（上接B079版）

司基本一致，符合本行业季节性波动特征。公司第四季度大幅亏损的原因是：（1）公司2020年末因整体市场恢复良好，下游客户业务量需求见长的原因对2021年经营情况做出战略规划，为巩固客户群体锁定成本，提高公司效益，决定对部分产品提前做备货准备。2021年1月-4月开始对市场价格波动较大的工厂通用材料（木材、板材、钢材等）及3D打印、生产3D扫描仪的配件及原材料进行提前备货；2021年8月末，公司因客户行业政策变化而产生的积压库存及虚拟业务因市场技术升级产品迭代原因，实际销售情况与年度销售预测差异较大，为消除积压库存，防止产品滞销，加快资金回笼，公司管理层决定寻找合适客户对存货进行折价销售。；（2）报告期末，公司对以公允价值计量的投资性房地产进行评估，由于房地产市场低迷，评估值较年初减少129，253，996.24元，计入第四季度公允价值变动损失。同时，国内各材料成本、人工成本及运输成本都有不同程度上涨，导致公司净利润为负数。综上，公司各季度营业收入和净利润波动差距较大，尤其是第四季度营业收入和净利润跌幅较大是合理的。

2022年第一季度受疫情反复、展览展示行业季节淡季等因素影响，公司虚拟展示、终端展示、循环会展业务收入减少，第一季度实现营业收入74，752，189.23元，归属于上市公司股东的净利润为-48，974，736.48元。公司将继续做好防范疫情工作的同时，努力消除疫情带来的销售、生产、运输、施工等影响。同时，根据展示行业的淡旺季因素，调整客户结构，减轻淡季对生产和运营的影响，优化和丰富主营业务，积极拓展业务市场并持续加强目标计划管理、供应链管理、成本费用管理、资金计划管理等方面，不断提升经营管理效率。从多方面同时着手提升公司的盈利能力，保障公司持续、快速、健康发展。尽管如此，若公司经营状况和财务状况未达预期，可能存在净利润持续为负的风险。

（6）请你公司说明针对改善持续经营能力、降低流动性风险拟采取的具体措施。

公司回复：

未来公司将以聚焦主业、做强主业为核心，紧抓市场机遇，进一步加大研发投入提升三维数字化技术的领先水平，继续加强文化创意设计能力，进一步融合和完善“实体+虚拟”展示解决方案，抓住“新零售”和“互联网电商扩展线下终端”的机遇，强化市场开拓，不断优化公司业务结构，加速恢复公司业绩及提升公司持续经营能力。公司将继续与银行等债权人保持良好沟通，结合已成功展期及续贷的处理模式，将持续积极推进解决到期债务事项，改善融资期限结构等方式逐步降低流动性风险。继续加强控制诉讼风险，减少损失。公司将以控制流动性风险为经营前提，加强公司全面预算管理，强化内部经营责任考核，降低费用开支，提升盈利能力。同时，做好科学的资金统筹，合理安排资金使用，重点关注应收账款及存货周转效率，加快资金周转，向公司股东借款注入资金，解决公司日常经营资金短缺的压力。加强供应链管理，采取更加合理的付款账期及结算方式。同时将在收款条件、催收账款、客户跟踪等方面采取措施，加强应收账款风险管理，控制总体风险。完善公司内部控制机制，加强风险管理，规范运作，有效提升管理水平，促进公司业务良性开展，确保公司的可持续发展。

9. 你公司2021年内控审计报告被亚太事务所出具无法表示意见，导致无法表示意见的事项包括财务报告内部控制存在以下重大缺陷，一是应收款项余额较大，你公司在客户除销政策及应收款项的催收和质押程序上，未能准确及时的执行，导致对部分客户的信用管理缺失，从而影响公司对应收款项可收回情况的判断，可能导致财务报表存在重大错报；二是存货库存金额较大，你公司在执行存货仓储与保管程序上，未能及时对存货存储及保管过程中的质量进行监管，可能导致因质量监控不当造成未及时发现存货质量方面的损失，从而影响易尚展示对存货品质及资产价值的判断，可能导致财务报表存在重大错报。

年报显示，你公司对应收款项管理方面已实施或拟实施的整改措施为，“全力清收历史应收账款，严控新的应收账款产生。从制度、执行、手段等方面加强现有应收账款的消化清收。采取对欠款客户多手段进行清收，除常规电话催收、上门催收外，对不配合的客户采取发律师函、起诉等方式解决。对采取法律手段仍然未能收回的应收账款，及时计提损失，进一步夯实应收账款质量”，对存货管理方面已实施或拟实施的整改措施为，“持续强化库存管理，加强存货控制，定时对库存进行盘点，切实从存货的采购、入库、管理、出库等方面作了详细规定，避免因质量监控不当造成存货损失。同时，公司将组织仓管部门及财务部门人员再次学习《固定资产管理制度》、《存货管理制度》等公司制度，提升相关人员专业能力及管理素质”。上述整改的时间期限为2022年6月1日。对此：

（1）请你公司结合客户信用管理政策，说明报告期内未能准确及时执行客户赊销政策及应收款项催收和质押程序的原因；

公司回复：

报告期内，公司客户销售信用政策为：（1）整体展示项目销售信用政策：对于展厅展馆类业务，在进场施工达到合同约定进度时支付10%-75%进度款，客户验收合格收到发票后支付剩余结算款，5%的质保金于质保期届满后1个月内支付；对于品牌终端类业务，在客户收到发票、验收报告、申付报告、对账单等资料后15-90日内支付货款。（2）展示道具销售信用政策：在客户验收合格，收到发票后60日内支付货款，最长不超过3个月。（3）虚拟展示销售信用政策：在合同签订后10-20天内支付5%-30%的预付款，验收合格后支付剩余货款。（4）贸易服务信用政策：在产品验收合格后90日内付款，或交货前预付30%的货款，交货后一周内支付20%的货款，剩余货款于下个月支付。（5）出口产品销售信用政策：在客户收到发票、验收报告、申付报告、对账单等资料后15-90日内支付货款。（6）房产销售信用政策：在一次性付清购房总价款或签订合同之日首期支付购房总价的50%，后期以按揭方式付款。（7）房产租赁信用政策：一般在合同签订后5个工作日支付3个月的租赁保证金，从计租日开始，每月8日前支付当月租金，公司在收到租应租金5个工作日内向客户开具有效增值税专用发票。报告期内，公司销售信用政策无明显变化。

报告期内公司应收账款账面余额796，322，774.66元，受疫情反复、宏观经济放缓和展览展示行业低迷等因素影响，部分客户开始回款放缓及账期增长，信用状况不佳，回款金额和比例低于以前年度，进一步加剧公司应收账款余额回款难度。下半年度，公司已加大应收账款催收力度，但部分客户出现经营危机，财务状况恶化，导致无法及时支付货款，同时部分业务跨越时间较长，经办人员更新轮换，增加了回款难度及时间，导致清收成效较小。

（2）请你公司结合存货管理政策，说明报告期内未能及时对存货存储及保管过程中的质量进行监管的原因；

公司回复：

公司存货按照存货管理制度进行入库、出库和日常管理，主要分类包括原材料、在产品、库存商品、整体展示项目及易尚中心房产等。报告期内，存货账面余额173，588，181.45元，非正常损失28，714，193.68元，发生非正常损失的原因系与广西东融怡亚通供应链有限公司因合同终止而产生的货物报废损失，因该批道具为定制化产品无法进行二次销售且退回工厂需额外增加运输成本，公司研究决定报废处理；全资子公司易尚香港有限公司因供应商产品质量有瑕疵及货物搬迁受潮，导致在盘点时发现包装破损，产品已不具备使用价值，经公司审批决定，相关产品做报废处理。

（3）请你公司结合公司在应收款项管理方面和存货管理方面具体的整改计划安排、整改责任人等，说明截至目前你公司的整改进展，是否已取得实质成效，是否能够在2022年06月01日完成相应的整改；

公司回复：

应收款项管理方面的整改计划：1.2022年2月，公司董事会聘请新总经理，为推动各内部控制制度严格执行，加强管理，调整内部控制管理审批程序，完善公司内部分级授权管理模式并加强执行，重大决策集体决策、分级审批，进一步加强应收账款事前审核、事中控制和事后监管；2. 公司业务部门需严格控制客户赊销政策，对于已有逾期欠款的客户实行现款现货的销售政策，加强销售与回款统计管理，并及时上报销售与回款情况，对已有赊销欠款，严格执行催收程序，加大应收账款责任制实施力度，促进应收账款的回款；3.公司严格执行《企业会计准则》和企业《应收账款管理制度》《合同管理制度》《财务管理制度》，梳理公司业务资金收付流程，严格按照合同约定和履行情况付款；加强对大额资金支付的审查和审批，全面杜绝不合规资金支付，定期组织专人全面清查各项应收款项，并与债务人核对账目，做到债权明确，账实相符，账账相符。

整改责任人：总经办、财务部负责人、事业部负责人

整改进展：截至回函日，公司正在从制度、执行、措施等方面加强现有应收账款的消化清收，已完成了应收账款的梳理，已严格把控赊销业务，避免给公司造成损失。对于已有赊销欠款，公司对欠款客户多手段进行清收，除常规电话催收、上门催收外，对不配合的客户采取发律师函、起诉等方式解决。目前公司还在全力整改中。

公司存货管理方面的整改计划主要包括：1.公司将进一步完善存货管理等内部控制制度，严格执行公司存货出入库和日常管理中的质量控制环节，强化执行力度；2.公司就现有存货进行全盘，认真落实账务和实物一致的原则，强化存货日常质量管理，防止公司因存货存放及搬运等原因造成损失，保障公司存货质量和安全，防止存货非正常损失；3.公司将组织财务、仓管、质控等关键人员对公司《存货管理制度》进行深入学习，强化风险责任意识，提高规范运作水平。

整改责任人：总经办、财务部负责人、审计部负责人

整改进展：截至回函日，公司已完成了存货管理制度的修订，进一步完善了质量控制条款，保证存货管理的规范运作，切实加强存货质量的把控；2022年5月，公司已对存货进行全盘，确认实物和账务的一致性，并对关键人员进行培训，确保存货管理的有效执行。通过上述整改工作，公司的存货管理工作已取得阶段性成果。为确保公司在存货管理方面保持有效的内部控制，公司将持续跟踪存货管理事项，目前公司还在全力整改中。

（4）请你公司说明在截至目前的整改中，是否发现了新增的应收款项、存货减值计提不充分、不准确等情形，如是，请具体说明，并及时作出相应的更正；

公司回复：

截至回函日，公司未发现新增的应收款项、存货减值计提不充分、不准确等情形。

（5）请证太所进一步说明，除财务审计报告中提及的相关应收款项和存货外，是否存在其他应关注的应收款项和存货，如是，请具体说明相关情况；

亚太所回复：

通过检查，除财务审计报告中提及的相关应收款项和存货外，未发现存在其他应关注的应收款项和存货。

（6）请证太所对问题（4）中的整改进展情况进行核查并发表意见。

亚太所回复：

我们对公司整改进展情况进行了核查，未发现新增的应收款项、存货减值计提不充分、不准确等情形，基本符合近期的整改情况。

10.年报第2页显示，你公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。年报第73页显示，鉴于公司聘请的亚太事务所于2022年4月29日出具了无法表示意见的审计报告，对公司2021年度内部控制鉴证报告出具了无法表示意见；因为该审计报告出具的时间问题致使公司董事会无法审议相应报告，公司董事会对该审计报告无法保证真实、准确、完整。对此：

（1）请你公司与董事进一步核实，在董事会对审计报告无法保证真实、准确、完整的情况下，董事会是否能够保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任，你公司前期信息披露是否存在不真实、不准确的情形；

公司回复：

公司第四届董事会 2022 年第二次会议原定于 2022 年 4 月 29 日上午 10:00于公司会议室举行，截至当日13:30，公司董事会未收到亚太事务所出具的审计报告及意见，公司董监高一致决定先行审议其他议案。因相关财务数据已确定，公司为此拟定审议的年度报告、财务决算报告等涉及主要会计数据和财务指标的信息均无变动，与会董监高认可公司与审计机构在主要会计数据和财务指标确定基础上编制的年度报告。直至17:00董事会会议结束，公司仍未能获取亚太出具的相关文件，当日17:58公司方取得亚太会计师事务所出具的董监取审计报告及相关专项报告的电子版文件，并及时知会董监高，由于已临近信息披露系统上报截止时间，已离开会议现场的董监高均表示不具备足够的时间审阅由亚太出具的电子版审计报告及相关专项报告等文件，对其出具的报告无法发表意见，投弃权票。最终公司董事、监事对于《关于2021年度审计报告的议案》发表了弃权的意见。

公司董事会尊重会计师事务所的独立判断，并且重视会计师事务所出具的无法表示意见的审计报告中所涉及事项对公司可能产生的不良影响，将尽力采取相应有效的措施，尽力减轻相关无法表示意见中涉及的事项对公司的影响，积极维护广大投资者的利益。

公司董事会审议的年度报告系基于已确认的主要会计数据和财务指标信息编制的，与会董监高认可公司与审计机构在主要会计数据和财务指标确定基础上编制的年度报告。因此，董事会在会议召开时基于公司财务部门出具的年度报告保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，公司前期信息披露不存在不真实、不准确的情形。但仍然全力配合会计师事务所对未尽事项进行确认。

（2）请你公司结合年度报告说明“审计报告出具的时间问题”，是否存在会计师事务所未能勤勉尽责、严格遵循审计执业准则的情形；

公司回复：

公司第四届董事会 2022 年第二次会议原定于 2022 年 4 月 29 日上午 10:00于公司会议室举行，截至当日13:30，公司董事会未能收到亚太出具的审计报告及意见。公司聘请的亚太签字会计师于当日 11:00 到达公司易尚创意科技大厦，据其所述，亚太内部发生争夺公章事件（亚太总部已报案），因内部纠纷未能顺利履行内部审核程序，故而未能如期提供易尚展示2021年度审计报告。与会的公司董监高一致决定先行审议其他议案。直至 17:00 会议结束，公司仍未能获取亚太出具的相关文件。当日17:58公司方取得亚太会计师事务所出具的盖章版审计报告及相关专项报告的电子版文件，并及时知会董监高。

根据《深圳证券交易所股票上市规则》等相关规定，“未在法定期限内披露年度报告或者半年度报告，且在公司股票停牌两个月内仍未披露”将被实施退市风险警示。为了保障中小投资者的利益，保护投资者的知情权，公司证券部同事紧急根据审计报告及专项报告相关意见修改公告文稿、年报系统等提交相关公告所需披露文件的内容。

会计师事务所基本做到了勤勉尽责，严格遵循审计执行准则。

（3）请证太所结合进场时间、人员配备等说明发生“审计报告出具的时间问题”的具体原因，是否做到勤勉尽责、严格遵循审计执业准则。

亚太所回复：

我们于2021年12月初所内进行了项目承接审核，所内风评部及质控部进行了现场调查评估后，本所同意承接该项目。2022年1月4日易尚展示董事会决议同意变更我所为2021年度审计机构，我所于2022年1月5日与易尚展示签订了审计业务约定书，并参与了公司年末存货盘点的监盘工作，于2022年1月17日进行现场审计，直至2022年4月6日结束现场。我们于2022年4月7日与公司交换了会计调整事项，并对审计过程中发现的问题进行了沟通。我们于2022年4月14日提交本所主审核，于2022年4月21日提交本所质控会审核，于2022年4月24日形成了初步的审核意见。在此期间，我们向深圳证监局进行了汇报和沟通，并对部分审计程序进行了补充，于2022年4月29日上午约9时质控会经再次审核并确定最终审计意见，并于当日约17时出具了正式审计报告并发送给公司。

由于本项目是本所首次承接，列为重点项目进行管理，审计项目组由项目合伙人、注册会计师、资深审计人员和助理人员组成，项目组人数保持在12人左右，我们认为项目组基本具有足够的专业胜任能力。在审计过程中，我们保持了充分的职业审慎态度，严格遵循了审计执业准则，基本做到了勤勉尽责。

11. 截至报告期末，你公司货币资金余额为52，523，769.25元，较期初余额479，582，283.76元减少89.05%。其中，银行存款期末余额为10，287，501.78元，其他货币资金期末余额为42，160，104.57元。对此：

（1）请你公司具体说明货币资金余额大幅减少的原因，分月说明报告期内货币资金余额的变动情况；

公司回复：

报告期内，受到疫情影响，全国多地实施了不同程度的疫情防控措施致使公司在项目承接、实施及验收结算等方面均受到较大影响，公司终端展示业务及循环会展业务收入减少；公司2021年营业收入较上年度减少220，611，290.58元，销售商品、提供劳务收到的现金较2020年减少476，386，438.77元。同时，外协工程和外协加工成本因市场原材料、人力成本逐渐上涨，公司营业成本较上年度增加204，373，870.50元；购买商品、接受劳务支付的现金较2020年增加39，745，462.07元。同时2021年我司归还金融机构借款合计220，106，005.64元，造成2021年期末货币资金余额大幅减少。

报告期内货币资金余额的变动情况如下：

方式月份	现金（元）	活期银行存款（元）	其他货币资金（元）	定期银行存款（元）	合计（元）
1月	70，380.90	52，156，669.14	42，728，926.36	103，785，100.00	198，741，076.40
2月	93，197.90	89，519，903.12	42，728，926.36	103，785，100.00	236，127，127.38
3月	62，533.90	59，107，596.51	42，994，336.64	-	102，164，467.05
4月	68，710.90	46，428，577.80	42，996，023.76	-	89，493，312.46
5月	77，825.90	51，006，171.97	43，189，931.66	-	94，273，929.53
6月	85，745.90	50，737，455.17	12，207，138.71	-	63，030，339.78
7月	85，715.90	115，173，428.15	12，258，247.24	-	127，517，391.29
8月	52，365.90	75，539，244.11	12，064，339.34	-	87，656，949.35
9月	62，010.90	76，082，798.57	12，115，696.34	-	88，260，505.81
10月	63，643.90	74，915，791.52	12，115，696.34	-	87，095，131.76
11月	69，796.90	47，232，643.45	12，115，696.34	-	59，418，136.69
12月	76，162.90	10，287，501.78	42，160，104.57	-	52，523，769.25

（2）请你公司具体说明公司货币资金，特别是银行存款和其他货币资金的存放情况，包括但不限于存放地点、存放方式、利率情况，结合公司资金管理政策，进一步核查是否存在被其他方，特别是关联方使用的情况；

公司回复：

公司货币资金中现金由专人保管，严格执行现金管理制度的相关规定，分别存放于集团总部及子公司；银行存款存放于集团总部及各子公司开立的银行账户内，活期存款按银行同期活期存款利率计息，定期存款利率按1.95%计息；其他货币资金中主要是票据保证金按年利率1.5%及3%计算，其它按银行活期存款利率计息。

公司严格按照资金管理制度执行，对岗位分工及授权审批有明确规定，明确各级审批人对货币资金业务的授权批准方式、权限、程序、责任和相关控制措施，不得超越审批权限。规定经办人办理货币资金业务的职责范围和工作要求，对于超越授权范围审批的货币资金业务，经办人员有权拒绝办理，并及时向审批人的上级授权部门或领导报告。公司支付事项由业务部门提出付款请求，经部门经理、部门总监等内部初审，交由财务部审核人员、经理、总监等进行复核工作，无误后由上级领导做最后审批，最后交由出纳进行录入，出纳主管进行复核，完成支付指令，单据交付进行账务处理。在经过多层的审批权限审批设置及岗位分工机制下，我司不存在货币资金被其他方，特别是关联方使用的情况。

（3）请证太所详细说明对货币资金的核查情况，说明报告期内是否存在货币资金流向关联方或被关联方非经营性资金占用的情形，请报备相应的核查底稿。

亚太所回复：

我们对货币资金主要实施了以下审计程序，包括但不限于：

1、获取货币资金明细表，复核加计是否正确，将明细表与总账数和日记账合计数核对是否相符，检查非记账本位币现金的折算汇率及折算金额是否正确。

2、监盘库存现金。

3、抽查大额库存现金、银行存款、其他货币资金收支，检查银行流水单，检查大额异常交易，检查大额收支业务原始凭证。

2、实施分析性程序，结合财务费用利息收入测试利息收入的合理性，判断是否存在体外资金循环或虚增存款的情形。

5、检查银行存单。

6、实施函证程序，函证银行存款、银行汇票存款、银行本票存款、信用卡存款、信用证保证金存款，存出投资款，外埠存款等期末余额，检查银行回函，编制货币资金函证结果汇总表。

7、获取银行存款、其他货币资金余额调节表，检查未达账项。

8、检查银行存款、其他货币资金收支截止是否正确。

9、检查企业所有金融机构开立账户的情况。

10、审核资金池业务。

11、检查货币资金是否已按照企业会计准则的规定在财务报表中作出恰当列报。

基于上述审计程序，未发现货币资金流向关联方或被关联方非经营性资金占用的情形。

12. 年报显示，你公司营业收入扣除金额为299，672，074.06元，包含你公司出售惠州易尚软件及废料收入。请你公司：

（1）分析说明报告期内你公司销售业务和其他业务营业收入减少的原因和合理性，你公司前期相关业务收入确认是否真实、准确；

公司回复：

公司贸易服务收入的经营主体主要是公司全资子公司易尚香港有限公司、深圳市易尚远维技术有限公司、深圳市易尚文化科技有限公司，销售产品主要包括集成电路、显示屏等电子产品，用于研发5G通讯设备、医疗设备、教育设备、交通运输汽车电子设备、工业装备、互联网产品等。报告期内，实现营业收入75，157，726.62元，上年同期125，950，462.90元，同比下降40.33%，主要系受国际形势及市场环境的影响，集成电路短缺成为半导体行业的普遍现象，预计未来，仍然处于紧张的状况，致使贸易业务报告期内营业收入减少。

其他业务收入主要来自易尚三维产业园、易尚创意科技大厦部分房产租赁和易尚创意科技大厦部分房产销售。报告期内，其他业务实现收76，593，589.53元，上年同期141，514，187.49元，同比下降45.88%，主要系易尚创意科技大厦可销售房产减少所致，2018年度该房产共计10764.01 平方米公开销售。报告期前已销售9846.31平方米，占总销售面积的91.48%，报告期内销售186.37平方米，占总销售面积1.74%，致使其他业务报告期内营业收入减少。

综上，公司贸易业务和其他业务营业收入减少合理；公司贸易业务和其他业务营业收入，经客户验收合格后，确认收入实现；确认依据充分、真实、准确。

（2）具体说明惠州易尚软件出售和废料收入的具体情况，包括软件出售的时间、产品类型、软件出售和废料收入的确认依据是否充分，收入金额确认是否合理；

公司回复：

公司向惠州易尚出售软件收入17，522，123.89元，系惠州市易尚洲际展示有限公司分别于2020年11月17日、2020年12月16日与公司签订三维数字化相关软件使用权采购合同，采购的软件主要用于惠州易尚公司研发及销售三维数字测量及打印相关产品，合同清单如下：

序号	软件名称	版本号	单位	数量	价税合计（元）
1	三维图形闭面与测量软件	V1.0	套	1	4，500，000.00
2	三维数据融合及纹理融合软件系统	V2.0	套	1	5，600，000.00
3	人体三维模型数据测量软件	V1.0	套	1	4，200，000.00
4	三维模型查看软件	V1.0	套	1	5，500，000.00

上述软件公司均取得软件著作权全部权利，证书号分别为：软著登字第4419259号、软著登字第3735243号、软著登字第3484795号、软著登字第4429169号，收入金额按双方确认的合同金额，专利使用权无限期使用，公司自合同生效起5年内免费提供售后服务。确认依据于产品交付，经客户验收合格后，确认收入实现，确认依据充分合理。

废料收入金额为256，869.91元具体为生产用的边角料、退货产品无法再使用的材料等，确认依据于产品交付并收取款项后，确认收入实现，确认依据充分合理。

公司营业收入扣除金额为299，672，074.06元：其中正常经营之外的其他业务收入，主要为出售惠州易尚软件及废料收入19，473，422.47元；审计认为未形成或难以形成稳定业务模式的业务所产生的收入，主要为以公司财材抵扣深圳华晟物流有限公司物流费，视同销售产生的收入，以及接受客户以产品抵扣货款再对外销售形成的收入8，555，752.21元；审计报告意见中非标准审计意见涉及的收入，主要为非标审计意见中第三条本期销售涉及的收入271，642，899.38元。

（3）请证太所核查并发表专项意见。

亚太所回复：

根据《深圳证券交易所股票上市规则（2022年1月修订）》、《深圳证券交易所上市公司自律监管指南第1号——业务办理》等相关业务规则的规定，易尚展示2021年度收入扣除明细如下：

项目	金额（元）	备注
一、与主营业务无关的业务收入		
1.正常经营之外的其他业务收入。如出租固定资产、无形资产、包装物、销售材料、用材料进行非货币性资产交换、经营委托管理业务等实现的收入，以及出计入主营业务收入，但属于上市公司正常经营之外的收入。	19，473，422.47	备注1
2.不具备资质的类金融业务收入，如拆出资金利息收入；本会计年度以及上一会计年度新增的类金融业务所产生的收入，如担保、商业保理、小额贷款、融资租赁、典当等业务形成的收入，为销售主营产品而开展的融资租赁业务除外。		
3.本会计年度以及上一会计年度新增贸易业务所产生的收入。		
4.与上市公司现有正常经营业务无关的关联交易产生的收入。		
5.同一控制下企业合并的子公司期初至合并日的收入。		
6.未形成或难以形成稳定业务模式的业务所产生的收入。	8，555，752.21	备注2
与主营业务无关的业务收入小计		
二、不具备商业实质的收入		
1.未显著改变企业未来现金流量的风险、时间分布或金额的交易或事项产生的收入。		
2.不具有真实业务的交易产生的收入。如以自我交易的方式实现的虚假收入，利用互联网技术手段或其他方法构造交易产生的虚假收入等。		
3.交易价格显失公允的业务产生的收入。		
4.本会计年度以显失公允的对价或非交易方式取得的企业合并的子公司或业务产生的收入。		
5.审计意见中非标准审计意见涉及的收入。	271，642，899.38	备注3
6.其他不具有商业合理性的交易或事项产生的收入。		
不具备商业实质的收入小计		
三、与主营业务无关或不具备商业实质的其他收入		
营业收入扣除金额合计	299，672，074.06	

备注1：正常经营之外的其他业务收入，主要为出售惠州易尚软件及废料收入。

备注2:未形成或难以形成稳定业务模式的业务所产生的收入，主要为以公司原材料抵扣深圳华晟物流有限公司物流费，视同销售产生的收入，以及接受客户以产品抵扣货款再对外销售形成的收入。

备注3:审计意见中非标准审计意见涉及的收入，主要为非标审计意见中第三条本期销售涉及的收入。

我们关注了公司对贸易业务和其他业务营业收入减少的原因和合理性，以及惠州易尚软件出售和废料收入的具体情况的回复内容，结合年审已实施的审计程序，未发现易尚展示的回复说明与我们已获取的信息存在不一致。

13. 报告期内，你公司贸易服务实现营业收入75，157，726.62元，较去年减少40.33%，其他业务实现营业收入76，593，589.53元，较去年减少45.88%。请你公司：

（1）结合近年来你公司贸易业务的业务模式、与主要客户与供应商的业务往来（如购销数量、金额及具体内容，资金往来情况，是否存在关联关系，是否存在供应商与客户重叠情形等）、应收账款及预付账款的账龄及逾期情况、存货库龄与销售情况、票据管理情况等，说明你公司贸易业务是否存在商业实质，应收账款、预付账款及存货规模是否与公司业务匹配，你公司收入成本确认过程及依据，信用减值损失及存货跌价准备是否计提充足；

公司回复：

近年公司为积极抓住5G与互联网时代电子商务新兴产业，大力拓展市场，培育新的业务增长点，适时开展电子产品贸易业务。贸易服务始于2019年，主要包括销售集成电路、显示屏等电子产品，这些产品主要用于研发5G通讯设备、医疗设备、教育设备和互联网产品等。公司每年贸易业务收入占年度营业收入约11%，近三年累积实现贸易业务收入321，216，394.93元，;公司贸易业务模式为将3D/AR/VR技术在通信电子、物联网行业中应用落地，配套智能家居、无线连接技术、物联网及穿戴装置等跨平台设计方案，开展相关芯片、显示屏等电子产品销售业务，实现从采购到销售一体化的模式。具体为客户向公司提出具体采购需求（包括规格型号，数量、运抵地点等），公司依据客户需求寻找上游对应供应商及产品，并根据客户产品型号参考行业同产品规格报价附加合理利润确定销售价格向客户报价并签署销售协议，同时与供应商签署采购协议。并依据合同约定由公司负责运输、客户自提或供应商送货至客户指定地点，客户签收入库后确认收入结转成本，日常经营情况下无库存积压的风险；为降低资金周转风险公司未采用票据结算方式，贸易业务主要客户及供应商不在在应收账款和预付账款逾期情况。综上，公司贸易业务在商业实质日与公司业务匹配。

近年主要贸易业务客户及其应收款项回收及坏账情况：

单位:元

序号	客户名称	类别	2019年	2020年	2021年	合计
1	客户一	应收	17，135，970.91	3，641.50		17，139，612.41
		回款	17，135，970.91	3，641.50		17，139，612.41
		坏账				
2	客户二	应收	97，612，122.64	3，030，390.57	3，627.36	100，646，140.57
		回款	97，612，122.64	778，076.00	2，255，941.93	100，646，140.57
		坏账		112，615.73	-112，615.73	
3	客户三	应收		42，698，248.96	26，872，966.39	69，571，215.25
		回款		33，476，726.44	36，094，488.81	69，571，215.25
		坏账		-461，076.12	-461，076.12	
4	客户四	应收	1，680，000.00	66，842，445.86	13，718，924.90	82，241，370.76
		回款	1，680，000.00	65，580，788.33	14，980，582.43	82，241，370.76
		坏账		63，082.88	-63，082.88	
5	客户五	应收			7，733，160.60	7，733，160.60
		回款				
		坏账			386，658.03	386，658.03
6	客户六	应收			9，548，904.95	9，548，904.95
		回款			9，548，904.95	9，548，904.95
		坏账			-	-
7	客户七	应收			14，433，804.18	14，433，804.18
		回款				
		坏账			721，690.21	721，690.21

近年主要贸易业务供应商及交易情况：

单位:元

序号	供应商名称	类别	2019年	2020年	2021年	合计
1	供应商一	应付款项	111，628，886.89			111，628，886.89
		支付金额	111，628，886.89			111，628，886.89
2	供应商二	应付款项		77，718，602.20	39，876，830.09	117，595，432.29
		支付金额		70，971，986.10	46，623，446.19	117，595，432.29
3	供应商三	应付款项		11，934，433.65		11，934，433.65
		支付金额		11，934，433.65		11，934，433.65
4	供应商四	应付款项		10，101，103.94		10，101，103.94
		支付金额		10，101，103.94		10，101，103.94
5	供应商五	应付款项			96，100，000.00	96，100，000.00
		支付金额			96，100，000.00	96，100，000.00

上述客户与供应商与易尚不存在关联关系也不存在供应商与客户重叠情形。（2）补充说明你公司其他业务的形成原因、具体内容和经营模式，是否具有可持续性；

公司回复：

其他业务收入主要来自易尚三维产业园、易尚创意科技大厦部分房产租赁和易尚创意科技大厦部分房产销售。

根据公司控股子公司深圳市易尚数字技术发展有限公司与深圳市规划和国 土资源委员会签署的《深圳市土地使用权出让合同》（深地令字（2015）1012 号），易尚创意科技大厦建成后，其中10764.01平方米房产可公开销售。报告期末，易尚创意科技大厦累计销售房产面积10032.68平方米，剩余房产面积731.33平方米，预计2022年销售完毕。

另外，公司在深圳市宝安区的易尚三维产业园、易尚创意科技大厦两处房产，总建筑面积约10万平方米，2019 年 12 月 31 日，以上两处房产均已竣工并投入使用。为提高公司资产利用率，公司将部分房产按市场价格进行出租，近两年取得租赁收入分别为4013.07万元及4758.85万元，租赁价格按合同约定逐年递增，公司短期内不会改变房产出租计划。

综上，以上房产销售完毕后，公司暂无其他的房产销售计划，房产销售业务将不具有可持续性，而租赁业务收入具有可持续性。

（3）请证太所对上述问题核查并发表专项意见。

亚太所回复：

我们根据易尚展示的回复内容，结合年审已实施的审计程序，未发现易尚展示的回复说明与我们已获取的信息存在重大不一致。

14. 截至报告期末，你公司应收账款按单项计提坏账准备的涉及三名客户，账面余额为21，813，052.86元，计提坏账准备17，845，719.74元。请你公司：

（1）补充披露上述三名客户的具体名称、与你公司及你公司董事、监事、高级管理人员是否存在关联关系，交易发生的具体时间、金额、内容、定价依据、交易结算方式、货物交割时间、收入确认时点、历年来应收款项回收情况；

公司回复：

公司应收账款按单项计提坏账准备涉及三名客户交易发生的具体情况如下：

客户名称	交易时间	交易金额（含税，元）	交易内容	定价依据	结算方式	货物交割时间	收入确认时点
康美药业股份有限公司	2017年-2019年	29，032，229.68	展厅、专卖店及展示道具	市场价	展厅：合同签订后7日内，支付合同价的40%，工程完工7天内支付30%，工程验收合格，结算完成7天内支付结算总价25%，质保期（2年）满3天内支付剩余金额。	2017 年-2019年	（1）按工程进度确认收入（2）道具交付验收确认收入
阿拉善经济开发区基础设施投资运营有限公司	2017年7月	9，970，555.00	智能指挥中心设计与装修	市场价	合同签订之日起3日内，支付合同总报价的40%，即5194460元，整体基装完成后3个工作日内，支付合同报价的45%，即5843775.5元，全部工程竣工验收合格，在甲乙双方共同签署的工程结算书后5个工作日内支付至结算价的95%（留5%质量保修金）	按合同约定交付	按工程进度确认收入
巴洛雅（深圳）珠宝控股有限公司	2019年7月-2020年4月	1，468，972.24	物业管理费及水电费	市场价	每月23日缴纳下一个月的物业管理费，每月5日前缴纳上月实际使用水电费	不适用	按月确认

上述三名客户历年来应收款项回收及坏账情况为：

单位:元

客户名称	类别	2017年	2018年	2019年	2020年	2021年	合计
康美药业股份有限公司	应收	15，975，375.93	11，825，989.63	1，217，195.48		13，668.64	29，032，229.68
	回款	10，846，396.36	5，792，614.22	3，300，000.00			19，939，010.58
	坏账	248，652.93	812，007.34	12，514，814.57	939，242.85	10，934.91	14，525，652.61
阿拉善经济开发区基础设施投资运营有限公司	应收	9，923，388.00		47，167.00			9，970，555.00
	回款	7，200，000.00	1，075，000.00				8，275，000.00
	坏账	496，169.40	-331，330.60	1，530，716.20			1，695，555.00
巴洛雅（深圳）珠宝控股有限公司	应收			851，135.73	617，836.51		1，468，972.24
	回款			150，000.00			150，000.00
	坏账			35，056.79	171，118.97	905，168.48	1，111，344.24

经向公司及公司董事、监事、高级管理人员询问确认，上述三名客户与公司及公司董事、监事、高级管理人员不存在关联关系。

（2）结合上述三名客户存续和经营情况、履约能力、说明你公司计提坏账准备的金额确认依据及合理性，是否已对收回相关款项采取诉讼等措施；

公司回复：

1、康美药业股份有限公司属存续状态，公司于2017-2018年为其提供