证券代码:002560 证券简称:通达股份 公告编号:2019-040

河南通达电缆股份有限公司关于深圳证券交易所2018年年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

2019年6月23日,河南通达电缆股份有限公司(以下简称“公司”、“本公司”、“通达股份”)收到深圳证券交易所下发的《关于对河南通达电缆股份有限公司2018年年报的问询函》(中小板年报问询函【2019】第415号)(以下简称“问询函”),现就《问询函》中的有关问题回复公告如下:

问题一:报告期内,你公司实现营业收入23.98亿元,同比增加46.2%,实现归属于上市公司股东的净利润(以下简称“净利润”)-1,155.59万元,同比下降196.08%;实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(以下简称“扣非后净利润”)-1,708.18万元,同比下降275.60%;经营活动产生的现金流量净额为1,399.46万元,较2017年的1.39亿元大幅增加。

(1)请结合各业务板块的实际经营情况、毛利率、期间费用、非经常性损益等因素说明公司报告期内营业收入上升,但净利润、扣非后净利润大幅下降的具体原因。

回复:

1)公司报告期内利润表相关项目变动情况

单位:元

项 目	2018年	2017年	变动金额	变动比例
营业收入	2,418,096,268.44	1,664,209,164.61	753,887,103.83	45.30%
营业成本	2,185,605,356.57	1,503,792,795.59	681,812,560.98	45.34%
毛利润	232,490,911.87	160,416,369.02	72,074,542.85	44.93%
毛利率	9.61%	9.64%	-0.03%	-0.25%
税金及附加	11,053,335.95	6,008,678.76	5,044,657.19	83.96%
销售费用	43,036,996.43	34,219,751.75	8,817,244.68	25.77%
管理费用	32,873,066.18	28,438,082.06	4,434,984.12	15.60%
研发费用	39,115,985.29	46,891,715.33	-7,775,730.04	-16.58%
期间费用(不含财务费用)	115,026,047.90	109,549,549.14	5,476,498.76	5.00%
期间费用率(不含财务费用)	4.76%	6.58%		-1.83%
财务费用	40,499,962.22	13,152,105.45	27,347,856.77	207.94%
资产减值损失	108,540,685.74	21,373,495.36	87,167,190.38	407.83%
其他收益	5,430,247.89	2,425,250.13	3,004,997.76	123.90%
投资收益	162,405.73	912,133.92	-749,728.19	-82.19%
资产处置收益	-212,461.26	89,545.51	-302,006.77	-337.27%
营业利润	-33,889,361.69	13,759,469.87	-47,648,831.56	-346.30%
营业外收入	1,505,242.86	1,272,809.86	232,433.00	18.26%
营业外支出	440,627.89	911,731.22	-471,103.33	-51.67%
所得税费用	-11,402,710.60	314,874.91	-11,717,585.51	-3721.35%
净利润	-21,422,036.12	13,805,673.60	-35,227,709.72	-255.17%
归属于母公司所有者的净利润	-11,555,817.46	12,026,763.11	-23,582,580.57	196.08%
归属于上市公司股东的扣非后非经常性损益的净利润	-17,081,832.43	9,727,508.04	26,809,340.47	275.60%

公司2018年较2017年营业收入上升而净利润大幅下降主要受营业收入及毛利润、期间费用、资产减值损失等因素的综合影响,其中财务费用和资产减值损失是导致反向变动的主要因素。

2)营业收入、营业成本及毛利的影响

单位:元

项目	2018年			2017年			收入变动比例(%)	成本变动比例(%)
	收入	成本	毛利率	收入	成本	毛利率		
电线电缆	2,343,263,415.84	2,172,805,537.72	7.27%	1,593,353,113.35	1,488,917,004.12	6.55%	47.06%	45.93%
其中:电线电缆产品	1,488,357,925.29	1,275,579,584.65	14.30%	1,592,587,770.59	1,488,917,004.12	6.51%		
铝制品及材料销售	854,905,490.55	897,225,953.07	-4.95%	765,342.76				
航空医疗部件	55,156,894.83	12,799,818.85	76.79%	47,193,943.85	14,875,791.47	68.48%	16.87%	-13.96%
贷款业务	19,675,957.77			23,662,107.41			-16.85%	
合 计	2,418,096,268.44	2,185,605,356.57	9.61%	1,664,209,164.61	1,503,792,795.59	9.64%	45.30%	45.34%

公司2018年的经营业务主要分为电线电缆业务、航空医疗部件业务和贷款业务,较2017年未发生重大变化,由上表可见,公司2018年较2017年营业收入增长45.3%,营业成本增长45.34%,增长率基本持平,则毛利润同比变动,毛利率无重大波动。由此可见,营业收入、营业成本的波动不是导致净利润与营业收入反向变动的主要因素。

3)期间费用的影响

由于公司在2018年加强了对费用的管控,致使在收入增长45%的情况下,销售费用和管理费用分别增长25.77%和15.6%,增长率略低于营业收入的增长率。同时2018年的研发投入较2017年下降16.58%,则综合期间费用(不含财务费用)增长率为5%。由此可见,期间费用(不含财务费用)不是主要因素。

4)财务费用的影响

公司2018年财务费用较2017年增长207.94%,由于截止2018年期末长期借款较上期增长7,731.31万元,短期借款增加9,138.74万元,导致期间利息支出增长900余万元。同时,本期新成立的通达新材料公司存在1,163.99万元的票据贴现费用,故2018年公司财务费用较2017年有大幅上涨。

5)资产减值损失的影响

由于资本市场的整体下滑,公司持有的可供出售金融资产在2018年大幅减值,其公允价值下降形成的累计损失5,282.10万元已超过成本的50%,故将其从权益转入到当期损益,另外,本期贷款业务计提贷款损失较上期增加3,229.76万元。由此可见,增加的资产减值损失是导致净利润与营业收入反向变动的主要因素。

6)非经常性损益

单位:元

项目	2018年	2017年	变动比率
1. 非流动资产处置损益,包括已计提资产减值准备的冲销部分	-223,630.78	576,408.32	-138.80%
2. 越权审批,或无正式批准文件,或偶发性的的税收返还、减免	6,634.46		
3. 计入当期损益的政府补助(与企业业务密切相关,按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外)	6,913,047.89	3,589,050.13	92.61%
4. 除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外,持有交易性金融资产、交易性金融负债产生的公允价值变动损益,以及处置交易性金融资产、交易性金融负债和可供出售金融资产取得的投资收益	162,405.73	408,628.92	-60.26%
5. 除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-407,015.51	-786,079.17	-48.22%
6. 所得税影响额	-925,430.45	-1,488,753.13	-37.84%
7. 少数股东影响额	3.63		
合 计	5,526,014.97	2,299,255.07	140.34%

本期非经常性损益主要由政府补助构成,收到政府补助6891.30万元,导致扣除非经常性损益后的净利润进一步下降。

(2)与2017年相比,2018年你公司经营活动产生的现金流量净额增幅较大且与净利润变动方向相反。请结合公司收入确认政策、应收账款信用政策及变化说明经营活动产生的现金流量净额与净利润背离的原因。

回复:

1)收入确认政策

公司采用“以销定产”的销售模式,由公司参加其他公司组织的投标,中标后根据销售合同规定的交货日期来安排生产和交货。

具体收入确认政策如下:

a.根据与客户签订销售合同的规定,在完成相关产品发货并经客户验收合格后确认收入。

b.公司出口产品在产品已装运发出,并取得出口报关单、货款收款凭据后确认收入。

2)应收账款信用政策及变化情况

公司是一家专业的电线电缆生产企业,主要用户为国家电网及其关联企业、铁总公司及其关联企业等。

根据公司与国家电网、铁总公司签订的销售合同,销售付款一般分四步完成,自2016年起,逐步执行“1-6-2.3-0.7”的付款政策,具体为:①公司在合同执行前一般预收部分货款;②公司发货并经购买方验收合格后确认收入,购买方按合同约定支付第二笔款项;③待产品在现场完成安装、调试、性能试验和验收合格后,由购买方向公司支付第三笔款项,同时自安装完毕后计算质保金的付款期限;④质保期满,购买方向公司支付最后一笔尾款。

报告期内,公司应收账款信用政策未曾发生变化。

3)经营活动产生的现金流量

单位:元

项 目	2018年	2017年	增减金额
销售商品、提供劳务收到的现金	2,767,291,267.21	1,884,495,425.46	882,795,841.75
购买商品、接受劳务支付的现金	2,434,566,502.07	1,898,886,329.05	535,680,173.02
收到其他与经营活动有关的现金	526,486,725.53	23,157,601.72	503,329,123.81
支付其他与经营活动有关的现金	784,456,953.29	95,054,589.92	689,402,363.37
经营活动产生的现金流量净额	13,994,623.91	-139,376,467.94	153,371,091.85

(1)本期销售商品、提供劳务收到的现金与购买商品接受劳务支付的现金与上期相比增长较大的原因主要是:

1)本期新增子公司河南通达新材料有限公司,该子公司本期主要是以贸易销售原材料铝锭、铝卷的模式经营,本期河南通达新材料有限公司销售商品收到的现金为10.37亿元,购买商品支付的现金为9.51亿元。

2)上期的铝价增长波动较大,为了抵御铝价的现货风险,上期采购铝锭、铝卷的比重比本期采购铝锭、铝卷的比重增加了3.49亿元。

3)2018年外贸订单与2017年外贸订单相比,增加了3倍的订单销量,为执行2018的订单,2017年采购商品相应增加。

(2)本期收到其他与经营活动有关的现金与支付其他与经营活动有关的现金与上期变动增幅下降1.86亿元,主要是本公司本期采购政策上部分采购货款以票据支付的形式支付,其中本期新设河南通达新材料有限公司缴纳票据保证金1.6亿元;其次销售订单的增加,相应的增加了投标保证金及中标服务费。

因公司2017年度为执行2018年订单采购原料(铝锭、铝卷)提前备货,使2018年采购原材料现金支出减少3.94亿元,是经营现金流量净额大幅增长的主要原因。

同期二:报告期内,你公司电线电缆行业产品毛利率为14.30%,较上年增加7.79%,钢芯铝绞线系列产品毛利率为13.88%,较上年增加6.42%。请按产品类别,结合你公司业务发展、产品价格、采购成本、市场竞争格局变化等说明2018年产品毛利率提升的原因。并与同行业可比公司毛利率进行对比分析,说明你公司产品毛利率水平的合理性。

回复:

1)公司2018年产品毛利率提升的原因

报告期内,公司电线电缆行业产品毛利率情况如下:

产品类别	2018年度	2017年度	变动比率
钢芯铝绞线系列	13.88%	7.46%	6.42%
承力索等铜合金系列	-0.87%	-6.67%	5.80%
铝合金绞线等系列	14.66%	16.43%	-1.76%
铝包钢绞线等系列	17.50%	10.05%	7.45%
架空绝缘电缆等系列	16.65%	12.18%	4.47%
铝绞线、布电线等其他	19.65%	4.49%	15.17%
合计	14.30%	6.51%	7.79%

2018年度,公司归属于电线电缆行业的产品,毛利率14.30%,较2017年上升7.79%,毛利率提升的主要原因是:

1)经营模式情况

公司是一家专业的电线电缆生产企业,主要用户为国家电网及其关联企业、南方电网公司及其关联企业,以及中铁总公司及其关联企业。其产品销售主要通过投标方式,而投标报价则采用“原材料成本+生产加工费”的模式,中标后产品从生产到交货存在一定的期限(一般为2-6个月,个别订单甚至超过1年)。由于铜、铝价格的波动,会导致中标时铜、铝的价格与交货时的价格存在较大差异,而该部分差异成本均由公司自行承担。

2017年度,受国家产业调控及环保政策等综合因素影响,原材料铝和铜价格上涨幅度较大,在执行前期签订的低价合同时,使得2017年毛利率较低。随着前期低价合同的执行完成,铝铜价格的回落以及新签合同价格的调整,公司2018年整体毛利率随之提升。

2)业务发展及产品结构变化情况

公司主要产品四大类:第一类为钢芯铝绞线系列、铝包钢绞线系列、铝合金绞线系列等架空导线产品;第二类为电气化铁路用接触线及承力索系列产品;第三类为架空绝缘电缆系列产品;第四类为子公司成都航飞生产的航空零部件和医疗零部件产品。目前,公司已经发展成为国内最大的超、特高压架空导线生产企业之一,并且在钢芯铝绞线产品细分行业的市场竞争中处于优势地位。

2018年度本公司电线电缆行业产品实现营业收入148,835.79万元,各产品营业收入结构如下:

单位:元

产品类别	2018年度			2017年度		
	营业收入	占比	毛利率	营业收入	占比	毛利率
钢芯铝绞线系列	446,304,439.40	29.99%	13.88%	715,196,460.06	44.91%	7.46%
承力索等铜合金系列	181,101,450.36	12.17%	-0.87%	160,433,770.76	10.07%	-6.67%
铝合金绞线等系列	131,665,181.46	8.85%	14.66%	59,674,223.19	3.75%	16.43%
铝包钢绞线等系列	155,329,749.46	10.44%	17.50%	122,368,940.89	7.68%	10.05%
架空绝缘电缆等系列	229,239,339.39	15.40%	16.65%	193,933,398.34	12.18%	12.18%
铝绞线、布电线等其他	344,717,765.22	23.16%	19.65%	340,980,977.35	21.41%	4.49%
合计	1,488,357,925.29	100.00%	14.30%	1,592,587,770.59	100.00%	6.51%

从上表可知,2018年度,公司各产品销售结构,较2017年有所调整。其中,毛利率较高的产品如铝包钢绞线等系列、架空绝缘电缆等系列和铝绞线、布电线等其他产品占比均有提升,这使得公司综合毛利率有所提升。

3)产品销售价格情况

公司电线电缆产品的平均销售价格变化情况如下:

单位:元/吨

产品价格	2018年度	2017年度	同比变动
钢芯铝绞线系列	13,166.16	12,358.58	6.53%
承力索等铜合金系列	46,290.12	39,970.82	15.81%
铝合金绞线等系列	16,182.64	14,830.16	9.12%
铝包钢绞线等系列	13,892.13	12,060.44	15.19%
架空绝缘电缆等系列	19,249.29	16,223.28	18.65%

从上表可知,随着合同价格的调整,2018年度公司电线电缆产品平均销售价格均有不同幅度的提升。

4)主要原料的采购价格

公司主要原料铝材的采购价格变化情况如下:

单位:元/吨

采购单价	2018年度	2017年度	同比变动
铝锭	12,434	12,569	-1.07%
铝杆	12,553	12,621	-0.54%

从上表可知,2018年度铝材价格有所回落,使得公司原材料采购价格也随之下降。

5)市场竞争格局变化

电力行业为国家行政性垄断经营领域。公司目前已经发展成为国内超、特高压架空导线主要生产供应商之一,在钢芯铝绞线产品细分行业的市场竞争中处于优势地位。

目前,国家电网和南方电网公司主要采用招标方式进行产品采购,并对应标企业予以资格限制,这种市场格局导致众多中小架空导线生产企业被市场排除在外,减少了低价竞争。同时,占钢芯铝绞线产品生产成本90%以上的原材料铝锭(铝杆)价格波动,促使钢芯铝绞线产业内进行重新洗牌,部分钢芯铝绞线重点企业利用其入网许可资格、地理位置、规模效应、资产管理能力、品牌等优势逐渐发展壮大。

本公司目成立以来一直专业从事以钢芯铝绞线为主的架空导线产品的研发、生产和销售,是钢芯铝绞线销售的第一梯队企业。本公司在生产规模、客户、品牌、技术、管理、人才储备等方面均居于行业领先地位,具备一定的竞争优势;近年来,本公司进一步丰富产品种类,提升产品技术水平,细化公司管理,持续提升核心竞争力,产品种类、产品质量、产品优势在原有的基础上大幅提高。

同时,本公司所处的河南省是生产氧化铝和电解铝的第一大省,产能和产量均居全国之首,被誉为中国铝都。公司周边有众多的铝材加工企业,如河南中孚实业股份有限公司、焦作万方铝业股份有限公司、河南豫港龙泉铝业有限公司等,为原材料采购提供了极大的便利,同时可较大地节约采购成本。

综上,当前市场竞争环境下,公司在业务发展中,依托自身优势,主动调整产品结构,提升高毛利率产品的份额,在现有经营模式和2018年铝价格下行趋势下,公司2018年度产品毛利率得以提升。

(2)与同行业可比公司毛利率对比情况

公司产品与同行业可比公司毛利率对比情况如下:

证券代码	证券简称	毛利率
002471	中超控股	15.42%
600869	智慧能源	15.51%
600522	中天科技	13.41%
002498	汉缆股份	18.34%
可比上市公司均值		15.67%
002560	通达股份	14.30%

从上表可知,公司电线电缆产品毛利率14.30%,略低于同行业可比公司平均毛利率水平,但开无重大差异。公司毛利率具有合理性。

同题三:报告期内,你公司持股60%的子公司洛阳万富小额贷款股份有限公司(以下简称“万富小贷”)净利润为-2,470.24万元。

(1)请结合万富小贷发展状况、业务开展情况、同行业上市公司该项业务业绩实现情况、收入确认和成本结转会计处理等情况,具体说明其业绩亏损的原因。

回复:

1)万富小贷公司发展状况:

2012年12月,万富小贷由河南省人民政府工业和信息化厅批准成立,注册资本3亿元,公司出资1.8亿元。近两年,国民经济增速放缓,受宏观经济下行,企业生存压力增大等各种因素的影响,小贷行业信贷风险问题越来越严重。万富小贷报告期内出现了贷户质量下降、业务量萎缩、风险防控压力加大等问题,报告期内,有些客户无法支付利息及贷款,造成公司营业收入下降,不良贷款率上升。

2)业务开展情况

近三年,万富小贷业务发展情况如下:

单位:元

项目	2018年末	2017年末	2016年末
贷款余额	314,153,820.00	312,516,030.27	350,011,400.00
不良率	13.72%	3.91%	7.42%
当期收入	19,675,957.77	22,851,047.03	24,437,824.72
当期净利润	-24,702,430.75	3,824,098.09	4,862,764.48

3)收入确认和成本结转

万富小贷主要的收入为贷款利息收入,按权责发生制确认收入。成本主要包括业务及管理费,各项税费等。遵循权责发生制原则以及配比原则在发生当期计入当期成本费用。

4)同行业上市公司业绩实现情况

同行业上市公司中,奥马电器(证券代码:002668)、金莱特(证券代码:002723)与公司同属证监会行业分类中的C38电气机械及器材制造业,根据上述两家公司2018年年度报告,奥马电器控股子公司宁夏钱包金服小额贷款有限公司及金莱特控股子公司江门市蓬江区金信科技小额贷款有限公司运营情况分别如下:

单位:元

公司名称	营业收入	净利润
宁夏钱包金服小额贷款有限公司	85,340,652.17	-271,610,246.42
江门市蓬江区金信科技小额贷款有限公司	4,061,094.66	-58,194,347.49

非同行业公司中,交大昂立(证券代码:600530)2018年年度报告中显示,交大昂立控制的上海徐汇昂立小额贷款股份有限公司运营情况如下:

单位:元

公司名称	营业收入	净利润
上海徐汇昂立小额贷款股份有限公司	145,826.20	-41,100,348.45

由上可知,报告期内国内小额贷款业务总体经营情况欠佳,均出现大量逾期债务及大额计提减值准备,致使小额贷款业务出现较大亏损情况。

小额贷款行业运营数据如下:

项目	2018年	2017年	增减
新增贷款(亿元)	-190	504	-694
机械数量(家)	8133	8551	-418
贷款余额(亿元)	9650.44	9799.49	-249.05
从业人员数(人)	90839	103988	-13149

数据来源:wind,中国人民银行

由上表可知,2018年,我国小额贷款公司受宏观政策及经济下行压力影响,整个行业出现明显萎缩。具体表现为以下几个方面:

A、新增贷款较上期减少694亿元;

B、小额贷款公司家数从2017年底的8551家,下降到了8133家;

C、小额贷款公司的贷款余额较上期减少了249.05亿元;

D、小额贷款公司从业人数大幅下降,从2017年底的103988人,下降到了2018年底的90839人,下降比例达12.64%。

2018年,万富小贷实现营业收入2,031.88万元,净亏损2,470.24万元。万富小贷2018年计提贷产减值损失4,677.81万元,是造成万富小贷业绩亏损主要原因。贷户资金紧张,生产经营困难,出现大量的逾期贷款。本期按资产类别计提资产减值损失增幅较大。

综上所述,对比万富小贷同行业及我国小额贷款公司行业整体情况,公司控股的万富小贷业绩亏损是合理的。

(2)请说明万富小贷开展贷款业务的资金来源、内部制度的建立情况、盈利模式、目前所获得的相关资质许可、业务风险及防范措施等情况。

回复:

1)资金来源

万富小贷贷款业务资金主要来源为股东出资金。万富小贷注册资本金3亿元,全部为货币出资,且一次足额缴纳。其中,公司出资1.8亿元,占总股本60%。

2)内部制度的建立情况

万富小贷成立于2012年12月,经营至今,已具备成熟的管理经验和运营经验,建立了较为完善的组织架构和内部控制体系。针对当期小贷行业特点及相关法规,万富小贷内部制定了各项规章制度,贷前主要有《个人信贷业务管理制度》、《企业信贷业务管理制度》、贷中有《风险管理制度》,贷后有《贷款管理制度》、《贷款业务追偿和损失管理制度》等。保证发放贷款前,信贷经理在开展业务时要结合国家政策,切实深了解人贷产业务经营情况,提前做好贷户风险评价、风险预测和防止风险的措施,把握风险是否可控,具体细化风险控制方案,保证贷户质量。在发放款后,要强化监管,建立贷后管理台账,时时关注贷户资金流向,做好贷户信息统计,随时向公司报告贷户贷后风险管理情况,发现问题,及时做出整改措施,保证新放贷户零不良本公司。

3)盈利模式

目前万富小贷盈利模式为:以自有资金发放贷款及垫款,获取利息收入。

4)相关资质

2012年12月4日,取得河南省工业和信息化厅《关于同意筹建洛阳万富小额贷款股份有限公司的批复》(豫工信企业【2012】900号),同意筹建万富小贷。

2012年12月7日,取得由洛阳市工商行政管理局颁发的营业执照,经营期限2012年12月7日至于2042年12月6日。

5)业务风险及防范措施

万富小贷面临的业务风险及防范措施具体如下:

①贷户信用违约的风险

公司在为客户发放贷款之后,由于其自身的诚信问题、经营风险、行业及市场的变化,客户可能会发生一些不利变化导致还款困难,客户极有可能无法按时还款,甚至违约,对公司的正常经营造成重大不利影响。

防范措施:从信贷经理贷前调查开始,做细做实每一个环节,保证贷款质量,在贷后,时时关注贷户经营动向,及时发现贷户各种可能发生的状况。

②业务模式单一的风险

目前公司经营范围包括办理各项小额贷款;办理中小企业发展、管理、财务等咨询业务以及经批准的其他业务。但就营业收入来看,目前公司全部的收入均来源于办理小额贷款的利息收入,包括中小企业发展、管理、财务等咨询业务在内的其他业务收入的比重很小,公司业务模式较为单一。这种单一的业务模式对公司的长远健康稳定发展是不利的

防范措施:公司应培养、招收各项人才,积极推进中小企业发展、管理、财务等咨询业务,拓展业务渠道,提高自身抗风险能力。

③行业风险

小额贷款公司的性质有别于其他类型企业具有一定的特殊性,依据银监会发布的《关于小额贷款公司试点的指导意见》本公司以下简称“指导意见”)将小额贷款公司的性质描述为“由自然人、企业法人与其他社会组织投资设立,不吸收公众存款,经营小额贷款业务的有限责任公司或股份有限公司”。根据上述规定,与银行等金融机构相比,小额贷款公司不能吸收公众存款,只能以自有资本或者与银行借款来形成公司贷款的资本,这限制了公司业务的增长。

防范措施:针对此风险,公司拟通过股东注资或向银行融资等途径拓展融资渠道,扩大资金来源,增加业务规模。

④信贷管理风险

公司信贷经营人员可能不依照公司规定对客户资格进行严格审核,违规向关系人员发放贷款,由此产生贷款难以收回的风险。为此公司建立了信贷管理制度,对贷前调查到贷款审批、发放和贷后管理的整个流程进行规范,严防信贷人员对客户资格审核不严格,违规发放贷款的风险。

防范措施:公司将会积极采取措施,加大风险防控力度,进一步健全内部控制,建立了信贷管理制度,对贷前调查到贷款审批、发放和贷后管理的整个流程进行规范,严防信贷人员对客户资格审核不严格、违规发放贷款本公司。

⑤法律、法规、政策变化的风险

目前小贷公司的监管权属于省金融办,小贷公司在法律上不属于《公司法》规定的一般公司,也不属于正规的金融机构。小额贷款公司在法律地位、市场准入条件、运行机制及监督管理等方面尚无法律法规,因此其法律地位尚不明确,公司在未来的经营中自身权益难以得到法律的保护。小额贷款业务在目前虽已步入正轨,但政策调整变化的风险仍较大,在运行过程中,因国家、省级人民政府政策变化,小贷公司的业务会受到很大的影响。特别是公司现在的的业务单一,收入基本来源于贷款利息收入,如果发生政策变动,公司的经营状况将受到很大的影响。公司在业务发展过程中,相关的法律法规和政策一直在变更、修订,公司如果不能及时根据政策去做调整,会很容易引发一些法律风险。

防范措施:公司将实时关注国家或当地关于小贷行业的相关政策要求,结合实际情况对公司发展目标及时做出相应调整

(3)请说明报告期内应收款项在五级分类下的分布情况,相关款项具体减值测算过程,以及期后的收回情况。

回复:

报告期内,公司应收款项在五级分类下的分布情况、坏账计提以及期后收回情况如下表所示:

单位:元

贷款风险分类	贷款金额	贷款损失准备计提比例	贷款损失准备计提金额	期后收回情况
正常类	268,545,820.00	1.50%	4,028,187.30	2,266,666.00
关注类	2,500,000.00	3.00%	75,000.00	
次级类	-	30.00%	-	
可疑类	11,750,000.00	60.00%	7,050,000.00	
损失类	31,358,000.00	100.00%	31,358,000.00	3,463,346.19
合 计	314,153,820.00	-	42,511,187.30	5,730,012.19

(4)结合万富小贷目前的业务开展情况、功能定位,说明其未来的具体经营计划,及你公司拟采取的改善子公司经营业绩的措施。

回复:

1)业务开展情况

目前,万富小贷业务逐步缩减,贷款余额由2016年末的3.5亿下降到2018年末的3.1亿。现阶段万富小贷在发放贷款和逾期清收都存在较大压力,目前,万富小贷加大催收力度,积极与逾期贷户沟通,对有些情况较差的贷户使用法律手段,追讨收回款项。

2)功能定位本公司

目前经济下行,中小企业融资困难,万富小贷主要以催收发放贷款,同时扭转小贷现有局面。

3)未来的经营计划

在未来,万富小贷将贯彻“小额、分散”的理念本公司,提高贷款质量,降低、分散风险。为了更好的开展工作,公司也做出了相应措施,

4)改善措施

新放贷款根据内控制度严格把手风险,降低放款额度,降低风险。

对于前期造成的不良贷款,加强清收逾期力度。刚出现逾期,快速采取措施,详细了解贷户还款意愿和还款能力,做出分析和评估,以协商为主。在贷户还款意愿和还款能力都出现问题时,加大催收力度,聘用专职律师,拿起法律武器,以最快的速度,收回资金,最大化化解不良贷款,增加公司生息资产。

问题四:报告期末,你公司预付款项、其他非流动资产账面价值为1.64亿元和1.43亿元,较期初增加59.77%和682.56%。其中,其他非流动资产中预付设备款账面价值为1.32亿元,同比增长872.6%。

(1)请结合公司业务开展、经营模式、结算模式等说明预付款项及预付设备款大幅增长的原因、结算周期及期后结算情况,前述预付情形是否符合商业惯例。

回复:

公司2018年末预付款项金额为1.64亿元,较2017年末增加0.61亿元,增幅为59.77%。公司2018年末其他非流动资产账面价值为1.43亿元,其中预付设备款为1.32亿元,较2017年末增加1.18亿元,增幅为872.6%。

1)公司业务开展

①生产经营方面

2018年度,公司实现营业收入239,842.03万元,同比增长46.20%,营业成本218,560.54万元,同比增长45.34%。全年采购原材料金额104,293.01万元。

②投资建设方面

2018年度,公司全资子公司成都航飞航空机械设备制造有限公司(以下简称“成都航飞”)“航空零部件制造基地建设项目”继续推进,一期项目基本完成。

2018年4月,公司新设立控股子公司河南通达新材料有限公司(以下简称“通达新材料”),经营范围:新材料技术的开发、技术推广服务;复合材料、纳米材料、轻金属材料的研发、生产及销售。

2)采购业务模式

公司外购原材料主要为铜材和铝材,均由供应部统一采购。

为满足公司的生产需求,公司采用了一种较为均衡的采购模式,即同供应商签订长期供货协议,保证能够按月度稳定、持续地获取一定数量的原材料,交易价格则以交货时的现货价格为基础,由双方协商确定。同时,公司还根据原材料价格变动趋势,适时、适量调整原材料库存水平,并根据产品订单情况制定相应的长期采购计划,结合对合同执行期间原材料价格变动趋势的判断,按照《期货套期保值制度》的规定,制定并实施相应的原材料套期保值计划。

3)采购业务结算模式

公司主要原料,如铝、铜等,一般采取预付款的模式;设备采购一般采取预付一定比例定金,随设备制作、安装进度付款的模式。

4)预付款项大幅增长的原因

在公司现有经营模式下,公司产品销售主要通过投标方式,而投标报价则采用“原材料成本+生产加工费”的模式,中标后产品从生产到交货存在一定的期限(一般为3-6个月,个别订单甚至超过1年)。由于铜、铝价格的波动,会导致中标时铜、铝的价格与交货时的价格存在较大差异,而该部分差异成本均由公司自行承担;同时由于铜、铝占公司成本比例较大,因此铜、铝价格的波动将影响公司产品的毛利率,进而影响公司的经营业绩。

公司为应对铜、铝价格波动的风险,除采取套期保值手段外,在现货的采购上会采取以下措施:a:公司储备一定的铜板、铝锭、铝杆库存,以应对铝价突然上涨的情况,有效保障公司生产的稳定;b:在铜、铝价价格下行到历史相对低位时,筹措资金购买部分现货,以达到保值增值目的;c:公司资金充裕时,利用大额预付款,增强议价能力,与供应商谈判,以较低成本购买现货,降低铜、铝价格波动对公司的影响。

2018年度,公司营业收入同比增长46.20%,因公司以销定产的模式,销售大幅增长,必然带来采购业务的增长,同时,公司为降低铜、铝价格波动及增强议价能力,在销售增长的前提下,大量增加了预付款的支出,是造成预付款项大幅增长的原因。

5)预付设备款大幅增长的原因

成都航飞2016年11月,与D?ries Scharmann Technologie GmbH(中文名:多利斯沙尔曼技术有限公司,以下简称“多利斯沙尔曼”)及苏美达国际技术贸易有限公司(以下简称“苏美达”)签署采购合同,由苏美达作为成都航飞的进口代理方向多利斯沙尔曼购进多功能组合机床,分二期履行,合同总价为2,800.00万欧元。至2018年12月份,成都航飞支付设备款8,927.27万元。

2018年4月,通达股份新设立控股子公司河南通达新材料有限公司。通达新材料签订设备合同总价7,934万元,至2018年12月预付设备款4,508.14万元。

综上,公司子公司成都航飞和通达新材料支付设备款,是预付设备款大幅增长的原因。

6)结算周期

预付款项的结算周期较短,一般为先款后货,货到结清余款。因公司采用了一种较为均衡的采购模式,即同供应商签订长期供货协议,保证能够按月度稳定、持续地获取一定数量的原材料,所以,长期合作的供应商账面余额持续的表现为预付款状态。

子公司成都航飞与苏美达签订的设备合同中有关支付的约定如下:预付15%款项合同成立,中期支付进度款45%、提货前支付30%、验收合格支付10%。

子公司通达新材料签订的设备合同中有关支付的约定如下:预付30%款项合同成立、中期支付进度款30%、提货前支付25%、安装调试完成支付10%,质保期结束支付5%。

预付设备款的结算周期较长,一般情况下,自支付订金至设备到厂验收或调试完成前,支付款项记入预付设备款,设备满足验收条件或调试合格后,增加在建工程,冲抵预付款。

7)期后结算

公司2018年末预付款项期末余额为16,428.11万元,2019年第一季度,公司采购金额为12,392.77万元,预付款结转金额5,806.90万元。

2018年末,子公司成都航飞预付苏美达设备款期末余额8,927.27万元,2019年第一季度,苏美达部分设备共计7,784.11万元验收合格,成都航飞确认在建工程同时冲减预付设备款7,784.11万元。2018年末,子公司通达新材料预付设备款期末余额为3,324.14万元,2019年第一季度,前期采购设备尚无验收。

目前,公司已确定了“立足主业,深入军工”的发展战略。主业方面,面对激烈的市场竞争,加大电缆产品的研发、生产和销售,丰富电缆产品的种类,增加高附加值电缆产品的生产和销售。同时,设立通达新材料公司,介入铝基新材料和铝基复合材料生产、研发和销售;军工方面,继续推进全资子公司成都航飞“航空零部件制造基地建设项目”的建设。

综上,在公司既定发展战略规划下,立足公司现有的经营模式,2018年营业收入和设备投资大幅增长的情况下,公司预付款项和预付设备款大幅增长具有商业合理性。

(2)核查并说明你公司与前述预付款项的交易对手方是否存在关联关系或其他关系。

回复:

2018年末,公司预付款项前五名情况如下:

单位:元

序号	公司名称	预付款项金额	占预付款项总额的比例(%)
1	河南汇龙金属制品有限公司	50,798,860.15	30.92
2	河南成瑞福实业有限公司	13,468,477.30	8.20
3	河南金航铝业有限公司	12,943,075.49	7.88
4	洛阳拓邦铝业有限公司	11,167,180.06	6.80
5	郑州鸿达福商贸有限公司	10,654,420.90	6.49
合计		99,032,013.90	60.29

2018年末,公司预付设备款前五名情况如下:

单位:元

序号	公司名称	预付设备款金额	占预付设备款总额的比例(%)
1	苏美达国际技术贸易有限公司	89,272,678.78	67.56%
2	中色科技股份有限公司	16,000,000.00	12.11%
3	洛阳希格电气自动化有限公司	8,235,000.00	6.23%
4	郑州宝鼎机械科技有限公司	3,000,000.00	2.27%
5	河南省矿山起重机有限公司	2,000,000.00	1.51%
合计		118,507,678.78	89.68%

前述预付款项的交易对手方基本情况如下:

1)河南汇龙金属制品有限公司

公司名称	河南汇龙金属制品有限公司
统一社会信用代码	91410181788072340D
成立日期	2006-04-18
注册地址	河南省巩义市米河镇汇龙村
法定代表人	冯东升
注册资本	人民币300万元
股权结构