

（上接B282版）

上述公司的含义是期初投资的市场价值等于第一年持有投资的经营现金收益的现值即期末投资市场价值的现值。

将上式进一步推广可以得到下列一般公式：

$$P_0 = \frac{DCF_1}{1+r} + \frac{DCF_2}{(1+r)^2} + \frac{DCF_3}{(1+r)^3} + \cdots + \frac{DCF_n}{(1+r)^n}$$

$$P_0 = \sum_{t=1}^n \frac{DCF_t}{(1+r)^t} + \frac{DVF}{(1+r)^n}$$

上式实际是收益法评估的基本公式，该基本公式可以解释为期初投资的市场价值等于存续持有期间经营现金收益的现值和加上期末终值的现值，n为经营年限，本次评估假设资产组收益期为永续。

根据准则的规定，评估专业人员还可以根据企业以市场参与者的身份，对单项资产或资产组的运营作出合理性决策，在评价管理层提出的产能升级、产品结构调整等措施合理性的基础上，利用报告假设资产组评估值进行永续经营，然后去营运资金，得到委托资产组公允价值。

1）主要公式  
A：资产组公允价值；  
W：基准日营运资金；  
P：经营性资产价值。

$$P = \sum_{t=1}^n \frac{DCF_t}{(1+r)^t} + \frac{(1+g)DCF_{n+1}}{(r-g)(1+r)^n} \quad (2)$$

式中：  
DCF<sub>t</sub>：评估对象未来第t年的预期收益（自由现金流量）；  
r：折现率；  
n：评估对象的未来经营期；  
g：永续增长率。

2）收益指标  
本次评估，使用企业自由现金流量作为经营性资产的收益指标，其基本定义为：  
DCFn=净利润+折旧摊销+利息支出×（1-所得税税率）-资本性支出-营运资金追加额

3）收益期的确定  
由于评估基准日资产组经营正常，没有对影响企业继续经营的核心资产的使用年限或资产组对企业产生生产经营期限的影响，或者上述指标可以无限期，可以通过续建方式继续使用，故本次评估报告假设资产组评估值进行永续经营，相应的收益期为无限期。

4）预期期的确定  
由于企业近期的收益可以相对合理地预测，而远期收益预测的合理性相对较差，按照通常惯例，评估人员将企业的收益期限划分为预测期和预测期后两个阶段。评估人员经过综合分析，预计资产组于2026年达到稳定经营状态，故预期期截止到2026年末。

2.收益预测说明

本次收益预测是在分析企业历史数据的基础上确定基期数据，然后遵循我国现行的法律法规，根据国家宏观政策及地区的宏观经营状况，考虑企业提供的发展规划、经营计划所面临的市场环境和未来的发展前景等因素，依据企业提供的未来收益预测，经过综合分析研究编制。的评估是在充分考虑公司现况及未来发展潜力的基础上，并在上述各假设前提下进行分析预测，分别预测如下：

1）主要财务数据预测		康曼多近年销售人数情况如下					
		主营业收入历史情况表					
		金额单位：人民币万元					
序号	业务项目	2017年	2018年	2019年	2020年	2021年	
1	主营业务收入	136	214	370	280	142,504.97	
1-1	收入口径一：自建网络平台	32	78	144	72,567.11	11,904.63	
1-2	收入口径二：两售-天猫	76	93	111	92	51,253.39	
1-3	收入口径三：两售-京东	287	430	434.60	284.45	17,209.01	
1-4	收入口径四：其他电商平台	4	20.10	4,066.00	3,470.86	11,519.63	
1-5	收入口径五：B+药店	43.06	22	52,066.77	49,658		
1-6	收入口径六：A+					4,109.24	
1-7	收入口径七：T+					26.89	
1-8	收入口径八：门店	4,718.06	7,288.00	8,942.29	5,241.94	2,867.13	
1-9	收入口径九：批发	4	963.00	462.97	57,289.37	17,068.55	
1-10	收入口径十：其他					45.19	
1-11	收入口径十一：零售					15.12	
1-12	收入口径十二：分销转让					-1,404.54	
1-13	收入口径十三：大良分售					121.16	
1-14	收入口径十四：批发分售					6.42	
1-15	收入口径十五：康曼送					760.01	
1-16	收入口径十六：海南互联网					6.9836	
1-17	收入口径十七：海南健康科技					26.19	
1-18	收入口径十八：云健康					1,652.05	
1-19	其他业务收入	4,407.66	5,839.11	7,469.08	10,643.70	4,320.79	
合计		136	214	370	280	142,504.97	

2）主要财务数据预测		康曼多近年销售人数情况如下					
		主营业收入历史情况表					
		金额单位：人民币万元					
序号	业务项目	2017年	2018年	2019年	2020年	2021年	
1	主营业务收入	136	214	370	280	142,504.97	
1-1	收入口径一：自建网络平台	32	78	144	72,567.11	11,904.63	
1-2	收入口径二：两售-天猫	76	93	111	92	51,253.39	
1-3	收入口径三：两售-京东	287	430	434.60	284.45	17,209.01	
1-4	收入口径四：其他电商平台	4	20.10	4,066.00	3,470.86	11,519.63	
1-5	收入口径五：B+药店	43.06	22	52,066.77	49,658		
1-6	收入口径六：A+					4,109.24	
1-7	收入口径七：T+					26.89	
1-8	收入口径八：门店	4,718.06	7,288.00	8,942.29	5,241.94	2,867.13	
1-9	收入口径九：批发	4	963.00	462.97	57,289.37	17,068.55	
1-10	收入口径十：其他					45.19	
1-11	收入口径十一：零售					15.12	
1-12	收入口径十二：分销转让					-1,404.54	
1-13	收入口径十三：大良分售					121.16	
1-14	收入口径十四：批发分售					6.42	
1-15	收入口径十五：康曼送					760.01	
1-16	收入口径十六：海南互联网					6.9836	
1-17	收入口径十七：海南健康科技					26.19	
1-18	收入口径十八：云健康					1,652.05	
1-19	其他业务收入	4,407.66	5,839.11	7,469.08	10,643.70	4,320.79	
合计		136	214	370	280	142,504.97	

从上表可见，近年年度受疫情影响康曼多的营业收入呈现下降的趋势，根据评估人员从业务管理相关人员、市场负责人员以及其其他管理层了解的情况，2021年度及未来年度营业收入预测的基本情况如下：

1.根据2021年度康曼多股权结构的情况，2021年下半年康曼多管理层进行改组，部分管理人員离职或减薪，部分业务部门解散或业务运营，结束股权变更后康曼多整体进行改组，人员编制为原来的三分之一左右；  
2.受新冠疫情影响，部分药品的销售受到限制，且新冠疫情的管控政策存在未来年度预期为长期影响；  
根据上述情况，康曼多管理层提出的主要预测方向如下：  
1.放开T+网上药店、A+网上药店、零售零售业务、解散大良分店、解散扶康智慧业务，并在未来年度不再进行预测；  
2.保留T+网上药店，批发业务，在未来年度恢复经营规模后再继续进行经营，且不会再增加增加相关人员（作为行业业务）；  
3.其他业务收入根据2022年下半年实际情况结合企业目前经营状况进行预测；

根据上述原则及行业趋势预测未来收入如下：  
主营业收入预测表

序号		业务项目					
		未来年度预测					
		2022年	2023年	2024年	2025年	2026年	
1	主营业务收入	40,000.00	61.66	68,734.00	100,270.00		
1-1	收入口径一：自建网络平台	11,270.00	15,645.00	18,550.00	21,635.00		
1-2	收入口径二：两售-天猫	18,550.00	22,36,070.00	30,921.00	36,070.00		
1-3	收入口径三：两售-京东	5,685.00	74,600.00	51,760.00	10,817.00		
1-4	收入口径四：其他电商平台	1,850.00	2,740.00	2,652.00	3,600.00		
1-5	收入口径五：B+药店	-	2,000.00	5,000.00	8,000.00	12,000.00	
1-6	收入口径六：A+						
1-7	收入口径七：T+						
1-8	收入口径八：门店	720.00	884.00	1,080.00	1,175.00	1,270.00	
1-9	收入口径九：批发	-	1,000.00	4,000.00	7,000.00	11,500.00	
1-10	收入口径十：其他						
1-11	收入口径十一：零售						
1-12	收入口径十二：分销转让						
1-13	收入口径十三：大良分售						
1-14	收入口径十四：批发分售						
1-15	收入口径十五：康曼送	104.00	125.00	146.00	170.00	196.00	
1-16	收入口径十六：海南互联网	12.00	18.00	10.00	20.00	30.00	
1-17	收入口径十七：海南健康科技	10.00	15.00	20.00	30.00	40.00	
1-18	收入口径十八：云健康	20.00	245.00	28.00	33.00	48.00	
1-19	其他业务收入	1,050.00	1,200.00	1,450.00	1,710.00	1,950.00	
合计		40,000.00	60,700.00	84,300.00	100,734.00	120,000.00	

1）历史年度营业成本如下：  
（2）主营业务收入成本预测

序号		业务项目					
		未来年度预测					
		2022年	2023年	2024年	2025年	2026年	
1	主营业务收入	40,000.00	61.66	68,734.00	100,270.00		
1-1	收入口径一：自建网络平台	11,270.00	15,645.00	18,550.00	21,635.00		
1-2	收入口径二：两售-天猫	18,550.00	22,36,070.00	30,921.00	36,070.00		
1-3	收入口径三：两售-京东	5,685.00	74,600.00	51,760.00	10,817.00		
1-4	收入口径四：其他电商平台	1,850.00	2,740.00	2,652.00	3,600.00		
1-5	收入口径五：B+药店	-	2,000.00	5,000.00	8,000.00	12,000.00	
1-6	收入口径六：A+						
1-7	收入口径七：T+						
1-8	收入口径八：门店	720.00	884.00	1,080.00	1,175.00	1,270.00	
1-9	收入口径九：批发	-	1,000.00	4,000.00	7,000.00	11,500.00	
1-10	收入口径十：其他						
1-11	收入口径十一：零售						
1-12	收入口径十二：分销转让						
1-13	收入口径十三：大良分售						
1-14	收入口径十四：批发分售						
1-15	收入口径十五：康曼送	104.00	125.00	146.00	170.00	196.00	
1-16	收入口径十六：海南互联网	12.00	18.00	10.00	20.00	30.00	
1-17	收入口径十七：海南健康科技	10.00	15.00	20.00	30.00	40.00	
1-18	收入口径十八：云健康	20.00	245.00	28.00	33.00	48.00	
1-19	其他业务收入	1,050.00	1,200.00	1,450.00	1,710.00	1,950.00	
合计		40,000.00	60,700.00	84,300.00	100,734.00	120,000.00	

（2）主营业务收入成本预测  
营业成本历史情况表

序号		产品明细项					
		2017年	2018年	2019年	2020年	2021年	
1	主营业务成本	104	168	207	225	117,927.00	
1-1	成本口径一：自建网络平台	24,385.01	88,840	86,800	67,611		
1-2	成本口径二：两售-天猫	62,226.04	77,899.05	72,568.61	42,670.74		
1-3	成本口径三：两售-京东	3,932.03	28.48	21	21	17,906.54	
1-4	成本口径四：其他电商平台	3,343.20	3,217.74	2,866.12	3,085.71	9,296.77	
1-5	成本口径五：B+药店	2,240.05	22,663	22,616	33,013.38	19,485.10	
1-6	成本口径六：A+					3,194.45	
1-7	成本口径七：T+					23.72	
1-8	成本口径八：门店	3,560.43	6,383.79	7,033.72	4,023.85	2,223.67	
1-9	成本口径九：批发	4,677.14	24	56	66	17,873.68	
1-10	成本口径十：其他					30.83	
1-11	成本口径十一：零售					7.63	
1-12	成本口径十二：分销转让					-4,133.99	
1-13	成本口径十三：大良分售					98.33	
1-14	成本口径十四：批发分售					5.97	
1-15	成本口径十五：康曼送					689.65	
1-16	成本口径十六：海南互联网					122.72	
1-17	成本口径十七：海南健康科技					28.77	
1-18	成本口径十八：云健康					1,115.13	
1-19	其他业务成本	104	168	207	225	117,927.00	
合计		104	168	207	225	117,927.00	

各业务各年的成本预测如下：  
历史数据

序号		产品明细项					
		2017年	2018年	2019年	2020年	2021年	
1	主营业务成本	0.76	0.79	0.83	0.80	0.82	
1-1	成本口径一：自建网络平台	0.74	0.76	0.80	0.77	0.79	
1-2	成本口径二：两售-天猫	0.71	0.76	0.79	0.78	0.81	
1-3	成本口径三：两售-京东	0.24	0.78	0.85	0.83	0.91	
1-4	成本口径四：其他电商平台	0.78	0.79	0.82	0.80	0.82	
1-5	成本口径五：B+药店	0.02	0.86	0.88	0.91	1.03	
1-6	成本口径六：A+					0.78	
1-7	成本口径七：T+					0.92	

序号	业务项目	2022年	2023年	2024年	2025年	2026年
1	成本口径八：门店	0.76	0.81	0.79	0.77	0.78
1-9	成本口径九：批发	0.94	0.98	0.96	0.93	0.99
1-10	成本口径十：其他					0.08
1-11	成本口径十一：零售					0.60
1-12	成本口径十二：前销售折让					2.94
1-13	成本口径十三：大良食品					0.81
1-14	成本口径十四：康康智盟					0.93
1-15	成本口径十五：康爱爱					0.78
1-16	成本口径十六：海南互联网医院					0.21
1-17	成本口径十七：海南健康科技					1.10
1-18	成本口径十八：云健康					0.87
2	其他业务成本	0.00	0.00	0.00	0.00	0.02