

8月集合信托量价齐跌 慈善信托成业务拓展新亮点

● 本报记者 戴安琪

用益信托网最新发布统计显示,8月有52家信托公司成立集合信托产品2533只,成立规模为1084.96亿元,环比下降22.11%。分析人士认为,受监管持续趋严和行业转型发展压力影响,慈善信托将成为未来信托公司发力的重要方向。

产品结构变化

用益信托网数据显示,8月共有57家信托公司发行集合信托产品2613只,发行规模为1744.14亿元,环比下降15.53%;52家信托公司成立集合信托产品2533只,成立规模为1084.96亿元,环比下降22.11%。对此,用益研究院研究员喻智表示,

集合信托发行、成立规模双降主要是因为强监管背景下的产品结构变化,导致资金募集相对困难。

记者查询8月集合信托产品成立的相关信息发现,规模下降主要与房地产、工商企业类集合信托规模大幅“缩水”有关。8月房地产类集合信托规模骤降,为285.13亿元,而7月该数据为401.49亿元;8月工商企业类集合信托规模为53.64亿元,环比大降74.20%。金融类和基础产业类集合信托成立规模较稳定。8月金融类集合信托产品规模占据半壁江山,为564.21亿元;基础产业类集合信托的规模为178.86亿元。从平均收益率来看,8月成立的集合信托平均收益率为6.82%,较上月下降0.02个百分点。

慈善信托是转型方向

近年来,受监管持续趋严和行业转型发展压力影响,不少信托公司回归本源,拓展新的业务增长点。

以近期火热的“共同富裕”概念为例。多位信托业内人士认为,慈善信托在助力乡村振兴、推进共同富裕方面具有多重优势:一是能够实现公益财产来源渠道创新,利用自身作为金融挂牌机构在客户资源和营业标的方面的优势,更好地撬动社会资本以资金、股权或物资等多种形式共同参与乡村振兴事业;二是能够提供慈善财产专业化管理与服务,实现保值增值与合规透明运作,切实扩大能够投入于乡村振兴的资金量;三是实现慈善账户的财产

安全和风险隔离,更精准高效支持乡村振兴;四是能够赋予捐赠方更多参与权和决策权,更好监督慈善财产的管理使用,增强透明度和公信力,激发社会各界对投身公益事业的热情。

外贸信托表示,发展慈善信托是信托转型的必然选择,将继续聚焦资源、提升能力、服务社会,大力发展慈善信托、公益基金等相关业务。

中建投信托、杭州工商信托、浙商金汇信托、万向信托于近日签署“发展慈善信托、助力共同富裕”行动倡议,表示将加强与民政部门、浙江省辖内信托公司、金融同业机构、慈善组织的协作,充分发挥资金募集、资金管理方面的金融优势,为慈善活动提供内生动能和可持续的资金支持。

■ 深交所“财务视角看行业”投教专栏

解锁“组合密码” 做家电行业分析小能手

● 毕马威华振会计师事务所 王涵宁

上一篇谈到,判断一家家电企业是否值得投资,可重点关注增长类、盈利类及收益质量类三类指标。三类指标在财务报表中均有具体体现,找到其中的蛛丝马迹和内在逻辑,解锁“组合密码”,便能成为破解企业投资密码的利器。

一、三大指标互有联系缺一不可

增长、盈利与收益质量,相互之间存在紧密联系,是“组合密码锁”,缺一个都不行。若一家企业体量不断增长,但因成本控制、运营环境等诸多因素导致实际盈利不乐观,或者一家企业体量在增长,也有盈利,但收益质量却存在不可持续、不稳定性,显然也未必是投资的上佳之选,需要我们在做投资决策时留个心眼。需要注意的是,净利润增速慢于收入增速并不绝对是坏事,可能是公司加速折旧固定资产带来毛利率水平下降,也有可能是公司加大研发投入,造成研发费用率和管理费用率上升,这些对于公司长期发展都是有利的。

经分析20x5年中银万国列出的在A股上市的51家白色家电企业,我们发现,在行业平均收入增速为-7%且归母净利润增长率仅为5%的形势下,Z企业的这两个增速指标分别高达23%和25%,成为同行业企业中的佼佼者。凭这一点是否能判定这家企业是值得投资的高速成长型企业呢?恐怕为时尚早。该企业的增长是否具有含金量,还得看其盈利情况及背后的收益质量。

如何判断收益质量?一看现金流量,二看资产负债。前者可以通过将“经营活动产生的现金流量净额”除以“扣除非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润”的比率计算企业创造真金白银的能力,这些数字在财务报表中直接可以找到;后者可以通过分析库存和应收项目周转天数计算企业自身的营运效率。按照上述思路分析,Z企业经营活动产生的现金流量净额/非归母净利润比率为2,比同行业可比公司平均值低0.43;存货的平均周转天数为75天,比行业平均水平高出约20天;应收项目的平均周转天数为150天,几乎是行业平均水平的两倍。

事后,经自查披露,20X5年Z企业存在重大会计差错,其中包括因提早确认销售收入而导致销售截止性差异,并调减了当期的销售收入。可见,Z企业20X5年的收益主要通过提前确认下一年度收入实现,同时做大应收账款,导致应收项目的平均周转天数异常。

通过上述案例不难看出,将增长类指标、盈利类指标、收益质量类指标这“三剑客”结合出击,Z企业投资之謎便迎刃而解。

一般情况下,完整的财务投资分析包括运用收益质量指标辅助验证收益增长,结合企业资产的变动,分析盈利增长背后的驱动原因。就家电行业而言,可重点关注增长类、盈利类及收益质量类三类指标,将横纵向比较和纵向比较相结合,分析判断一家企业的长期经营情况。解锁家电行业“组合密码”的技能,您掌握了吗?

(免责声明:本文仅为不构成投资建议。投资者据此操作,风险自担。深圳证券交易所求本文所述信息准确可靠,但并不对其准确性、完整性和及时性做出任何保证,对因使用本文引发的损失不承担责任。)

“铲屎官”养出大市场 宠物险掘金“它经济”



视觉中国图片

● 本报记者 薛瑾 黄一灵

“给宠物做一次检查,费用比得上我自己一年去医院看病花的钱”“我家猫上次做核磁共振花了2000多元”“我家狗前几年得了大瘟热,各种检查用药治疗,住院几天前后后花了五六千”……记者在采访中了解到,家庭饲养宠物最大的开支就是医

宠物看病贵

疗费用,频次高、价格贵是宠物医疗的显著特点。“宠物狗最近长肿瘤需要切除,一共花费5754元,保险理赔了1500元。”一位养狗人士说,“提交住院手术证明后,几天就完成了理赔。”日前,“00后”小王给自己的猫咪

宠物看病贵

买了一份宠物医疗保险。她调侃说:“这给原本不富裕的家庭增添了一分保障。”目前市场上宠物保险产品繁多,主要涵盖宠物医疗险和宠物责任险。前者主要是解决宠物猫和宠物狗的看病问题,后者主要是针对宠物猫狗

宠物看病贵

袭击或咬伤他人造成的风险。业内人士透露,近年来宠物医疗险受关注度越来越高,已成为养宠人群最实用的保险之一。“宠物和人一样会生病,如果有宠物医疗险,即可通过保险报销一定的医疗费用。”有保险经纪人表示。

多家险企参与

发达国家(40%)尚处于较低水平。事实上,一些嗅觉灵敏的险企和互联网企业正加大宠物保险市场布局。中国人寿、中国人保、中国平安和中国太保等大型上市险企和大地保险、阳光保险、众安保险等险企均推出相关宠物医疗险。

多家险企参与

众安保险半年报数据显示,宠物险上半年同比增速达到60倍,预计今年众安宠物险保费规模仍有持续、可观的增长。众安保险CEO姜兴说:“我们看好国内宠物经济增长潜力,未来我们会持续融入宠物产业链,深度参与宠物经济。”截至上半年末,众安保险的宠物

多家险企参与

保险已经服务超过100万宠物主。平安产险相关负责人表示,将在宠物生态持续发力,结合自身科技创新能力为用户打造更多宠物保险产品,涵盖宠物重疾、宠物走失找寻、宠物传染病等全面保障,并将持续推广宠物责任、意外保障等。

行业发展仍存痛点

公司开展此项业务性价比比较低。”“宠物保险在国内发展已久,但至今仍处于市场培育阶段,不少保险产品未能精准契合用户需求,被吐槽是‘大病不够用,小病用不到’。”微保相关负责人说,“正如百万医疗险在过去几年重塑了健康险市场,我们也希望将同样的思路运用到宠物医疗险上,改善产品性价比和理赔体验,解决‘宠

行业发展仍存痛点

物经济’时代的看病问题。”众安保险宠物险产品经理威蕙说:“保险公司在开展宠物险业务的过程中会出现前后端无法把控的状况:一是无法识别宠物的真实身份是否唯一;二是宠物医院暂时还没有一个标准化的体系,缺乏非常完善的管理。”“宠物体表差异性较小,想要区分出每一只宠物并建立专属的投保档案

行业发展仍存痛点

需要依靠宠物鼻纹技术与宠物芯片技术的发展。这意味着,保险公司也应该把自己定位为科技公司,利用AI等技术完善宠物数据库。”亿欧智库分析师陶艳梅认为,目前国内正规且规模化的宠物医院较少,且大多集中在一线及新一线城市,保险公司应该积极寻求与处在这些城市的宠物医院达成良好合作关系,扩大产品覆盖面。

广州维力医疗器械股份有限公司关于签订合作框架协议的公告

指数名称	开盘价	最高价	最低价	收盘价	涨跌	结算价
易盛农期指数	1183.87	1185.46	1173.54	1175.24	-2.24	1178.7
易盛农基指数	1574.16	1583.18	1568.34	1569.24	-1.5	1575.96

证券代码:603309

证券简称:维力医疗

公告编号:2021-052

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示:

●履约的重大风险及不确定性

1.本协议与与公司日常经营相关的框架协议,不会导致公司主营业务发生重大变化,具体实施内容、实施进度与实施效果存在不确定性。

2.广州维力医疗器械股份有限公司(以下简称“公司”、“上市公司”)和懿利生物科技(海南)有限公司(以下简称“懿利生物”)已经就Sharklet技术展开了深入探讨和相关研究,但相关产品目前尚处于开发阶段,市场准入资质仍在申请中。未来能否取得技术突破形成抗腐产品,相关产品能否获得市场准入、形成规模生产以及市场需求情况均存在不确定性。

●对上市公司当年业绩的影响

本合作框架协议后续具体合作内容有待于未来逐步落实,预计不会对公司2021年度业绩产生重大影响。

一、框架协议签订的基本情况

(一)交易对方的基本情况

名称:懿利生物科技(海南)有限公司

性质:其他有限责任公司

法定代表人:吴德顺

注册资本:122.01万元

主营业务:许可项目:进出口代理;货物进出口;技术进出口;互联网信息服务(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)。一般项目:技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广;医学研究和试验发展;第一类医疗器械销售;第二类医疗器械销售;以自有资金从事投资活动;生物基材料技术研发(除许可业务外,可自主依法经营法律法规禁止或限制的项目)。

与上市公司之间的关系:公司董事长、实际控制人向彬先生之女向真持有懿利生物3%股份,除此之外,懿利生物和公司没有任何关联关系。懿利生物非本公司关联方。

(二)协议签署的时间、地点、方式。

公司和懿利生物于2021年9月9日以现场方式签署《合作协议》。

(三)签订协议已履行的审议决策程序

根据《公司章程》的规定,该事项无需提交公司董事会、股东大会审议,公司后续将根据合作事项的进展情况履行相应的决策程序和信息披露义务。

(四)签订协议已履行的审批或备案程序

本合作框架协议的签订无需监管机构或其他主管部门审批或备案。

二、框架合作协议的主要内容

甲方:广州维力医疗器械股份有限公司

乙方:懿利生物科技(海南)有限公司

(一)合作的背景与目标

鉴于甲方拥有医疗器械的制造技术、管理经验及销售渠道,乙方拥有Sharklet Asia Limited授予在中国、香港、澳门、台湾、日本和韩国等地区(下称“授权市场”)排他性地使用与表面形貌相关的Sharklet微结构系列专利及其相关应用专有技术、商标(以下简称“Sharklet技术”,该技术能够抑制细菌生长,限制病毒的接触转移从而减少有害微生物的传播。)的权利,甲乙双方拟合作进行Sharklet系列专利及技术于不同领域、产品的应用性开发,共同实现其应用及商业价值。

(二)合作的主要内容、合作模式

1.具有Sharklet微结构的医用导管类产品;乙方提供技术支持并授权甲方制造、销售医用导管类产品,甲方方向乙方支付授权许可费、产品销售提成费等,具体细节双方将另行签署《专利、专有技术及商标授权协议》予以约定。

2.具有Sharklet微结构的民用和医用手套(以下简称“手套”);甲乙双方成立合资公司,并由合资公司开发、制造、推广、销售具有Sharklet微结构的“手套”,适用于医用及民用。合作公司初始注册资本为人民币1,000万元,以货币实缴出资,其中维力医疗持股60%,懿利生物持股40%。

(三)交易各方的主要权利和义务

甲方责任包括但不限于:

(1)组织、协调合资公司推进研发、制造、推广、销售具有Sharklet技术的“手套”;

(2)协助合资公司取得手套的相关市场准入资质;

(3)保证合资公司产品的生产质量良好及拥有完善的质量管理体系;

(4)负责在医疗领域推广和销售手套。

乙方责任包括但不限于:

(1)授予合资公司的手套使用Sharklet相关专利、专有技术及商标的合法权力;

(2)负责组建和管理合资公司在民用市场推广和销售手套的团队,提出具体的运营方案,按照合资公司董事会和董事会的决策具体实施;

(3)负责手套的技术支持;

(4)负责研发和销售合资公司的生产和产品的适销性。

(四)协议的生效条件、生效时间

本协议自甲方、乙方盖章之日起成立并生效。甲乙双方根据本协议确定的原则,就推进合作项目继续商定具体事宜并签署实施性的协议。

出现下列情形之一,本协议终止:

1.发生不可抗力事件,导致本协议之目的不能实现或没有必要实现。

2.乙方为合作提供的相关专利、专有技术及商标授权许可,欠缺合法的权利来源,无法依约授权许可。

3.乙方提供的相关专利、专有技术不具实用性,不能落地实施并生产出合格适销的产品。

4.甲方未能组织有效的生产和销售。

5.甲乙双方协商一致同意解除本协议,并已就协议解除后的善后事宜作出适当安排。

6.本协议约定及法律规定的其他情形。

(五)协议实际履行的前置条件、目前已满足的条件

协议实际履行不存在前置条件。

(六)特别约定

1.乙方为合作提供的相关专利、专有技术及商标授权许可,乙方保证拥有合法的权利来源,在获得相关授权的前提下,能够合法地依约授权许可。

2.乙方须保证其授权许可的专利及专有技术具备实用性,能够落地实施并生产出合格适销的产品;甲方须保证生产的有效实施。

3.排他性约定

乙方同意,在一定期限内,对于医用导管类产品,在没有取得甲方同意的情况下,乙方不得单独直接或间接与本协议交易对方外的其他第三方就本协议约定的项目或相近似或构成竞争性的项目进行洽谈、协商、磋商、谈判或签署任何文件(包括但不限于意向书及任何协议,不论该意向书或协议是否对其具有约束力),或达成任何口头或书面的其他约定。具体期限将另行签署相关协议。

(2)甲、乙双方同意,在乙方提供授权的范围内,同等条件下,甲方拥有对医疗器械类产品的优先研发、制造和销售的权利。

三、对上市公司的影响

(一)对上市公司业绩的影响

本协议仅为合作框架协议,后续具体合作内容有待于未来逐步落实,预计不会对公司2021年度业绩产生重大影响,未来可能受市场竞争、价格、市场需求等因素的影响,对公司未来业绩的影响存在不确定性。

(二)对上市公司经营的影响

本协议的签订有利于促进公司在抗腐领域的产品布局,丰富公司产品组合,提升综合竞争优势,短期内不会对公司经营产生重大影响,对公司长期发展的影响需视后续具体业务合作的推进和实施情况而定,目前尚无法评估。

四、重大风险提示

(一)本协议与与公司日常经营相关的框架协议,不会导致公司主营业务发生重大变化,具体实施内容、实施进度与实施效果存在不确定性。

(二)公司和懿利生物已经就Sharklet技术展开了深入探讨和相关研究,但相关产品目前尚处于开发阶段,市场准入资质仍在申请中。未来能否取得技术突破形成抗腐产品,相关产品能否获得市场准入、形成规模化生产存在不确定性。

公司将密切关注协议相关事项的进展,并按照有关法律法规及时履行信息披露义务。敬请投资者注意投资风险。

特此公告。

广州维力医疗器械股份有限公司
董事会
2021年9月10日