

# 尝到“甜头” 产业链企业点赞铁合金期货

□本报记者 张枕河

## 尝甜头 企业参与度显著提升

铁合金是炼钢必备的辅料,如果将炼钢过程比作成“烹饪”,铁合金就好比“食盐”,用量虽小但不可或缺。在我国,铁合金产量最大、使用最多的就属硅铁和锰硅,而它们都是在郑州商品交易所已上市交易的期货品种。

业内专家对记者指出,目前持续扩大的市场规模、不断提高的市场流动性,为铁合金生产企业更好地利用期货市场管理生产经营风险提供了有利条件。特别是尝到“甜头”后,相关企业参与铁合金期货的热情正在显著提升。

近日,由郑州商品交易所、上海期货交易所、上海钢联股份有限公司联合主办,中国铁合金工业协会协办的“2019年铁合金产业高峰论坛”在银川召开,来自铁合金生产及贸易企业、钢铁企业等的业界代表参加了此次论坛。

中国证券报记者在此次论坛上了解到,最近一年多以来,铁合金期货成交量、持仓量、参与客户数量及交割规模均稳步提升。2018年3月~2019年3月,硅铁期货日均成交量14.67万手,日均持仓量15.49万手;锰硅期货日均成交量14.19万手,日均持仓量15.29万手。硅铁1901合约和锰硅1901合约交割量分别为2.2万吨和2.3万吨。

值得注意的是,铁合金期货法人客户参与度有了明显提高。2018年1月至2019年3月,硅铁期货法人成交占比从14.4%提高到29.0%,法人持仓占比从18.6%提高到46.6%;锰硅期货法人成交占比从12.5%提高到28.4%,法人持仓占比从26.1%提高到53.2%。

## 蓄水池 期货打通上下游

那么,为何最近一年相关企业开始更加积极地参与铁合金期货?

宁夏浩瑞森实业有限公司总经理刘黎明在接受中国证券报记者采访时形象地指出:“期货作为‘大蓄水池’的功能得到凸显。期货可以打通上游和下游,无论市场需求涨跌,通过参与期货,铁合金能以合理的价格卖出去。有了期货这个工具,即使在下游钢厂不需要铁合金的时候也能在期货市场上找到出路。”

刘黎明介绍称,铁合金期货上市后的前两年时间内,市场需要一个学习、熟悉的过程,品种活跃度不高。而随着期货知识在铁合金行业的普及,自2016年下半年开始,硅铁及锰硅1705合约活跃度持续升高。目前,参与期货市场的铁合金贸易企业占比已达90%以上。一些民营的合金厂也逐渐参与了期货市场。

刘黎明表示,贸易企业参与期货市场已尝到很多“甜头”:能有效降低工厂排单产生的时间成本;通过参与交割,既能保证货源质量,又能及时回收货款;运用期货点价模式,价格透明,很容易促成贸易。运用好期货工具,对企业稳健经营、做优做强很有帮助,也能更好地促进产业链有序发展。

五矿产业金融服务(深圳)有限公司杭州分公司副总经理谢德忠认为,近年来,由于郑商所和广大期货公司坚持不懈地开展期货知识普及、规则宣传、产品推介等市场培育活动,铁合金行业对期货的认可度越来越高,期货点价模式已在行业内普遍推广,通过参与期货市场管理库存、产品、产能的铁合金行业上、下游企业客户也逐步增多。需要一再强调的是,产业链企业应该尽快了解和接受期货工具,同时,要高度重视风险控制,严格遵守期货市场规律、规则,才能更好地为企业生产经营保驾护航。

中信期货宁夏分公司副总经理刘曲臻告诉记者,近一年来,铁合金行业定价模式发生了明显变化。2018年5月前,铁合金行业询价主要采用询固定价格模式。近一年来,由于铁合金市场标准化程度、产区集中度较高,询基差的报价模式快速成为了行业主流,这种由市场定价的新模式可以更好地促进铁合金产业良好、健康发展。

## 潜力大 更多企业将跑步入场

业内专家指出,未来铁合金期货发展



西北地区一铁合金企业工作车间

已尝到很多“甜头”:能有效降低工厂排单产生的时间成本;通过参与交割,既能保证货源质量,又能及时回收货款;运用期货点价模式,价格透明,很容易促成贸易。运用好期货工具,对企业稳健经营、做优做强很有帮助,也能更好地促进产业链有序发展。

“作为长流程钢铁生产主要原料的铁矿石价格却始终在高位运行。在售价下降而原料价格上涨的挤压下,2019年钢厂利润被大幅侵蚀。”左更认为。

## 升级传统经营模式

与会人士表示,在钢铁行业实现高质量发展的这一过程中,期货市场作为高效率的市场,能够发挥更大、更多作用。对于存在原燃料价格波动剧烈和订单、库存有单边敞口等经营痛点的传统钢铁企业来说,运用期货及衍生品工具进行风险对冲很有必要。

“通过利用衍生品工具,钢铁企业可以对冲市场风险,平滑公司经营利润,稳

定生产运营。”徐林说。

结合南钢利用金融衍生品工具进行期货套期保值的实践,徐林表示,套期保值使得南钢化挑战为机遇,实现了产融深度结合,提升了企业的综合实力。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“作为长流程钢铁生产主要原料的铁矿石价格却始终在高位运行。在售价下降而原料价格上涨的挤压下,2019年钢厂利润被大幅侵蚀。”左更认为。

“作为长流程钢铁生产主要原料的铁矿石价格却始终在高位运行。在售价下降而原料价格上涨的挤压下,2019年钢厂利润被大幅侵蚀。”左更认为。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

“在商品价格大幅波动的情况下,通过套期保值,能够熨平企业的利润曲线,规避极端风险,为企业稳定生产经营提供保障。同时,能够革新企业的购销模式,为原燃料采购和钢材销售提供更多解决方案。此外,还能降低企业的财务成本,衍生品工具的杠杆属性减少了对资金的占用,虚拟库存较实物库存节省了物流、仓储等运营成本。总的来说,南钢通过参与期货市场构建了战略优势,增强了企业在产业链中的主动性,打破了传统现货经营模式的限制。”徐林表示。

## 郑商所“保险+期货”三年来:覆盖面扩大 质量效果双提升

□本报记者 黎旅嘉

“扩面、提质、增效”——这是郑州商品交易所(简称“郑商所”)自开展“保险+期货”试点建设工作时就提出的要求。经过三年不懈努力,这项工作不断完善,取得了预期效果。在日前于杭州举办的2019中国期货分析师论坛“保险+期货”分论坛上,郑商所相关负责人表示,郑商所将继续推进“保险+期货”试点工作,发挥自身优势,勇于担当,做精准扶贫的力行者、示范者。

据了解,当前在农产品价格形成机制改革、精准扶贫攻坚、乡村振兴战略大背景下,期货行业服务国家战略,积极探索,大胆实践,发挥行业优势,与保险行业一道,探索“保险+期货”模式。对于相关期货交易所来说,按照证监会统一部署,发挥龙头带动作用,凝聚全行业力量,发挥期货市场专业优势,经过连续多年试点,“保险+期货”规模持续扩大、试点效果逐步显现、社会认可及参与度不断提高,获得了社会各界的广泛认可。专家认为,“保险+期货”试点在农产品价格风险管理上的示范带动效应日益显现。

以郑商所为例,郑商所自2016年以来已开展了三年“保险+期货”试点建设工作。数据显示:三年间,郑商所“保险+期货”试点品种从2个增加到3个,试点项目从最初的6个增加到40个。一些品种从单点开展到县域全覆盖,涉及的地区由最初的4省(区)增加至9省(区),惠及农户从7675户增加到50132户。郑商所支持资金从425万增加到5000万,目前试点赔付率超过

70%,平均保险费率则从之前的超过5%降低到3%左右。“可以说经过三年的不懈努力,郑商所这项工作取得了预期效果,达到了‘扩面、提质、增效’的要求。”

值得注意的是,郑商所“保险+期货”项目得到了期货公司和地方政府的积极响应。

此外,一些期货公司利用自有资金独立开展“保险+期货”试点。据了解,2018年有6家期货公司在陕西延长县开展了1.5万吨规模的苹果“保险+期货”试点,有8家期货公司在陕西、甘肃、山西、山东开展了8个苹果项目,承保苹果现货1.7万余吨,涉及保费800多万元。

2018年,在郑商所试点项目中地方政府支持保费占比超过4%。

而不少地方政府也积极提供配套资金,支持探索“保险+期货”试点。2018年,在郑商所试点项目中地方政府支持保费占比超过11%。新疆维吾尔自治区政府在博乐市、柯坪县及叶城县三个县开展了10万吨棉花“保险+期货”试点。山东、陕西、云南等省的有些地方政府也都开始参与,积极支持。

上述郑商所相关负责人表示,2019年郑商所将继续推进“保险+期货”试点工作,发挥自身优势,勇于担当,做精准扶贫的力行者、示范者。相关工作将从五个方面继续深入开展:一是继续扩大试点范围;二是强化市场化机制,降低运作成本;三是加强与地方政府的合作,引入更多的政府配套资金;四是进一步聚焦老少边穷地区,提高精准度和针对性;五是坚持法治化原则,加强管理,防范风险,规范运作,以探索形成可复制可推广的模式为目标,不断提高试点工作质量。

## 大商所:推出更多场外市场工具 更好服务实体经济

□本报记者 黎旅嘉

全球化的现代金融企业目标继续创新服务手段,加强服务能力。

在第十三届中国期货分析师暨场外衍生品论坛中,大连商品交易所(简称“大商所”)相关负责人表示,大商所将持续加强场外市场建设,推出更多场外市场工具,提升服务实体经济水平。

大商所副总经理王玉飞表示,国内供给侧结构性改革不断深化,中国经济正加快从高速增长向高质量发展转变,实体经济发展、国家战略部署对以人民币计价的大宗商品定价中心和风险管理中心建设提出了新的要求,也为衍生品市场发展提供了前所未有的机遇。

她指出,场外期权、互换、指数等产品,在满足产业企业个性化风险管理需求和财务安排等方面具有多样、灵活、高效等优势,具有广阔发展空间。多年来,大商所持续支持期货公司开展场外期权试点,不断探索服务产业企业的有效途径;2018年12月19日,成功上线商品互换业务,在大宗商品衍生品领域率先向市场提供这一新工具,目前已在化工、玉米等品种上开展6笔互换业务;自主研发并发布37只商品期货指数,推动银行、证券公司、期货公司、基金公司等,开发了17只基于大商所商品指数的产品。未来,大商所将按照“搭建平台、提供服务、提升信用、防范风险”的思路,持续丰富商品互换业务,推动价差互换、基差合约及其他结构性期货产品

上市,大力推动商品指数应用,持续提升服务实体经济水平。

王玉飞强调,期货经营机构是连接交易所和客户的重要纽带,是期货市场功能发挥的关键环节。当前,期货经营机构的实力明显提高,其经营模式不断丰富,在场外市场发展方面积累了丰富经验。未来,场外市场发展对期货经营机构提出了更多、更高的要求,期货经营机构还需向

出价差互换和基于大商所铁矿石期货价格和现货指数的基差互换业务试点,进一步满足企业的基差风险管理需求。

此外,大商所也积极研究推出价差互换和基于大商所铁矿石期货价格和现货指数的基差互换业务试点,进一步满足企业的基差风险管理需求。

目前,大商所正推动在场外平台开展基差交易业务。业务推出后,将为市场提供更具公信力的基差价格和合格的交易对手方,有效缓解目前市场存在的基差报价较少、基差风险对冲缺少对手以及民营企业、中小企业融资难、融资贵的问题。

此外,大商所也积极研究推出价差互换和基于大商所铁矿石期货价格和现货指数的基差互换业务试点,进一步满足企业的基差风险管理需求。

目前,大商所正推动在场外平台开展基差交易业务。业务推出后,将为市场提供更具公信力的基差价格和合格的交易对手方,有效缓解目前市场存在的基差报价较少、基差风险对冲缺少对手以及民营企业、中小企业融资难、融资贵的问题。

此外,大商所也积极研究推出价差互换和基于大商所铁矿石期货价格和现货指数的基差互换业务试点,进一步满足企业的基差风险管理需求。

目前,大商所正推动在场外平台开展基差交易业务。业务推出后,将为市场提供更具公信力的基差价格和合格的交易对手方,有效缓解目前市场存在的基差报价较少、基差风险对冲缺少对手以及民营企业、中小企业融资难、融资贵的问题。

# 钢企砥砺前行 期货有望助力行业发展

□本报记者 马爽

4月19日,2019(第三届)中国钢铁产业期货大会在南京召开。相关嘉宾表示,对于我国钢铁行业来说,尽管2018年供给侧结构性改革成果显著,但2019年仍是非常关键的一年,钢铁行业面临的风险因素增多,下行压力加大,如何有效利用期货工具、稳妥地解决行业各种深层次问题,直接关系到钢铁行业能否实现可持续和高质量发展,影响着供给侧结构性改革进程。

## 高利润格局不再可期

过去一年,我国钢铁行业在去杠杆和去产能方面取得了显著成就。例如,钢企盈利好转,钢企资产负债率从2015年的66.7%下降至2018年的58.5%至1067.94点。

油脂油料,从国外

市场来看,受到南美大豆丰产压力影响,外盘美豆震荡向下运行。上周市场机构再度上调南美大豆产量预测,目前巴西大豆收获进度完成88%,高于上年的85%,阿根廷大豆收获进度16.9%。上周四出口销售报告显示,当周美豆本年度净销售38.21万吨,下年度净销售2.11万吨,总体符合市场预估。国内方面,海关数据显示,3月我国大豆进口同比下降13%至492万吨,1~3月

大豆进口同比

大豆进口同比下降14.4%至1675万吨。油脂市场,周一SEA数据显示,3月印度植物油进口量达145万吨,同比上年115万吨增加26%,同时印度本国植物油库存再度上升。市场仍关注产地3月棕榈油产量情况。

国内油脂库存基本稳定,上周豆油库存135万吨,较此前一周133万吨小幅回升;棕榈油库存75万吨,较此前一周的76万吨略有下降。(引自国投安信期货研究院)

大豆进口同比下降14.4%至1675万吨。油脂市场,周一SEA数据显示,3月印度植物油进口量达145万吨,同比上年115万吨增加26%,同时印度本国植物油库存再度上升。市场仍关注产地3月棕榈油产量情况。

国内油脂库存基本稳定,上周豆油库存135万吨,较此前一周133万吨小幅回升;棕榈油库存75万吨,较此前一周的76万吨略有下降。(引自国投安信期货研究院)

大豆进口同比下降14.4%至1675万吨。油脂市场,周一SEA数据显示,3月印度植物油进口量达145万吨,同比上年115万吨增加26%,同时印度本国植物油库存再度上升。市场仍关注产地3月棕榈油产量情况。

国内油脂库存基本稳定,上周豆油库存135万吨,较此前一周133万吨小幅回升;棕榈油库存75万吨,较此前一周的76万吨略有下降。(引自国投安信期货研究院)

大豆进口同比下降14.4%至1675万吨。油脂市场,周一SEA数据显示,3月印度植物油进口量达145万吨,同比上年115万吨增加26%,同时印度本国植物油库存再度上升。市场仍关注产地3月棕榈油产量情况。

国内油脂库存基本稳定,上周豆油库存135万吨,较此前一周133万吨小幅回升;棕榈油库存75万吨,较此前一周的76万吨略有下降。(引自国投安信期货研究院)

大豆进口同比下降14.4%至1675万吨。油脂市场,周一SEA数据显示,3月印度植物油进口量达145万吨,同比上年115万吨增加26%,同时印度本国植物油库存再度上升。市场仍关注产地3月棕榈油产量情况。

国内油脂库存基本稳定,上周豆油库存135万吨,较此前一周133万吨小幅回升;棕榈油库存75万吨,较此前一周的76万吨略有下降。(引自国投安信期货研究院)

大豆进口同比下降14