

证券从业人数新增近8千人

# 投资顾问晋升券业第一大岗

数据显示,截至7月23日,证券行业从业总人数超过34万人,其中证券投顾人数接近6.5万人,超越证券经纪人成为行业第一大岗位。业内人士指出,数据变化折射出券商业务模式从传统的佣金通道向主动财富管理的转型。券商未来盈利的多样性有望进一步上升。

●本报记者 赵中昊



视觉中国图片 制图/王春燕

## 从业人数净增近8千人

Choice数据显示,截至7月23日,131家证券公司(包含子公司)从业人员总数为341026人。中信证券以11603人居首,国信证券以11464人位居第二,广发证券以11450人位居第三。此外,总人数超过1万人的券商还有国泰君安证券、中信建投证券。

从具体业务岗位人员构成来看,从

事证券投资咨询业务(投资顾问)的人数最多,有64966人;其次为证券经纪人,有61126人。此前,证券经纪人常年雄踞券业第一大岗,就在2020年年末,行业证券经纪人要比投顾多出4445人。

今年以来,证券从业人数净增量为7798人。其中,一般证券业务、证券投资咨询业务(投资顾问)和保荐代表

人三类从业人员分别增加7608人、4027人、726人;证券经纪业务营销、证券经纪人、证券投资咨询业务(分析师)、投资主办人从业人数分别减少81人、4258人、26人、198人。

值得注意的是,部分券商的证券经纪人数量已清零,其中不乏国信证券、中金公司等大型券商。业内人士介绍,

近年来证券经纪人转型为投顾者不在少数,折射出券商业务模式从传统的佣金通道向主动财富管理的转型。

中信证券认为,未来券商经纪业务竞争是生态场景的竞争,一流公司建平台、做财富管理生态,二流公司做技术、降成本,三流公司则做通道、销售客户订单流。

中信证券认为,未来券商经纪业务竞争是生态场景的竞争,一流公司建平台、做财富管理生态,二流公司做技术、降成本,三流公司则做通道、销售客户订单流。

近年来证券经纪人转型为投顾者不在少数,折射出券商业务模式从传统的佣金通道向主动财富管理的转型。

中信证券认为,未来券商经纪业务竞争是生态场景的竞争,一流公司建平台、做财富管理生态,二流公司做技术、降成本,三流公司则做通道、销售客户订单流。

## 进一步打开盈利空间

证券业协会数据显示,2020年,全行业实现经纪业务收入127947亿元,同比增长54.82%;实现代理销售金融产品收入12572亿元,同比增长188.63%;实现投资咨询业务收入4677亿元,同

比增长240.1%。客户证券资产规模达61.17万亿元,同比增长37.67%。

光大证券认为,当前在权益市场大发展的背景下,券商行业财富管理、投资业务和机构业务等迎来快速发

展,龙头券商和部分有差异化竞争力的券商将有望获得超额收益。

监管层近日表态将允许QFII投资者参与科创板股票发行交易和引入科创板做市商制度。东兴证券认为,大投

行和大资管业务资源也将持续向科创板转移,盈利多样性有望进一步上升。

随着当前基金投顾试点资格扩容至53家,券商分析人士认为,权益财富管理产业链有望加速发展。

# 北固山下新征程 融合发展助推数字镇江跑出加速度

●本报记者 王超 胡雨

如何让“镇江很有前途”跑进现实?

对于引导着全市320万居民的镇江市委市政府而言,这不仅是一句口号,更是未来城市转型发展的全新目标。面对新的竞争形势,日前市领导班子在数字镇江发展大会上与诸多头部企业汇聚一堂,就如何进一步推动数字化转型发展进行研讨。

对于镇江这座面积和人口在江苏省内并不具备明显优势的城市来说,数字经济无疑是未来持续创新发展的主要方向,数字融合发展有望成为镇江闯出自身特有发展模式的“助跑器”,助力镇江跑出自信,跑出加速度,跑出属于自己的康庄大道。

## “数字镇江”建设取得积极成效

满眼风光北固楼。作为镇江曾经的江防重地,登北固楼远眺,映入眼帘的不仅有亘古不变的长江,更有一栋栋拔地而起的现代化高楼,象征着这片古老土地上孕育的新发展活力。在数字经济方兴未艾的当下,拥有3000多年历史的镇江积极拥抱变化,迈出转型的第一步。

中国证券报记者在7月20日举行的数字镇江发展大会上了解到,近年来镇江市委市政府编制出台《关于加快推进数字经济发展的实施意见》《镇江市“十四五”数字政府建设规划》等一系列文件,为全面推进数字融合提供更加精准有效的制度保障;镇江市各区各部门也强化创新驱动,推动数字化发展,“数字镇江”建设取得积极成效。

“目前镇江基本形成了以‘1个大数据中心、1个市域治理现代化指挥中心、N个智慧应用’为核心的智慧城市建设框架。”镇江市委副书记、市长徐曙海表示。

大全集团近年来的喜人成就也是镇江本土企业数字化转型发展的缩影。大全集团总裁徐翔介绍,集团在疫情期间创造了武汉雷神山医院配电设备2小时响应、48小时交付的“大全速度”。在实现自身转型升级、高质量发展的同时,为“数字镇江”发展作出应有贡献。

目前,新一代信息技术产业已被镇江列为全市重点发展产业,2020年全市软件信息服务业实现收入302亿元,列全省第六位,同比增长7.1%。在数字应用层面,镇江高水平打造6个省级工业互联网平台(列全省第五位),8家省级工业互联网标杆工厂(列全省第四位),创成334家省级星级上云企业。截至2020年底,镇江“两化”融合发展水平指数达到60.7,居全省第七位。

6月30日,由镇江市政府牵头成立的江苏开物科技发展有限公司揭牌,工业化、信息化融合深入推进,数字赋能新业态新模式加速涌现。

## 找准主攻方向精准发力

数字经济的澎湃浪潮正席卷神州大地,当这股浪潮奔涌到北固山下,镇江将如何因地制宜走出自己的数字化转型之路?

在数字镇江发展大会上,镇江市委书记马明龙强调:“我们要追求的不是数字与城市‘相加’,而是深度的‘相融’,通过数字与经济社会的深度融合,促进城市全方位、深层次转型升级。”

在马明龙看来,数字融合发展没有“标准路径”,必须找准主攻方向、实现精准发力。“一是围绕数字经济建设,重点抓好数字产业化与产业数字化,努力打造新优势;二是围绕数字社会建设,推动数字技术全面融入社会交往和日常生活,努力培育新生

态;三是围绕数字政府建设,不断提高数字化政务服务效能,努力铸牢强底座。”

在谈及推动数字融合发展时,马明龙特别强调“要以人民为中心”。“无论是经济数字化、生活数字化、治理数字化,归根到底是提升人民群众工作生活的便利度、体验感、幸福感,这是数字融合的核心追求,也是数字化发展必然的价值遵循。”

对于如何推动镇江数字融合发展,镇江市工信局局长宋飞雄透露,聚焦融合应用、提升数字产业发展能级将是下一步的工作重点之一。“紧扣龙头企业、骨干企业提质降本增效,加快制造业数字化、网络化、智能化转型;组织开展‘千企赋能’行动,推动企业上云上平台,促进产业链上下游高效对接和融通发展,全年创建省级星级上云企业不少于60家、两化融合贯标企业20家以上。”

## 引入“活水”激发创新动力

坐落于京杭大运河与长江的“十”字交汇处,地理资源禀赋与深厚文化积淀使得镇江深刻明白,外来“活水”对于激发自身转型升级活力的重要性。

会议当天,镇江市政府与华为技术有限公司签订战略合作协议,华为将加大在镇江的投入,并和镇江市政府一起在建设全场景智慧城市、结合镇江产业基础构建全国领先的数字经济产业生态等方面展开全方位深度合作。

此前,华为与镇江江苏大学在应用型创新、人才培养、智慧校园建设等方面积极合作,并与镇江市京口区共建数字经济创新中心。在签约仪式上,华为云副总裁、华为云全球市场与销售服务总裁石冀琳表示,此次签约开启了双方长期战略合作的新征程,希望双方携手创

造,为产业和城市发展赋能。

正是得益于自身取得的成就以及日益完善的数字基础设施,2020年以来,微软镇江数字经济创新中心、阿里·和润数字产业园等数字产业项目纷纷落户镇江。

对此,马明龙表示,头部企业带动是镇江数字融合发展需要打通的三条关键路径之一,未来镇江市将继续引进和培育数字经济龙头企业、高端平台,开展更有针对性的“揭榜挂帅”活动,为数字人才发挥聪明才智搭建更广阔舞台。

“数字化转型不是单一渠道、某一领域的局部革新,而是多渠道、全方位的整体概念,要强化系统思维,坚持整体性转变、全方位赋能、革命性重塑,整体驱动生产方式、生活方式和治理方式变革。数字镇江建设既要靠政府也要靠市场,更要调动人民群众的力量,‘有为政府’‘有效市场’‘有机社会’协同发展。”徐曙海表示。

谈及数字经济建设发展目标,徐曙海介绍,到“十四五”末,镇江数字经济核心产业增加值占地区生产总值比重超过10%,数字产业主营业务收入超过1000亿元,数字技术在三次产业中得到深度应用;全面建成高速宽带、无缝覆盖、智能适配的新一代信息网络,政务服务、公共服务、市域治理数字化水平显著提升,成为长三角区域数字化发展创新示范高地。

漫步在镇江大街小巷,“镇江很有前途”跑进现实”标语随处可见,字里行间渗透着镇江人民对美好未来的殷切希望。如果用镇江人爱吃的锅盖面来形容,在“数字镇江”建设已经全面布局起势的当下,镇江市委市政府正以“千年底蕴”为面,以“数字经济”为汤,加上“融合发展”的浇头,相信经历一番不懈努力,端出来的必将是320万镇江人民期待的“满满的幸福”。

## 邮储银行北京分行

### 在京发布普惠金融服务创新实践

●本报记者 欧阳剑环

7月23日,邮储银行北京分行携手北京市邮政分公司在北京发布普惠金融服务创新实践。邮储银行北京分行始终肩负普惠金融的责任和使命,他们不仅用手语和盲道服务残障人士,而且让“送养老金上门”“送货下乡”服务成为工作制度,推出“无还本续贷”“小微易贷”“极速贷”等线上产品,让困境中的小微企业感到暖心。

围绕以“储蓄、汇款、上门服务”三种方式,为广大离退休人员提供养老金代发服务。

据统计,邮储银行北京分行代发养老金人数已达128万人,21年累计代发金额近8500亿元;代扣城乡居民社会养老保险费人数160万人,年累计代扣金额达5.3亿元;代扣灵活就业人员社会保险费人数近30万人,年累计代扣金额达29.6亿元。

#### 解困小微企业

为做好“六稳”“六保”工作,贯彻落实“应延尽延”“应续尽续”监管要求,针对疫情期间小微企业的发困境,邮储银行北京分行推出线上线下、便捷贴身的信贷服务。

耿先生是一家小微企业负责人,随着国内经济回暖,近期该企业订单激增,感到喜悦的同时耿先生心生担忧——随着垫资增加,他可能面临无法按时偿还邮储银行700万贷款的困境,经营节奏被打乱。

邮储银行北京分行了解到这一情况后,为其成功办理了无还本续贷业务,为企业节约转贷成本,有效解决了耿先生的资金周转困境。

为切实缓解小微企业“慢、难、贵”难题,邮储银行北京分行不断加强顶层设计,在绩效考核、内部资金转移定价(FTP)、专项额度、奖励费用、尽职免责等方面给予倾斜,推出“无还本续贷”就是重要举措之一。另外,邮储银行北京分行还积极利用科技手段助推小微企业业务转型升级,让小微企业把银行装进“口袋”。

2020年年初,北京市首贷服务中心在北京市政务服务中心挂牌运行,邮储银行北京分行成为首批入驻的22家银行之一。首贷中心运营以来,已有多家小微企业获得“首贷”。

截至2021年6月末,邮储银行北京分行对首贷中心审批完成1407笔,累计金额44.17亿元;对续贷中心审批完成158笔,累计金额9.77亿元。



新华社图片

## “国际范”更足 科创板“机构市”特征凸显

(上接A01版)支持在浦东设立国际金融资产交易平台,试点允许合格境外机构投资者使用人民币参与科创板股票发行交易。

“对于科创板来说,试点允许合格境外机构投资者使用人民币参与发行交易将是科创板的重大利好。这不仅可引入国际资金,服务中国实体经济,而且有望推动价值投资,提高科创板市场效率。”田利辉说。

#### 理性投资风气不断形成

专家指出,在机构投资者、境外投资者为科创板市场带来大量资金的同时,优化了投资者结构,更为重要的是,其正在影响市场投资风格,促进形成理性投资风尚。

“从近期数据来看,科创板换手率进一步减小,市场振幅有所收缩,公司估值更为合理,科创板正在迎来更多理性投资者。与此同时,近两年权益类基金尤其是科创板基金的业绩,向市场证明了‘炒股不如买基’的理念,机构投资者比例逐步攀升。”田利辉表示。

兴证资管首席经济学家王德伦

专家预期,监管部门加强投资端建设,吸引更多中长期资金入市,将有利于引导投资品种和理念分别向多元化权益金融产品和价值投资优化转移。“理性、专业、具备自我保护力是注册制下中小投资者的基本自身要求。专业知识、抗风险能力弱的中小投资者可借助机构投资者来实现投资目的。基金投资顾问业务试点扩大、科创板纳入国际主流指数、拓展和优化境内外市场互联互通等政策预期下,投资者将拥有更为丰富的投资产品选择。”盘和林说。