

B92 Disclosure

信息披露

(上接B91版)

单位:万元

项目	2021年度	2020年度	变动金额
净利润	-28,456,626	-16,400,20	-11,966,65
加: 资产减值准备	3156	-263	3419
信用减值损失	706,73	465,47	311,26
资产处置损失,按性质归类为生产性生物资产折旧	5,082,75	5,03,044	52,31
使用权资产折旧	1,447,452	-	-1,447,452
长期待摊费用	3747	3054	693
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失(收益以“-”号填列)	331,38	325,09	2,29
固定资产报废损失(收益以“-”号填列)	-	-306	3,06
无形资产资产处置损益(收益以“-”号填列)	-666	50,33	-56,99
公允价值变动净额(收益以“-”号填列)	-109,37	-45,44	-63,93
财务费用(收益以“-”号填列)	369,38	201,10	168,28
投资损失(收益以“-”号填列)	-430,14	-56,24	-373,90
存货跌价准备(增加以“+”号填列)	-482,81	23,03	-506,84
经营应收款项目的减值(增加以“+”号填列)	-2,661,176	-1,647,89	-913,87
经营应付款项目的增(减少以“-”号填列)	3,274,66	3,68,68	-300,02
其他	30,01	3,13,47	-2,83,46
经营活动产生的现金流量净额	-46,406,17	-6,404,0	-14,996,77

公司2021年度2020年净利润变动金额为-11,966.59万元,占公司2021年度经营活动产生的现金流量净额变动金额(-14,996.77万元)的比率为79.80%,构成了经营活动产生的现金流量净额大幅下降的主要原因。

净利润的大幅下降主要系2021年首次公开发行并上市后,公司销售人员和研发人员存在较大的薪酬、销售费用和研发投入大幅增加,具有合理性。销售人员和研发人员变动原因及合理性,详见核查意见之问题2相关回答。

(二)结合货币资金余额及受限情况、年内现金流能力、外部融资能力和融资安排、主要现金支出计划、营运资金需求等,说明截至目前的偿债能力以及长期借款的偿还安排、资金来源,是否存在相关流动性风险,如是,请充分提示风险。

1.货币资金余额及受限情况

公司货币资金余额(可用资金余额,含交易性金融资产、其他非流动金融资产等可变现金融资产)及受限情况如下:

项目	2022年3月31日	2021年12月31日	受限情况
银行资金	29,890,70	41,592,34	未受限
交易性金融资产	11,19,97	6,004,11	主要为大额定期存款,未受限
其他非流动金融资产	5,041,45	5,106,35	主要为一年以上大额存款,申请提前转让,未受限
合计	46,662,62	51,701,52	未受限

截至2022年3月末,公司可用资金余额合计为45,062.02万元,均无受限情形,其中,首次公开发行募集资金余额为19,836.35万元,将根据计划安排投入到对称投资项目。

2.内生现金流能力、外部融资能力和融资安排

公司已建立完善的信用评估机制,基于核心需求,具备综合性的产品与云服务交付能力,已有产品具备良好的客户粘性和综合服务能力,混合云解决方案、云原生、容器平台等领域形成独特竞争优势,在研项目正在有序推进中。

(3)公司持续积极推广“经销式”经营模式,通过与经销商进行交易,以加快实现销售回款、降低资金风险。

云产品销售收入款项回款情况良好,有效提升现金流流转效率。

同时公司正在逐步采取措施进一步改善及提升内生现金流能力:

(1)聚焦核心产品,深入挖潜市场需求,持续优化产品结构,提高销售回款,提升盈利能力;

(2)收缩非核心产品,合理调整人员规模从而降低期间费用的规模;

(3)充分利对各经销商的账期及账款周期,加大对应收账款催收的力度,降低坏账风险。

外部融资方面,公司当前无债权融资及债务融资安排。

公司已建立完善的信用评估机制,基于核心需求,具备综合性的产品与云服务交付能力,已有产品具备良好的客户粘性和综合服务能力,混合云解决方案、云原生、容器平台等领域形成独特竞争优势,在研项目正在有序推进中。

(4)公司持续积极推广“经销式”经营模式,通过与经销商进行交易,以加快实现销售回款、降低资金风险。

云产品销售收入款项回款情况良好,有效提升现金流流转效率。

同时公司正在逐步采取措施进一步改善及提升内生现金流能力:

(1)聚焦核心产品,深入挖潜市场需求,持续优化产品结构,提高销售回款,提升盈利能力;

(2)收缩非核心产品,合理调整人员规模从而降低期间费用的规模;