

专业的事交给  
专业的人做

□本报记者 杨皖玉

朋友是位老股民。9月1日，把孩子送到学校后，她长舒一口气说：“‘神兽’终于归笼了，这下能好好看盘了。”

过去两个月，经常听到朋友吐槽说，只顾跟娃斗智斗勇，忘记了加仓。

虽是句玩笑话，却折射出很多人投资中一个普遍的问题，那就是，时间和精力都极为有限的我们，如何打理好投资中的一亩三分地？

市场瞬息万变，许多人常在投资上有种“顾不过来”的感受。在这个信息爆炸的时代，每天各种信息充斥，我们前脚听到一个消息觉得是重大利好，想要加仓，后脚却发现是个谣言。

回到孩子开学这件事上。我们可以思考这样一个问题，不考虑很多其他原因，为什么要把孩子送到学校里学习呢？

也许是，在教育孩子这件事上，学校和老师，比我们更专业。

战国时期，秦武王将自己的病情告诉名医扁鹊，扁鹊请求为秦武王治疗，但大臣们你一言我一语，秦武王听了左右迟疑。扁鹊见状非常生气，把治病的针一丢，说：“君王同懂医术的人商量治病，又听不懂医理的人胡言乱语干扰治疗，这怎么能治好病呢？像这样掌管秦国的内政，如此下去，君王的一个举动随时都有亡国的危险。”

与知之者谋之，与不知者败之。治国、治病如此，投资也是如此，专业的事要交给专业的人去做。

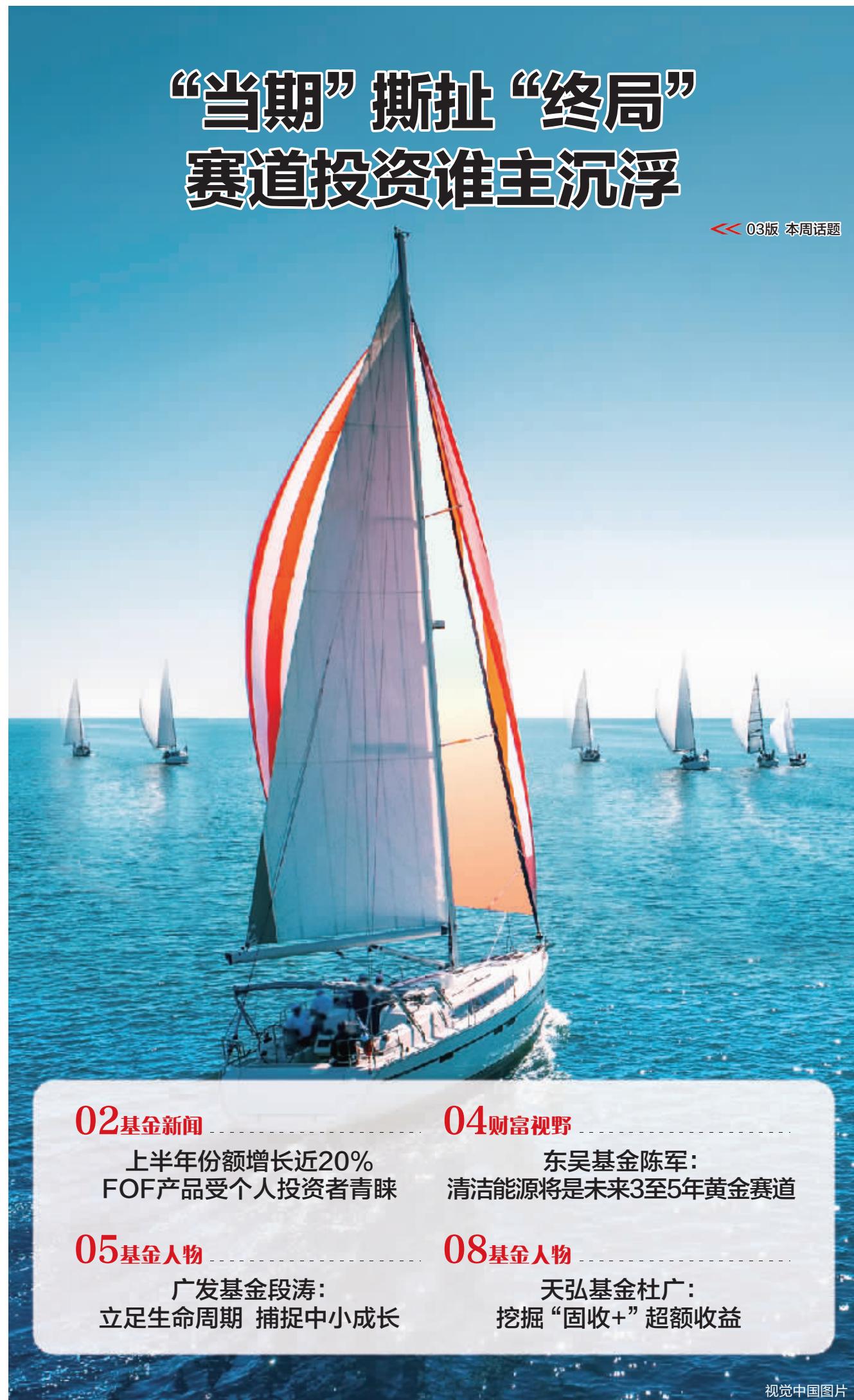
公募基金是典型的“将专业的事交给专业的人去做”。但如今，市场上的基金已有一万余只，基金经理人数超过3000，如何挑出绩优的基金，如何挑一个真正能为我们投资的人，成了基民心中的难题。选基难，养基”也不容易。基金经理换人了吗？重仓股变了吗？净值跌了要不要赎回或者调换？这些问题可能会影响投资者的收益，也牵动着投资者的心。

其实，也有专业的人帮我们挑选基金。那就是FOF基金经理，FOF的英文全称是“Fund of Funds”，即“基金中基金”，FOF基金经理则是基金的“专业买手”。公募FOF最早出现在美国，已经有近40年的发展历史。

不论是炒股还是买基金，人们常说，会买的是徒弟，会卖的才是师傅。但现实中，高点买低点卖的人不在少数；挑中一只好股票或好基金，拿不住的人也不在少数。

如何走好投资的最后一公里？是值得许多人思考的问题。在基金投资上，基金投顾或是解决“投资最后一公里”的办法之一。除了解决“如何买”这个问题，基金投顾最核心的价值在于，从长期主义出发，通过专业陪伴，真正将基金的收益转化为基民的收益。

面对眼花缭乱的市场，如果我们被投资绑架，投资便失去了其真正意义。闻道有先后，术业有专攻”。我们不如将专业的事交给专业的人去做。其实，让自己从纷繁嘈杂的市场噪音中解脱，也是向美好生活出发的途径之一。



# “当期”撕扯“终局” 赛道投资谁主沉浮

《03版 本周话题》

## 02基金新闻

上半年份额增长近20%  
FOF产品受个人投资者青睐

## 04财富视野

东吴基金陈军：  
清洁能源将是未来3至5年黄金赛道

## 05基金人物

广发基金段涛：  
立足生命周期 捕捉中小成长

## 08基金人物

天弘基金杜广：  
挖掘“固收+”超额收益

