证券代码：002639　证券简称：雪人股份　公告编号：2018-023

福建雪人股份有限公司关于股东部分股权被质押的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

福建雪人股份有限公司（以下简称"公司"或"本公司"）于近日收到控股股东林汝捷先生通知，获悉林汝捷先生所持有本公司的部分股份被质押，具体事项如下：

一、股东股份质押的基本情况

股东名称	是否为第一大股东及一致行动人	质押股数（万股）	质押开始日期	质押到期日	质权人	本次质押占其所持股份比例	用途
林汝捷	是	580	2018年4月20日	2018年9月3日	东北证券股份有限公司	3.22%	补充质押
合计	-	580	-	-	-	3.22%	-

二、股东股份累计被质押的情况

截至本公告日，林汝捷先生共持有本公司股票18,033.22万股，占公司总股本的26.75%，经本次被质押后，林汝捷先生累计质押股份14,423.9307万股，占其所持公司股份总数79.99%，占公司总股本的21.40%。

三、备查文件

中国证券登记结算有限责任公司股份冻结明细。

特此公告。

福建雪人股份有限公司董事会
2018年4月23日

证券代码：600422　证券简称：昆药集团　公告编号：临2018-050号

昆药集团股份有限公司关于回购股份首次实施的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

昆药集团股份有限公司（以下简称"昆药集团"、"公司"）于2018年2月22日召开八届四十九次董事会、2018年3月12日召开2018年第二次临时股东大会审议通过"关于回购公司股份的议案"，并于2018年3月20日公司临2018-029号《关于以集中竞价交易方式回购股份的报告书》。上述具体事项详见公司分别于2018年2月23日、2018年3月13日、2018年3月20日在《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》《证券日报》及上海证券交易所网站www.sse.com.cn上披露的临时公告。

根据《上海证券交易所上市公司以集中竞价交易方式回购股份业务指引》等相关规定，现将首次回购公司股份实施情况公告如下：

公司于2018年4月23日首次以集中竞价方式回购股份，公司首次回购股份数量为20,000股，占公司总股本的比例为0.003%，成交价格为9.27元/股，支付的资金总额为185,400元（不含印花税、佣金等交易费用）。

特此公告。

昆药集团股份有限公司董事会
2018年04月24日

证券代码：000558　证券简称：莱茵体育　公告编号：2018-018

莱茵达体育发展股份有限公司关于延期披露2017年年度报告的公告

本公司及全体董事保证信息披露内容的真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

莱茵达体育发展股份有限公司（以下简称"公司"）原定于2018年4月25日披露2017年年度报告，但由于2017年年度报告相关编制工作预计完成时间晚于预期，为确保公司年度报告的质量和信息披露的准确性，经向深圳证券交易所申请，现将公司2017年年度报告披露时间延期至2018年4月28日。

公司董事会对此次调整年度报告披露时间给投资者带来不便致以诚挚的歉意，敬请广大投资者谅解。

特此公告。

莱茵达体育发展股份有限公司
董事会
二〇一八年四月二十三日

股票代码：002708　股票简称：光洋股份　编号：（2018）032号

常州光洋轴承股份有限公司关于公司实际控制人减持计划时间过半未减持公司股份的进展公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容真实、准确、完整承担个别及连带责任。

常州光洋轴承股份有限公司（以下简称"公司"）于2018年1月17日在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）及《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》上披露了《关于公司实际控制人减持股份计划的提示性公告》（2018）003号。公司实际控制人程上楠先生计划自减持计划公告之日起三个交易日后的六个月内通过集中竞价和大宗交易方式减持公司股份不超过11,461,054股（即不超过公司总股本2.44%）。

今日，公司收到程上楠先生的《关于股份减持进展的告知函》，上述减持计划的时间已过半，程上楠先生未在减持区间内减持公司股份。

特此公告。

常州光洋轴承股份有限公司
董事会
2018年4月24日

证券代码：601216　证券简称：君正集团　公告编号：临2018-051号

内蒙古君正能源化工集团股份有限公司关于公司控股股东部分股权解除质押的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

近日，本公司接公司控股股东杜江涛先生通知，获悉：

2018年4月20日，杜江涛在中国证券登记结算有限责任公司办理了股权质押登记解除手续。杜江涛将其质押给中国农业发展银行乌海分行的32,400万股无限售流通股（详见本公司临2011-019号公告，原公告中质押股数为7,000万股，公司2012年5月24日实施利润分配资本公积金转增股本，每10股转增10股，质押股数变更为14,000万股；杜江涛于2014年3月5日解除了其中部分股份5,000万股的质押，质押股数变更为9,000万股，详见公司临2014-006号公告；公司2014年7月7日实施利润分配资本公积金转增股本，每10股转增6股，质押股数变更为14,400万股；杜江涛于2015年4月3日解除了其中部分股份5,400万股的质押，质押股数变更为9,000万股，详见本公司临2015-022号公告；公司2015年7月15日实施利润分配资本公积金转增股本，每10股转增8股，质押数变更为16,200万股；公司2016年8月10日实施利润分配资本公积金转增股本，每10股转增10股，质押数变更为32,400万股）予以解除质押。杜江涛先生本次解除质押的股份数占本公司总股本的3.84%。

截至本公告日，杜江涛先生持有本公司股份总数269,568.00万股，占本公司总股本的31.95%，其中已质押股份为157,138.00万股，占杜江涛先生持有本公司股份总数的58.29%，占本公司总股本的18.62%。

特此公告。

内蒙古君正能源化工集团股份有限公司
董事会
2018年4月24日

证券代码：002885　证券简称：京泉华　公告编号：2018-035

深圳市京泉华科技股份有限公司关于取得发明专利证书的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市京泉华科技股份有限公司（以下简称"公司"）于近日取得中华人民共和国国家知识产权局颁发的发明专利证书一项，具体情况如下：

专利名称	专利号	专利申请日	专利权人	授权公告日	专利类型
电源装置及其平面变压器	ZL 2016 1 0165108.5	2016年03月22日	深圳市京泉华科技股份有限公司	2018年04月03日	发明专利

注：本发明专利的专利权期限为二十年，自申请日起算。

上述专利技术为公司自主研发，本发明在于提供一种具有电磁干扰（Electromagnetic Interference，EMI）屏蔽功能的平面变压器及具有该平面变压器的电源装置。本发明应用在日趋小型化、轻薄化、高功率等功能的电子产品中，极大限度地解决了电子产品中平面变压器在高频使用和电磁干扰情况下性能下降问题。

该项专利技术已应用于公司相关电子变压器和电源装置产品，主要服务于消费类电子领域。本项发明专利的取得不会对公司近期生产经营产生重大影响，但提升了客户对公司的认可度和忠诚度，对公司开拓市场及推广产品产生积极的影响，有利于公司形成持续创新机制，不断完善知识产权保护体系，发挥本公司自主知识产权优势，进一步提升公司核心竞争力。

特此公告。

深圳市京泉华科技股份有限公司
董事会
2018年4月23日

证券代码：603716　证券简称：塞力斯　公告编号：2018-053

武汉塞力斯医疗科技股份有限公司关于收到上海证券交易所《关于对武汉塞力斯医疗科技股份有限公司2017年年度报告的事后审核问询函》的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

武汉塞力斯医疗科技股份有限公司（以下简称"公司"）于2018年4月13日收到上海证券交易所《关于对武汉塞力斯医疗科技股份有限公司2017年年度报告的事后审核问询函》（上证公函【2018】0302号，以下简称"《问询函》"）。详见公司于2018年4月14日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的《关于收到上海证券交易所〈关于对武汉塞力斯医疗科技股份有限公司2017年年度报告的事后审核问询函〉》的公告（公告编号：2018-050）。在收到《问询函》后，公司立即组织人员对《问询函》中提出的问题进行认真核实并回复，现就相关问题回复如下：

一、关于公司主业经营情况

年报披露，公司2017年营业收入9.21亿元，同比增加46.74%，营业成本6.10亿元，同比增加49.31%。其中"单纯销售商品"类别下的营业收入为1.78亿元，同比增加247.81%，营业成本1.06亿元，同比增长260.10%。此外，分季度经营数据显示，第一至四季度营业收入持续增长。但第三季度的净利润及扣非后净利润却较前一季度下降，降幅均在18%左右，而第四季度又大幅增长。各季度经营活动现金流量净额均为负值。

1.请结合"两票制"、"控费降价"等相关行业政策，公司所处行业地位与上下游情况及营业成本的变动幅度等，说明公司如何应对行业政策风险，以及"向上游降成本"、"消化终端控费压力"的具体表现。

公司回复：

随着医药行业取消药品加成，"控费降价"等政策的贯彻执行，医院创收压力增大，其开展检验业务所需采购的设备及试剂耗材是纯成本项，医院对降低采购成本的需求加大。两票制要求产品自厂家到中间供应商再到医院终端，减少流通环节。公司应对行业政策的具体表现：

1、从下游通过检测项目替换，整合提高商品毛利。

公司近几年商品毛利率较为稳定，主要是公司发挥终端医疗机构入口优势，在保证检验质量的前提下，整合高毛利品种用于置换下游低毛利品种。在改善公司整体盈利的同时，也降低了医疗机构的采购成本。

2、业务模式升级，增强客户粘性。

公司在原本检验集约化服务的基础上进行模式创新，将医疗SPD(供应/管理/配送)业务纳入到集约化业务模式的实施当中，业务范围从原本的检验业务集约化业务扩大到医用耗材的整体供应、采购、管理、配送和集中结算，实现医院与供应商、科室与科室之间的全方位一致性管理。通过借助优质的集约化服务，协助医疗机构降本提效，从而更好地掌握终端医疗机构的入口。

3、提升与上游议价能力。

公司的渠道价值和平台价值逐渐显现，并为国际国内生产商所认可，依托手中已签订订单，2017年公司在供应链整合上通过深度合作、重新议价、渠道并购等手段与上游供应商谈判议价，获得更低的价格对冲终端降价压力，将压力传导向上游生产端。2017年公司通过重新议价等手段，在47家供应商获得价格折让共计766万元（不含公司主要供应商西门子），21家供应商结算方式由现结转化为给予公司信用期，2017年新增具有信用期的供应商17家，截至2017年底，公司具有信用期款期供应商达90家。

2.结合公司经营情况、主营业务的行业特点与同行业可比公司的相关情况，补充披露各季度财务数据变动较大的原因。

公司回复：

一、体外诊断行业的季节性特点

受下游需求市场的影响，体外诊断试剂行业存在一定的季节性销售特征。第一季度节假日较多，就诊、体检的人数较少，体外诊断试剂需求相对较小；二季度需求逐渐回升；三季度、四季度相对平稳。

二、公司季度数据变化原因分析

2017年度公司与同行业可比公司分季度经营情况对比表如下所示：

会计期间	营业收入结构			扣非后净利润结构		
	塞力斯	润达医疗	迪安诊断	塞力斯	润达医疗	迪安诊断
第一季度	17.68%	17.58%	20.87%	14.29%	13.99%	25.04%
第二季度	21.46%	23.23%	25.48%	24.44%	28.06%	54.90%
第三季度	27.94%	26.95%	27.11%	20.23%	31.45%	31.01%
第四季度	32.93%	32.24%	26.55%	41.04%	26.50%	-10.95%

公司2017年度第一至四季度营业收入持续增长主要是受行业季度特点影响，与同行业分季度营业收入变动情况基本相同。

（1）公司2017年第三季度业绩较第二季度有所降低的主要影响因素：

一是随着公司业务拓展，向金融机构借款增加，第三季度利息支出较二季度增长79.69%；

二是第三季度较第二季度期间费用增加，如办公场所、仓储租赁、运输类费用环比增长111.21%；差旅费和招待费类费用环比增长42.13%；人力成本费用环比增长28.61%等；第三季度比第二季度销售费用、管理费用增长率为58.41%和6.85%。

（2）公司2017年第四季度业绩较高主要影响因素：

公司2017年并购六家企业（北京京阳腾微、武汉汇信、天津信诺恒宏、武汉奥申博、武汉元景商贸、河南华裕正和），且办理工商手续后在半年度及三季度才陆续并入公司合并报表，因并购先后顺序时点不同，影响各季度业绩情况。第四季度与第三季度新增子公司经营情况如下：

单位：人民币　万元

单位名称	2017年四季度		2017年三季度	
	销售收入	扣非后净利润	销售收入	扣非后净利润
武汉汇信	2,527.07	772.65	1,433.27	294.04
北京京阳腾微	4,086.77	434.14	2,802.96	496.20
武汉奥申博	676.40	64.59	–	–
武汉元景	513.81	147.25	–	–
合计	7,804.04	1,418.62	4,236.23	790.24

上述新增四家主体公司，由于纳入合并核算时点不同，第四季度销售环比增长84.22%；扣非后净利润环比增长79.52%。

综上，2017年度分季度业绩真实反映公司实际经营情况。

3. 补充说明营业收入大幅增长但经营性现金流量净额为负的原因。

公司回复：

塞力斯完成上市后，借助资本市场融资平台，加速公司由一个区域性渠道公司发展成全国性IVD集成供应服务商的步伐，公司在全国范围布局销售服务网络，长期来看会加速公司全国战略目标的实现，销售规模扩大，市场集中度快速提升。但短期来看，也会增加公司经营资金的需求压力，主要有以下二个方面原因：一方面应收账款平均账期同比延长了0.51个月，影响销售回款的资金流入；二方面与经营相关支出增加：新设子公司，当年开办费、仓储费用、人力成本经营性支出增加；随着销售收入的增长，存货备货量相应增加，采购资金支出增加。

同行业可比公司现金流对比情况如下：

会计期间	塞力斯	润达医疗	迪安诊断
	经营活动净现金流	经营活动净现金流	经营活动净现金流
第一季度	-1,439.52	-8,585.05	-20,778.00
第二季度	-2,792.74	-642.30	6,999.21
第三季度	-659.15	-5,811.54	-5,930.67
第四季度	-1,433.82	6,253.61	23,560.54
合计	-6,325.22	-8,785.28	3,851.08

综上，公司近几年处于业务扩张早期，销售规模显著有效增长，其相应的采购成本、经营费用等各项支出增加导致扩张期内经营现金流为负，随着正常运营年度业务的稳步发展，经营现金流有望改善。

4.补充披露"单纯销售商品"项下的主要产品类型与销售模式，并结合公司本年度经营情况、行业上下游情况等方面，分析上述产品收入与成本大幅变动的原因。

公司回复：

一、单纯销售业务模式介绍

公司集约化销售业务主要是向医疗机构提供体外诊断仪器并销售体外诊断试剂和耗材；单纯销售商品是公司直接向医疗机构或其他下游企业销售体外诊断产品，利润来源于体外诊断设备或试剂耗材的进销差价或自产产品销售。销售模式大部分为现款现货，也有少量客户给予1-3个月帐期或一定的信用额度。

二、单纯销售业务对公司收入、成本的影响

2017年度公司各种销售模式下，收入和成本结构如下表所示：

单位：人民币　万元

项　目	2017年	2017年结构	2016年	2016年结构	同期变动率
一、营业总收入	92,051.65	100.00%	62,732.81	100.00%	46.74%
集约化业务	74,232.27	80.64%	57,609.49	91.83%	28.85%
其中：试剂	69,908.40	75.94%	53,886.16	85.90%	29.73%
自产	4,323.87	4.70%	3,723.33	5.94%	16.13%
单纯销售业务	17,819.39	19.36%	5,123.31	8.17%	247.81%
其中：试剂	15,497.13	16.84%	3,160.70	5.04%	390.31%
自产	1,163.92	1.26%	1,098.61	1.75%	5.94%
仪器	1,158.33	1.26%	864.00	1.38%	34.07%
二、营业成本	61,044.15	100.00%	40,884.70	100.00%	49.31%
集约化业务	50,414.26	82.59%	37,932.75	92.78%	32.90%
其中：试剂	42,275.56	69.25%	31,558.75	77.19%	33.96%
自产	1,055.94	1.73%	896.25	2.19%	17.82%
折旧	4,246.79	6.96%	3,408.48	8.34%	24.59%
维护成本	2,835.97	4.65%	2,069.26	5.06%	37.05%
单纯销售业务	10,629.89	17.41%	2,951.96	7.22%	260.10%
其中：试剂	9,166.68	15.02%	1,935.05	4.73%	373.72%
自产	254.11	0.42%	266.85	0.65%	-4.77%
仪器	1,209.11	1.98%	750.06	1.83%	61.20%

单纯销售模式同期销售收入增长247.81%，成本增长260.10%，其主要原因系合并子公司影响，当年因合并新增单纯销售收入12639.15万元，占当期单纯销售70.93%；成本新增7170.81万元，占当期单纯销售67.46%，具体明细如下：

单位：人民币　万元

项目	收入	成本
新增单纯销售小计	12,639.15	7,170.81
其中：京阳腾微	7,746.73	4,278.47
武汉汇信	3,412.67	1,602.55
天津信诺恒宏	694.12	646.61
武汉奥申博	676.4	559.18
武汉元景	109.23	84.00

公司2017年度经营的主要产品类型除原有产品，2017年度渠道整合后，新增美国碧迪(微生物、流式细胞仪等)、伯乐、北京万泰化学发光仪、长春博迅凝胶微柱血型系统、苏州HOB自身免疫产品、强生等商品渠道代理，这些渠道商的主营业务以单纯销售模式为主，因合并报表范围的变化，影响本年度销售结构，单纯销售商品收入同比增长247.81%，对应成本同比增长260.10%。

综上，2017年度单纯销售收入和成本变动幅度较大，主要系合并所致，公司集约化服务业务未发生变化。

二、关于股权收购情况

年报披露，商誉期末余额1.13亿元，占净资产的12%，均为报告期内收购京阳腾微、武汉汇信、信诺恒宏、华裕正和、奥申博等5家公司控制权形成，其中收购京阳腾微形成商誉4839.83万元。2017年，京阳腾微实现经审计扣非后净利润1181.63万元，未达成业绩承诺，差额18.37万元。

5.补充说明京阳腾微2017年度未完成业绩承诺的主要原因，后续业绩承诺的实现是否存在风险。

公司回复：

京阳腾微2017年度约定经营目标为人民币1200万元，实际完成1181.63万元，目标预算完成率98.47%。未完成业绩承诺主要原因系客户北京市丰台区南苑医院采购招投标项目延后（2018年一季度已装机、已开票），当年仪器销售额完成预期的96.33%，略低于预期目标。因未完成约定任务，原股东王凯和合作对方包括耿智炎、邵新杰、霍菲、赵长钧、赵嵘确认赔偿责任和金额，将于次年履行赔偿责任。

京阳腾微经销的碧迪产品、伯乐产品在市场上具有一定的品牌影响力，在华北地区拥有较高的市场占有率，在京阳腾微公司正常经营、已签订的合约能正常履行且不存在其他重大不可抗力因素的情况下，依据京阳腾微历史经营情况和未来盈利预测，经公司内审人员评估，京阳腾微较大可能完成后续约定的业绩。

综上，京阳腾微公司2017年度虽未完成业绩承诺，但差额较小，对后续业绩完成不会产生重大影响，无法完成承诺业绩可能性较小。

6.结合问题5，说明商誉是否存在减值风险，并请年审会计师发表意见。

公司回复：

根据公司与京阳腾微签署《股权转让协议》中的2018年—2020年业绩承诺条款，京阳腾微承诺各年扣非净利润不低于1470万、1800.75万、2205.92万，上述承诺业绩净利润金额的确认，是基于收购目的对京阳腾微采用收益法评估股东全部权益价值时，与其预测期内每年企业自由现金流量相关的测算税后净利润数，按收益法评估的京阳腾微股东全部权益价值已经众联资产评估有限公司出具相应的评估报告（众联评报字[2017]第1174号）。

鉴于京阳腾微经销的碧迪产品、伯乐产品在市场上具有一定的品牌影响力和产品美誉度，在华北地区拥有较高的市场占有率，当京阳腾微公司正常经营、已签订的合约能正常履行且不存在其他重大不可抗力因素的情况下，京阳腾微很有可能完成后续约定的业绩。

公司认为，京阳腾微公司2017年度虽未完成业绩承诺，但差额较小，对后续业绩完成不会产生重大影响，其商誉不存在减值风险。

会计师根据会计准则，对公司收购京阳腾微项目进行了商誉减值测试，根据测试结果判断认为商誉不存在减值风险。具体情况详见公司与本回复公告同日披露的会计师出具的《关于对武汉塞力斯医疗科技股份有限公司2017年年度报告的事后审核问询函的回复》（以下简称"《会计师回复》"）。

7.列示收购标的公司京阳腾微、武汉汇信近三年主要财务数据，信诺恒宏、华裕正和、奥申博设立至今的主要财务数据，包括但不限于总资产、净资产、营业收入、营业成本、利润总额、净利润、经营活动产生的现金流量净额等。

公司回复：

公司收购标的公司京阳腾微、武汉汇信、信诺恒宏、华裕正和、奥申博主要财务数据列表如下：

单位：人民币　万元

项目	京阳腾微			汇信			奥申博		天津信诺恒宏		河南华裕正和	
	2015年	2016年	2017年	2015年	2016年	2017年	2016年	2017年	2016年	2017年	2016年	2017年
总资产	7,867.69	6,602.00	9,122.99	1,822.10	3,711.53	6,237.10	1597.87	2328.84	22.48	320.87	11.8	12.6
净资产	283.74	1,183.24	4,742.18	1,103.14	1,914.94	3,303.80	209.44	445.69	18.86	94.07	-1.35	-5.55
营业收入	8,453.32	12,188.64	11,171.69注	2,061.19	5,988.34	8,176.55	369.92	2870.66	25.12	741.34	–	–
营业成本	4,846.40	7,507.83	6,364.47	1,484.45	3,453.20	4,115.89	343.16	2211.91	0.1	657.71	–	–
利润总额	434.65	1,123.52	1,594.42	146.74	1,286.80	2,748.87	12.58	353.14	-1.14	16.69	–	-4.2
净利润	262.16	829.37	1,187.47	146.74	916.53	2,029.94	9.44	264.37	-1.14	15.03	–	-4.2
经营活动产生的现金流量净额	795.72	3,763.12	8,662.29	156.78	345.48	-787.23	-23.12	464.41	13.85	19.97	3.6	-2.96

备注：京阳腾微2017年营业收入同比下降8.34%，营业成本同比下降15.23%，净利润增长43.18%，主要原因是商品销售结构调整，2017年伯乐试剂销量较同期增长15.81%，占当年销售收入总额49.64%，当年新增484.92万利润。另，仪器2017年度销量较同期下降47.54%，占当年销售收入总额10.82%，2016年仪器销售占当年收入总额18.90%，仪器毛利低，也是影响2017年度收入同比下降，但盈利上升的原因。

8.分别说明溢价收购上述标的的股权的原因，是否与收购时的估值、业绩预测相符。如存在差异，请说明原因。

公司回复：

一、京阳腾微

京阳腾微为碧迪医疗器械（上海）有限公司在北京、河北、辽宁等区域的经销商，为伯乐生命医学产品（上海）有限公司在北京、辽宁、吉林、黑龙江等区域相关产品的一级经销商，在市场上具有一定的品牌影响力和较高的市占率。此次收购丰富了公司的产品体系，引入相关产品的优势采购价格，降低了采购成本，有利于拓展华北地区的集约化业务市场份额，具有协同效应。

2017年5月9日，公司与北京京阳腾微签署《股权转让协议》，协议各方同意京阳腾微总体估值为13200万元，公司出资6732万元受让目标公司原股东合计51%股权。京阳腾微以预计2017年净利润1200万元为基础，按11倍PE进行估值，根据近年同行业市场情况及上市公司公告信息，公司对目标公司溢价投资在行业合理区间内。

按转让方承诺，京阳腾微2017年度扣非后净利润不低于1200万元，2018-2020年经审计的扣非净利润复合增长率平均不低于22.5%，连续三个会计年度应实现净利润分别不低于为1470万元，1800.75万元和2205.92万元。京阳腾微2017年度实现经审计扣非后净利润1181.63万元，与业绩承诺目标差额18.37万元，按照协议约定进行现金补偿103.07万元。业绩基本符合预期，存在差异的原因为客户北京市丰台区南苑医院采购招投标项目延后所致，京阳腾微仍有较大可能完成后续业绩承诺。

二、武汉汇信

武汉汇信在湖北拥有优质的渠道资源和良好的客户开拓能力，直销服务医院120多家，批发二级经销商约100多家，间接服务的医院约200多家，有助于公司在湖北地区拓展集约化业务，巩固华中地区的话语权。同时也引入了美国碧迪生物科学系列产品、北京万泰化学发光仪、长春博迅凝胶微柱血型系统、苏州HOB自身免疫产品等产品的优势代理价格，丰富了公司的产品体系，降低了采购成本，具有协同效应，且股东胡海林对公司本次投资有业绩增长承诺及补偿措施。

2017年6月22日，公司与武汉汇信原股东签署《股权转让协议》，协议各方同意目标公司以预计2017年净利润1200万元为基础，按11倍PE进行估值，武汉汇信总体估值为13,200万元，公司出资6,732万元受让目标公司原股东合计51%股权，根据近年同行业可比交易案例，公司对目标公司溢价投资在行业合理区间内。

转让方承诺公司投资完成后连续三个会计年度内（2017-2019年），经审计的武汉汇信年度扣非净利润的复合增长率平均不低于21%，连续三年会计年度净利润分别不低于1500万元、1815万元和2196.15万元。武汉汇信2017年度实现经审计扣非后净利润为2029.64万元，完成当年承诺经营目标，与收购时的估值和业绩预测相符。

三、天津信诺恒宏、华裕正和、奥申博

天津信诺恒宏、华裕正和收购符合公司长远发展规划，有利于公司实现扩大市场布局，整合社会资源，积极拓展天津、河南新市场，扩大集约化业务市场份额、拓展新的营销渠道。天津信诺恒宏、华裕正和是公司基于其注册资本出资平价受让股权，未溢价收购，因收购时点这两家公司净资产小于按注册资本确认的股权，按差额确认商誉，现两家公司经营情况正常。

奥申博为奥森多医疗器械贸易（中国）有限公司（奥森多主要业务领域有临床实验室（包括检测仪器平台和临床检测试剂）和免疫血液学，产品涵盖化学和免疫诊断系统和输血医学等）在湖北、湖南地区授权指定总经销商。公司收购奥申博是公司与之共同构建统一服务平台，实现低成本、高效率、规范化的运营管理目标，提高公司的整体竞争力。收购时是以奥申博预计2017年实现净利润150万元为基础，按10倍PE进行估值。奥申博2017年度实现净利润264.37万元，与收购时的估值和业绩预测相符。

三、关于公司财务信息

（一）存货大幅增长

年报显示，公司2017年存货期末金额2.02亿元，因年底备货及合并导致较上期同比增长165%，且上述存货均未计提存货跌价准备。

9.补充披露存货中"原材料、库存商品、发出商品"的具体构成、期末余额、变化情况与变动原因。

公司回复：

公司存货类别为原材料、发出商品和库存商品三类。

（一）公司各类存货成本构成：

1、公司的原材料主要是抗体类、酶类、无机盐类、表面活性剂类、防腐剂类、乳胶抗体类、其他有机化合物类材料等用于生产凝血类、生化类、免疫类产品所需的原材料，成本构成均为商品的采购成本。

2、发出商品主要是公司商品已发给下游客户，待客户装机或项目正常开展后，开票确认收入的试剂和耗材、分期确认收入的仪器，成本除自产试剂外，其他均为商品的采购成本。

3、库存商品主要包括体外诊断仪器、试剂、耗材。

体外诊断仪器主要是全自动生化分析仪、全自动化学发光免疫分析仪、血凝分析仪等，成本均为商品的采购成本。体外诊断试剂是体外诊断仪器上使用的生化发光免疫等类试剂，其成本除自产试剂成本由原料成本、人工成本、制造费用组成，其他均为商品的采购成本。体外诊断耗材是为维修仪器而准备的配套零件，如电极、电管、CPU板、CPU控制板、专用电脑等耗材，成本均为商品采购成本。

（二）截至2017年12月31日公司存货期末余额、变化情况如下：

项　目	期初余额	期末余额	本期变动	期末结构
原材料	362.22	459.57	97.35	2.28%
发出商品	628.52	3,038.64	2,410.11	15.08%
其中：仪器	124.56	175.46	50.9	0.87%
试剂、耗材	503.96	2,863.18	2,359.21	14.21%
库存商品	6,614.40	16,655.64	10,041.24	82.64%
其中：仪器	2,993.49	7,135.45	4,141.96	35.40%
试剂	3,358.18	8,939.95	5,581.77	44.36%
耗材	262.73	580.24	317.52	2.88%
合　计	7,605.14	20,153.84	12,548.70	100.00%

变动主要原因：

1、合并范围变化，当年新增存货5682.38万元；

2、公司销售规模增加，存货安全库存备货增加6866.33万元。

10.补充披露上述存货每一项下的具体成本构成、变化情况与变动原因。

公司回复：

（一）原材料

单位：人民币　万元（下同）

项　目	期初金额	期末金额	本期变动	同比变动率
原材料	362.22	459.57	97.35	26.88%

2017年度自产试剂销售收入较同期增加13.81%，存货中的原材料较上年同比增长26.88%，增长主要原因是公司产成品销量增长，生产产成品的原料备货增加。

（二）发出商品

项　目	期初余额	期末余额	本期变动	同比变动率
发出商品	628.52	3,038.64	2,410.11	383.46%
1、塞力斯	551.89	1,513.70	961.81	174.28%
其中：仪器	124.56	166.20	41.64	33.43%
2、郑州朗润	56.46	532.54	476.08	843.20%
其中：仪器		9.26	9.26	100.00%
3、武汉奥申博	–	344.28	344.28	100.00%
4、南昌塞力斯	–	272.34	272.34	100.00%
5、山东塞力斯	–	168.43	168.43	100.00%
6、武汉汇信	–	138.09	138.09	100.00%
7、武汉元景	–	60.00	60.00	100.00%

发出商品除母公司和郑州朗润有少量因分期确认收入的体外诊断设备外，其他均为体外诊断试剂和耗材，较同期增长383.46%，合并子公司增加959.80万元，原有业务增加1450.31万元。主要是客户核算延迟影响，当年新增发出商品前五名金额2092.79万元，占本期发出商品变动金额的87%，具体明细如下：

客户	期初金额	期末金额	预计核算时间
北京龙宝科技发展有限公司	–	1,162.04	2018年9月
阜外华中心血管病医院	–	508.15	2018年5月
宜春市人民医院	–	272.34	2018年8月
华润山东医药有限公司	–	87.76	2018年6月
安康市中心医院	–	62.51	2018年3月已核算
合计		2,092.79	

（三）库存商品

1、库存商品-仪器

项　目	期初余额	期末余额	本期变动	同比变动率
库存商品-仪器	2,993.49	7,135.45	4,141.96	138.37%
其中：塞力斯	2,281.19	3,517.26	1,236.08	54.19%
北京京阳腾微	0.00	974.19	974.19	100.00%
湖南捷盈	–	774.54	774.54	100.00%
生物技术	659.61	647.05	-12.56	-1.90%
山东塞力斯	–	536.46	536.46	100.00%
武汉奥申博	–	241.43	241.43	100.00%
武汉汇信	–	241.43	241.43	100.00%
天津信诺恒宏	–	167.23	167.23	100.00%
朗润	52.69	35.85	-16.84	-31.96%

体外诊断设备的存货储备主要为集约化服务储备，当年同比增长138.37%，其中自身业务拓展备货增长1981.22万元、合并子公司新增2160.74万元。

2017年度新增子公司除京阳腾微期初有设备存货，同期增长43.25%，其他均为当年新增。

2、库存商品-试剂和耗材

项　目	期初余额	期末余额	本期变动	同比变动率
库存商品-试剂和耗材	3,620.91	9,520.19	5,899.28	162.92%
其中：塞力斯	1,267.52	4,958.33	3,690.81	291.18%
生物技术	1,876.35	1,788.45	-87.90	-4.68%
湖南捷盈	347.93	53.22	-294.71	-84.70%
郑州朗润	129.11	158.35	29.24	22.65%
北京京阳腾微	–	1,433.21	1,433.21	100.00%
武汉奥申博	–	308.73	308.73	100.00%
武汉汇信	–	308.73	308.73	100.00%
山东塞力斯	–	280.15	280.15	100.00%
南昌塞力斯	–	139.11	139.11	100.00%
天津信诺恒宏	–	62.84	62.84	100.00%
武汉元景商贸	–	29.06	29.06	100.00%

体外诊断试剂和耗材同比增长162.92%，其中自身业务拓展备货增长3337.44万元，合并子公司新增2561.84万元。2017年度新增的各子公司存货中的试剂和耗材同比波动不大。

11.结合行业整体情况及同行业可比公司数据，分析公司2017年度存货大幅增长的原因及合理性。

公司回复：

报告期内，公司与可比公司存货数据对比如下：

单位：人民币　万元

项　目	塞力斯		润达医疗		迪安诊断	
	期末余额	期初余额	期末余额	期初余额	期末余额	期初余额
原材料	459.57	362.22	4,559.63	2,408.43	13,317.31	6,314.39
发出商品注	3,038.64	628.52	–	–	–	–
库存商品	16,655.64	6,614.40	98,759.87	64,143.17	54,354.81	39,839.45
在产品	–	–	360.95	450.88	18.05	10.40
自制半成品	–	–	401.89	418.70	–	–
周转材料	–	–	–	–	248.35	256.29
合　计	20,153.84	7,605.14	104,082.34	67,421.17	67,938.52	46,420.53
增长率	165.00%	–	54.38%	–	46.35%	–
存货周转率	2.73		3.32	–	2.06	–

注：可比公司润达医疗主要业务模式为向各类医学实验室提供体外诊断产品及专业技术支持的综合服务，集约化服务主要为检验产品物流配送；迪安诊断业务模式为面向各类综合医院提供医学诊断服务外包为核心业务的医学诊断服务整体解决方案。润达医疗存货分类为：原材料、库存商品、自制半成品、在产品、委托加工物资等。迪安诊断存货的分类为：原材料、周转材料（包括低值易耗品和包装物等）、在产品和库存商品等。可比样本公司无法自其公开信息获取发出商品明细金额。

公司在全国各地设立子公司扩展业务，随着各地子公司业务陆续落地，公司服务品种、服务范围、服务半径均有扩大，适当扩大体外诊断设备及试剂库存是公司合理需求。

从公司与同行业可对比上市公司存货数据来看，公司期末存货较期初增长165%，高于销售收入增长，但分析其实质原因后，公司认为存货增长率是合理的。其中主要有二方面因素：

（一）不可比因素致期末库存增加5,682.37万元，增长74.72%。2017年公司并购武汉汇信、京阳腾微、武汉奥申博等单位，并根据会计准则将纳入期合计报表合并范围。由于期初存货不含这些单位的存在数据，所以该因素导致的增长是不可比的。

（二）扣除不可比因素，可比口径期末库存增加6,866.34万元，致期末库存增长90.29%。如前所述，主要原因包括公司为更好服务客户，更快在全国各地落地项目，增加适当合理的库存。一是仪器库存增加2,517.68万元，致期末库存增长33.10%；二是试剂备货增加2,781.06万元，致期末库存增长36.57%；三是公司新集约化客户落地时，由于与供应商、客户谈判需要一个较长时间，致期末结算期存在部分产品发货在途，或客户验收手续不全，或价格未最终确定等情况，致发出商品增加，影响期末存货增长。

12.结合存货具体构成，说明公司未计提存货跌价准备的原因及合理性。请年审会计师发表意见。

公司回复：

（一）存货具体构成

项　目	期初余额	期末余额	本期变动	结构比
原材料	362.22	459.57	97.35	2.28%
发出商品	628.52	3,038.64	2,410.11	15.08%
其中：仪器	124.56	175.46	50.9	0.87%
试剂和耗材	503.96	2863.18	2359.21	14.21%
库存商品	6,614.40	16,655.64	10,041.24	82.64%
其中：仪器	2,993.49	7,135.45	4,141.96	35.40%
试剂	3,358.18	8,939.95	5,581.77	44.36%
耗材	262.73	580.24	317.52	2.88%
合　计	7,605.14	20,153.84	12,548.70	100.00%

其中因合并范围变化，增加存货5,682.37万元。

（二）未计提存货跌价准备的原因及合理性

1、原材料

公司的原材料主要是抗体类、酶类、无机盐类、表面活性剂类、防腐剂类、乳胶抗体类、其他有机化合物类材料等生产凝血类、生化类、免疫类产品所需的原材料，2017年末原材料余额459.57万元，占存货的比重2.28%，次年全部投产形成公司自产产品，不存在积压、过期或需要计提减值准备的情况。

2、发出商品

2017年末发出商品余额3,038.64万元，占存货的比重15.08%，主要是已发往客户但尚未办理销售结算手续的试剂耗材或未完成装机手续的仪器设备，该类商品一般会于次年办妥相关的结算或安装手续，不存在积压、过期或需要计提减值准备的情况。

3、体外诊断设备

塞力斯公司的体外诊断设备主要是全自动生化分析仪、全自动化学发光免疫分析仪、血凝分析仪等，2017年末体外诊断设备余额7,135.45万元，占库存商品的比重42.84%。其中8个月内新增采购体外诊断设备5,982.49万元，占2017年末体外诊断设备的比重为83.84%。2017年末结存金额较高的原因主要是塞力斯公司的业务范围不断的扩张，在全国各地设立投资子公司，扩大了总体采购量，逐步用于单纯销售及集约化销售业务。经核实，塞力斯公司上述设备在报告期末不存在需要计提减值准备的情况。

4、体外诊断试剂

塞力斯公司体外诊断试剂按公司安全库存备货周期为二至三个月，塞力斯公司2017年末体外诊断试剂8,939.95万元，占库存商品的比重在53.68%，根据体外诊断试剂的特性，大部分的试剂保质期为6-8个月，但有部分试剂如C反应蛋白N Latex CRP、r-痕迹蛋白N Latex Cystatin C等保质期为18个月；又如白细胞分类试剂、免疫球蛋白A N Antiserum to Human IgA、凝血酶(用于纤维蛋白原测定)FIB等保质期为24个月，蛋白类的I-Type，I轻链，K-Type，K轻链的保质期为36个月，此外肿瘤标志物控制品、发光质控-免疫测定控制品Plus(干粉)的保质期为39个月。

公司2017年12月31日试剂类存货的库龄、效期构成详见下表：

（1）试剂类存货的库龄　（单位：万元）

2017年12月31日	库　龄					
	1个月以内	2-4个月	5-8个月	9-12个月	1年以上	小计
诊断试剂	3,723.41	3,851.95	950.93	160.47	253.19	8,939.95
占比	41.65%	43.09%	10.64%	1.79%	2.83%	100.00%

由上表可见，公司试剂类存货库龄主要集中在1至8个月，1年以上的试剂金额较少，占比不超过2.83%。此外，库龄在一年以上的诊断试剂主要为前述保质期为18个月至39个月的蛋白类、凝血类、肿瘤标志物等诊断试剂。

（2）试剂类存货的有效期　（单位：万元）

2017年12月31日	剩余有效期					
	1个月以内	2-4个月	5-8个月	9-12个月	1年以上	小计
诊断试剂	95.68	997.54	2,502.41	1,755.50	3,588.82	8,939.95
占比	1.07%	11.16%	27.99%	19.64%	40.14%	100.00%

从上表可见，公司根据实际经营情况和市场需求状况妥善安排公司的安全库存，诊断试剂类存货的效期分布较为合理，四个月内到期的诊断试剂占比小于12.23%，从历史数据来看，公司因过有效期报废的试剂金额非常小，公司库存管理合理，不存在重大因过有效期报废而计提准备的情形。

5、体外诊断耗材

公司2017年末的体外诊断耗材580.24万元，占库存商品的比重在3.48%，主要是为维修仪器而准备的配套零件，如电极、电管、CPU板、CPU控制板、专用电脑等，以及不存在保质期限制的体外诊断用反应杯、稀释杯等，上述耗材不存在减值的情况。

综上，公司认为2017年存货不存在减值迹象，无需计提减值准备。

年审会计师认为，公司未计提存货跌价准备的原因是合理的，2017年存货不存在减值迹象，无需计提减值准备。具体分析情况详见公司与本公告同日披露的《会计师回复》。

（二）应收账款、预付款项大幅增长

年报显示，应收账款期末余额5.77亿，比上年同期增长60%，其中前五名应收账款总额1.44亿元，占应收账款期末余额的23.49%。预付款项期末余额8828.71万元，比上年同期增长57%。

13.补充披露应收账款余额前五名的对象、是否为关联方、形成原因、账龄、期末余额、款项回收风险等情况。

公司回复：

2017年年末应收账款余额前五名明细如下：

应收账款	合计	1年以内	1-2年	2-3年	3年以上
郴州市第一人民医院	3,950.97	3,911.63	39.34	–	–
十堰市太和医院	3,033.38	2,851.04	182.34	–	–
上海市杨浦区市东医院	2,711.18	2,711.18	–	–	–
徐州市中心医院	2,466.45	2,450.92	3.30	2.46	9.76
河南科技大学第一附属医院	2,279.10	2,271.62	7.48	–	–
合计	14,441.06	14,196.38	232.46	2.46	9.76

公司前五名应收账款的对象均为公司下游客户，不存在关联关系，大部分账龄均在一年内，截至2018年3月31日回款情况如下：

单位：人民币　万元

应收账款	2017年期末余额	截至2018年3月回款	回款比率
郴州市第一人民医院	3,950.97	1,363.78	34.52%
十堰市太和医院	3,033.38	457.99	15.10%
上海市杨浦区市东医院	2,711.18	481.98	17.78%
徐州市中心医院	2,466.45	558.10	22.63%
河南科技大学第一附属医院	2,279.10	205.79	9.03%
合计	14,441.06	3,067.65	21.24%

公司的主要客户大多为医疗机构，大多都是区域大中型公立医院，这些客户均为我国医疗卫生行业的中坚力量，其信誉较好，发展速度较快，公司给予一定的账期，一般为3-6个月。相对于同行业，受行业区域影响，公司主要客户位于中部地区，经济总体发展落后东部地区，整体支付能力会较经济发达地区差，付款期相对长一些，从期后回款来看，除河南科技大学因结算延迟，其他客户均在正常账期内。

14.补充披露预付款项余额前五名的对象、是否为关联方、形成原因、发生时间、期末余额等情况。

公司回复：

2017年年末预付款项余额前五名明细如下：

单位：人民币　万元

预付账款	款项性质	合计	1年以内
西门子医学诊断产品（上海）有限公司	货款	1,976.41	1,976.41
上海康健进出口有限公司	货款	1,161.08	1,161.08
雅培贸易（上海）有限公司	货款	511.39	511.39
江西天鹏医疗设备有限公司	货款	480.00	480.00
国药集团湖北省医疗器械有限公司	货款	462.73	462.73
合计		4,591.61	4,591.61

公司前五名预付账款的对象均为公司上游供应商，不存在关联关系，账龄均在一年内，系公司结算方式影响，2017年度上述供应商的结算方式为先款后货，西门子有小额的信用额度。

预付款项余额2017年末较2016年末增加3,190.69万元，其中因非同一控制下企业合并增加的相关预付款项为1,237.80万元。公司为满足业务拓展需要，各公司及时供应商品，安全库存增加，预付的货款也有较大的增长。

15.结合行业上下游情况及公司采购、销售和信用政策变化等情况，分析应收账款、预付款项增幅较大的合理性，是否存在通过放宽信用政策提升营业收入的情况。请年审会计师发表意见。

公司回复：

一、应收账款、预付款项增幅较大的主要原因

1、合并范围的变化

截至2017年12月31日，公司应收账款余额2017年末较2016年末增加21,707.69万元，其中因非同一控制下企业合并增加的相关应收账款为7,268.35万元，同比增长46.25%；预付款项余额2017年末较2016年末增加3,190.69万元，其中因非同一控制下企业合并增加的相关预付款项为1,237.80万元。

2、业务拓展

公司2017年度纳入合并范围的会计主体由原来的4家，增加至22家，其中以非同一控制下企业合并方式取得了京阳腾微、武汉汇信、奥申博、天津信诺恒宏、河南华裕正和、元景商贸等6家公司的51%~80%的控股权，并以新设立方式在全国范围成立了12家子公司，业务扩张规模非常迅速。业务的迅速扩张使得公司的销售收入从原62,732.81万元增长至2017年度的92,051.65万元，增幅46.74%，扣除合并范围变化期初应收账款余额的影响，本期应收账款较上期增长40.14%，应收账款的增长与销售的增长趋势相同，同时各公司为满足2-3个月的安全库存备货量，新增采购量也相应大幅增加，预付的货款也有较大的增长。

3、行业上下游情况

受"两票制"政策的影响，上游生产厂商的资金压力增加，同时受"控费降价"政策的影响，下游医疗机构在整个医改过程中，由于补偿机制、资源分布、运营效能等诸多原因的掣肘，医院的资金周转能力自身现金流不足的影响，回款周期有所放缓，特别是公司的客户主要为华中地区的县级地市的三甲医院，整体支付能力会较经济发达地区差，付款期相对长一些。

二、公司信用政策

1、公司针对在不同销售模式下的客户制订了不同的销售信用政策，且在报告期内销售信用政策执行是一贯的。主要包括：

（1）针对医疗检验集约化营销及服务模式的客户，是根据与客户签订的合约，先行发货后，给予客户一定的信用期，一般为3-6个月。信用期满后，与客户结算收回销售货款。

（2）针对单纯销售模式下的非医疗机构客户，一般为先款后货；针对体外诊断产品销售业务模式下的医疗机构客户，一般为先货后款。

（3）近两年不同销售模式下平均账期

分类	平均账期（月）	
	2017年度	2016年度
集约化销售	7.29	6.75
单纯销售	2.58	3.18
小计	6.97	6.46

综合来看，体外诊断产品销售业务模式的平均账期，较医疗检验集约化营销及服务模式短、回款速度更快。

2、公司不同销售模式下，销售收入、销售回款、应收账款、平均回款账期等相关情况。

（1）报告期销售收入、应收账款回款情况、结构占比及平均回款账期情况如下表所示：（单位：万元）

2017年度

分类	应收账款期初余额	本年含税销售收入			本年回款	应收账款期末余额	余额结构比	销售结构比	本期回款占本期销售的比率	平均账期（月）
		合计	其中：(1)试剂耗材	(2)仪器						
集约化销售	37,256.51	80,823.44	80,823.44		71,418.04	46,661.91	98.04%	93.20%	88.36%	7.29
单纯销售	1,233.96	5,901.54	4,603.69	1,297.85	6,203.36	932.14	1.96%	6.80%	105.11%	2.58
小计	38,490.47	86,724.98	85,427.13	1,297.85	77,621.40	47,594.05		100.00%	89.50%	6.97

2016年度

分类	应收账款期初余额	本年含税销售收入			本年回款	应收账款期末余额	余额结构比	销售结构比	本期回款占本期销售的比率	平均账期（月）
		合计	其中：(1)试剂耗材	(2)仪器						
集约化销售	27,555.03	67,403.10	67,403.10		57,701.62	37,256.51	96.79%	91.83%	85.61%	6.75
单纯销售	1,485.19	5,994.28	4,983.40	1,010.88	6,245.51	1,233.96	3.21%	8.17%	104.19%	3.18
小计	29,040.22	73,397.38	72,386.50	1,010.88	63,947.13	38,490.47	100.00%	100.00%	87.12%	6.46

备注：以上数据为可比自身业务数据，未含当期新增合并子公司数据。

（2）平均账期变化

由上表可知，公司原业务口径平均账期有所延长，2017年塞力斯应收账款平均账期较2016年度延长了0.51个月，由上年度平均6.46个月延长到6.97个月。主要是集约化销售业务账期较长，报告期内集约化比重增加所致，其中：集约化占比由91.83%上升至93.2%，集约化模式的平均账期由6.75个月延长到7.29个月，延长率8%，单纯销售模式的平均账期由3.18个月缩短至2.58个月。

（3）销售回款率变化

由上表可知，公司的销售回款率（本期回款占本期销售的比率），2016年度，2017年度分别为87.12%和89.50%，销售回款率2017年度略有下降，主要是集约化销售业务销售回款率下降幅度较大影响，从2016年度的85.61%下降到2017年度的88.36%，下降2.75%。

由此可见，对平均账期及销售回款率造成影响的因素主要是由集约化销售占比上升造成。由于公司针对单纯销售与集约化销售客户制订了不同的销售信用政策。对集约化销售的医疗机构客户会给予客户一定的信用期，一般为3-6个月；针对单纯销售模式下的非医疗机构客户一般为先款后货，因此单纯销售模式的平均账期较集约化销售模式短、回款速度更快，而近几年公司集约化销售占比呈明显的上升趋势，由2016年度的91.83%上升到2017年度的93.20%，较同期增加1.37%，因此平均账期有所延长。

另受经济大环境影响，客户实际付款期一般稍迟于合同约定的回款期，但因主要客户为公立医疗机构，该类客户应收账款坏账风险较低，塞力斯给与其账期较长，因此不存在由于信用期变化而增长销售收入之情形。

年审会计师认为，公司应收账款、预付款项增幅较大是合理的，不存在通过放宽信用政策提升营业收入的情况，具体分析情况详见与本回复公告同日披露的《会计师回复》。

（三）应付账款大幅增加

16.年报显示，应付账款期末金额5595.70万元，比上年同期增长561%。请补充披露应付账款余额前五名的对象、是否为关联方、形成原因、发生时间、期末余额等情况，并结合上下游分析公司应付账款大幅增长的原因与合理性，是否与行业整体情况相一致。请年审会计师发表意见。

公司回复：

一、公司2017年度应付前五名明细如下：

单位名称	关联关系	款项性质	期限	期末审定数
长春博迅生物技术有限责任公司	非关联方	货款	1-2年	3,109,731.88
上海齐嘉生物科技有限公司	非关联方	货款	1年以内	2,337,185.11
青岛明和春建筑装饰工程有限公司	非关联方	装修款	1年以内	1,853,820.00
中国医药对外贸易公司	非关联方	货款	1年以内	1,731,077.25
上海道原生物科技有限公司	非关联方	货款	1年以内	1,489,730.33
合　计				10,521,544.57

二、应付账款大幅增长的原因

1、合并范围的变化

公司应付账款余额2017年末较2016年末增加4,749.73万元，其中因非同一控制下企业合并增加的相关应付账款为2,213.57万元。

2、业务拓展采购量增加后未结算的货款增加2,536.18万元

公司2017年度纳入合并范围的会计主体由原来的4家，增加至22家，其中以非同一控制下企业合并方式取得了京阳腾微、武汉汇信、奥申博、天津信诺恒宏、河南华裕正和、元景商贸等6家公司的51%~80%的控股权，并以新设立方式在全国范围成立了12家子公司，业务扩张规模非常迅速。业务的迅速扩张使得各公司为满足2-3个月的安全库存备货量，新增采购量也相应大幅增加，期末尚未结算的货款也大幅增长。

三、应付账款的增长与行业整体情况基本一致

应付账款的增长与行业整体情况基本一致，据同类型上市公司润达医疗2017年度年报显示，该公司应付账款2017年末余额为35,558.74万元，占2017年度采购额的比例为10.48%，公司应付账款2017年末余额为5,595.70万元，占2017年度采购额的比例为9.03%。受医疗行业整体医疗控费、两票制等影响，资金结算期整体有所延长。

会计师认为公司应付账款大幅增长是合理的，与行业整体情况相一致。具体分析情况详见与本回复公告同日披露的《会计师回复》。

特此公告。

武汉塞力斯医疗科技股份有限公司董事会
2018年4月24日