哈尔滨哈投投资股份有限公司

公司代码:600864　公司简称:哈投股份

【2019】年度报告摘要

一 重要提示

1 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。

2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

3 本出席董事情况

未出席董事职务	未出席董事姓名	未出席董事的原因说明	被委托人姓名
董事长	赵洪波	其他公务活动	胡晓萍

4 大华会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

2019年度利润分配预案:

拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数(具体日期将在权益分派实施公告中明确),向全体股东每10股派发0.36元现金股利(含税)。以本公司截至 2019年末已发行股份2,080,570,520.00股计算,现金股利总额共计约人民币74,900,538.72元。2019 年度本公司现金分红比例为 30.47%(即现金分红占合并报表中归属于本公司股东的净利润的比例)。本次利润分配后,剩余未分配利润转入下一年度。在实施权益分派的股权登记日前公司总股本发生变动的,拟维持每股分配比例不变,相应调整分配总额,并将另行公告具体调整情况。

以上预案董事会审议通过后须提交年度股东大会审议批准后实施。

二 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	哈投股份	600864	岁宝热电

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	张名佳	陈曦
办公地址	哈尔滨市松北区创新二路277号哈投大厦29层	哈尔滨市松北区创新二路277号哈投大厦29层
电话	0451-51939831	0451-51939831
电子信箱	sbzd27@sohu.com	sbzd27@sohu.com

2 报告期公司主要业务简介

(一)报告期内公司所从事的主要业务、经营模式及主要的业绩驱动因素

公司目前主营业务是热电业务和证券业务。经营范围为实业投资,股权投资,投资咨询,电力、热力生产和供应。相关情况如下:

1、主要业务

(1)热电业务:热力、电力生产供应,主要产品是电、冬季供暖和工业蒸汽。公司分公司热电厂4台130吨蒸汽锅炉为热电联产,主要产品为发电上网和生产工业蒸汽,同时将蒸汽转化为高温热水用于供热;热电厂还建有116MW和70MW热水锅炉,生产高温热水单纯用于供热,热电厂将热力管物给公司分公司供热公司,由供热公司通过供热管网及换热站向用户进行供热,热电厂热电联产产生的电产品上网销售,同时还向周边工业部分蒸汽用户提供蒸汽。公司控股子公司黑龙江岁宝热电有限公司同时有热源和热网,兼有蒸汽锅炉和热水锅炉,热电联产和单纯供热相结合,同时也有部分蒸汽用户。

(2)证券业务:作为综合类证券公司,公司全资子公司江海证券业务范围涵盖了证券公司所有传统业务类型,包括证券承销与保荐、证券资产管理、证券经纪、证券自营、证券投资咨询、融资融券、证券投资基金代销、代销金融产品等,并已开拓部分创新业务。同时,江海证券还通过其全资子公司江海证券投资(上海)有限公司从事列类投资业务,通过其全资子公司江海证券创新投资(上海)有限公司从事私募基金业务,通过其控股子公司江海汇鑫期货有限公司从事期货业务。目前江海证券拥有77家分支机构(宾县营业部已获得黑龙江证监局同意撤销的批复,正在办理撤销的相关事宜),包括203家分公司和57家营业部,其中33家营业部布局在黑龙江省内,其他分支机构除设在北京、上海、深圳等经济发达的一线城市外,还分布在福建、辽宁、山东等多个省份的发达城市。江海证券以北京、上海、深圳三个业务中心为核心,以各分支机构为触角,积聚优势,精耕细作,实现公司全盘联动,践行公司发展战略。报告期内1家分支机构申请撤销,并已获监管核准。报告期内,本公司主要业务经营情况请参见本年度报告“第四节 经营情况讨论与分析”

2、经营模式

(1)热电业务的经营模式:公司是热电联产企业,热电业务的利润主要来源于三方面业务:发电、工业蒸汽、供热。公司主要担负政府规划区域内集中供热的任务,以满足供热为前提,以经济效益最大化为原则,以热定电调整生产机组,在没有供热负荷或蒸汽负荷的情况下不单独发电上网。

(2)证券业务的经营模式:江海证券按照“以经纪业务为基础,以投行业务为龙头,以自营和资管业务为两翼”的战略规划,基本实现了“以合规、风控促进规范提升,以融合、创新促进经营发展”,确保公司经营工作取得稳步提升的总体要求。经纪业务在稳固基础业务规模及收入前提下,秉承“开源创收、节流增效”的基本准则,坚持“机构化、互联网化、差异化”的发展策略,利用互联网平台打造全产业链综合服务,实现经纪业务全面转型升级。投行业务积极推动债券融资业务,报告期内完成各类债券承销共29支,承销金额269.24亿元,紧跟市场形势,供助科创板东风积极拓展项目储备,创造新的收入增长点。资管业务围绕“切实落实资管新规要求,真正回归资管业务本源”的整体要求,继续向主动管理业务转型。自营业务坚持以价值投资为基础,立足于多层次资本市场,丰富投资品种,实现收入来源的多元化。信用业务在动态风险管控的基础上,努力提高融资融券业务规模和市场占有率,加强股票质押业务的管控力度,化解业务存在风险。公司通过下设三家子公司,整合经纪、资产管理、投资咨询等多方面专业能力,拓宽了公司的业务链,提供整体、长期、个性化的资产配置解决方案,以流程化的管理与服务逐步构建起以客户为中心的经营模式,增强分支机构综合服务能力,深度挖掘分支机构潜力,在充分控制风险的前提下,持续不断提高公司的综合竞争力,稳步推进公司各项业务的健康发展。

3、主要业绩驱动因素

(1)热电业务:供热属民生保障项目,与百姓生活质量息息相关,政府对供热标准和供热价格都有明确规定,并要求适当提高供热标准,提高居民舒适感和幸福感,所以热电行业利润普遍偏低。提高业绩驱动因素主要是公司通过积极扩大供热面积,通过提高供热收费率来增加热费收入;同时政府也会对居民供热部分给予免税政策,以减轻企业负担;公司自身通过加强各项管理,对成本费用进行严格控制,提高企业效益。

(2)证券业务:公司促进经纪业务、投行业务、资管业务、自营业务和信用业务的协调发展,打通各业务之间协同渠道,投行业务、资管业务、自营业务和信用业务的收入比重得到不同程度提高。本年度,投行业务业绩较突出,实现了3.92亿的净收入,在去年大幅增长的基础上又提高近20%。公司的收入结构和盈利模式进一步优化,多业务协作已产生“1+1>2”的效应,公司正逐步摆脱证券行业“靠天吃饭”的窘境,实现业务收入的多元化。

(二)行业发展阶段、周期特点以及公司所处的行业地位

1.公司热电业务

(1)行业发展状况:

电力行业是我国重要的基础性产业,与国民经济发展呈现出正相关的周期性特点。目前全国电力供需总体平衡,发电装机结构继续优化,国家鼓励发展风电、太阳能、核电等清洁能源,逐步减少和淘汰火电机组,全国大力推广高参数大容量机组,加大环境治理力度,加快推动分散小锅炉房并入集中供热管网,不断提高烟气排放标准,限制燃煤锅炉的建设和扩建,逐步进行煤改气、煤改电、因地制宜优质多种清洁供暖方式。由于东北是主要产煤地区,供应相对充足,而且供热期较长,使用天然气和电力作为主要燃料,供热企业无法或不适应,所以在东北地区大部分供热企业目前还是以煤炭为主要燃料。为了满足燃煤锅炉烟气排放达到限值排放标准,和实现超低排放,企业需投入大量环保改造资金,环保运行费用也进一步加大。受政府去煤炭产能和调结构政策的影响,近年来煤炭价格居高不下。以上因素造成供热成本逐年增加,自有供热行业普遍呈现盈利水平较低以或亏损的局面。

(2)公司热电业务行业地位:

公司为哈尔滨市大型的地方热电联产企业之一,有政府批准的专属供热区域,是政府倍得的国有控股供热企业,公司供热方式为热电联产和大型热水锅炉相结合,以供热为主,发电为辅,全部是集中供热,且基本以煤炭为主要燃料,所发电能源属是热电厂自身生产用电外,其余部分上网销售。在供热区域内,公司供热面积每年都有所增加,截至2019年底公司集中供热面积为3283万平方米。公司盈利能力居于哈尔滨市中游水平。

2.公司证券业务

(1)行业发展状况:证券行业是现代金融体系的重要组成部分,经历了从无到有,从无序到逐步规范的过程。现阶段我国证券行业正处于转型期,业务多元化发展日趋明显,盈利模式逐渐由传统的通道驱动,市场驱动变为资本驱动、专业驱动,抗周期性逐步增强。然而中国证券业的经纪、自营、投行、资管和信用等各项业务与证券市场的交易量、价格波动等方面还存在较高关联性,进而使中国证券业呈现出较强的周期性特征。报告期内,证券市场交易活跃,市场成交量较大,带动经纪业务、自营业务、投行业务、资管业务、信用业务等业务收入的大幅增长