

百济神州公共事务部副总裁祁彦：推进全球多元生产布局 缩小患者健康公平差距



百济神州的研发人员正在实验室工作

日前,百济神州发布2021年环境、社会和公司治理(ESG)报告。与2020年相比,百济神州2021年ESG报告提出了“改变治愈未来”的全新ESG战略框架,明确了推进全球健康、赋能员工、可创新、支持社区以及负责任运营五个重点关注领域,满足不同利益相关方的需求,凸显公司对ESG的投入和重视。

从国内医药行业的普遍实践来看,像百济神州这样建立全球ESG战略体系的企业还是“少数派”。百济神州公共事务部副总裁祁彦在接受中国证券报记者专访时表示,对于医药行业而言,ESG最为核心的是药品的安全有效性、可及性和可负担性。从研发、临床、生产到商业化的各个价值链环节,百济神州力争通过全球化的战略,努力缩小全球患者的健康公平差距。

● 本报记者 傅苏颖



百济神州广州生物药生产基地

公司供图

患者为先彰显企业担当

祁彦负责公司公共事务、ESG发展和中央市场准入业务,并参加国家医保谈判。同时,他还是全球管理委员会成员,也是促成百济神州2021年成功登陆科创板上市的公司核心成员之一。

祁彦表示,近几年,国内上市公司对于ESG的重视程度日渐提升,并呈现趋于规范化和透明化,逐渐与国际标准看齐两大特点。

在祁彦看来,对于医药行业而言,ESG的重要特殊性体现在药企的利益相关方更加多元,需要满足各方的期待,最为核心的是药品的安全有效性、可及性和可负担性。

祁彦表示,秉承“百创新药,济世惠民”的初心,百济神州立志成为行业变革者和领导者,引领生物医药创新模式的转型,力求为全世界的癌症患者带来高品质、可及和可负担的创新药物,帮助患者改善治疗效果,提高生命质量。为此,从研发、临床、生产到商业化的各个价值链环节,百济神州力争通过全球化的战略,努力缩小全球患者的健康公平差距。

祁彦表示,得益于国家医药政策改革、国家药监局加速审评以及国家医保局等各部门的努力,创新药获批和准入速度不断提升,创新药行业取得了飞速发展。经过2020年、2021年的医保谈判,百济神州的3

款自主研发产品共9项适应症先后被纳入国家医保药品目录。其中,百泽安是目前进入医保适应症最多的PD-1产品,共有5项适应症被纳入国家医保目录,而百悦泽是目前月治疗费用最低的BTK产品。

在海外,百悦泽作为首个成功实现本土新药“出海”的明星产品,已在全球超过45个市场获批,覆盖多个发达国家与发展中国家。同时,公司通过和诺华等国际知名企业的战略合作,持续加快海外商业化拓展。目前,百泽安在海外的上市申请已获美国食品药品监督管理局(FDA)和欧洲EMA受理,正在审评中。“除了加速研发创新和全球商业化布局,公司也持续努力通过合理定价、患者援助等方式,让更多更好的药物惠及全球数百万患者。”祁彦称。

在研发创新方面,目前百济神州拥有近50款商业化产品和管线候选药物;开展超过50项临床研究项目,其中近半数具备“同类最佳”或“同类首创”潜力。

在全球化战略布局方面,百济神州是国内药企中开展国际多中心试验布局最广或者数量最多的企业之一。截至2022年5月,公司在全球范围内已经开展了超过100项临床试验,覆盖超过45个国家和地区。

同时,公司自主研发的BTK抑制剂百悦泽对比第一代同类产品伊布替尼在慢性淋巴细胞白血病中开展了全球大型III期头对头临床试验,通过研究者评估,在总生存率方面取得了有效性的结果,进

一步验证了百悦泽作为全球“同类最佳”BTK药物的潜力。

此外,百济神州目前已建立了自主生产能力,并加速推进全球多元生产布局,力求实现全球供应链的进一步拓展。百济神州在苏州和广州均设有生产基地,分别负责小分子药物与大分子生物药的生产。2022年4月,公司位于美国新泽西州霍普韦尔园区的生产基地和研发中心正式破土动工。公司生产基地的设计均符合FDA、国家药监局和欧洲药品管理局的药品生产质量管理规范(GMP)质量标准。

可持续发展受国际认可

作为一家全球化企业,建立一个开放、包容和多元化的企业文化十分关键。早在2020年,百济神州便成立了包容、多元、公平和认知(IDEA)委员会,2021年还聘请了多元化、公平和包容(DEI)副总裁。

祁彦介绍,全球运营模式使公司能够招募到顶尖的医疗和商业专业人才,助力公司实现持续的研发创新。

祁彦称,公司对DEI的关注意味着未来将会在临床试验中涵盖更多来自不同背景的人群,提高入组人群的多样性。2021年,百济神州已启动了临床试验多样性倡议,今年公司将进一步推进其落地,尤其强化在欠发达的地区对临床医生和支持人员进行培训,开展患者教育和权益维护工作。

ESG对于公司的可持续发展有着重要意义,公司有责任实现可持续创新,从而减轻对地球环境的负面影响。在环境友好层面,百济神州今年的目标是从制定全球气候策略、高效运营两个方面持续发力。

在高效运营方面,公司计划在2022年推动苏州多功能产业化基地和广州生物药生产基地取得ISO14001环境管理体系认证;持续跟踪并改善药物研究和生产环节对环境的影响,使得公司综合环境管理体系对标国际标准。

日前,百济神州正式成为联合国全球契约组织(UNGC)成员,该组织旨在推进企业可持续发展和社会责任。祁彦表示,对百济神州来说,这是对公司“患者为先”的价值观与致力于为全球更多人提供有效、可及和可负担创新药物的公司愿景的认可,也坚定了公司对患者、员工、环境和社会的多重承诺。“如今,百济神州在全球范围内的行业影响力日渐提升,我们希望能够持续携手全球公共健康组织和机构推进可持续发展。”

作为全球首家在美国纳斯达克、香港联交所、上交所科创板三地上市的生物科技企业,百济神州在ESG上的努力获得了国际权威机构认可。在2021年MSCI(明晟)发布的最新ESG评级中,百济神州被上调至“BBB”级,处于国内生物科技行业领先水平;公司还被纳入富时发达市场ESG低碳精选指数和富时亚洲(日本除外)ESG低碳精选指数,可持续发展成就显著。

碳酸锂价格连续两周上涨

● 本报记者 张军

锂矿板块时隔多日迎来大涨。截至6月6日收盘,锂矿板块成交额逾500亿元,多只个股涨停。澳洲锂矿商Allkem6月6日发布的报告预计,二季度碳酸锂实际均价比此前的指引值高出约14%,2022财年锂辉石产量低于指引值。

随着疫情缓解、复工复产的推进,正极材料厂商采购回暖,碳酸锂价格已连续两周上涨。业内人士预计,四季度碳酸锂供应趋紧,价格有望持续走强。

或对价格形成支撑

Allkem在报告中表示,二季度碳酸锂平均价格预计比之前的指引值高出约14%,预计2022财年锂辉石产量略低于指引值约2%-4%。

阿根廷联邦税务局(AFIP)日前公告,在过去两年监测到若干起非法发货问题后,阿根廷海关已经针对碳酸锂出口设定每公斤53美元的参考价。对此,海通证券有色行业首席分析师施毅认为,该价格只影响海关征税,不是官方销售指导价。对于正常守法经营的企业,实行参考价制度后缴纳税款可能会降低。

国泰君安表示,阿根廷方面预设碳酸锂出口参考价格为每公斤53美元,说明阿根廷相关部门对碳酸锂价格保持高位有信心。

Allkem在上述报告中就阿根廷的政策是否将对企业形成负面影响做出了回答。Allkem表示,阿根廷规定的参考价格不用于计算税收、特许权使用费或关税,预计不会对产品出口、价格或盈利能力产生任何实质性影响。

下游采购需求增加

受3至5月供应量增加及疫情导致下游需求减少等因素影响,碳酸锂价格“横盘”已久。

随着疫情缓解、复工复产的推进,正极材料厂商采购有所回暖,碳酸锂价格出现上涨。上海有色网数据显示,碳酸锂报价在5月27日、6月1日分别上涨了1000元/吨。

上海有色网表示,江浙地区疫情好转、终端需求回暖影响,以磷酸铁锂为主的正极材料企业排产出现回升,同时因部分跨界铁锂厂新产线投产在即,企业陆续开始询价采购为新产能铺底,整体采购需求增加。

中汽协日前表示,5月汽车行业销量预计完成176.65万辆,环比增长49.59%。5月,小鹏、理想、蔚来分别销售10125辆、11496辆、7024辆,复苏势头明显。

相关鼓励政策陆续出台。工信部日前表示,组织新一轮新能源汽车下乡活动。深圳明确,购买新能源汽车最高补贴1万元/辆,开展汽车下乡活动;湖北鼓励汽车消费,报废旧车并购买新能源汽车补贴8000元。

上海有色网大数据部门总监易彦婷表示,在四季度青海地区低温减产、新能源汽车年底冲量及数码消费良好的预期下,需关注今年碳酸锂价格是否会迎来爆发。供应端方面,预计四季度碳酸锂供应会十分紧张。

供给仍偏紧

受新能源汽车及储能需求影响,锂电池行业对锂产品的消耗逐年增长。数据显示,电池行业用锂量占比从2015年的35%增长到2021年的74%。同时,电脑、数码相机、手机等电子产品也在“贡献”新的需求。

伍德麦肯兹表示,锂资源自2021年开始供需逐年趋紧,到2025年仍有较大供给缺口。从供应端来看,锂盐长期供应紧张凸显锂矿资源的重要性,锂盐厂商、电池企业、新能源汽车企业通过包销方式直接锁定上游锂矿资源。

强化锂资源保障能力成为不少产业链公司投资目标。中矿资源日前公告,拟非公开发行股票募集资金总额不超过30亿元,扣除发行费用后,募集资金净额拟投入春鹏锂业年产3.5万吨高纯锂盐项目、津巴布韦Bikita锂矿200万吨/年建设工程、津巴布韦Bikita锂矿120万吨/年改扩建工程和补充流动资金。

在中矿资源看来,随着公司锂盐产能的增加,原材料需求越来越大,但上游大部分锂矿均通过股权绑定或签署长期包销协议方式进行了锁定,公司可能会遭遇原材料供应不足的情况。本次募投项目建成后,公司将合计拥有332万吨锂矿处理产能,从而能够保障公司锂盐生产所需原材料自给自足,为公司锂盐产能扩产保驾护航。

方大特钢弹簧扁钢产品质量管控获IATF认可

● 本报记者 张军

中国证券报记者日前从方大特钢获悉,公司收到北京九鼎国联认证有限公司颁发的IATF16949:2016汽车行业质量管理体系认证证书。这意味着方大特钢弹簧扁钢产品研发和生产过程的质量管控得到国际汽车工作组(IATF)的认可。

IATF16949质量管理体系是IATF在2016年10月1日所发布,由ISO/TS1949升级而来,目前已成为世界范围内的汽车行业质量管理体系。

据了解,为促进企业战略产品弹簧扁钢质量管理水平提升,进一步满足用户和市场需求,方大特钢2021年4月启动IATF16949质量管理体系工作,2022年3月通过IATF16949体系现场审核,2022年5月17日获批IATF16949:2016汽车行业质量管理体系认证注册。

方大特钢表示,弹簧扁钢是公司的拳头产品,国内市场占有率稳居前列,供应一汽、东风等国内重点汽车生产商。近年来,公司围绕汽车轻量化发展趋势,以创新为驱动,致力于研发高质量、高性能弹簧扁钢,应用于汽车悬架系统少片簧、导向臂上,提高车辆行驶平稳性、舒适性,实现节能减排。

6月以来多地发布稳楼市新政

部分热点地区成交回暖

● 本报记者 董添

6月以来,珠海、青岛、佛山、中山等多个城市相继出台稳楼市新政,内容包括放松限购区域、支持改善性住房需求等。从披露近期楼市成交数据的地区看,部分热点地区楼市成交已出现反弹迹象。一线城市中,以北京为代表的部分地区,虽然受疫情影响端午节假期成交较为平淡,但是很多开发商正积极为即将开盘的新项目蓄客。

支持改善性住房需求

6月5日晚,中山市住房公积金管理中心发文,为支持刚性和改善性住房需求,促进房地产业良性循环和健康发展的政策,提高职工使用住房公积金的便利度,中山市缴存职工购买中山市一手新建商品住房,本人及配偶可提取住房公积金账户余额用于支付首付款,提取总额不超过《商品房买卖合同》约定的首付款金额。

6月3日晚,青岛住房和城乡建设局发文,适度调整优化房地产政策,促进房地产市场平稳健康发展,调整住房限购区域范围。优化非本市户籍居民家庭购房条件,支持改善性住房需求。住房限购区域由市南区、市北区、李沧区、崂山区、黄岛区、城阳(含高新区)调整为市南区、市北区、李沧区、崂山区除王哥庄街道以外区域(简称“中心城区”),将黄岛区、城阳区(含高新区)、崂山区王哥庄街道调出限购区域。在中心城区范围内,出售已有住房一套或多套后的居民家庭,可以在两年内再购买一套住房。

青岛住房和城乡建设局表示,这一举

措有利于中心城区的改善性需求不因限购而受阻,满足合理的“以小换大”“卖旧买新”等改善性住房需求。同时可以引导释放二手房源,增加市场供给,刚性和改善性需求购房有了更多的选择余地,成交几率增加,市场活力将进一步增强。

6月2日,佛山市住房和城乡建设局等部门发布《关于因城施策进一步完善房地产调控政策的通知》,支持改善性住房需求,在限购区内,因改善住房需求购房的,其持有满5年的商品住房,不计入家庭住房查验套数。满5年的商品住房在买卖、赠与、司法拍卖时,无需进行购房资格查验。

6月1日,珠海市住房公积金管理中心官网发布《发挥住房公积金作用支持服务“产业第一”工作方案》,其中特别提到实行“一人购房全家帮”。珠海市缴存职工可提取账户余额的90%帮助其直系亲属(配偶、父母、子女)购房支付首付款,也可按还贷提取的方式,逐月提取公积金用于帮助其直系亲属(配偶、父母、子女)偿还购房贷款。

中指研究院指数事业部总经理曹晶晶认为,近期因城施策节奏明显加快。但需要指出的是,“房住不炒”仍是底线思维,一二线热点地区政策调整力度预计有限。

部分地区成交回暖

从披露近期楼市成交数据的地区情况看,部分热点地区楼市成交已出现反弹迹象。

6月1日,深圳官方平台数据显示,5月深圳二手房商品住宅成交套数为2318套,环比4月1860套上涨246%,重新站上2000套大关。

南京房地产协会5月30日披露的数据显示,5月23日至29日,二手房成交1657

套,环比增长5%,挂牌均价为32646元/平方米。当前新房库存近7.8万套,去化周期为12个月。5月以来,单周新房成交始终保持1000套以上,与4月相比,成交明显改善,市场回暖趋势已开启。

扬州地区网上合同备案数据显示,5月9日到5月29日,扬州市区新建商品住宅成交量环比上涨14.74%,热度正在回升。

扬州地区楼盘销售人员称,扬州市近期出台一系列稳楼市政策,包括公积金贷款额度提高、对首套房契税补贴、针对人才购房推出特殊政策等利好条件。开发商也借机推出系列优惠活动。近期,扬州地区新楼盘到访量大幅提高。

曹晶晶表示,预计重点城市楼市率先企稳,从而带动更多城市楼市恢复。此外,刚需满足后改善性需求有望逐步释放,房企应把握城市分化、板块分化下的结构性机会,坚持拿好地、做对产品,提升产品力和服务水平。

一线城市开发商积极蓄客

部分受疫情影响较大的热点地区,开发商正多措并举蓄客。

端午节假期,记者对北京地区新房市场进行调研发现,受疫情等因素影响,北京地区成交整体较为平淡。但记者发现,很多

开发商正积极为即将开盘的新项目蓄客,为了提前吸引客户认购,不少开发商推出“每日减免”活动。

“项目6月底才会开盘,但是蓄客活动5月就开始了,每个客户交2万元的意向金,每天可以返回1000元抵扣总房款,一直抵扣到正式开盘。活动名称叫‘日进斗金’。”

位于亦庄某新房项目销售人员王明(化名)对记者表示。

据王明介绍,项目现在还没开盘,属于认筹阶段,开盘之前这类活动会一直持续,“日进斗金”只是其中的一个活动。此外,该项目端午节假期还推出优惠房源和折扣活动,都可以累积优惠。

除即将开盘的项目外,北京地区一些在售项目端午节假期的优惠力度也较高。以顺义区某洋房、别墅项目为例,该楼盘端午节假期的别墅项目每套优惠88万元,100平方米左右的洋房每套优惠40万元,130平方米左右的洋房每套优惠50万元。此外,端午节假期该楼盘还推出一口价优惠房。

除北京地区外,记者了解到,广州地区各楼盘也在端午节假期推出一系列优惠活动,既吸引了即时成交客户,也为后续成交蓄客。

易居研究院智库中心研究总监严跃进表示,随着疫情好转,叠加稳楼市政策预期,预计下半年一些重点城市楼市会出现较为明显的复苏。



5月以来,南京单周新房成交始终保持在1000套以上,与4月相比,成交明显改善,市场回暖趋势已开启。