证券代码:002345 证券简称:潮宏基 公告编号:2021-034

广东潮宏基实业股份有限公司关于收到《中国证监会行政许可申请终止审查通知书》的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确和完整,不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

广东潮宏基实业股份有限公司(以下简称“公司”)于2021年4月28日召开第五届董事会第十七次会议、第五届监事会第十三次会议,审议通过了《关于终止非公开发行A股股票事项及撤回申请文件的议案》。鉴于目前相关监管政策、市场环境发生变化,公司综合考虑实际情况、发展规划等诸多因素,经与中介机构认真研究论证,公司决定终止本次非公开发行A股股票事项,并向中国证监会申请撤回相关申请文件。具体内容详见公司于2021年4月30日披露的《关于终止非公开发行A股股票事项及撤回申请文件的公告》(公告编号:2021-031)。

近日,公司收到《中国证监会行政许可申请终止审查通知书》([2021]46号),根据《中国证券监督管理委员会行政许可实施程序规定》第二十条的有关规定,中国证监会决定终止对该行政许可申请的审查。

特此公告

广东潮宏基实业股份有限公司董事会
2021年5月15日

证券代码:002101 证券简称:广东鸿图 公告编号:2021-18

广东鸿图科技股份有限公司关于召开 2020 年度业绩网上说明会的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

广东鸿图科技股份有限公司(以下简称“公司”)定于2021年5月21日(星期五)9:00-11:00在全景网举办2020年度业绩说明会,本次年度业绩说明会将采用网络远程的方式举行,投资者可登陆全景网“投资者关系互动平台”(http://ir.p5w.net)参与本次年度业绩说明会。

出席本次说明会的人员有:公司董事长但昭学、总裁徐飞跃、独立董事孔小文、副总裁兼财务总监刘刚年、副总裁兼董事会秘书莫劲刚。

为充分尊重投资者,提升交流的针对性,现就公司2020年度业绩说明会提前向投资者公开征集问题,广泛听取投资者的意见和建议。投资者可于2021年5月17日(星期一)17:00前访问http://ir.p5w.net/zj/,或扫描下方二维码,进入问题征集专题页面。公司将在2020年度业绩说明会上,对投资者普遍关注的问题进行回答。

欢迎广大投资者积极参与本次网上说明会。

(问题征集专题页面二维码)

特此公告。

广东鸿图科技股份有限公司董事会
二〇二一年五月十五日

证券代码:000807 证券简称:云铝股份 公告编号:2021-041

云南铝业股份有限公司关于参加2021年云南辖区上市公司投资者集体接待日的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

为进一步加强与投资者的互动交流工作,云南铝业股份有限公司(以下简称“云铝股份”或“公司”)将参加由云南省上市公司协会、深圳全景网络有限公司共同举办的“2021年云南辖区上市公司投资者网上集体接待日暨集体业绩说明会”主题活动,现将有关事项公告如下:本次活动将在深圳全景网络有限公司提供的网上平台,采取网络远程的方式举行,投资者可以登录“全景·路演天下”网站(http://rs.p5w.net/)或关注微信公众号:全景财经,或下载全景路演APP,参与公司本次投资者集体接待日活动,活动时间为2021年5月17日(星期一)15:30至17:00。

届时公司的相关人员将通过网络在线交流形式与投资者就2020年年报、公司治理、发展战略、经营状况、融资计划和可持续发展等投资者关注的问题进行沟通。

欢迎广大投资者积极参与。

特此公告。

云南铝业股份有限公司董事会
2021年5月14日

证券代码:002556 证券简称:辉隆股份 公告编号:2021-045
债券代码:124008 债券简称:辉隆定转

安徽辉隆农资集团股份有限公司关于参加安徽辖区上市公司2021年投资者集体接待日的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

为便于广大投资者更深入全面地了解公司情况、发展战略、经营状况、可持续发展等投资者所关心的问题,安徽辉隆农资集团股份有限公司(以下简称“公司”)定于2021年5月18日下午 14:00 -17:30参加由安徽上市公司协会联合深圳市全景网络有限公司举办的主题为 “安徽辖区上市公司2021年投资者集体接待日活动”。现将有关事项公告如下:

本次投资者网上接待日活动将在深圳市全景网络有限公司提供的网上平台, 采取网络远程方式进行,投资者可以登录http://rs.p5w.net 进入专区页面参与交流。

出席本次集体接待日的人员有:公司副总经理、财务负责人兼董事会秘书董庆先生,证券事务代表徐敏女士。欢迎广大投资者积极参与!

特此公告。

安徽辉隆农资集团股份有限公司董事会
2021年5月14日

证券代码:600325 证券简称:华发股份 公告编号:2021-039

珠海华发实业股份有限公司关于中标佛山市顺德区乐从镇小布工业区改造项目合作方的公告

本公司及董事局全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

2021年4月22日,佛山市顺德区乐从镇小布股份合作经济社通过佛山市顺德区公共资源交易中心公开挂牌招选佛山市顺德区乐从镇小布工业区改造项目(以下简称“标的项目”)投资合作方。标的项目位于佛山大道以东、裕和路南北两侧、汾江路南延线以西,项目分8宗地块,总用地面积为504,133㎡,由招选的合作方负责标的地块的土地整理工作,完成土地整理后,政府将除代建商业物业地块外的剩余7宗地块协议出让给合作方进行开发建设。本次竞拍采取 “竞土地及拆迁补偿款现金部分 (起始总价35.04亿元)+代建商业物业(由合作方出资不少于7.51亿元建设)+设定物业返租条件”的方式进行。

公司控股子公司佛山华标房地产开发有限公司(以下简称“佛山华标”)与佛山市顺德区乐从桂圃房地产开发有限公司(以下简称“乐从桂圃”)组成联合体参与标的项目的竞拍。该事项属于公司2021年第一次临时股东大会授权范围。

鉴于本次交易涉及公开竞拍,提前披露可能会影响到竞拍标的的最终报价,损害公司和股东利益,按照《上海证券交易所上市公司信息披露暂缓与豁免业务指引》及公司《信息披露暂缓与豁免事务管理制度》的相关规定,公司对上述竞拍事项办理了暂缓披露。

近日,佛山华标收到顺德区公共资源交易中心发来的《合作方招选成交确认书》,确认佛山华标与乐从桂圃联合体经公开竞投以35.04亿元土地及拆迁补偿款的成交总价(溢价率0%)成为标的项目的投资合作方。

后续佛山华标及乐从桂圃在完成标的项目土地整理工作后,将与国土资源部门就相关地块签订《土地出让协议》并补缴地价款。对于标的项目中代建商业物业、代建商业物业返租、招商及公益性用地建设移交等其他应投入的所有成本与费用,佛山华标与乐从桂圃按50.6%:49.4%的比例承担。

上述项目的竞得是公司基于佛山市场良好发展前景的战略决策,有利于公司进一步深耕粤港澳大湾区,提升公司未来的经营业绩,增强公司可持续发展能力。

特此公告。

珠海华发实业股份有限公司董事局
二〇二一年五月十五日

证券代码:600093 证券简称:易见股份 公告编号:2021-042

易见供应链管理股份有限公司关于收到中国证监会调查通知书的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

易见供应链管理股份有限公司(以下简称“公司”)于2021年5月14日收到中国证券监督管理委员会(以下简称“中国证监会”)对公司的《调查通知书》(中证调查字2021030002号),因公司涉嫌信息披露违法违规,根据《中华人民共和国证券法》的有关规定,决定对公司进行立案调查。

公司将积极配合中国证监会的调查工作,并将严格按照监管要求履行信息披露义务。

公司所有信息均以在指定信息披露媒体上披露的为准。敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

特此公告。

易见供应链管理股份有限公司董 事 会
二〇二一年五月十五日

证券代码:002291 证券简称:星期六 公告编号:2021-067

星期六股份有限公司关于举行2020年年度报告网上说明会的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

星期六股份有限公司(以下简称“公司”)已于2021年4月28日在巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn/)上披露了《2020年年度报告》及《2020年年度报告摘要》。

为便于广大投资者进一步了解公司2020年年度经营情况,公司定于2021年5月20日(星期四)下午15:00至16:00在“约调研”小程序举行2020年度业绩网上说明会。本次网上说明会将采用网络远程的方式举行,投资者可登陆“约调研”小程序参与互动交流。为广泛听取投资者的意见和建议,提前向投资者征集问题,提问通道自发出公告之日起开放。

参与方式一:在微信小程序中搜索“约调研”;

参与方式二:微信扫一扫以下二维码:

投资者依据提示,授权登入“约调研”小程序,即可参与交流。

出席本次网上说明会的人员有:公司董事长兼总经理于洪涛先生、董事兼财务总监李刚先生、独立董事黄劲业先生、董事董秘何建锋先生、公司子公司杭州逼望网络科技有限公司副总裁马超先生。

敬请广大投资者积极参与。

特此公告。

星期六股份有限公司董事会
二〇二一年五月十四日

证券代码:688229 证券简称: 博睿数据 公告编号:2021-035

北京博睿宏远数据科技股份有限公司关于上海证券交易所《关于对北京博睿宏远数据科技股份有限公司2020年年度报告的事后审核问询函》的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

北京博睿宏远数据科技股份有限公司(以下简称“公司”或“博睿数据”)于2021年4月30日收到上海证券交易所下发的《关于对北京博睿宏远数据科技股份有限公司2020年年度报告的事后审核问询函》(上证科创公函【2021】0027 号,以下简称“《问询函》”)。 根据《问询函》的要求,现就有关情况回复公告如下:

问题1关于年度经营业绩。

年报显示,2020年公司实现营业收入13,884.04万元,同比减少15.62%;扣非后归母净利润为2,214.23万元,同比减少60.81%。公司主要产品包括数字体验监测产品、应用发现跟踪和诊断产品、网络性能监测产品、大数据分析产品等。请公司:(1)区分不同产品,补充披露营业收入、营业成本、毛利率以及较上年度变动情况,相关变动幅度较大的,应说明原因;(2)结合下游客户的需求情况,补充说明新冠疫情对公司业绩的具体影响;(3)补充披露合并口径下公司前五名客户的名称、销售金额、业务类型等信息,并说明近三年前五大客户集中度的变化及其原因,是否存在大客户流失的情况;(4)结合主要产品竞争对手的业绩情况,补充说明公司与行业整体业绩变化是否一致,如不一致,请说明原因。

【公司回复】

一、区分不同产品,补充披露营业收入、营业成本、毛利率以及较上年度变动情况,相关变动幅度较大的,应说明原因;

公司营业收入可按照产品类型和业务类型两种方式进行分类。按产品类型,收入可分为数字体验监测产品、应用发现跟踪和诊断产品、网络性能监测产品及其他。按业务类型,收入可分为数据监测服务、软件销售、系统集成和其他。

由于公司的数据中心服务器、虚拟机、带宽等资源为不同产品所共享,按照业务类型区分收入、成本及毛利率,与财务数据的关联性更高,也可以更准确的反应公司各类业务的经营状况。因此,公司将按照业务类型对2019年及2020年的营业收入、营业成本、毛利率及变动情况进行分析,情况如下:

单位:万元

业务	项目	2020年度	2019年度	变动比例
监测服务	收入	8,154.57	10,690.45	-23.72%
	成本	2,085.85	2,359.56	-11.60%
	毛利率	74.42%	77.93%	减少3.51个百分点
软件销售	收入	3,969.14	3,982.37	-0.33%
	成本	267.66	162.36	64.86%
	毛利率	93.26%	95.92%	减少2.66个百分点
系统集成	收入	869.26	552.41	57.36%
	成本	515.22	201.08	156.22%
	毛利率	40.73%	63.60%	减少22.87个百分点
其他	收入	891.08	1,228.37	-27.46%
	成本	217.39	452.58	-51.97%
	毛利率	75.60%	63.16%	增加12.44个百分点
合计	营业收入	13,884.04	16,453.60	-15.62%
	营业成本	3,086.13	3,175.58	-2.82%
	毛利率	77.77%	80.70%	减少2.93个百分点

2020年度,公司实现营业收入13,884.04万元,较上年度同期下降15.62%;营业成本3,086.13万元,较上年同期下降2.82%,毛利率较上年同期略有下降。

1、监测服务

监测服务收入占营业收入的比重较高。2020年度,公司营业收入下降2,569.55万元,主要是因为监测服务收入下降2,535.87万元,下降幅度较大。

监测服务收入下降主要因为:(1)产品单价下降:经过多年发展,监测服务的市场格局已相对成熟,APM厂商之间的市场竞争日益激烈,销售单价逐年下降;(2)客户需求下降:受新冠疫情影响,监测服务客户需求有所下降。具体影响数据详见本题之“二、结合下游客户的需求情况,补充说明新冠疫情对公司业绩的具体影响”。

2020年,监测服务成本为2,085.85万元,较上年度下降11.60%,主要因为其中的会员监测成本随监测服务收入下降而下降,降幅为24.64%,与收入的下降幅度相匹配;同时,网络运营成本、折旧等固定成本不随收入下降而下降,较去年同期基本持平,导致监测服务成本总体降幅小于收入,毛利率较上年度略有下降。

2、软件销售

2020年度,软件销售收入为3,969.14万元,较上年度下降0.33%,整体变动幅度较小。

软件销售的营业成本为267.66万元,较上年度增长64.86%,毛利率较上年度减少2.66个百分点,主要是公司本年新增少量外购软件成本,与公司其他产品集成后组合销售,进而导致软件销售成本增长,整体毛利率略有下降。

3、系统集成

2020年度,系统集成收入为869.26万元,较去年同期增长57.36%。该业务是将标准化软件产品与硬件设备集成销售给客户,以网络监测(NPM)产品为主。NPM产品可帮助客户监测中端网络环境的健康性,是串联整个数字业务链条前端应用监控产品和后端服务器监控产品,形成端到端、一体化监控解决方案的重要一环。2020年基于该产品的系统集成业务需求进一步增加,收入随之增长。

系统集成成本较上年度增长156.22%,毛利率较上年度减少22.87个百分点,主要系公司本年新增外购软件成本,与其他产品集成后形成产品组合,导致成本有所增加,毛利率下降。

4、其他

其他业务主要包括技术开发服务、维保服务、运配等。2020年,由于公司战略方向进一步调整优化,加速推动标准化软件销售,基于标准化软件的定制研发业务减少,导致技术开发服务收入大幅减少,相关成本下降,毛利率增加。

二、结合下游客户的需求情况,补充说明新冠疫情对公司业绩的具体影响;

(一)疫情导致公司现有客户削减预算

2020年初,全国大规模爆发新冠疫情,公司的上下游企业均不同程度的停工停产,经营状况受到影响,致使部分客户为压缩成本削减了采购预算。例如,公司往年的主要客户百度、搜狗在2020年均较大程度地减少了对公司产品的采购,二者2019年度销售金额分别为752.28万元、422.95万元,2020年度销售金额分别为341.86万元、43.13万元,同比分别下降54.56%和89.80%,下滑幅度较大。

(二)疫情导致客户商务流程延迟或停滞

疫情期间,企业存在延期复工或交替复工的情况,加上复工后仍存在交通管制及隔离措施等限制,公司部分客户因此推迟或暂停了采购流程,已有订单或合同履行时存在公司人员无法进入客户办公场所进行部署安装调试的问题,导致产品交付、验收有所延迟,进而导致公司确认收入相较以往同期有所延缓。

(三)疫情导致公司开拓新客户受阻

疫情期间,受到隔离政策和交通管制等的限制,公司销售人员实地拜访客户、了解客户需求、制定解决方案、参与产品测试、参与招投标等活动均存在困难,同时客户制定采购方案、询价、确定供应商、签署合同等活动亦有所延缓,导致公司开拓新客户过程受到阻碍。

综上,疫情使得公司现有客户减少采购、新增客户开拓受阻,下游客户整体需求有所下降,一定程度上影响了公司的经营业绩。

三、补充披露合并口径下公司前五名客户的名称、销售金额、业务类型等信息,并说明近三年前五大客户集中度的变化及其原因,是否存在大客户流失的情况;

(一)前五大客户情况

2020年度,公司合并口径前五大客户的名称、销售金额、业务类型具体情况如下:

单位:万元

年度	序号	客户	业务类型	金额	占营业收入比例
2020年度	1	华为软件技术有限公司	监测服务	1,616.98	11.65%
	2	深圳市腾讯计算机系统有限公司	监测服务	1,183.40	8.52%
	3	中国平安保险(集团)股份有限公司	系统集成	297.53	2.14%
			监测服务	252.59	1.82%
			软件销售	17.52	0.13%
			其他	16.38	0.12%
			小计	584.02	4.21%
	4	新华人寿保险股份有限公司	软件销售	444.47	3.20%
			其他	33.03	0.24%
			小计	477.50	3.44%
	5	上海倚博信息科技有限公司	软件销售	389.97	2.81%
			其他	1.39	0.01%
			小计	391.36	2.82%
	合计			4,253.26	30.63%

(二)近三年前五大客户集中度的变化及其原因,是否存在大客户流失的情况

近三年,前五大客户变化情况如下:

序号	客户名称	2020年的排名情况
2020年前五大客户	华为软件技术有限公司	1
	深圳市腾讯计算机系统有限公司	2
	中国平安保险(集团)股份有限公司	3
	新华人寿保险股份有限公司	4
	上海倚博信息科技有限公司	5
2019年前五大客户	华为软件技术有限公司	1
	深圳市腾讯计算机系统有限公司	2
	中国平安保险(集团)股份有限公司	3
	百度在线网络技术(北京)有限公司	7
	中信银行股份有限公司	34
2018年前五大客户	深圳市腾讯计算机系统有限公司	2
	华为软件技术有限公司	1
	北京搜狗信息服务有限公司	66
	百度在线网络技术(北京)有限公司	7
	中国平安保险(集团)股份有限公司	3

2018年度至2020年度,公司前五大客户收入占营业收入的比重分别为38.72%、34.19%及30.63%,近三年前五大客户集中度总体较为稳定,未发生重大变化。

2018年至2020年,公司前五大客户主要包括华为、腾讯、平安集团、百度、中信银行、搜狗等知名企业,与公司已形成多年的稳定合作关系。2020年度,前述企业仍持续向公司采购服务或软件产品,不存在前五大主要客户流失的情形,但部分客户收入金额下降幅度较大。

未来,公司一方面将积极维护与主要客户的合作关系,深入挖掘新需求;另一方面将不断开拓新客户,从而防范大客户流失可能对公司造成的不利影响。

四、结合主要产品竞争对手的业绩情况,补充说明公司与行业整体业绩变化是否一致,如不一致,请说明原因。

公司的同行业可比公司包括基调网络、蓝海讯通和飞思达科技,基调网络和蓝海讯通已分别于2018年8月和2021年1月从新三板摘牌,无法从公开渠道获悉其近2年业绩情况。

飞思达科技是港股上市公司,根据其2020年年报披露,近两年的营业收入及净利润的情况如下:

单位:万元

项目	2020年度	2019年度	变动比例
营业收入	8,099.90	9,314.70	-13.04%
净利润	109.90	1,281.10	-91.42%

2020年度,飞思达科技的营业收入为8,099.90万元,较上年度下降13.04%,净利润109.90万元,较上年度下降91.42%,整体业绩较上年呈现下滑趋势,净利润下滑幅度较大。根据飞思达科技2020年年报披露的相关内容,其收入及净利润出现下滑,主要是受到了新冠疫情爆发带来的不利影响,导致部分客户压缩预算,延后采购计划,而致使新订单延迟;主要客户延期复工复产,部分项目无法按期交付和验收,导致收入下滑。

博睿数据2020年收入及净利润亦出现下滑,主要是由于新冠疫情导致公司客户削减预算、商务流程延迟或停滞、开拓新客户受阻,进而影响公司整体经营业绩。

综上,公司2020年度业绩与同行业公司飞思达科技的业绩变动趋势一致,业绩受损原因亦与飞思达科技一致,公司业绩波动具有合理性。

【保荐机构核查意见】

经核查,兴业证券股份有限公司(以下简称“兴业证券”或“保荐机构”)认为:

博睿数据已披露并说明分产品的营业收入、营业成本、毛利率变动情况,新冠疫情对公司业绩的具体影响,合并口径下公司前五名客户的名称、销售金额、业务类型等信息;近3年前五大客户不存在流失的情况,但部分客户收入金额下降幅度较大;博睿数据与可比公司飞思达科技的业绩变化一致。

【年审会计师核查程序】

立信会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称“年审会计师”)对上述问题实施的审计程序包括但不限于:

一、查阅检查发行人销售明细表、销售合同以及各产品营业收入、营业成本和毛利率明细表;对公司总经理、财务负责人进行访谈,了解合同价款的确定政策,报告期毛利率波动的原因。

二、对销售负责人进行访谈了解新冠疫情对公司的影响情况,获取监测业务的后台数据,对比报告期内监测次数的变化情况;

三、获取并核查了近3年内合并口径下前五大客户的销售合同、发票、银行回款单据、银行对账单等资料,将上述资料的客户名称、销售金额、业务类型等进行交叉比对;

四、取得报告期同行业上市公司相关资料以及相关行业数据,分析公司的业绩情况与同行业上市公司、行业整体业绩的差异情况。

【年审会计师核查意见】

经核查,年审会计师认为,上述公司回复中有关分产品(业务)的营业收入、营业成本、毛利率变动情况及变动原因,新冠疫情对公司业绩的影响以及近3年前五大客户的销售情况与我们执行公司财务报表审计过程中了解的相关情况没有重大不一致。博睿数据与同行业公司业绩走势不存在重大差异。

问题2 关于一季度经营业绩

2021年一季报显示,一季度公司实现营业收入3,055.78万元,同比增长6.61%;扣非后归母净利润为-1,705.62万元,较去年同期由盈转亏。请公司:(1)分产品披露公司收入结构情况,补充说明公司一季度较去年同期由盈转亏的具体原因;(2)结合期间费用大幅增加的情况,补充说明期间费用增长的背景,并说明公司发展方向和战略是否发生重大调整。

【公司回复】:

一、分产品披露公司收入结构情况,补充说明公司一季度较去年同期由盈转亏的具体原因;

(一)分产品披露公司收入结构情况

2020年及2021年一季度,公司分产品收入结构情况如下表所示:

单位:万元

产品	2021年1-3月		2020年1-3月		增长率
	金额	占比	金额	占比	
数字体验监测产品	2,076.30	67.94%	1,947.46	67.94%	6.62%
应用发现跟踪和诊断产品	548.84	17.96%	720.56	25.14%	-23.83%
网络性能监测产品	206.93	6.77%	2.70	0.09%	7,571.40%
大数据分析产品	20.45	0.67%	-	-	-
其他	203.26	6.65%	195.63	6.82%	3.90%
合计	3,055.78	100.00%	2,866.35	100.00%	6.61%

注:2021年一季度财务数据未经审计,下同。

2021年第一季度,公司形成营业收入3,055.78万元,较上年度增长189.43万元,增幅为6.61%。随着我国新冠疫情得到控制,上下游企业陆续复工复产,公司营业收入亦逐渐好转,整体呈现增长趋势。

其中,收入占比最高的数字体验监测产品收入较去年同期已实现增长128.84万元,增幅为6.62%;网络性能监测(NPM)产品市场需求较为强烈,已实现收入206.93万元,较去年同期涨幅较大。

(二)补充说明公司一季度较去年同期由盈转亏的具体原因

公司第一季收入较去年同期增长6.61%,但净利润由盈转亏,较上年同期减少1,933.24万,主要是因为期间费用增长了1,853.95万元所致。

公司为了全面加快业务开展速度、迅速抢占APM市场,持续扩大人员规模,导致期间费用增幅较大。期间费用增长的具体原因,详见本题之“二/(二)期间费用增长的背景及原因”的相关分析。

二、结合期间费用大幅增加的情况,补充说明期间费用增长的背景,并说明公司发展方向和战略是否发生重大调整。

(一)期间费用变动情况

2020年及2021年一季度期间费用情况如下表所示:

单位:万元

项目	2021年1-3月	2020年1-3月	同比变动额	同比变动比例
销售费用	1,690.21	679.34	1,010.88	148.80%
管理费用	929.06	344.24	584.82	169.88%
研发费用	1,501.09	874.54	626.54	71.64%
财务费用	-384.45	-16.16	-368.29	2279.07%
总计	3,735.91	1,881.96	1,853.95	98.51%

2021年第一季度,期间费用合计为3,735.91万元,较上年度同期增加了1,853.95万元,增长幅度为98.51%,涨幅较大。其中,销售费用、管理费用和研发费用增幅分别为148.80%、169.88%和71.64%。

(二)期间费用增长的背景及原因

2021年一季度,公司收入较上年同期增长6.61%,但净利润由盈转亏,较上年同期减少1,933.24万,主要是因为期间费用增长了1,853.95万元所致。公司期间费用增长,主要是由于人员扩张而导致的职工薪酬增加1,461.56万元,以及实施股权激励计划暂估计提了216.84万股份支付费用,具体分析如下:

1、人员规模扩张

2020年及2021年一季度,公司期间费用相关人员数量情况如下所示:

单位:人数

人员类别	2021年3月31日	2020年3月31日	同比变动	同比变动比例
销售人员	142	73	69	94.52%
研发人员	225	150	75	50.00%
管理及行政人员	47	28	19	67.86%
合计	414	251	163	64.94%

2021年一季度,期间费用相关的员工总数较去年同期增加了163人,增幅为64.94%,人员规模快速扩张。

其中,销售人员较去年同期增加69人,增幅为94.52%,主要系公司为了迅速抢占市场,拓展传统行业的业务渠道,不断优化全国各地的营销网络布局,导致销售人员薪酬增加,2021年一季度的销售人员薪酬较去年同期增长710.53万元,涨幅为148.17%。

研发人员较去年同期增加75人,增幅为50.00%,主要系公司作为技术驱动型企业,为加强自身的技术竞争力,持续引进行业优秀技术人才,导致研发人员薪酬增加,2021年一季度的研发人员薪酬较去年同期增长543.60万元,涨幅为67.72%。

管理及行政人员较去年同期增加了19人,增幅为67.86%,主要系公司人数不断增长,为匹配人员规模、提高管理水平和运行效率,新增管理及行政人员,导致管理人员薪酬增加,2021年一季度的管理人员薪酬较去年同期增长207.44万元,涨幅为115.36%。

2、股权激励计划的实施

公司所处行业为知识密集型、技术驱动型产业,对专业技术人员的依赖性和专业度要求均较高,为了留住核心骨干、吸纳业内顶尖人才、提升团队凝聚力,公司于2021年2月实施了股权激励计划,于2021年一季度暂估计提216.84万元股份支付费用,导致管理费用有所增长。

(三)公司发展方向和战略是否发生重大调整

公司成立于2008年,成立之初即专注于APM领域,是国内较早进入该领域的先行者之一。公司自成立以来,一直围绕APM领域持续深耕,战略发展目标一直是成为行业领先的APM专业服务商。公司的战略目标和发展方向自成立之初至今没有发生重大调整。

与博睿数据同一时期成立并专注于APM领域的行业参与者包括飞思达科技、基调网络、蓝海讯通、云智慧等APM厂商。经过多年的市场竞争,博睿数据和基调网络、飞思达科技已经凭借先发优势和多年行业积累,在市场竞争中逐渐占据领先地位,收入规模位于行业前列,成为行业内的第一梯队企业。

尽管公司早已跻身我国APM行业前列,但多年来与头部竞争者无论是从经营规模、还是产品技术水平、还是各行业渗透度,均没有拉开显著差距,市场竞争仍然十分激烈,进而导致公司监测服务单价持续下降。

公司于2020年8月成功登陆资本市场,而除公司之外的其他主要竞争者目前未在A股上市。因此公司想要藉由这个良好的发展契机,抓住传统企业数字化转型、关键软件国产化替代、5G与物联网等诸多绝佳的市场机遇,加速市场开拓的步伐,与其他竞争者迅速拉开差距,将公司的经营规模整体提升一个台阶,真正践行技术先行者和行业领导者的角色定位。

为了尽快实现上述战略发展目标,公司自2020年下半年开始迅速扩张人员规模,尤其加大对研发团队和销售团队的建设力度。这主要是因为:

第一、APM行业是技术密集型企业,技术更新迭代频繁,只有紧密跟随行业前沿的技术发展趋势,持续推出新产品、新技术并不断的迭代升级,才能在激烈的市场竞争中,保持自身技术和产品的先进性。因此,公司需要大量吸纳行业内高端技术人才、持续扩大研发团队,不断提升自身的研发实力。

第二、公司的销售策略一贯是以服务大中型企业级客户为主。这就要求销售团队及时洞察各行业客户不断变化升级的监测需求并及时响应。同时,随着传统行业数字化转型的不断加速,公司重要的战略方向之一即是由互联网客户向教育、医疗等传统领域客户拓展,迅速抢占传统行业市场份额。因此,公司需要加大全国范围内的营销网络布局,扩建销售团队,才能更好的服务于大型企业级客户,把握传统行业数字化转型的市场机遇,加速行业开拓进程,扩大市场份额。

综上所述,公司的发展战略一直没有发生重大变化,公司扩张人员规模导致成本费用增加,致使2021年第一季度由盈转亏,是为了加速公司市场开拓进程,迅速扩大营业规模,拉开与其他竞争者的差距。长远来看,有利于加强公司的可持续盈利能力。

【保荐机构核查意见】

经核查,保荐机构认为:

博睿数据已披露分产品收入结构情况,已说明2021年一季度较去年同期由盈转亏的原因及期间费用增长的原因,公司发展方向和战略未发生重大调整。

【年审会计师核查程序】

我们对上述问题实施的程序包括但不限于:

一、获取公司一季度的公告数据,对一季度财务报告的数据进行对比;

二、对公司的管理层进行访谈了解一季度较去年同期由盈转亏的原因以及公司的长期发展战略。

【年审会计师核查意见】

经核查,年审会计师认为,公司上述回复与我们了解到的情况没有重大不一致,公司发展方向和战略未发生重大调整。

问题3关于应收账款。

年报显示,2020 年公司应收账款期末账面价值 6,397.84 万元,占营业收入的比例为45%。招股说明书显示,公司2018年、2019年的应收账款期末账面价值分别为5,871.37万元、6,565.74万元,占营业收入的比例分别为38%、40%。按账龄划分,1年以上应收账款占比24%,较去年同期增加约15个百分点。请公司补充披露:(1)应收账款占营业收入的比例逐年上升的原因及合理性;(2)合并口径下,应收账款前五名客户的名称、账龄、交易金额、产品类型、坏账准备余额以及期后回款情况;(3)账龄1年以上的应收账款形成及占比上升的原因、期后回款情况、是否存在回收风险、相关坏账准备计提是否充分。

【公司回复】

一、应收账款占营业收入的比例逐年上升的原因及合理;

近三年,公司应收账款余额、营业收入金额情况如下:

单位:万元

项目	2020年12月31日/2020年度	2019年12月31日/2019年度	2018年12月31日/2018年度
应收账款余额	7,189.89	7,141.23	6,288.51
营业收入	13,884.04	16,453.60	15,319.82
应收账款余额占当期营业收入的比重	51.79%	43.40%	41.05%

2018年末、2019年末及2020年末,公司应收账款余额占当期营业收入的比重分别为41.05%、43.40%及51.79%。其中2018年末与2019年末较为接近,2020年末应收账款余额占营业收入的比重有所上升。2020年度,受新冠疫情影响,客户付款流程存在滞后,整体回款情况不及2019年度。

截至2021年4月30日,公司2019年末、2020年末应收账款期后回款情况如下:

项目	2020年12月31日	2019年12月31日
应收账款余额	7,189.89	7,141.23
回款金额	2,712.73	5,629.69
回款比例	37.73%	78.83%

单位:万元

二、合并口径下,应收账款前五名客户的名称、账龄、交易金额、产品类型、坏账准备余额以及期后回款情况;

2020年度,公司合并口径应收账款前五名客户的具体情况如下所示:

单位:万元

序号	单位名称	产品类型	交易金额	应收账款期末余额	账龄组合名称	占应收账款总额的比例	坏账准备	期后回款	期后回款比例
1	深圳市腾讯计算机系统有限公司	Bonree APP、Bonree Net	1,183.40	716.33	未逾期及逾期1年以内	9.96%	35.82	614.14	85.73%
2	上海倚博信息科技有限公司	Bonree Browser、Bonree Reesii、Bonree Server、其他	391.37	372.25	未逾期及逾期1年以内	5.18%	18.61	82.10	22.06%
3	国泰君安证券股份有限公司	Bonree Net、Bonree Server、Bonree App、Bonree Zeus、其他	207.85	371.93	未逾期及逾期1年以内	5.17%	18.60	149.00	40.06%
4	北明软件有限公司	Bonree Server、其他	230.63	253.50	未逾期及逾期1年以内	3.53%	12.68	-	-
5	北京鼎鑫盈科科技发展有限公司	Bonree Net、Bonree SDK、Bonree App、其他	229.94	241.19	未逾期及逾期1年以内	3.35%	12.06	159.96	66.32%
		合计	2,243.19	1,955.19	-	27.19%	97.76	1,005.20	51.41%

2020年度公司合并口径应收账款前五大客户应收账款合计1,955.19万元,占期末应收账款总额的比例为27.19%,均为未逾期及逾期1年以内的应收账款。

截至2021年4月30日,应收账款前五大客户已合计回款1,005.20万元,回款比例51.41%。同时,上述客户资信状况良好,未与公司就结算付款产生纠纷,目前剩余应收账款正在陆续收回,预计发生坏账损失的风险较低。

三、账龄1年以上的应收账款形成及占比上升的原因、期后回款情况、是否存在回收风险、相关坏账准备计提是否充分。

(一)账龄1年以上的应收账款形成及占比上升的原因

2020年末,公司账龄1年以内应收账款合计5,429.91万元,占期末应收账款总额比例为75.52%,账龄1年以上应收账款合计1,759.98万元,占期末应收账款总额比例为24.48%,公司应收账款账龄主要分布在1年以内,应收账款质量较好。

2020年末,公司账龄在1年以上的应收账款具体情况如下:

单位:万元

账龄	应收账款余额	占1年以上应收款的比例	占应收账款总额的比例	应收账款较去年同期增加金额
1-2年	1,221.92	69.43%	16.99%	831.39
2-3年	299.85	17.04%	4.17%	132.90
3-4年	127.44	7.24%	1.77%	84.02
4-5年	43.42	2.47%	0.60%	-22.69
5年以上	67.35	3.83%	0.94%	66.11
合计	1,759.98	100.00%	24.48%	1,091.73

2020年末,公司1年以上应收账款均为向客户销售产品或提供服务未结清的尾款,其中以账龄在1-2年的应收账款为主,公司按照坏账计提政策计提了相应坏账准备,坏账准备计提充分,公司后续将持续跟进应收账款回收情况,根据坏账计提政策结合实际情况,充分计提坏账准备。。

(二)期后回款情况,以及是否存在回收风险

公