

# 探寻北交所公司成长密码

## 富士达：技术引领创新发展 深耕射频连接器行业

近日，北交所上市公司富士达发布一项IEC国际标准，这是其今年内第二次发布国际标准。截至目前，公司已累计制定13项IEC国际标准，成为我国射频连接器行业拥有IEC国际标准最多的公司。

富士达副董事长武向文在接受中国证券报记者采访时表示，在北交所上市后，富士达拥有了广阔的发展空间和平台，在行业知名度等方面获得了较大提升。2022年上半年，富士达产业基地一期陆续投产，产能正在逐步释放。成立24年来，公司聚焦主业，坚持创新引领，逐步实现射频同轴连接器、射频同轴电缆组件、射频电缆在高端领域的自主可控。

● 本报记者 何昱瑾

武向文介绍，富士达创立于1998年，彼时郭建雄、武向文等5人创始团队通过借来的2万元开启了创业之路。虽然条件艰苦，但是创始人对公司发展信心满满，希望在行业内有所作为。

团队，公司立志创国货第一品牌，与国际名牌一比高低。1999年，富士达通过了ISO 9001质量管理体系认证，成为射频连接器行业内第一家获得该认证的企业。彼时因为市场混乱，富士达通过打造差异化定位——为客户解决痛点，抢占市场。

在实际装配过程中有很大难度，我们经常通过技术讲座等方式对客户进行培训，帮助客户解决安装过程中的难题。后来，公司将组件生产作为业务拓展方向，并取得成功，进一步拓宽了产品领域。

行业的第1项IEC国际标准。该标准的发布，打破了我国射频连接器标准在国际上空缺的局面，对提升我国射频连接器行业的国际技术与质量地位产生了积极影响。

在武向文看来，创新是企业的立命之本，即便在创业初期，富士达也保持高比例的研发投入。2000年，富士达重金购置了先进的20GHz矢量网络分析仪和电磁场仿真软件，增强了产品的仿真、测试及优化能力，提高了高端产品的开发水平。

频连接器的制造商发展成为综合互连方案的提供商。数据显示，在研发投入方面，公司近两年研发投入占营业收入的比重约为8%。未来，公司将持续加大技术研发方面的投入。

12项IEC国际标准《多射频通道连接器第3部分：MO5系列圆形连接器分规范》(IEC 63138-3:2022)正式发布。近日，富士达公告称，由公司主导制定的《射频同轴电缆组件第4-2部分频率达6GHz接50-9型半硬电缆组件(跳线)详细规范》(IEC 60966-4-2:2022)已发布。

轴连接器设计、制造核心工艺技术，积累了丰富的射频连接器特别是微型连接器的生产技术经验。

为了应对疫情带来的影响，从2021年开始，富士达先后在苏州、洛阳设立分公司，异地布局生产基地，缓解疫情对生产交付的冲击。

频连接器的制造商发展成为综合互连方案的提供商。数据显示，在研发投入方面，公司近两年研发投入占营业收入的比重约为8%。未来，公司将持续加大技术研发方面的投入。

能，满足客户对产品交付的要求。由于行业的特点，持续创新成为构筑“护城河”的重要手段。武向文表示，“我们必须持续提升技术创新能力，解决客户的难点、痛点，做好市场服务。同时，也要做好技术引领，为客户提供更好的射频连接解决方案。”

武向文表示，2022年，公司将进一步加大研发投入，持续拓展产品领域。研发投入主要面向未来市场发展方向，通过构建技术平台促进技术创新，从而反哺业务拓展。

日前，多家半导体设备和半导体材料上市公司陆续发布2022年半年度业绩预告，盈利均实现大幅增长。业内人士表示，尽管过去几个季度以来，芯片从全面紧缺转向结构性紧缺，但整体而言，芯片制造及封测的需求维持在高位，对半导体设备与材料行业业绩拉动明显。

增长165%至205%。受下游市场需求拉动，上半年公司电子工艺装备及电子元器件业务进展良好。二季度，北方华创的营业收入预计为29.16亿元至36.37亿元，环比增长37%至70%；扣非净利润预计为4.41亿元至5.31亿元，环比增长185%至243%。

景气向好 半导体细分市场景气度环环相扣。“目前半导体设备市场处于一个非常景气的状态中，主要是晶圆厂扩产对设备采购拉动明显。”一位头部券商电子行业分析师表示，“在供应链重构的背景下，晶圆厂扩产是趋势。”

出合计为1090亿美元，同比增长20%。受产能增长有限、零部件短缺、物流等多重因素影响，全球半导体设备企业面临交期延长的困境。市场研究机构集邦咨询近日表示，半导体设备交期从12-18个月延长至18-30个月。

需求旺盛 7月11日，北方华创、晶盛机电、立昂微三家半导体细分领域的龙头企业同一天发布业绩预告公告。

增长165%至205%。受下游市场需求拉动，上半年公司电子工艺装备及电子元器件业务进展良好。二季度，北方华创的营业收入预计为29.16亿元至36.37亿元，环比增长37%至70%；扣非净利润预计为4.41亿元至5.31亿元，环比增长185%至243%。

景气向好 半导体细分市场景气度环环相扣。“目前半导体设备市场处于一个非常景气的状态中，主要是晶圆厂扩产对设备采购拉动明显。”一位头部券商电子行业分析师表示，“在供应链重构的背景下，晶圆厂扩产是趋势。”

出合计为1090亿美元，同比增长20%。受产能增长有限、零部件短缺、物流等多重因素影响，全球半导体设备企业面临交期延长的困境。市场研究机构集邦咨询近日表示，半导体设备交期从12-18个月延长至18-30个月。

需求旺盛 7月11日，北方华创、晶盛机电、立昂微三家半导体细分领域的龙头企业同一天发布业绩预告公告。

增长165%至205%。受下游市场需求拉动，上半年公司电子工艺装备及电子元器件业务进展良好。二季度，北方华创的营业收入预计为29.16亿元至36.37亿元，环比增长37%至70%；扣非净利润预计为4.41亿元至5.31亿元，环比增长185%至243%。

景气向好 半导体细分市场景气度环环相扣。“目前半导体设备市场处于一个非常景气的状态中，主要是晶圆厂扩产对设备采购拉动明显。”一位头部券商电子行业分析师表示，“在供应链重构的背景下，晶圆厂扩产是趋势。”

出合计为1090亿美元，同比增长20%。受产能增长有限、零部件短缺、物流等多重因素影响，全球半导体设备企业面临交期延长的困境。市场研究机构集邦咨询近日表示，半导体设备交期从12-18个月延长至18-30个月。

## 大全能源拟投资60亿元 建设高纯工业硅及有机硅项目

● 本报记者 张军

7月12日晚间，大全能源发布公告，拟投资60亿元建设30万吨/年高纯工业硅项目及20万吨/年有机硅项目。业内人士表示，今年光伏行业需求超预期，硅料供不应求持续时间显著延长，硅料价格持续上涨，行业景气有望持续。

投资加码

2021年12月，大全能源与包头市人民政府签订《包头市人民政府、新疆大全新能源股份有限公司战略合作框架协议》(简称《战略合作框架协议》)，约定拟投资332.5亿元在包头市投资建设30万吨/年高纯工业硅项目、20万吨/年有机硅项目、20万吨/年高纯多晶硅项目、2.1万吨/年半导体多晶硅项目。

公告表示，公司与包头市固阳县人民政府基于前述《战略合作框架协议》签订《包头市固阳县人民政府、新疆大全新能源股份有限公司项目投资协议书》(简称《项目投资协议》)。约定《战略合作框架协议》项下30万吨/年高纯工业硅项目和20万吨/年有机硅项目在包头市固阳县辖区内的“包头金山工业园区”投资建设，项目预计总投资60亿元。

大全能源表示，项目分三期建设，一期建设年产15万吨高纯工业硅项目，预计于2023年第三季度建成投产。二期建设年产15万吨高纯工业硅项目，项目建设将依据内蒙古大全新能源有限公司二期项目(即在包头市九原区投资建设的年产20万吨高纯多晶硅项目的第二期)进度建设开工。三期建设年产20万吨/年有机硅项目，待项目满足相关产业政策条件及项目投资条件后开工建设。

大全能源表示，此次在包头市投资建设该项目，旨在充分利用包头市在工业基地人才和资源、营商环境、产业政策支持等方面的综合优势，该项目的投资建设有利于进一步提升公司综合竞争优势和盈利能力。

业绩大幅预增

大全能源是国内领先的多晶硅专业生产商，主要产品为多晶硅，用于加工硅锭、硅片、电池片和电池组件等太阳能光伏产品。大全能源日前披露定增结果，向特定对象发行股票的实际发行数量为2.12亿股，发行价格为51.79元/股，募集资金总额约110亿元。

根据大全能源披露，本次募集资金将用于年产10万吨高纯硅基材料项目和补充流动资金，符合公司业务发展方向和战略规划，发行完成后公司主营业务将进一步加强。

对于业绩预增，大全能源表示，光伏市场持续增长，高纯多晶硅料仍是整个产业链供应紧缺的环节之一，因此多晶硅市场价格持续上涨。此外，公司三期B阶段项目年初达产，新产能释放带动上半年销量同比增长约80%。得益于硅料销售的量利齐升，公司盈利能力持续提升，上半年业绩显著增长。

中信建投研报表示，大全能源硅料品质行业领先，当前公司单晶硅料比例超过99%，并且已经实现N型硅料的批量供应。今年光伏行业需求超预期，硅料供不应求持续时间显著延长，硅料价格持续上涨，预计公司业绩将获益。

## 方大特钢获批 国家4A级旅游景区

● 本报记者 段芳媛

“这是我第一次到钢铁企业，钢铁工人工作非常努力，而且这里的景色非常美丽，有动物园、有公园，生态很友好！”南昌大学国际教育学院的巴基斯坦留学生肖建义在参观方大特钢工业旅游景区后不禁感叹。

据了解，进入7月，前来方大特钢工业旅游景区的国内外游客络绎不绝。方大特钢相关负责人介绍，经南昌市、青山湖区两级文广新旅局推荐，江西省文化和旅游厅按程序组织评定和公示，方大特钢工业旅游景区正式获批成为国家4A级旅游景区，成为江西省首家、国内第三家被评为国家4A级旅游景区的钢铁企业。

方大特钢是一家集采矿、炼焦、烧结、炼铁、炼钢、轧材生产工艺于一体的钢铁联合企业，是中国弹簧扁钢和汽车板簧精品生产基地。企业改制加盟辽宁方大集团以来，坚定绿色发展理念，投入巨资推行清洁生产、推进超低排放，在2018年投资10亿元建设生态森林旅游式工厂的基础上，此后4年多陆续投入近2亿元，以打造国内一流的观光、休闲、研学的工业旅游基地为目标，形成占地面积56.8万平方米、有鲜明钢铁工业特色的景区。

方大特钢相关负责人表示，企业近年来实现绿色高质量发展，为了让游客近距离接触、现场感受钢铁文化的魅力，了解钢铁冶炼制造工艺，在工业与绿色环境和谐之美中，进一步促进城企和谐共荣，方大特钢以“钢铁是怎样炼成的”为主题，将现代艺术与工业复古完美结合，赋予工业旅游和钢铁文化全新内涵，努力打造出江西省钢铁工业旅游的靓丽名片。

如今的方大特钢景区集观光、研学旅行、企业文化展示于一体，形成“一馆、二中心、三园、四工艺、五种体验区”的旅游模式，包括企业文化展馆、游客中心、智慧管控中心、工匠园、樱花园、钢铁文化园、鱼铁钢材生产工艺、文化展示区、观光旅游区、休闲娱乐区、实地体验区、研学主题区等，是江西省工业旅游示范基地。

钢铁文化园内，“钢铁是怎样炼成的”主体浮雕及钢铁工艺流程现场展示墙，以及国产第一代内燃机车头、上世纪80年代水罐等20台富有历史意义及特色的老设备、老物件，让游客直观了解钢铁工业的发展历程和文化内涵；在游客中心二楼，游客可亲手操作工艺流程电光模型，模拟体验互动项目，了解焦化、炼铁、炼钢、轧钢工艺流程，并通过时光隧道3D动漫了解从古至今钢铁冶炼的演变过程；文化景观墙上15幅写意铸铜浮雕，四大篇章绘就了一部长达400多米的铁色画卷，诠释出发展的力量；由员工利用废旧钢铁、零部件等自制完成的“擎天柱”“地球卫士”等工艺品，彰显出钢铁工人的工匠精神……漫步方大特钢工业旅游景区，俯仰之间处处都有钢铁文化印记，让游客切身感受到钢铁工业与科技的魅力。

方大特钢工业旅游景区良好的生态环境引来了白鹭、野鸭等野生鸟类筑巢，形成人与自然和谐相处的生态景观。从传统制造变成“生态工厂”，把制造线变成“景观线”，方大特钢已吸引诸多南昌市民、学生团体和外地游客前来参观、研学、旅游。

目前，景区可同时接待游客1200人/次，日可接待游客3000人/次以上。方大特钢相关负责人表示，今后将继续抓好旅游景区品质提升工作，将钢铁生产与工业旅游相融合的亮点发挥好，利用工业、科技等手段将方大特钢打造成江西乃至全国一流的4A级旅游景区，给游客带来更具文化性、趣味性、现场感、动态感等独特魅力的工业旅游体验。

## 多家半导体领域企业上半年业绩大幅预增

● 本报记者 吴科任

日前，多家半导体设备和半导体材料上市公司陆续发布2022年半年度业绩预告，盈利均实现大幅增长。业内人士表示，尽管过去几个季度以来，芯片从全面紧缺转向结构性紧缺，但整体而言，芯片制造及封测的需求维持在高位，对半导体设备与材料行业业绩拉动明显。

增长165%至205%。受下游市场需求拉动，上半年公司电子工艺装备及电子元器件业务进展良好。二季度，北方华创的营业收入预计为29.16亿元至36.37亿元，环比增长37%至70%；扣非净利润预计为4.41亿元至5.31亿元，环比增长185%至243%。

景气向好 半导体细分市场景气度环环相扣。“目前半导体设备市场处于一个非常景气的状态中，主要是晶圆厂扩产对设备采购拉动明显。”一位头部券商电子行业分析师表示，“在供应链重构的背景下，晶圆厂扩产是趋势。”

出合计为1090亿美元，同比增长20%。受产能增长有限、零部件短缺、物流等多重因素影响，全球半导体设备企业面临交期延长的困境。市场研究机构集邦咨询近日表示，半导体设备交期从12-18个月延长至18-30个月。

需求旺盛 7月11日，北方华创、晶盛机电、立昂微三家半导体细分领域的龙头企业同一天发布业绩预告公告。

增长165%至205%。受下游市场需求拉动，上半年公司电子工艺装备及电子元器件业务进展良好。二季度，北方华创的营业收入预计为29.16亿元至36.37亿元，环比增长37%至70%；扣非净利润预计为4.41亿元至5.31亿元，环比增长185%至243%。

景气向好 半导体细分市场景气度环环相扣。“目前半导体设备市场处于一个非常景气的状态中，主要是晶圆厂扩产对设备采购拉动明显。”一位头部券商电子行业分析师表示，“在供应链重构的背景下，晶圆厂扩产是趋势。”

出合计为1090亿美元，同比增长20%。受产能增长有限、零部件短缺、物流等多重因素影响，全球半导体设备企业面临交期延长的困境。市场研究机构集邦咨询近日表示，半导体设备交期从12-18个月延长至18-30个月。