685,028.65
非制冷探测器	4,467.00	15,823,716.96	1,680,213.92
其他探测器	190.00	608,649.72	439,150.95
电子元器件及电路	8,993,028.00	36,570,369.17	12,732,029.15
结构件	81,412.00	8,466,036.57	6,470,484.02
镜片、镜头	5,503.00	14,181,839.31	2,976,941.52
其他	707,632.55	4,812,630.02	2,369,413.90
原材料合计	9,792,471.55	115,527,844.14	37,383,262.11

2022年6月末,公司原材料的采购时间及期后投入生产情况如下表:

单位:元

采购时间	原材料金额
1年以内	59,621,031.96
1-2年	42,562,365.59
2-3年	6,704,877.37
3年以上	6,739,569.22
合计	115,527,844.14
期后投入生产金额	33,857,549.70

注:期后投入生产金额统计期间为2022年7月1日-9月15日。

(六)“第十节 财务报告”之“七、合并财务报表项目注释”之“65、研发费用”部分补充披露:

2022年1-6月,公司委托研制受托方名称、委托研制的具体内容、用途、合同金额等情况如下表:

单位:元

受托方名称	研发费用发生额	委托研制的具体内容	用途	合同金额	是否涉及核心技术
G0030	2,000,000.00	甲方委托乙方开发多红外融合跟踪定位技术,包括时空配准、多数据信息采集及融合分析处理、多红外定位、精密跟踪、人机交互显示、项目开发成果转化以及产品外观系统设计、应用于红外警戒部署、在广大区域内对告警后的目标进行跟踪及定位	主要用于公司的光电系统产品相关应用,公司的原有的光电系统产品是单台装设或区域目标的监控和探测,结合该项技术后,能够实现组网、对目标的跟踪、定位、从而形成实用性、扩大应用领域	2,000,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
G0036	1,600,000.00	甲方联合乙方做3-5公里激光测距的光学发射系统开展研究,乙方向甲方提供系统设计、光电集成和测试优化的技术服务,包括设计用于3-5公里激光测距的光学发射系统;提供激光测距信号接收系统设计、光电机械激变装、系统集成、信号调试、优化;提供光电系统控制电路设计;提供整体光电成像测距系统集成、测试、调整、优化	目前军用激光测距产品在军用单兵、光电系统等领域需求明显增加,并且与热、白光成像结合紧密,往往是同一型产品既有成像、也同时带有激光测距机,因此公司与多家企业开展有关技术的技术合作。目前公司已在某型激光手持望远镜研发标中取得了第三名,形成了整机产品的突破	1,600,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
G0031	960,000.00	本合同甲方委托乙方就激光测距、光电系统集成和测试优化的技术合作支持项目进行专项技术研究开发服务,包括设计用于3-8公里激光测距的光学发射系统;提供激光测距信号接收系统设计、光电探测器安装、系统集成、信号调试、优化;提供光电系统控制电路设计;提供整体光电成像测距系统集成、测试、调整、优化	本合同甲方委托乙方研究开发的光电系统产品是军用单兵、光电系统等领域需要的产品,并且与热、白光成像结合紧密,往往是同一型产品既有成像、也同时带有激光测距机,因此公司与多家企业开展有关技术的技术合作。目前公司已在某型激光手持望远镜研发标中取得了第二名,形成了整机产品的突破	960,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
G0037	540,000.00	甲方委托乙方开发军用激光测距模组,乙方确保甲方要提公里、3公里和8公里军用激光测距模组全套技术并具备整机生产及测试能力		1,800,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
G0032	300,000.00	甲方委托乙方组织开发智能巡检机器人研制,包括履带式巡检、轮式巡检和轨道式巡检三类产品,要求实现温湿度监测、语音对讲、人脸识别等功能	公司原有工业检测产品主要为手持式和固定安装式,目前在电力领域,以智能巡检机器人作为传感器携带平台,搭载工业气体检测仪器仪、测温仪,成为了相关产品重要的应用形态,因此公司与相关企业开展技术合作,由相关企业为公司研发有关的智能巡检机器人平台,公司提供有关技术以向下游科润工业检测产品的应用场景	600,000.00	不涉及现有核心技术,与公司未来发展方向相关
其他	423,674.01	-	-	-	-
合计	5,823,674.01	-	-	-	-

2022年1-6月,公司技术服务费大幅增长的原因主要系:本期公司为扩大产品的应用领域、应用场景,在多红外融合跟踪定位技术、激光测距、智能巡检等相关技术的外部供应体系较为成熟的情况下,充分利用外部公司的科研实力,以降低研发部门的时间成本及机会成本。

请你公司:(1)补充披露截至8月末在手订单情况,包括客户名称、订单金额、签订日期、履约安排、已确认收入金额及时点;(2)补充披露截至8月末已中标项目但尚未签订合同的情况,包括客户名称、已中标金额、尚未签订合同的原因、预计签订时点、履约安排,是否存在无法签订合同的风险;(3)结合民品市场需要、竞争状况、公司竞争优劳势、潜在客户拓展情况,进一步分析民品市场拓展风险。

回复:

一、公司回复

(一)补充披露截至8月末在手订单情况,包括客户名称、订单金额、签订日期、履约安排、已确认收入金额及时点

截至2022年8月末,公司在手订单情况如下:

单位:元

序号	客户名称	订单金额	签订日期	履约安排	收入确认金额	预计收入确认时点
1	K0043	5,060,000.00	2022/8/25	预计预付款项60日内交付,交付后10日内验收	-	2022/11
2	K0004	3,000,000.00	2022/3/30	预计合同签订后60日内交付,交付后30日内验收,因军检验收推迟	-	2022/12
3	K0045	1,800,000.00	2022/5/19	预计款项60日内备齐产品,预计交付后7日内验收	-	2022/9
4	K0057	1,600,000.00	2022/4/19	合同签订后14日内交付,预计交付后14日内验收,因设备调试验收推迟,预计11月底验收	-	2022/11
5	K0058	1,545,000.00	2022/6/30	预计90日内交付,交付后5日内验收,提报期交付	-	2022/9
6	K0058	1,250,000.00	2022/6/13	预计款项180日内备齐产品,预计交付后7日内验收	-	2022/9
7	K0059	780,000.00	2022/7/15	预计2022年底前完成交付,交付后30日内验收	-	2022/12
8	K0060	760,000.00	2022/8/25	2022年9月已完成交付,验收	-	2022/9
9	K0014	707,490.00	2022/7/11	预计款项已收到,已于2022年9月发货,已验收合格	707,490.00	2022/8
10	C0008	700,000.00	2022/6/5	预计合同签订后20日内交付,交付后开展系统联调,因成都疫情影响,无法开展系统联调验收推迟	-	2022/9
11	C0014	665,280.00	2022/7/6	合同签订21日内交付,交付后7日内验收	665,280.00	2022/7
12	K0061	650,000.00	2022/8/24	预计预付款项7日内交付,交付后5日内验收,因红外热成像通讯调试未完成推迟交付	-	2022/9
13	K0062	575,000.00	2022/8/4	款到次日发货,交付后15日内验收	-	2022/11
14	K0020	565,000.00	2022/6/25	合同签订30日内交付,交付后30日内验收	-	2022/10
15	K0045	400,000.00	2022/6/21	预付款项60日内备齐产品,于甲方支付尾款后发货	-	2022/9
16	K0063	400,000.00	2022/6/21	预付款项7日交货	-	2022/12
17	K0063	400,000.00	2022/6/21	预付款项7日交货	-	2022/12
18	K0064	400,000.00	2022/7/4	预付款项20日内交付,交付后7日内验收	400,000.00	2022/7
19	K0060	380,000.00	2022/7/18	预付全款后7日交货	380,000.00	2022/8
20	K0065	350,000.00	2022/8/25	预计预付款项3日内交付,交付后10日内验收	-	2022/9
21	其他在手订单合计	4,170,110.00	-	-	415,800.00	-
合计		26,157,880.00	-	-	2,568,600.00	-

截至8月末,公司在手订单金额为26,157,880.00元,其中2,568,600.00元已确认收入。

有部分在手订单,按合同约定履约安排在上半年,目前尚未确认收入,存在如下原因:1、部分项目产品已经交付或者部分交付,但是尚未取得验收确认单,因此未确认收入。2、部分项目由于多种原因延期,尚未成功交付,因此未确认收入。

(二)补充披露截至8月末已中标项目但尚未签订合同的情况,包括客户名称、已中标金额、尚未签订合同的原因、预计签订时点、履约安排,是否存在无法签订合同的风险

截至2022年8月,已中标/协商定价项目但尚未签订合同情况如下:

单位:元

序号	客户名称	已中标/协商定价金额	尚未签订合同原因	预计签订时间	履约安排	是否存在无法签订合同风险
1	E0001	28,735,000.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/10/30	合同签订后两月交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
2	G0001	23,769,000.00	双方正在进行合同谈判,准备签署	2022/10/30	合同签订后60日交付,交付后60日内验收	无法签订合同风险较小
3	E0041	10,800,000.00	正在签署过程中	2022/11/30	合同签订后30日交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
4	E0066	8,600,000.00	双方签署过程中,近期签署	2022/9/30	合同签订后20日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
5	E0019	7,400,000.00	多个合同正在分批签署过程中,部分产品已经交付	2022/11/30	合同签订后60日交付,交付后60日内验收	无法签订合同风险较小
6	E0001	5,330,000.00	正在签署中,马上签署完成	2022/9/30	合同签订后两月交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
7	E0012	3,300,000.00	客户通知已下,正在准备签订合同备案	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
8	E0001	3,290,000.00	正在签署中,马上签署完成	2022/9/30	合同签订后两个半月交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
9	E0001	2,842,230.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/10/30	合同签订后两个半月交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
10	E0019	2,480,000.00	军方在走合同签署流程,待总体与军方签署合同后我方与总体签署	2022/11/30	合同签订后60日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
11	E0067	2,280,000.00	甲方已中标,合同正在签署过程中	2022/11/30	合同签订后7日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
12	C0014	2,076,228.00	正在签署过程中	2022/9/30	合同签订后3日交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
13	E0045	1,800,000.00	已经于2022年9月签署	2022/6/9	合同签订后15日交付,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
14	E0019	1,890,000.00	已经于2022年9月签署	2022/9/30	合同签订后7日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
15	E0045	1,800,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订后两个半月交货,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
16	E0057	1,600,000.00	正在推进签署流程	2022/10/30	预计合同签订后90日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
17	E0012	1,545,500.00	正在推进签署流程	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后7日内验收	无法签订合同风险较小
18	E0006	1,200,000.00	产品已经交付,双方正在走内部流程	2022/11/30	合同签订后即时交货,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
19	E0068	1,170,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订收到预付款后两个月交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
20	E0019	1,100,000.00	正在推进签署流程	2022/9/30	合同签订后4日交付,交付后30日内验收	无法签订合同风险较小
21	其他已中标/协商定价未签订合同项目	10,324,500.00	均在整合合同签署过程中	-	-	无法签订合同的风险较小
合计		123,437,458.00	-	-	-	-

截至2022年8月,已中标项目但尚未签订合同总计123,437,458.00元,上述项目目前公司与客户正在推进内部流程,无法签订合同的风险较小。

(三)结合民品市场需要、竞争状况、公司竞争优劳势、潜在客户拓展情况,进一步分析民品市场拓展风险

1、民品市场需求巨大,发展前景广阔

在民用领域,光电成像技术已在工业、医疗、安防监控和科学研究等领域广泛应用,成为自动控制、在线监测、非接触测量、设备故障诊断、资源勘查、逼感测量、环境污染监测分析、人体医学影像检查等重要方法。民用红外市场增长驱动力主要在于技术进步促使非制冷红外热像仪的成本不断降低,从而推动红外热像仪民用场景的不断拓展。随着红外热像仪在工业、医疗、安防监控和科学研究等领域应用的推广,国际民用红外热像仪将迎来需求的快速增长期。

我国国内红外热像仪产品市场还处于发展期,与国外成熟市场相比还有很大的增长潜力。随着国内“军转民”技术试点工作的扩大与深入,越来越多的军用技术发展到民用市场当中。由于红外热像仪产品应用领域