

# 辽宁力争2025年底境内上市公司总数实现倍增

## 持续发掘储备符合或接近北交所上市标准的专精特新“小巨人”企业

中国证券报记者从5月31日举行的《辽宁省企业上市倍增计划行动方案》解读新闻发布会上了解到，到2025年年底，辽宁省境内上市公司数量确保达到120家以上，争取实现倍增，总数达到150家，形成一批经济结构优、带动能力强、对经济增长贡献大的上市龙头企业。

辽宁省地方金融监督管理局副局长黄颂文表示，推动更多市场主体利用资本市场融资并进一步做优做大做强，对辽宁产业转型升级和高质量发展具有重要意义。

● 本报记者 宋维东

### 壮大市场主体规模

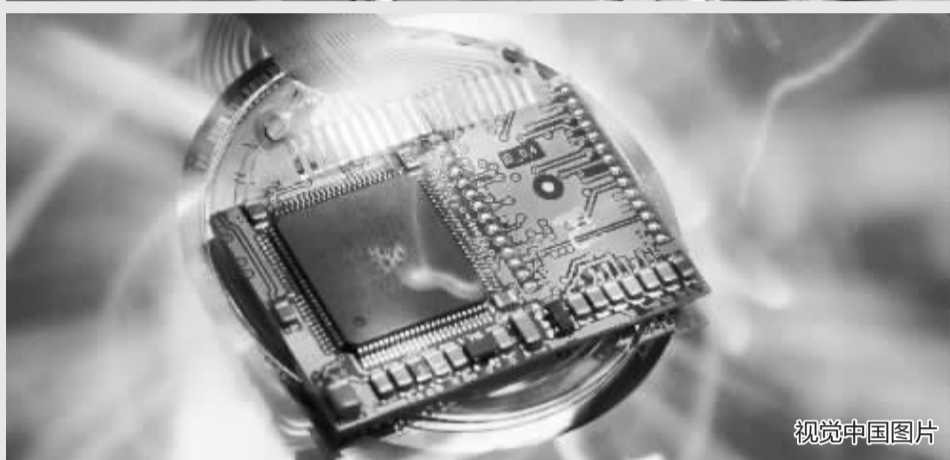
行动方案提出，要按照“储备一批、培育一批、备案一批、申报一批、上市一批”的工作要求，积极推动辽宁企业上市，通过资本市场融资实现更快发展。

为此，辽宁将进一步夯实企业上市主体基础，持续壮大市场主体规模，增加高新技术、雏鹰瞪羚独角兽、专精特新“小巨人”等企业数量；按照沪、深、京证券交易所不同板块准入条件，对标各层次资本市场上市标准，分类发掘储备、长期培育上市后备资源；各地区建立上市后备企业库，发掘本地区优质企业进行培育，推动后备企业开展股份制改造，依法依规帮助企业协调解决股份制改造过程中遇到的困难和问题。

此外，提供企业上市全过程服务，包括专班跟进解决问题、全覆盖式培训、融资支持、定期路演、完善“绿色通道”等措施；加强正向宣传，推广典型经验做法，讲好资本市场“辽宁故事”，激励更多企业利用资本市场加快发展。

“大力推进企业上市，可以展示辽宁良好形象，进一步优化营商环境、法治环境、信用环境，增强市场对辽宁经济发展的正面预期；可以推动科技创新型企业集聚，带动产业链上下游企业发展，形成产业集群，促进产业结构、经济结构优化升级；此外，还可以吸引人才、资本等经济要素集聚，为推动高质量发展注入新动力。”黄颂文说。

黄颂文同时表示，券商等中介机构在推动地方经济结构和产业结构转型升级方面发挥着不可替代的作用。大量优质科技创新型企业成长，进而走上上市之路，会吸引投资（中介）机构来辽发展。辽宁如集聚一批有市场影响力的中介机构，将极大促进辽宁企业上市工作，进而促进辽宁经济高质量发展。



视觉中国图片

### 形成工作合力

为统筹推进全省企业上市工作，辽宁建立了推进企业上市工作协调机制，辽宁省地方金融监督管理局作为协调机制办公室，会同辽宁省科技厅、辽宁省工信厅等20多个省（中）直部门依法依规为企业办理上市所需的各类手续，共同研究解决上市工作中遇到的重大问题，加快企业上市进程。同时，督促各市及沈抚示范区参照省级建立相应工作机制，强化对企业上市工作的统筹协调力度，形成工作合力。

近年来，辽宁省相关职能部门加强沟通，研究制定相关政策，对企业上市给予财政支持。例如，企业在境内科创板首发上市给予总额1500万元支持，在境内主

板、创业板首发上市给予总额1000万元支持。2019年以来，辽宁已向55家企业发放扶持资金2.6亿元，推动27家企业递交IPO申报材料，45家企业申报证监局辅导备案，有效降低了企业上市成本，有力加快了企业上市进程。

“辽宁省地方金融监督管理局联合辽宁省财政厅、辽宁省司法厅正在对省级扶持政策修订完善，计划对企业北交所上市给予扶持。”黄颂文说。

辽宁证监局副局长胡可果在回答中国证券报记者提问时表示，辽宁证监局将坚持监管与服务并重，发挥专业优势，加大对企业发行上市改革的政策解读和宣

传力度；积极搭建平台，配合地方政府及其相关部门做好企业上市后备库建设，分类服务、分步推进，培育上市后备资源；强化辅导监管，全面提高辽宁辖区上市公司质量。

辽宁省工信厅工业供给侧结构性改革处处长孙立新表示，辽宁省工信厅将组织上市公司与重点培育企业开展对接活动，交流上市及市值管理经验，使拟上市企业更加直观、透彻地了解上市流程；对处于申报审核、辅导备案、完成股改、已签中介机构、有上市计划等不同阶段的拟上市企业，实施分类指导，精准服务，推动更多企业在资本市场实现多渠道融资。

### 助力科技型企业上市

“小巨人”企业、单项冠军企业。

辽宁目前拥有211家国家级专精特新“小巨人”企业和24家制造业单项冠军企业。“下一步，我们将加大力度推动专精特新“小巨人”企业、单项冠军企业等优质企业上市。”孙立新说。

辽宁省科技厅高新技术企业培育处处长宋兴奎表示，辽宁省科技厅将重点培育高新技术企业和瞪羚独角兽企业，择优储备优质科技企业纳入辽宁省上市后备企业库，并汇集全省科技资源支持上市后备企业快速发展。

辽宁还将围绕重大关键核心技术

等方面，支持50家上市后备企业承担省“揭榜挂帅”科技攻关项目，每个项目给予300万元至1000万元科技资金支持；推进100家上市后备企业联合高校院所、产业链上下游企业组建产学研联盟，促进人才、技术及其他生产要素融合交流，按照研发投入比例给予后奖补支持；对100家上市后备企业，综合“揭榜挂帅”、产学研联盟、“带土移植”等项目支持方式，给予总计不低于1.5亿元的科技资金支持，进一步激发、提升上市后备企业自主创新热情和技术创新能力。

## 爱尔眼科海外业务增长超预期

● 本报记者 段芳媛

在5月31日召开的2021年度股东大会上，爱尔眼科董事长陈邦表示，公司部分地区的经营活动受到疫情影响，但对长远发展充满信心。“过去我们在快跑，现在要做强，坚持‘1+8+N’战略，打造标杆医院。”陈邦介绍，公司海外业务拓展在稳步推进，第二季度以来在欧洲、东南亚等市场的经营均超预期。

### 做好医疗服务基本盘

陈邦表示，尽管受到疫情等因素影响，近年来公司业绩仍然保持两位数的增长，体现了公司的韧性。

今年一季度，公司营收、净利润、扣非净利润增幅分别为18.72%、26.15%、22.49%。

陈邦介绍，二季度以来，公司部分医院受疫情影响停诊停业限流。但从4月份的情况看，公司仍然可以实现盈利。“6月份将进入旺季，需求只会延缓，不会消失，预测会有报复性反弹。”

从海外业务看，“欧洲、东南亚等市场4月、5月的业绩均超预期。”陈邦认为，公司当前首要目标是做好医疗服务基本盘。“不断提高救治水平、服务水平和管理水平，从技术、管理、服务方面更上一层楼。”

### 规模效应凸显

“今后几年，我们的并购基金将完成历史使命，以后医院会以自建为主。公司旗下医院远未达到增长的‘天花板’，诊疗量、手术量都有较大的提升空间。内生增长是主流。”陈邦说。

独具特色的“分级连锁”发展模式及其配套的经营管理体系，为爱尔眼科长期健康快速发展打下了坚实基础。近年来，公司持续提升全国医疗网络的广度、深度、密度以及高度。

截至2021年12月31日，爱尔眼科共有境内医院174家、门诊部118家，同比分别增加28家、30家。随着医疗网络不断完善，“分级连锁”优势和规模效应将进一步显现。

公司定增项目5月11日获得深交所审核通过，募集资金将用于长沙、武汉、上海等地医院新建及迁址扩建，提升地区医疗服务供给能力。该项目的实施将进一步提升公司“分级诊疗”模式的高度，有利于形成“横向成片、纵向成网”的布局，区域资源配置效率将大幅度提高。

陈邦介绍，未来公司将坚持“1+8+N”战略，即重点打造1家世界级医院，8个区域性眼科中心，并带动地级市医院发展。

面对越来越多同行进入资本市场，陈邦称，“这个市场太大了。同行企业不断迈入资本市场，大家在竞争中不断发展，让更多眼病患者受益。”

### 开拓新增点

做好主业的同时，爱尔眼科也在探索新的业绩增长点。“很早之前我们就开始做互联网医院。”陈邦介绍，“第一步是智慧医院，为患者提供便利性服务。在智慧医院之上，建立了互联网医院，为患者提供远程复诊、处方流转等服务。另外，通过电商模式，售卖一些护眼贴等保健用品。未来，三块业务将结合在一起，成为公司新的增长点。”

爱尔眼科2021年度社会责任报告显示，截至报告期末，爱尔眼科拥有130家智慧医院，累计为1409万人次提供精准化、便捷化的线上服务。其中，2021年门诊量达85万人次，通过“爱眼站”等智慧平台完成62229张远程阅片服务。

公司全力打造“科技爱尔”。2021年，爱尔眼科在研发上投入资金2.23亿元，同比上升35.50%，主要用于“新型优化角膜塑形术临床效果评估”等项目，涉及眼科临床运用技术及数字化转型研究等领域。今年一季度，爱尔眼科继续加大研发投入力度，研发费用为5717.33万元，同比增长21.23%。

## 半导体设备公司订单饱满 零部件交付延迟“拖后腿”

● 本报记者 吴科任

半导体设备公司面临“幸福的烦恼”。芯片制造厂纷纷扩产，设备公司订单增多。但受全球供应链紧张及疫情影响，零部件交付周期一再延长，导致半导体设备交付难度加大。“海外零部件厂商会优先保障本地设备厂商，国内设备厂商只能想办法多下订单，争取多拿一些货。”半导体设备产业资深人士李明（化名）告诉中国证券报记者。

### 订单饱满

“目前公司在手订单较为充足，生产经营正常，预计上半年业绩将保持增长。”北方华创副总裁、董秘王晓宇近日表示。

北方华创是国内综合半导体设备龙头

企业，产品主要服务于国内主流半导体企业的成熟制程。2021年年底，公司合同负债增至50.46亿元，较期初增长66%。

国内刻蚀机设备龙头中微公司2021年新签订单41.3亿元，同比增长90.5%。公司的CCP刻蚀设备已批量应用于国内外一线客户的集成电路生产线。

今年一季度，万业企业控股子公司凯世通累计新增集成电路设备订单超6.80亿元，包含低能大束流离子注入机、低能大束流超低温离子注入机。离子注入机为集成电路前道四大核心设备之一，研制难度极大，长期被海外设备厂商垄断。

“公司产品需求强劲，二季度和第三季度的产能已排满，四季度及明年一季度的产能也很紧俏。”国内清洗设备龙头盛美上海近期表示。公司合同负债从2021年年初的0.86亿元增至2022年一季度末的4.43亿元。

目前，拓荆科技在手订单饱满，公司合同负债已从2021年年初的1.34亿元增至2022年一季度末的7.80亿元。拓荆科技是国内唯一一家产业化应用的集成电路PECVD、SACVD设备厂商。

全球半导体短缺和芯片制造厂的持续投资，刺激半导体设备行业加快发展。国际半导体产业协会预计，2022年全球晶圆设备支出将再创新高至1070亿美元，同比增长18%。

“国内晶圆厂和存储厂采购本土设备的趋势明显，国内半导体设备公司业绩增长确定性高。”某头部券商电子行业首席分析师表示。

### 交付延迟

供应紧张蔓延到零部件端。全球半导

体设备龙头企业应用材料相关负责人近日表示，由于零部件供应延迟，应用材料2022财年第二季度的销售额减少了1.5亿美元。

李明说，“海外零部件厂商供应延迟既有疫情因素，也有‘缺芯’带来的连锁反应。开关、控制器等零部件也需要芯片，芯片短缺会影响到零部件的交付。同时，部分零部件厂商不急于扩大产能，因为担心未来产能过剩。即使扩产，也需要一定时间，同时会面临人工短缺等问题。”

中国证券报记者获悉，半导体设备零部件交付周期普遍延长，短则数月，长则半年以上。盛美上海表示，“海外零部件的采购以及向海外发货都受到疫情影响。随着复工复产的推进，预计后续影响会逐步减小。”

## 复星拟清仓青岛啤酒H股套现约41.4亿港元

● 本报记者 潘宇静

5月31日，复星国际在港交所公告，拟清仓青岛啤酒H股，套现约41.4亿港元。青岛啤酒相关负责人对中国证券报记者表示，复星减持不会对公司产生影响。

根据公告，复星国际全资子公司拟以每股62港元出售青岛啤酒6677.67万股H股，所得款项总额约为41.4亿港元。上述出售事项完成后，复星将不再持有青岛啤酒H股。

复星国际表示，该事项系公司正常投资安排，预计本次出售事项确认的未经审计税前收益约为1.86亿港元。公司拟将所得款项用于一般资金用途。

“复星将所持有的股票全部清仓，减持对公司没有影响。”青岛啤酒相关负责人表示。

2018年6月，青岛啤酒与复星国际签订战略合作框架协议。青岛啤酒当时称，将在文化、体育、娱乐营销领域，积极探讨与复星

国际投资企业的相关战略合作。复星国际将积极推动旗下各类酒店、餐饮业务与公司全面对接。

青岛啤酒上述负责人表示，与复星国际签订的相关合作可能终止，但目前还不能确定。

截至5月31日收盘，青岛啤酒H股上涨4.23%至67.8港元/股。

2021年，青岛啤酒实现营业收入301.7亿元，同比增长8.7%；归属于上市公司股东的

净利润为31.6亿元，同比增长43.3%。青岛啤酒称，充分发挥品牌和品质优势，积极开拓国内外市场，开源节流，降本增效，多措并举实现了经营业绩的持续较大幅度增长。

业内人士认为，清仓青岛啤酒H股，复星将重点布局白酒产业。

复星国际此前表示，逐渐退出非核心资产，向高附加值产业链延伸。年报显示，复星国际持有金徽酒有效权益26.02%，同时持有舍得酒业股份。