

智洋创新董事长刘国永：

# 用现代信息技术助力行业数字化转型



高端访谈

今年以来，新型电力系统建设持续推进，数字电网投资力度加码。智洋创新董事长刘国永近日接受中国证券报记者专访时表示，原材料价格波动对公司的利润产生一定影响，公司已积极采取措施应对。智能设备在电力行业的应用未来仍需大力推进，公司将致力于用现代信息技术助力行业数字化转型，为更多行业客户提供智能运维分析管理解决方案。

● 本报记者 张科维



智洋创新生产车间

公司供图

## 深耕电力运维产业

智洋创新主要从事电力行业的智能运维分析管理，为客户提供集监控、管理、分析、预警、告警、联动于一体的智能运维分析管理系统。今年以来，原材料价格波动较大，对公司的利润产生了一定影响。“公司已采取储备原材料等措施，并随时关注市场信息提前安排采购规划，目前来看不会出现因原材料短缺导致供货不足的情况。”刘国永说。

作为较早将人工智能技术应用于输变电行业的厂家，智洋创新具有丰富的行业经验和成熟的解决方案，拥有先发优势。2022年一季度，公司实现营业收入1.24亿元，同比增长281.02%。“经过十几年来在电力运维领域的创新拓展，公司积累了大量的行业数据，拥有了一支技术积累深厚、具备较强创新能力的专业研发团队。公司会不断在电力行业进行投入，争取创造更好的业绩。”刘国永说。

智洋创新业务主要集中在输电、变电、配电的智能运维管理领域。在智能电网建设加快的背景下，刘国永告诉中国

证券报记者，伴随智能电网及电力物联网建设的持续推进，行业更加注重人工智能、大数据等先进技术在电力领域的应用，具备较强技术创新能力的企业更具竞争优势，市场份额向优势企业集中。

今年以来，新型电力系统建设持续推进，数字电网投资力度加码，仅国家电网今年的电网投资金额就有望达到5012亿元，创历史新高。刘国永表示，目前我国电网可视化装置覆盖线路较少，市场空间很大。

## 拓展新的应用领域

今年以来，智洋创新加大电力行业研发投入强度，同时以人工智能技术为依托，积极开展在轨道交通、水利、应急管理、新能源等领域的技术探索。

刘国永告诉中国证券报记者，目前公司主要在山东和江苏地区开展水利业务，并在其他区域拓展业务。

公司智慧水利系统通过自研人工智能算法，实现各种智能识别功能，如汛限水位监测、漂浮物识别、坝体缺陷识别等。同时，基于数字孪生技术研发水动力

模型，实现洪水的精确预演。“全资子公司智洋上水及控股孙公司智善利源的设立，都是为了扩大公司在水利行业的业务规模，进一步提升公司综合竞争实力，巩固中长期竞争优势。”刘国永说。

目前，智洋创新逐步将业务向轨道交通、水利、应急管理、新能源等领域扩展，针对不同行业推出了相应的数字化解决方案，如轨道交通行业的防洪防灾预警系统、水利行业的智慧水利解决方案等。刘国永表示，公司在轨道交通、水利、应急管理、新能源等领域已形成了订单。“公司将紧跟政策及行业发展趋势，结合公司的发展战略及优势，加快在细分产业链领域进行延伸。”刘国永说。

## 提升智能运维技术水平

根据相关规划，到2030年风电及太阳能发电总装机容量达到12亿千瓦以上。刘国永表示，我国电力系统发展面临新型电力系统建设和智能化数字化提升的双重任务，风电、太阳能发电等新能源发电方式将加快建设。

我国风力、太阳能等非化石新能源

主要集中在三北地区，而东部及东南沿海地区用电量较大。刘国永告诉中国证券报记者，发电和用电区域的不协调，促使以高压、特高压为主的长距离坚强输电网络建设加快。提升电网设备智能化、无人化程度，提高新一代信息技术在电力运维和检修工作中的应用，是快速提升电网企业生产效率、提高供电可靠性的有力抓手。未来，我国仍需大力推进智能设备在电力行业的应用，构建以信息化、自动化、数字化和互动化为特征的电网体系，更好地实现电网安全、可靠、经济和高效运行。

智洋创新坚持以技术创新为核心竞争力，保持较高水平的研发投入，持续巩固产品和技术的先进性。公司注重技术团队建设，拥有经验丰富的管理团队以及专业化的人才梯队。

展望未来，刘国永表示，智洋创新将坚持“人工智能技术在行业的落地应用”发展战略，强化物联网、大数据、人工智能等新一代信息技术研发，加强技术实力和产品力。公司将坚持以数字技术为核心，围绕行业客户的痛点研发产品及智能化解决方案。

# 基层中医药服务能力提升工程将打造“升级版”

● 本报记者 傅苏颖

7月26日，国家中医药管理局就中医药基层服务能力提升工作有关情况举行发布会。国家中医药管理局医政司副司长、二级巡视员赵文华表示，近十年来，国家中医药管理局积极推进实施基层中医药服务能力提升工程，促进中医药基层服务体系不断健全、服务基础明显夯实、服务阵地不断筑牢，中医药服务的公平性、可及性和便利性得到明显增强。未来将重点从四方面打造基层中医药服务能力提升工程“升级版”。

## 不断拓宽中医药服务领域

基层中医药队伍建设方面，“十三五”期间，累计培养培训合格中医类别（助理）全科医师4.2万人，全国社区卫生服务中心、社区卫生服务站、乡镇卫生院和村卫生室的中医类别医师总数为18.39万人，比2015年的15.64万人增加了2.75万人。

通过支持约850家县级中医医院基础设施建设，开展500家县级中医院全面提升综合服务能力建设和全部原贫困县中医院服务能力提升建设，县级中医院中医诊疗能力和综合服务能力明显提高。基层医疗卫生机构从注重疾病治疗转向同时注重维护健康、发展治未病和康复等多元化服务。至2020年年底，85.8%的家庭医生团队能够提供中医药服务，中医药服务领域不断拓宽。



新华社图片

## 持续提高中医药服务能力

今年，国家中医药管理局联合有关部门启动实施基层中医药服务能力提升工程“十四五”行动计划，将在巩固成果、扩大基层中医药服务覆盖面的基础上，补短板、强弱项、固根基，打造基层中医药服务能力提升工程的“升级版”。将重点做好四个方面工作：建立健全优质高效的中医药服务体系，夯实基层中医药人才根基，大力推广中医适宜技术，积极推动基层中医药科普宣传工作。

赵文华称，将加大支持力度，持续加强县级中医医院、乡镇卫生院和社区卫生服务中心、社区卫生服务站和村卫生室中医馆建设，鼓励社会力量在基层办中医，进一步完善现有基层中医药服务体系。到2025年，县办中医医疗机构（医院、门诊部、诊所）将基本实现全覆盖，80%以上的县级中医医院达到“二级甲等中医医院”的水平。

“强化以全科医生为重点的基层中医药人才队伍建设，进一步充实基层中医药人才队伍，提高人员素质。通过完善和落实基层中医药人员编制备案管理、职称评聘、收入分配

等政策措施，吸引中医药人员人才到基层工作、安心在基层服务，为中医药振兴发展提供坚强的人才保障。”赵文华表示，到2025年，基本实现城乡每万居民有0.6-0.8名合格的中医类别全科医生，所有社区卫生服务中心和乡镇卫生院中医类别医师占同类机构医师总数比例达到25%以上，100%的社区卫生服务站、80%以上的村卫生室至少配备1名能够提供中医药服务的医务人员。

在大力推广中医适宜技术方面，加强省、县两级中医适宜技术推广中心建设，完善人员和设备设施配备，建立健全适宜技术推广的网络和长效机制，加强考核管理，大力开展推广培训，切实提高基层医疗卫生机构中医药服务能力，充分发挥中医适宜技术简、便、验、廉的优势特色。到2025年，原则上所有县域均应设置符合标准的中医适宜技术推广中心。同时，充分利用网络化、智能化、数字化等方式，扩大中医药优质科普内容的覆盖面，培养中医药科普专家队伍，促进公民中医药健康文化素养水平不断提升。

“通过实施基层中医药服务能力提升工程‘十四五’行动计划，推动基层中医药服务能力持续提高，到2025年，融预防保健、疾病治疗和康复于一体的基层中医药服务网络更加健全，服务设施设备更加完善，人员配备更加合理，管理更加规范，能够提供全民和全生命周期的中医药服务，中医药服务能力得到较大提升，较好地满足城乡居民对中医药服务的需求，为实现‘一般病在市县解决，日常疾病在基层解决’提供中医药保障。”赵文华表示。

# 药明康德上半年净利润同比增长73.29%

● 本报记者 康曦

药明康德7月26日晚发布2022年半年报。上半年，公司取得了创纪录的业绩增长。公司是一家为全球制药、生物技术和医疗器械公司提供新药研发和生产服务的企业。基于对未来发展的信心，公司将2022年收入增长目标由65%-70%上调至68%-72%。

## 扩大服务范围

上半年，药明康德实现营业收入177.56亿元，同比增长68.52%；实现归属于上市公司股东的净利润46.36亿元，同比增长73.29%。

对于收入增长的原因，药明康德表示，公司持续强化独特的一体化CRDMO（合同研究、开发与生产）和CTDMO（合同测试、研发与生产）业务模式，充分发挥全球布局、多地运营及全产业链覆盖的优势，及时制定并高效执行业务连续性计划，确保公司整体业绩目标的达成。

半年报显示，6月以来公司积极推进复工复产，确保客户研发和生产项目的顺利交付，并持续拓展业务合作。以公司目前在手订单情况进行预测，公司将2022年收入增长目标由65%-70%上调至68%-72%。药明康德称，这显示了公司在CRDMO和CTDMO业务模式驱动下持续加速发展的信心。

药明康德是行业中少数在新药研发全产业链均具备服务能力的开放式新药研发服务平台，公司顺应新药研发规律，不断扩大服务范围。上半年，公司新增客户超过650家，为来自全球30多个国家和地区超过5850家客户提供服务，覆盖全球前20位大型制药企业。

## 行业快速发展

Frost&Sullivan报告预测，中国医药研发服务公司提供的全球外包服务市场（不包括大分子CDMO）规模将由2022年的1312亿元增长到2026年的3368亿元，年均增幅约26.6%。中泰证券表示，药明康德所处赛道景气度高，“一体化、端到端”策略有望夯实竞争壁垒，驱动公司长期快速增长。

药明康德通过全球32个营运基地和分支机构为客户提供服务，并持续在全球范围加强能力和规模建设。

今年4月，药明康德旗下药明生基与新加坡科技研究局开展合作，旨在促进细胞和基因疗法领域的科研创新，建立联合人才发展计划，为行业培养下一代GMP生产领域的科学家和工程师。6月，公司位于常州的第二个高活原料药生产车间正式投入使用，旨在进一步扩大高活原料药的大规模生产能力，为合作伙伴将高活项目推向商业化生产提供强有力的支持。7月，公司宣布其位于常州原料药研发及生产基地的又一全新寡核苷酸及多肽生产大楼正式投入运营，进一步提升大规模生产能力，更好地满足全球合作伙伴在寡核苷酸及多肽药物开发方面日益增长的需求。

国金证券认为，医药外包服务行业景气度高，公司新签及在手订单饱满，业绩不断超预期，未来有望持续高增长。

# 多家药企布局AI药物研发赛道

● 本报记者 傅苏颖

今年以来，多家上市药企布局AI药物研发赛道，包括云南白药、复星医药等企业纷纷进入。业内人士认为，AI技术可深入参与新药研发，促进发现新的生物靶点机制以及开发新的疾病治疗模型，将深度协助传统药物研发手段，大幅提高新药研发效率。

## 提高研发效率

上市药企与科技公司合作的消息不断。云南白药日前公告，与华为签订全面合作协议，在人工智能药物研发领域开展广泛的交流和合作，包括大小分子设计、相关病理、数据库开发等。复星医药则与英矽智能达成合作协议，共同推进多个靶点的AI药物研发。

4月14日，深势科技与恩华药业达成战略合作，共同推动中枢神经领域的小分子药物研发。4月26日，晶泰科技宣布与联邦制药达成战略合作，将针对慢性自身免疫性疾病共同研发小分子创新药物。6月份，晶泰科技与海正药业签署协议，进一步扩大双方在化学合成领域的合作。

广州圆石投资医药行业首席研究员李益峰表示，AI技术有助于解决新药研发成功率低、成本高、研发周期长等问题。中银证券认为，传统药企面临研发周期长、研发成功率低以及研发费用高的困境，在努力尝试通过技术创新来加快新药研发速度、提高成功率和降低成本，更好地满足日益增长的用药需求。这为AI技术在新药研发领域的应用带来了契机。AI技术将大幅降低新药研发周期和成本，有望给新药研发带来变革性发展。

## 行业竞争加剧

政策支持医药研发创新发展。中银证券表示，政策端、资本端、技术端都为AI药物研发提供了支撑。李益峰表示，传统药物研发模式需要新技术、新模式来改变现状。大数据、人工智能等技术快速发展，在资本的助推下，全球AI药物研发掀起热潮。目前，国内通过AI方法已获得多个可以开展临床实验的PDC化合物。

目前，AI药物研发已成为行业发展趋势，全球产业资本重金押注AI制药科技公司。国内应用以小分子药物居多，且主要集中在药物发现领域，包括分子生成、活性预测、虚拟筛选等领域，最终目标是实现规模化平台制药的能力。

中银证券研报显示，从新药研发角度对相关公司进行分类，布局先导化合物设计、优化及合成、化合物筛选、靶点发现环节的公司最多，ADMET预测、药物重定位（老药新用）环节也有较多公司布局。

# 践行绿色金融责任，全面启动绿色金融服务

随着新能源和可再生能源持续快速增长，传统融资模式难以满足绿色发展需求，亟须创新金融模式，提升融资效率。近年来，交通银行山东省分行积极践行绿色金融责任，全面启动绿色金融服务，助力全省能源行

业重大能源项目加快建设，截至6月末，分行绿色信贷余额较年初增长52.26亿元，有力支撑了全省能源行业发展。

在7月12日，交通银行山东省分行与山东省能源

局在济南签署战略合作协议，协议明确，“十四五”期间，交通银行山东省分行将向山东能源行业提供融资1500亿元，推动构建清洁低碳、安全高效现代能源体系，为全面建设社会主义现代化强省提供可靠能源保障。