证券代码:688335 证券简称:复洁环保 公告编号:2022-020

上海复洁环保科技股份有限公司关于疫情防控期间参加2021年年度股东大会相关注意事项的提示性公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

上海复洁环保科技股份有限公司(以下简称“公司”)于2022年4月23日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露了《上海复洁环保科技股份有限公司关于召开2021年年度股东大会的通知》(公告编号:2022-018),公司计划于2022年5月31日在上海市杨浦区国权北路1688号湾谷科技园A7栋2楼会议室召开2021年年度股东大会(以下简称“本次股东大会”)。本次股东大会拟采用的表决方式是现场投票和网络投票相结合的方式。

由于上海市目前处于新冠肺炎疫情防控的特殊时期,根据政府部门疫情防控相关政策要求,截至本公告发布日,本次股东大会召开地点所在区域实行封闭管理。为积极配合全市疫情防控工作、严格落实疫情防控相关要求,同时保护股东、股东代理人和其他参会人员的健康,依法保障股东合法权益,公司对疫情防控期间参加本次股东大会的相关注意事项做出如下特别提示:

一、建议股东优先选择网络投票方式参会

为积极配合全市疫情防控工作、严格落实疫情防控相关要求,保护股东、股东代理人和其他参会人员的健康,减少人员聚集、降低交叉感染风险,建议股东优先选择通过网络投票的方式参加本次股东大会。

二、调整现场会议召开方式为通讯方式

基于疫情防控要求,本次股东大会无法在会议召开地点设置现场会议,本次股东大会调整为以通讯方式召开。会议登记方式统一调整为电子邮件登记,不再接受现场登记。拟以通讯方式参会的股东须在2022年5月27日下午16:00前通过向公司指定邮箱(邮箱地址:ir@ceo.sh.cn)发送电子邮件的方式进行登记,以通讯方式参加股东大会的股东需通过电子邮件提供、出示的资料与原出席现场会议登记要求一致的资料或文件。公司将向成功登记参会的股东及股东代理人提供通讯会议接入方式,请获取会议接入方式的股东及股东代理人勿向其他第三方分享会议接入信息。未在前述要求的登记截止时间完成参会登记的股东及股东代理人将无法以通讯方式接入本次会议,但仍可通过网络投票的方式参加本次股东大会。

除上述调整外,公司2021年年度股东大会的召开时间、股权登记日、审议事项等均未发生改变。

特此公告。

上海复洁环保科技股份有限公司董事会
2022年5月21日

证券代码:688335 证券简称:复洁环保 公告编号:2022-021

上海复洁环保科技股份有限公司关于上海证券交易所对公司2021年年度报告的信息披露监管问询函的回复公告

上海复洁环保科技股份有限公司(以下简称“公司”)于近日收到上海证券交易所下发的《关于上海复洁环保科技股份有限公司2021年年度报告的信息披露监管问询函》(上证科创公函【2022】0079号)。公司收到函件后高度重视,并立即组织相关人员对有关问题逐项落实,现就问询函有关问题具体回复如下:

问题一、关于业务经营情况

第1问:年报披露,公司2021年实现营业收入31,302.80万元,较上年同比下降16.70%,其中低温真空脱水干化一体化技术装备业务相关收入22,282.95万元,较上年同期下降4.80%。公司2021年业绩下滑的主要原因,系老港暂存污泥处理服务项目实施进度不及预期。请公司:(1)补充披露老港暂存污泥处理服务项目截至目前的建设情况、已投入成本和产生的经济效益、后续拟投入金额、预计项目完成时间;(2)说明老港暂存污泥处理服务项目的收入确认方式、已确认收入情况和依据,以及项目涉及应收账款的回款进度;(3)结合项目进度和回款情况,说明项目实施是否存在实质性障碍、项目进展是否符合合同约定、相关在建工程是否存在减值迹象。

【公司回复】

(一) 补充披露老港暂存污泥处理服务项目截至目前的建设情况、已投入成本和产生的经济效益、后续拟投入金额、预计项目完成时间

老港暂存污泥库区污泥处理处置服务污泥处理服务标段项目工程内容及规模:应按期完成系统设施的建设,为老港污泥暂存库区内共计118个暂存单元的污泥(污泥总量约124万m3)提供脱水干化服务,包括含水率为90%-95%的污泥处理至30%以下,以及污废水、废气的处理设备系统生产、制造、安装、调试、生产,直至全部拆除外运。

本合同标的“老港暂存污泥库区污泥处理处置服务污泥处理服务标段”为《上海市贯彻落实中央环保督察反馈意见整改方案》中确定的中央环保督察整改项目,项目的执行对于老港暂存污泥库区污泥处理处置工作的全面实施,从根本上解决老港暂存库区污泥的减量化、无害化、稳定化问题,推动中央环保督察整改项目顺利完成,具有十分重要的意义,是公司积极承担污染防治攻坚战的又一重要体现。

根据公司与客户签订的合同,老港暂存污泥处理服务项目要求建设调试期最迟于2021年1月23日前完成,确保提供的处理设施满足不小于2,000t/d(按含水率80%计)的处理能力。在项目实施过程中,受项目外部条件变化影响,项目建设调试期于2021年3月8日完成,目前提供的设施处理能力已增加至3,600t/d(按含水率80%计)。因项目建设调试周期较长,截至2021年12月31日,该项目履约进度为21.19%,略低于预期。

截至2021年12月31日,随着项目前期建设完成,老港暂存污泥处理服务项目已进入运营期。截至2022年3月31日,项目履约进度已达到33.90%。根据当前3,600t/d(按含水率80%计)的设施处理能力及项目履约进度测算,该项目可以在合同约定的完工期限2022年12月30日之前如期完成。

老港暂存污泥处理服务项目投入的成本主要包括建设期投入的建设成本以及后续运营期的运营成本。其中,建设成本主要系设备采购及安装调试成本等,运营成本主要系能源成本、材料成本、设备维护成本、人工成本等。截至目前该项目已投入成本和产生的经济效益情况如下:

单位:万元

项目		2022.03.31	2021.12.31
累计投入成本	建设成本	15,767.88	15,767.88
	运营成本	9,000.80	5,134.12
累计确认收入		17,169.81	10,731.13

根据项目履约进度测算,公司在该项目上后续拟投入运营成本23,978.10万元。

(二) 说明老港暂存污泥处理服务项目的收入确认方式、已确认收入情况和依据,以及项目涉及应收账款的回款进度

1. 收入确认方式、已确认收入情况和依据

根据合同约定,公司主要为老港污泥暂存库区内暂存单元的污泥提供脱水干化服务,并收取相应服务费。该业务属于在某一时段内履行的履约义务,公司采用产出法确认履约进度,按照客户出具的清库完工量确认表确认当期已经完工的合同工作量,根据当期已经完工的合同工作量/合同预计总工作量*合同预计总收入计算当期收入。2021年该项目累计确认收入10,731.13万元。

2. 项目应收账款的回款进度

2021年该项目累计确认收入10,731.13万元,加上增值税形成应收账款11,375.00万元。截至2021年12月31日,公司累计收到客户支付的合同款项20,271.50万元,应收账款期末无余额。

(三) 结合项目进度和回款情况,说明项目实施是否存在实质性障碍、项目进展是否符合合同约定、相关在建工程是否存在减值迹象

老港暂存污泥处理服务项目合同于2020年12月签订,签约当月开工建设,2021年3月完成设备调试进入运营阶段。截至2021年12月31日,项目履约进度21.19%,累计收款进度37.76%,当前设备处理能力为3600t/d(按含水率80%计),项目处于正常运营阶段,项目实施不存在实质性障碍。该项目约定完工期限为2022年12月30日,按照当前处理能力测算,该项目可以如期完成。

截至2021年12月31日,老港暂存污泥处理服务项目投入设备均已达到预定可使用状态,在建工程归集的投入额均已结转至固定资产科目核算。上述固定资产均处于正常运行状态,不存在闲置、毁损迹象;老港暂存污泥处理服务项目合同处于盈利状态,不存在亏损情形,不存在减值迹象。

(四)定期报告修改及补充披露情况

公司已在2021年年度报告(修订版)“第三节 管理层讨论与分析/五、报告期内主要经营情况/(一)主营业务分析/2.收入和成本分析”中补充披露了老港暂存污泥处理服务项目截至目前的建设情况、已投入成本和产生的经济效益、后续拟投入金额、预计项目完成时间。

(五) 保荐机构核查程序及核查意见

针对上述事项,保荐机构海通证券股份有限公司执行了以下核查程序:

(1)获取并检查老港暂存污泥处理服务项目《污泥处理服务标段合同》;

(2)访谈了公司总经理、财务负责人,了解了2021年度老港暂存污泥处理服务项目实施进度不及预期的主要原因,确认了该项目收入确认方式;

(3)获取并检查客户出具的清库完工量确认表,确认项目进度情况,并根据项目完工进度和设备处理能力测算项目的完成时间;

(4)查阅公司2021年财务数据,获取公司对老港暂存污泥处理服务项目的投入情况及收入确认情况;

(5)获取并检查老港暂存污泥处理服务项目回款的主要银行回单;

(6)确认2021年末公司老港暂存污泥处理服务项目在建工程的转固情况,结合合同的执行情况和盈利情况,判断相关固定资产是否存在减值迹象。

2. 核查结论

经核查,天健会计师事务所(特殊普通合伙)认为:

(1)老港暂存污泥处理服务项目属于在某一时段内履行的履约义务,公司采用产出法确认履约进度,按照客户出具的清库完工量确认表确认当期已经完工的合同工作量,根据当期已经完工的合同工作量/合同预计总工作量*合同预计总收入计算当期收入;截至2021年12月31日,该项目累计确认收入10,731.13万元,公司累计收到客户支付的合同款项20,271.50万元;

(2)老港暂存污泥处理服务项目处于正常运营阶段,项目实施不存在实质性障碍,可以在合同约定的完工期限2022年12月30日之前如期完成,该项目固定资产不存在减值迹象。

第2问:年报披露,公司前五名客户销售额20,425.12万元,占年度销售总额65.51%,客户集中度较高,且前五名客户中有四名为本期新进入前五大客户。请公司:(1)补充披露前五大客户的名称、销售内容、业务模式、项目实施进展等情况。(2)说明主要客户集中度较高,但变动幅度较大的原因及合理性,与行业经营特点是否一致。(3)结合公司目前产能利用率情况、主要在手订单和项目实施进展,说明公司收入是否具有可持续性。

【公司回复】

(一) 补充披露前五大客户的名称、销售内容、业务模式、项目实施进展等情况

客户名称	销售额(元)	占年度销售额比例(%)	销售内容	业务模式	项目实施进展(截至2022年3月31日)
上海市政工程设计研究总院(集团)有限公司	107,311,320.75	34.42	为上海老港污泥暂存库区内共计118个暂存单元的污泥(污泥总量约124万吨)提供脱水干化服务,包括含水率为90%-95%的污泥处理至30%以下,以及污废水、废气的处理设备系统生产、制造、安装、调试、生产,直至全部拆除外运。	提供污泥处理服务	正在执行,该项目履约进度为33.90%
广州市自来水工程有限公司	34,970,437.47	11.22	负责广州石井净水处理厂污泥脱水干化设备的供货及安装、调试等服务	提供污泥低温真空脱水干化一体化技术装备及相关服务	已完工,未竣工,正在调试
上海天仑环保设备发展有限公司	21,083,926.37	6.76	负责上海长兴岛污水处理厂二期扩建工程污泥脱水干化设备的供货及安装、调试等服务	提供污泥低温真空脱水干化一体化技术装备及相关服务	已完工,未竣工,待调试
上海水业设计工程有限公司	20,823,008.85	6.68	负责上海白龙港污水处理厂提标改造工程BLG-E14标底气净化设备的供货及指导安装、调试等服务	提供废气净化成套技术装备及相关服务	已竣工
上海水务建设工程有限公司	20,062,533.86	6.43	负责上海大宁、汾西等十座泵站废气净化设备的供货及安装、调试等服务	提供废气净化成套技术装备及相关服务	已竣工
小 计	204,251,227.30	65.51			

(二)说明主要客户集中度较高,但变动幅度较大的原因及合理性,与行业经营特点是否一致。

公司主要客户为行业内大型国企、上市公司以及龙头民营企业,销售区域主要集中于华东、华南等地区,客户来源于全国10多个省、直辖市。近两年,公司前五名客户销售情况如下:

单位:万元

●客户名称	●销售额	●占年度销售额比例(%)
●2021年		
●上海市政工程设计研究总院(集团)有限公司	●10,731.13	●34.42
●广州市自来水工程有限公司	●3,497.04	●11.22
●上海天仑环保设备发展有限公司	●2,108.39	●6.76
●上海水业设计工程有限公司	●2,082.30	●6.68
●上海水务建设工程有限公司	●2,006.25	●6.43
●合 计	●20,425.11	●65.51
●2020年		
●广州市净水有限公司	●8,302.63	●22.10
●上海城投水务(集团)有限公司	●5,338.65	●14.21
●江苏江都建设集团有限公司	●5,082.20	●13.53
●中铁四局集团第三建设有限公司	●3,428.09	●9.12
●上海恒实环保能源(集团)有限公司	●3,055.32	●8.13
●合 计	●25,206.89	●67.09

2020年及2021年度,公司前5大客户收入金额占总收入的比例分别为67.09%及65.51%,客户集中度较高。客户集中度较高的原因如下:

1. 公司技术装备应用区域集中度较高,具有单个项目规模较大、收入贡献率较高的特点

报告期内,公司继续保持在上海、广州大区域较强承接项目的能力,承接的项目普遍具有单个项目规模较大、收入贡献率较高的特点,因此收入在上海、广州区域较为集中。

公司持续深耕以上海、广州为核心的华东市场及华南市场,在上海、广州承接项目的污泥处理设施设计处理能力总规模占上海、广州污泥无害化处理设施规模近25%的市场占有率,并具有较强的持续获取订单的能力。公司承接的部分大型污水处理厂污泥脱水干化项目,属于省、市重大工程,关系长期公益民生,项目情况复杂,难度大,总体要求较高。公司目前处于稳健快速发展期,整体规模相对较小,因此在开发新项目和执行项目的过程中,需要在一定时期内集中投入市场、技术、采购等各部门的人员力量和大量资金以保证项目的顺利实施。

报告期内贡献主要收入的老港暂存污泥处理服务项目合同金额大,处理难度高,服务期长,需在2-3个会计年度按照合同约定的运营期间确认收入,因此导致报告期内公司客户较为集中。

2.报告期内客户变动幅度较大,但最终用户主要为以水务公司为代表的地方国有企业,符合行业经营特点

报告期内,公司主要收入来源为城镇污水处理厂污泥脱水干化及废气净化技术装备及服务,城镇污水处理厂属于公用事业基础设施,关系长期社会公益和公共安全,对设备的稳定性、可靠性、耐久性、安全性、经济性等具有较高的要求,其中大型项目尤甚。该类项目通常由地方政府依法授权以水务公司等为代表的地方国有企业为主体进行投融资和经营,并由设计研究院等业内领先的大型总包单位承包建设,因此以水务公司为代表的地方国有企业作为主要的市场参与主体,导致下游市场主体集中度较高。

2020年度公司前五大客户中,上海城投水务(集团)有限公司系从事城市水务基础设施投资建设、运营管理的地方国有企业,承担了上海市约80%的污水处理任务。该公司虽未在公司2021年度前五大客户中,但公司通过客户上海天仑环保设备发展有限公司、上海水业设计工程有限公司、上海水务建设工程有限公司及2020年度前五大客户中的上海恒实环保能源(集团)有限公司承接的项目最终用户均为上海城投水务(集团)有限公司。

2020年度公司前五大客户中,广州市净水有限公司隶属于广州市水务投资集团有限公司,负责广州市污水处理工程建设、运营及资产经营的统一管理,已成为一家集污水处理、建设、运营、资产经营及研发为一体的特大型国有污水处理企业。该公司虽未在公司2021年度前五大客户中,但公司通过客户广州市自来水工程有限公司及2020年度前五大客户中的中铁四局集团第三建设有限公司承接的项目最终用户均为广州市净水有限公司。

2020年度前五大客户中广州市净水有限公司、上海城投水务(集团)有限公司、江苏江都建设集团有限公司、中铁四局集团第三建设有限公司、上海恒实环保能源(集团)有限公司未进入本期前五大客户的主要原因及,2020年度项目已基本完成。

3.公司下游客户所在地区相继出台行业政策与规划,为公司主营业务释放了巨大市场空间,形成了市场区域相对集中的行业特点

截至2021年末,公司在污泥处理领域的核心技术装备已成功应用于国内市政、工业领域近50项污泥、特种物料脱水干化项目,承接项目污泥处理设施设计处理能力总规模超127万吨/年(超3500吨/天),其中在上海、广州承接项目的污泥处理设施设计处理能力总规模已分别占上海、广州污泥无害化处理设施规模的近25%。

以上海、江苏等为代表的长三角地区和以广东为代表的珠三角地区,不仅是我国经济发展的龙头,也在城镇污水处理能力和污泥产量方面排名全国前列,近年来,在国家有关行业政策的引导下,上海、广东、江苏等地持续推进城镇污水污泥处理设施的建设,并密集出台了地方性的污泥处理处置的规划或规范,对国家污泥处理处置任务目标的完成和污泥处理处置技术的进步和未来发展方向起到了良好的引导作用。

上海市在《上海市污水处理系统及污泥处理处置规划(2017-2035)》的指引下,于2021年11月发布了《上海市排水“十四五”规划》,规划至“十四五”末,新增污泥处理规模约364吨干基/日(折算为含水率80%约1820吨/日);广东省作为我国城镇污水处理能力排名第一的省份,于2021年12月发布了《广东省城镇生活污水处理“十四五”规划》,规划“十四五”期间,全省新增污泥(按含水率80%计)无害化处理处置设施预期参考规模约4250吨/日;江苏省作为城镇污水处理能力排名全国第三的省份,于2022年初印发了《江苏省“十四五”生态环境基础设施建设规划》,规划到2025年,新增污泥及通沟污泥处理处置设施能力3000吨/日。上述规划的相继出台,释放了巨大的市场空间,为公司在重点地区进一步拓展业务、获取订单奠定了良好基础。

同时,在长三角、珠三角等发达地区的引领下,污水处理能力与污泥产量排名全国前列的其他主要地区陆续出台了地方城镇污水处理或排水规划,其中对污泥处理设施的建设都进行了详细规划,也为公司创造了可观的未来市场空间。

综上所述,报告期内公司主要收入来源为城镇污水处理厂污泥脱水干化及废气净化技术装备及服务,下游市场主体以地方国有水务公司及大型总包单位为主;下游市场在广东省、江苏省、上海市等需求较大的地区呈现出区域性集中特征,这些地区相继出台的行业政策与规划,为公司主营业务释放了巨大的市场空间;报告期内,公司需要集中优势资源,与上海市、广东省、江苏省等地区的大型国有水务公司及总包单位开展业务,完成大型项目或高标杆项目。报告期内客户变动幅度较大,但最终用户主要为以水务公司为代表的地方国有企业,呈现出客户集中度较高的情形,符合公司下游行业的特点,具备合理性。

(三)结合公司目前产能利用率情况、主要在手订单和项目实施进展,说明公司收入是否具有可持续性。

1.公司产能利用率较高,在手订单充裕,新签订单情况良好

2021年及2022年1-3月,公司核心技术装备的产能利用率如下表所示:

●项目	●产能(块)	●产量(块)	●产能利用率
●2022年1-3月	●1440	●1699	●117.99%
●2021年度	●6000	●5144	●85.73%

公司近年来新签订单、在手订单均呈现逐年递增的态势。公司2020年、2021年度新签订单的金额分别为6.19、6.68亿元(不含税),年末在手订单的金额分别为7.97、10.20亿元(不含税),其中来源于存量客户的收入订单持续发生,业务发展具有持续性。

2.公司积极采取疫情防控应对措施,日常生产经营正常,建设项目有序推进

自新型冠状病毒疫情爆发以来,公司积极落实国家和地方各级政府疫情防控精神,根据有关规定成立了疫情防控领导小组,建立健全各项防疫机制。针对疫情复杂多变的情况,公司制定并执行了多项防疫情、保生产的措施和预案,生产经营状态正常,未出现停产现象。本轮疫情以来,公司在上海地区的所有运营服务项目均实行闭环管理与连续生产,保障了城市基础设施和重大项目的稳定运行;部分上海地区在建项目因疫情影响后续存在进度推迟的可能,公司已采取多项预防性措施给予积极应对;公司在上海以外区域的各在建项目均按计划有序推进中,各运营服务项目、各分(子)公司的生产经营状态正常。

同时,公司积极做好与客户、供应商的紧密沟通,全力做好疫情防控与应对工作,力求将本次疫情对公司的不利影响降至最低。

3.公司依托技术优势,采用招投标方式获取订单,市场竞争力强,与主要客户持续开展业务,项目执行情况良好,能够保障承接业务的可持续性

公司依托核心技术装备“技术领先、绿色低碳、节能降耗、安全可靠、环境友好、智慧高效、运营成本低”等显著优势,已在累计承接了近50项城镇与工业污泥脱水干化或物料固液分离项目,承接项目的污泥处理总规模超过127万吨/年,废气净化领域承接项目的处理能力已超过650万立方米/小时,受到市场的密切关注,为今后的持续发展与行业地位巩固奠定了坚实基础。

公司主要采用招投标方式公平参与市场竞争,与主要客户之间不存在关联关系,定价公允,具有较强的市场竞争优势,具备独立面向市场获取业务的能力;从历史合作上看,公司与上海城投水务(集团)有限公司、上海市政工程设计研究总院(集团)有限公司、广州市净水有限公司等多家客户已先后在多个项目上持续开展业务,项目执行情况良好,业务关系稳定,客户认可度高,后续需求旺盛,能够保障公司承接业务的可持续性。

4.公司专注技术创新,集中资源打造多项重大及高标杆项目,树立了良好的行业影响力和示范作用,为持续承接新项目奠定良好基础

公司作为专注于污泥等物料脱水干化与固液分离、恶臭污染物及挥发性有机污染物净化的国家专精特新“小巨人”企业,通过长期的创新积累和持续实践,核心技术装备已在国内市政污泥领域多项重大工程和高标杆、高难度的危废污泥减量项目中成功实现了推广应用,并成功拓展至锂电、煤化工、半导体等领域,为重点发展地区市政和工业污水处理厂污泥大幅减量、废气深度净化、区域环境治理、污染防治攻坚战、中央环保督察等任务的顺利实施做出了重要贡献。公司通过集中优势资源打造多项重大及高标杆项目,体现了以技术先进性为代表的综合优势,树立了良好的行业影响力和示范作用,有力推动了公司在手订单的持续增长,为公司持续开拓新领域、拓展新区域、承接新项目奠定了良好基础。

近年来,公司业务发展过程中的标志性项目如下:

(1)广州大观净水厂污泥干化处理服务项目(市政污泥领域,公司首个BOT项目),通过技术创新,运用水源热泵技术为污泥脱水干化设备提供热源,实现了污水的资源化、能源化,进一步降低了单位运行成本,有效巩固和提升了公司在污泥脱水干化领域的优势地位。该项目于2020年未投产并投入运行,并于2021年3月顺利通过90天运行考核期后,进入运营服务期,运营期间各项指标符合相关标准要求,设备设施运行稳定、安全、可靠,得到业主单位的一致好评,并于2021年斩获“广东环保产业减污降碳协同治理先进项目”殊荣。

(2)上海老港暂存污泥库区污泥处理服务项目(市政污泥领域,公司首个暂存污泥处理服务项目),为《上海市贯彻落实中央环保督察反馈意见整改方案》中确定的中央环保督察整改项目,处理对象为老港污泥暂存库内共计118个暂存单元的污泥,污泥总量约124万吨。该项目于2020年底启动实施,并于2021年上半年完成前期准备,陆续建成投入运行。针对暂存污泥泥质特别复杂、处理难度极大等挑战,公司积极攻克种种技术难关,相关技术难点一一得到突破。通过该项目的实施,公司积累了丰富的经验和成果,培养了一大批人才,进一步夯实了公司在污泥等物料固液分离领域的行业领军地位,为未来面向全国市场拓展各类污泥处理项目,奠定了坚实的基础。

(3)上海竹园污水处理厂四期工程污泥脱水干化项目(市政污泥领域,上海市重大工程项目),污泥平均处理规模600吨/天(含水率80%)。该项目是“苏州河环境综合整治四期工程”的重要组成部分,旨在消除竹园污水厂目前的旱季溢流现象并大幅削减雨季溢流频次,有效处理苏州河深层调蓄管道等设施调蓄的初期雨水,巩固中心城区黑臭河道治理和截污纳管工程效果,保护长江口近岸水环境质量,实现上海市“水十条”的奋斗目标,贯彻执行“长江大保护”的国家战略。

(4)深圳福永水质净化厂二期工程污泥脱水干化项目(市政污泥领域,公司首个深圳地区项目),实现了公司污泥技术装备在粤港澳大湾区应用的进一步拓展。该项目系前海深港合作区内城乡环境治理领域补短板项目,对防治水域污染、改善环境质量、保障人民健康、促进城市经济发展的重要基础工程和环境保护设施建设具有重要意义。

(5)煤化工行业气化细渣脱水干化项目(工业固废固液分离领域,公司煤化工行业首批商业项目),包括浙江石化煤焦制气装置技改项目细渣脱水干化项目、渭南洁能公司、陕西渭河重化工、陕西渭河郴州化工气化细渣脱水干化项目,设计处理量分别为年产细渣(干基)13.5万吨、3.11万吨、3万吨和2.1万吨。项目的实施是公司核心技术装备在煤化工领域商业应用的成功拓展,对于实现煤气化细渣的减量化与资源化利用、促进形成低碳绿色的整体解决方案具有重要支撑作用。

(6)上海和辉光电股份有限公司第六代AMOLED生产线产能扩充(二期)工程污泥脱水干化项目(工业危废污泥领域,上海市重大工程项目),是在2018年投产运行的上海和辉光电一期污泥脱水干化项目基础上,公司电子行业的老客户在产能扩充过程中形成的新需求、新订单,项目的承接与实施对于公司在电子信息与半导体领域的市场口碑与行业地位巩固具有重要作用。

综上所述,在下游市场需求持续增长的行业背景下,公司产能利用率较高,在手订单充足,新签订单情况良好,业务发展具备持续性,不存在重大不确定性风险。面对疫情影响,公司积极采取疫情防控应对措施,日常生产经营正常,建设项目有序推进。公司依托技术优势、主要采用招投标方式获取订单,与主要客户在多个项目上持续展开合作,相关交易的定价公允,具有较强的竞争优势,项目执行情况良好,业务关系稳定,能够保障承接业务的可持续性。公司专注技术创新,集中资源打造多项重大及高标杆项目,树立了良好的行业影响力和示范作用,为持续承接新项目奠定良好基础。因此,公司收入具备可持续性。

(四)定期报告修改及补充披露情况

公司已在2021年年度报告(修订版)“第三节 管理层讨论与分析/五、报告期内主要经营情况/(一)主营业务分析/2.收入和成本分析”中补充披露了老港暂存污泥处理服务项目截至目前的建设情况、已投入成本和产生的经济效益、后续拟投入金额、预计项目完成时间。

(五) 保荐机构核查程序及核查意见

针对上述事项,保荐机构海通证券股份有限公司执行了以下核查程序:

(1)取得前五大客户的项目合同,了解上述项目销售内容、业务模式,确认项目实施进展;

(2)访谈公司总经理、财务负责人及相关人员,了解行业特点和公司的核心竞争优势,确认项目的最终客户情况;

(3)查阅公司下游客户所在地区出台的行业政策,了解行业发展趋势、市场规模和市场分布情况;

(4)获取公司产能利用率数据和在手订单数据,了解公司应对新冠疫情采取的措施,确认公司与主要客户的合作情况和订单承接情况。

经核查,保荐机构海通证券股份有限公司认为:(1)公司与前五大客户的合作情况良好,项目进展顺利。(2)2021年主要客户集中度较高,但变动幅度较大的主要原因系:①公司技术装备应用区域集中度较高,具有单个项目规模较大、收入贡献率较高的特点;②报告期内客户变动幅度较大,但最终用户主要为以水务公司为代表的地方国有企业,符合行业经营特点;③公司下游客户所在地区相继出台行业政策与规划,为公司主营业务释放了巨大市场空间,形成了市场区域相对集中的行业特点。(3)面对新冠疫情影响,公司积极采取疫情防控应对措施,日常生产经营正常,建设项目有序推进。在下游市场需求持续增长的行业背景下,公司产能利用率较高,在手订单充足,新签订单情况良好,业务发展具备持续性,不存在重大不确定性风险。

问题二、关于财务会计信息

第3问:年报披露,公司2021年末应收账款和应收票据合计金额16,283.84万元,同比增长74.53%,但公司2021年营业收入31,302.80万元,较上年同比下降16.70%。应收款项占营业收入比例超过50%,且变动趋势呈现较大背离的情形。本期账龄1年以上的应收账款5,972.32万元,同比增长57.91%。请公司:(1)结合业务特点、信用政策变化等情况,说明应收款项持续增长的原因、应收款项与营业收入变动的匹配性;(2)说明前五大应收款项对于方名称、金额、交易背景、账龄、对手方是否与公司控股股东或实际控制人存在关联关系;(3)说明前五大应收款项是否已出现减值迹象,减值损失计提是否充分;(4)结合账龄1年以上应收账款的交易背景,说明相关应收账款未收回的原因,是否存在无法收回的风险。

【公司回复】

(一)结合业务特点、信用政策变化等情况,说明应收款项持续增长的原因、应收款项与营业收入变动的匹配性

1. 结合业务特点、信用政策变化等情况,说明应收款项持续增长的原因

(1) 公司业务特点

公司的营业收入主要来自于低温真空脱水干化一体化技术装备业务、废气净化技术装备业务、运营服务,上述主要业务收入及应收账款确认方法如下:

1) 低温真空脱水干化一体化技术装备业务、废气净化技术装备业务

①合同金额大于300万元的低温真空脱水干化一体化技术装备业务、废气净化技术装备业务

该类业务属于在某一时段内履行的履约义务,公司采用投入法确定履约进度。公司确认收入及应收账款分以下四步:A. 确认收入时,公司按照客户出具的完工进度确认单计算履约进度,根据预计合同总收入×履约进度-前期累计已确认收入,确认当期收入。借记合同结算,贷记营业收入;B. 项目结算时,借记应收账款或合同资产——质保金,贷记合同结算。各期期末,公司根据各项目合同结算借方或贷方余额分别在合同资产——已完工未结算资产或合同负债——已结算未完工负债中列报;C. 项目竣工时,公司根据获取的竣工验收单,将对应项目形成的合同资产——已完工未结算资产结转至应收账款,借记应收账款,贷记合同资产——已完工未结算资产;D. 项目质保期满时,将合同资产-质保金转入应收账款,借记应收账款,贷记合同资产——质保金。

②合同金额小于300万元的低温真空脱水干化一体化技术装备业务、废气净化技术装备业务

该类业务属于在某一时点履行的履约义务,公司根据客户的终验单确认收入,借记应收账款、合同资产(质保金),贷记营业收入。质保期届满合同资产(质保金)转入应收账款。

2) 运营服务

该类业务属于在某一时段内履行的履约义务,公司除BOT项目外的运营服务项目采用产出法计算履约进度。公司确认收入及应收账款分以下两步:① 确认收入时,公司按照客户出具的清库完工量确认表计算当期履约进度,根据预计合同总收入×当期履约进度,确认当期收入,借记合同结算,贷记营业收入;② 项目结算时,借记应收账款,贷记合同结算。

公司BOT项目按照财政部于2021年度颁发的《企业会计准则解释第14号》的相关规定进行会计处理。

(2) 当期信用政策情况

2021年公司主要项目的信用政策为:

付款阶段	比例
预付款	合同签订后15日-56日支付30%-50%
设备到货款	设备到货后14个工作日-56日内支付30%-50%
设备安装调试、验收款	设备完成安装调试、验收后30天内-60天内支付5%-30%
审价款	审价结束支付12%-20%
质保金	12个月或24个月质保期满支付3%或者公司开具12个月20%履约保函

公司信用政策当期与以前年度总体一致,对公司期末应收款项持续增加无影响。

综上,公司应收款项持续增加,主要系以下原因:1) 采用投入法核算的低温真空脱水干化一体化技术装备业务、废气净化技术装备业务,由于确认收入进度与结算进度(确认应收账款进度)存在时间差且部分项目存在跨年情形,以前年度合同资产中已完工未结算的资产于2021年度办理结算,转入应收账款列报;2) 项目质保金于2021年内到期,将合同资产中的应收质保金结转至应收账款列报;3) 部分当期产生收入的新增项目或新增业务类型于2021年12月确认应收账款,截至报告期末尚在办理回款手续,应收账款持续增长具备合理性,剔除上述三因素,应收款项与营业收入变动匹配;(2)公司2021年末前五大应收款项对于方与公司控股股东或实际控制人不存在关联关系;(3) 公司2021年末前五大应收款项对于方均为大型国有企业或大型民营企业,信誉水平和偿债能力较好,发生回环账可能性较小,不存在减值迹象。公司应收账款计提应策较同行业可比公司更为谨慎且公司2021年末前五大应收账款计提的坏账准备大于按照历史平均损失率测算应计提的坏账准备,公司前五大应收款项坏账准备计提充分;

综上所述,公司前五大应收款项不存在减值迹象,信用减值损失计提充分。

(四) 结合账龄1年以上应收账款的交易背景,说明相关应收账款未收回的原因,是否存在无法收回的风险

截至2021年12月31日,公司应收账款账龄分布情况如下:

单位:万元

账 龄	2021年末账面余额	占比	2020年末账面余额	占比	变动率
1年以内	12,170.56	67.08%	7,076.62	64.90%	71.98%
1年以上	5,972.32	32.92%	3,826.95	35.10%	56.06%
小 计	18,142.88	100.00%	10,903.57	100.00%	66.39%

2021年12月31日,公司1年以上应收账款5,972.32万元,主要系以前年度公司为客户提供污泥低温真空脱水干化一体化技术装备、废气净化成套技术装备及相关服务形成。2021年末公司1年以上应收账款较上年末增加2,145.37万元,增幅56.06%,主要系以下项目形成:

单位:万元

项目名称	单位名称	1年以上应收账款余额	账龄	占比	账龄1年以上的原因
上海虹桥污水处理厂污泥脱水干化项目	上海城投水务(集团)有限公司	3,133.50	1-2年	52.47%	由于项目审价审计周期较长的原因,导致收款滞后
上海泰和污水处理厂污泥脱水干化项目		647.54	2-3年	10.84%	
广州钟村、南村净水厂污泥脱水干化项目	上海市政工程设计研究总院(集团)有限公司	718.49	2-3年	12.03%	由于项目审价审计周期较长以及履结程序手续流程较长等原因,导致收款滞后
广州化龙净水厂污泥脱水干化项目		510.02	2-3年	8.54%	
广州蕾臻环保科技有限公司	广州蕾臻环保科技有限公司	263.94	3年以上	4.42%	
小计		5,273.49		88.30%	

公司账龄1年以上的应收账款未收回的原因,主要系上述项目均为市政项目,项目资金来源主要为财政资金、公用事业收费,由于各级政府财政状况存在差异,导致部分回款存在滞后情形;部分项目审价审计周期较长,或办理结算付款手续流程较长,导致部分回款存在滞后情形,对应应收账款账龄超过1年。上述客户均为大型国有企业或大型民营企业,信誉水平和偿债能力较好,发生坏账可能性较小;上述客户前期合作期间回款情况良好,未发生过坏账情形;公司与上述客户关系良好,双方不存在产品质量相关的诉讼与纠纷,因此公司2021年末前五大应收款项不存在减值迹象。

2. 减值损失计提是否充分

(1) 同行业可比上市公司坏账计提政策如下:

账 龄	公司	崇康环保	奥福环境	兴源环境	
				工程类业务	其他业务
1年以内	3年以上为100%	6%	5%	5%	5%
1-2年		15%	10%	10%	10%
2-3年		30%	30%	20%	30%
3-4年		50%	50%	30%	50%
4-5年		80%	80%	40%	50%
5年以上		100%	100%	5-6年计提50%,6-7年计提70%,7年以上计提100%	100%

根据上表,公司2021年末坏账计提比例在各账龄区间均高于同行业可比公司,公司坏账计提政策较同行业可比公司更为谨慎。

(2) 对2021年12月31日的前五大应收款项使用预期损失率计提坏账准备,测算结果如下:

单位:万元

账 龄	前五大应收账款余额	历史平均损失率	根据历史平均损失率测算应计提坏账准备	实际计提坏账准备	差异
1年以内	8,377.43	4.23%	354.37	502.65	148.28
1-2年	3,133.50	8.94%	280.13	470.03	189.