

多家“徐翔系”公司股份被轮候冻结

或预示将在青岛审理

□本报记者 张玉洁

多家上市公司4月12日晚间公告称，“徐翔系”投资平台持有的股份被轮候冻结，包括华丽家族、大恒科技、宁波中百、文峰股份等公司。

公告内容大致相似

华丽家族公告称，青岛市公安局已向中国证券登记结算有限公司上海分公司送达了《协助冻结财产通知书》，请其协助轮候冻结上海泽熙增煦投资中心（有限合伙）持有的公司9000万股无限售流通股及孳息，轮候冻结起始日为4月11日，冻结期限为两年。华丽家族同日发布解除股份冻结公告，上海泽熙增煦持有的华丽家族9000万股无限售流通股及孳息。

大恒科技公告，根据公安部门《协助冻结财产通知书》，中登上海分公司对公司控股股东郑素贞持有的公司所有股份进行轮候冻结，轮候冻结数量12996万股，轮候冻结起始日为4月11日，冻结期限两年。4月12日，中登上海分公司对郑素贞持有的公司股份解除冻结。

宁波热电公告称，4月12日接到上海证券交易所通知，公司第二大股股东瞿柏寅持有的公司5000万股无限售流通股被司法轮候冻结。本次轮候冻结起始日为4月11日，冻结期限为两年。目前瞿柏寅持有公司5000万股无限售流通股，占公司总股本的6.69%。本次司法轮候冻结之前，瞿柏寅所持公司股份已于2015年11月11日被司法冻结，冻结期限两年。不过，宁波热电始终未披露瞿柏寅持股遭司法冻结的原因。

宁波中百也发布了轮候冻结公告，公

告大致内容相似，即青岛市公安局请中登上海分公司协助轮候冻结“徐翔系”公司持有的上市公司股份，上海公安局请中登上海分公司解除对“徐翔系”公司持有的上市公司股份冻结。业内人士表示，这或预示着徐翔一案将在青岛审理。

或暗示徐翔案新进展

所谓轮候冻结，是指对其他人民法院已经冻结的财产，执行法院依次按照时间先后在登记机关进行登记，或在其他人民法院进行记载排队等候，待冻结依法解除后，按照之前的排队顺序自动转化为正式冻结。

自去年徐翔案发以来，“徐翔系”投资平台及其相关行动方持有的上市公司股权已于去年年底先后遭到司法机关冻结。

从上述多家公司公告内容看，冻结公

司作为资本运作平台，分别是上海泽熙投资管理有限公司、上海泽熙资产管理中心、上海泽添资产管理中心、西藏泽添投资发展有限公司。另外，郑素贞作为徐翔的母亲，是上海泽熙资产管理中心的法人代表，经常以大手笔出现在上市公司的资本运作中。

若以2015年11月10日收盘价计算，目前已明确的“徐翔系”所持四家上市公司股份市值达65.7亿元。其中，宁波中百6.69亿元，华丽家族11.65亿元，文峰股份23.82亿元，大恒科技23.54亿元。

■“新三板”动态

志向科研去年净利增174%

□本报记者 蒋洁琼

志向科研（830897）4月12日晚间发布年报。公司2015年实现营收3.26亿元，同比增长34.56%；净利润184826万元，同比增长174.68%，实现扭亏为盈。

公司表示，利润增长的主要因素是营业收入增长、营业毛利率上升和三项费用下降。公司两

大产品白坯、色坯的销售收入为3.15亿元，占营业收入总额96.79%，其他业务收入1043.96万元，占营业收入总额3.21%。

公司为纺织服装企业整体面料解决方案提供商，集策划设计、研发生产、技术标准制定、销售服务为一体，主要产品为各类差别化、功能性纺织面料，用于各类服装生产。

回复深交所问询函

绵世股份否认计提拉低业绩基准

□本报记者 王荣

就深交所的问询函，绵世股份4月12日晚间公告称，不存在提前确认大额资产减值准备，以拉低股价激励计划业绩基准的情况。

对于深交所关于盈利能力不及同行业公司的情况下，推出“零元对价”限制性股票的大幅激励，并配以低目标增长率是否合理，以及实际控制人郑宽、董事王瑞获得其中超过80%的份额的问询，绵世股份称，公司不是仅以房地产业开发为主业，公司房地产开发相关业务盈利水平与行业平均水平匹配，公司处于由原有的传统业务向直接投资业务转型的特殊时期，有效的激励措施，并辅以合理的考核目标，才能充分激励公司的核心团队。公告称，郑宽、王瑞为公司发展做出贡献理应得到大额股权激励。

准备合计1155万元，公司称，两家公司是在2014年投资，项目投资经过公司集体决策，投资最终没有成功，需要公司认真总结经验教训。

对于深交所关于盈利能力不及同行业公司的情况下，推出“零元对价”限制性股票的大幅激励，并配以低目标增长率是否合理，以及实际控制人郑宽、董事王瑞获得其中超过80%的份额的问询，绵世股份称，公司不是仅以房地产业开发为主业，公司房地产开发相关业务盈利水平与行业平均水平匹配，公司处于由原有的传统业务向直接投资业务转型的特殊时期，有效的激励措施，并辅以合理的考核目标，才能充分激励公司的核心团队。公告称，郑宽、王瑞为公司发展做出贡献理应得到大额股权激励。

对于公司历年持续盈利，且现金充裕，却不分红的问题，绵世股份称，过去发展房地产业务需要资金，现阶段公司处于由原有的传统业务向直接投资业务转型的特殊时期，须保有较大的现金量。

钱江摩托参股公司拟IPO

□本报记者 王荣

钱江摩托公告，公司参股公司浙江嘉澳环保科技股份有限公司首次公开发行股票获核准。

根据公告，全资子公司浙江嘉澳创业投资有限公司持有嘉澳环

保375万股，占发行前总股本的6.82%。瓯联创投2010年12月以3545.44万元投资获得，每股价格为9.4545元。

由于摩托车销量减少，毛利有所下降，公司预计2015年亏损10000万元-12500万元。

龙大肉食

一季度净利预增50%-70%

□本报记者 董文杰

万元-5604.46万元，同比增长50%-70%。

进入3月份以来，毛猪价格不断上升，公司养殖业务盈利能力上升幅度较大。公司此次向上修正业绩预告。

彩虹股份大幅上调定增规模至230亿

咸阳国资委将上位实际控制人

□本报记者 张玉洁

彩虹股份4月12日晚间公告，将对非公开发行股票方案进行重大调整，募集资金拟由原方案的不超过70亿元大幅调整为不超过230亿元，发行底价及发行数量也作出相应调整。

根据方案，若此次定增顺利实施，咸阳市国资委旗下的咸阳金控预计将持有公司26.82%股份，成为公司控股股东，咸阳市国资委将成为公司实际控制人。此次调整预案尚需获得国务院国资

委、公司股东大会批准以及中国证监会核准。公司股票4月13日复牌。

此次彩虹股份拟以6.74元/股的发行底价非公开发行不超过35亿股，募集资金总额不超过230亿元。根据公告，咸阳金控承诺认购60亿至75亿元；中彩虹承诺认购35亿至45亿元；咸阳城投承诺认购20亿至25亿元；陕西电子、合肥瀚和承诺均认购10亿元。以上述认购及此次发行上限计算，发行后咸阳金控持股26.82%，成为公司新的控股股东；公司原控股股东

东中彩虹持股比例则将由24.60%降至20.46%。

募投项目方面，公司拟投入募集资金140亿元用于增资咸阳光电建设8.6代薄膜晶体管液晶显示器（TFT-LCD）项目。项目总投资280亿元，建设周期为两年，预计达到设计生产能力后的财务内部收益率为6.98%，正常生产年销售收入为91.42亿元。

同时，拟投入募集资金60亿元增资彩虹液晶建设8.5代液晶基板玻璃生产线项目，项目达产后形成年产349万片

8.5代液晶基板玻璃的产能，项目建设周期为15个月，预计达到设计生产能力后的财务内部收益率为18.86%，正常生产年销售收入为20.22亿元。此外，拟使用募集资金30亿元用于补充流动资金。

彩虹股份表示，此次非公开发行股票完成后，公司将扩大液晶基板玻璃业务的规模，并将开拓下游液晶显示面板（TFT-LCD）业务，进一步整合优势资源，提升公司在产业中的综合竞争力。

多家公司一季度业绩预喜

光伏行业呈现回暖态势

□本报记者 刘杨

Wind数据统计，沪深两市光伏发电概念板块已有17家公司发布了一季报业绩预告，其中预喜（扭亏、预增、略增）公司11家，占比达64.7%，显示出光伏行业持续回暖的态势。

逾六成公司预喜

多家公司一季度预计扭亏。向日葵预计一季度归属于上市公司股东的净利润1500万元-2000万元，上年同期亏损3457.03万元。东方日升预计，一季度净利润为34500万元-35500万元，上年同期亏损2050万元。此外，中利科技一季度预计扭亏，预计一季度净利润为624万至936万元，同比增长

111.85%至117.77%。

拓日新能、中环股份、科华恒盛、晶盛机电、首航节能、阳光电源等8家公司一季度业绩预增。其中，拓日新能预计，一季度盈利2500万元至2800万元，同比增长268.02%至312.18%。公司表示，随着国家对光伏行业政策支持力度逐渐加大，国内光伏市场逐步好转，公司在行业形势整体向好的环境下，加大市场销售力度，销售收入增加。

不过，茂硕电源、银星能源和天龙光电3家公司一季度业绩续亏或首亏。银星能源4月11日晚公告，业绩续亏主要因所属发电企业遭遇区域性整体限电所致；而天龙光电则表示首亏原因主要是收入未有增长，各项费用较高；茂硕电源的亏损度有所减少，期内亏损900万元至0万

元，上年亏损1835.76万元。公司表示，报告期内公司主营业务收入稳定增长，同时新增合并控股子公司湖南省方正达电子科技有限公司，使得报告期合并收入增加。

景气度或延续到第三季度

光伏行业协会秘书长王勃华预计2016年市场将呈现出“先紧后松”的态势。

光伏业内人士告诉中国证券报记者，这主要由于上网标杆电价政策将于今年6月底下调，这会使抢装潮出现在上半年，而下半年则会相对放缓。“今年光伏行业的景气度至少会延续到三季度，上半年完成国家能源局15GW的光伏发电新增装机目标概率很大。但景气度是

否会延续全年还不好说，目前整体经济下行压力较大，电力过剩现象明显，部分地区还出现了弃光现象，而且很多企业拿不到补贴。”

据记者了解，优势光伏企业从去年就开始了新一轮的产能扩张，但一些小型光伏企业则面临濒临破产的窘境，未来行业的集中度会逐渐提升。

一位电力设备与新能源行业的分析师告诉记者，总体来看，光伏行业长期增长潜力大，但短期波动较为剧烈。从“十三五”期间150GW的中期规划，或是可再生能源发展路线图等方面看，都值得上市公司积极布局，但补贴拖欠与限电的两大顽疾，可能会对行业发展产生阻碍，短期行业波动需要投资者小心防范。

森源电气：适时力推充电桩 奏出资本最强音

4月8日，为期3天的“第四届中国电子信息博览会”在深圳会展中心开幕，此次博览会吸引了超过1700家参展商发布超过5000件新产品新技术，并将举办超过100场同行业探讨活动。

作为森源集团旗下电器制造上市平台，森源电气（002358）携八款交、直流新型电动汽车充电桩亮相此次电子信息产业的国际盛会，开幕当天共接待全国各地和十多个国家的客商达5000多人次，达成协议近百项。

近期，A股市场充电桩板块持续火爆，以充电桩指数（884114）为例，其近20日涨幅超过30%，近5日涨幅接近10%，此时，森源电气推出充电桩产品，可谓恰逢其时，实现产品与市场合力共振。

森源充电桩面世 成功实现与风共舞

2015年12月28日，质检总局、国家标准委联合国家能源局、工信部、科技部等部门，在北京发布新修订的电动汽车充电接口及通信协议5项国家标准，并表示新标准于2016年1月1日起实施。

“之所以选择在国家标准确立以后，迅速切入新能源充电桩领域，并着手大力推广，”森源电气总经理曹宏解释称，“主要是考虑到，这个时点进入，方向确定，切实可行，不早不晚，首先，国标确定即方向确定，电动汽车充电用接口及通信协议为实现电动汽车传导充电的基本要素，其技术内容的统一和规范，是保证电动汽车与充电桩基础设施互联互通的技术基础，国家标准的出台，将会解决目前充电桩最大的标准兼容问题；其次，公司在高低压开关成套设备、高压元器件及电能质量治理领域深耕多年，具有很强的技术储备；再次，充电桩市场需求逐渐起来”。

事实证明，短短几个月时间，森源电气生产的“SZCD智能充电桩”已通过国家开普实验室的各项检测认证，转换效率达95%以上。4月11日

公司公告称，“SZCD智能充电桩”通过了河南省科学技术厅科技成果鉴定，获得专家一致好评，设计合理、技术先进、实用性强，达到国内领先水平。

值得投资者注意的是，公司充电桩产品在一般产品的基础上，置入智能充电综合管理和服务软件系统，可实现云端、移动端及充电桩的一体化云管理。通俗理解就是，用户可以通过掌上APP寻找附近充电桩，智能预约充电，利用峰谷电价实现电力资源的合理匹配，降低使用成本，通过该系统，用户还可享受按金额、时间、电量充电等多种服务形式，银联刷卡、微信扫码、支付宝扫码等多种支付方式，甚至实现个性化定制。

此外，森源充电桩还加入电网电能质量治理功能，以缓解谐波对电网的冲击，该技术创新在国内实属匠心独运。

2020年充电桩需求新增千万 数量翻番超预计

2015年10月9日，国务院办公厅下发《关于加快电动汽车充电基础设施建设的指导意见》（简称《指导意见》），部署大力推进充电桩基础设施建设，解决电动汽车充电难题，明确提出到2020年，基本建成适度超前、车桩相随、智能高效的充电基础体系，满足超过500万辆电动汽车的充电需求。

分析称，当前我国新能源汽车保有量远远高于充电桩保有量，充电桩的建设已成为行业发展的刚性需求，2016年将是我国新能源汽车充电设备行业大发展之年，国网投资具有代表性。按照目前现状，规划到2020年，新增集中式充换电

站将超过约1.3万座，分散式充电桩超过约490万个，这样能满足全国500万辆电动汽车充电需求。

针对上述观点，曹宏表示，虽然国标在2015年年底推出，但考虑到政策的滞后性，2016年将会有充电桩的布局之年，2017-2018年则为充电桩放量发展大年。对于充电桩的市场空间，他认为到2020年充电桩需求不是490万个，而是翻番超过1000万个，并认为未来三年就会有500-800万个充电桩需求，未来十年将需要2000万个充电桩，这主要基于电池技术的不断进步，产品更新迭代加快，将来对充电桩的充电性能提出更高的要求，存在较大的存量市场替换需求，再加上新的增量需求，市场空间巨大。

近日，国家电网正式启动了今年以来的首轮充电桩招标，投标截至时间为4月12日，预计开标时间为4月中旬。业内人士表示，今年国网的充电桩招标金额约50亿元，远高于往年同期，除了在4月完成的这一批招标外，今年5月、9月还将有两批充电桩招标。

据悉，2015年的招标国网累计发布48个充电桩标包，89家企业参与招标，最终仅有16家企业中标。面对残酷的竞争，曹宏表示，“森源虽为民营企业，但是仍有希望凭借其超前的产品设计及优秀的品质，分得招标的一杯羹，非常期待4月底的中标结果。不管结果如何，2016年森源将全力推进充电桩业务，预计2016年全年有望贡献3-5亿元营收。”

凭借自身优势 力争行业三甲

森源电气成立于1992年，于2010年在A股上市，上市以来，总资产实现3倍增长，营业收入年复合增速高达30%，成功借助资本市场力量实现跨

越式发展。近年来，公司通过大电气战略，逐步从单一的电气设备供应商向电气设备总包商转变。

据了解，目前国内能做充电桩的企业约百家，与森源电气类似，具备生产高低压开关成套设备、高压元器件技术背景的企业不足十家，具有实力参与国网招标并中标的是凤毛麟角。同时，森源集团董事局主席楚金甫提出，“森源将凭借自身优势在行业竞争中脱颖而出，进入行业前三甲，畅享行业红利。”

近年，从国家层面，国网不断推动充电桩的布局，主要着力点在高速公路服务站，目前已经建成京沪、京港澳、青银、沪蓉和宁沪杭环线，两纵两横一环高速公路城际快充网络，国网表示，未来将建设七纵四横两网高速公路快速充电网络。

在地方层面，各个地方政府也纷纷牵头引入民营资本，甚至有民营资本主动挑头，积极布局新能源充电桩。在森源看来，首先，河南是中国第一人口大省，农业大省，人均收入水平不高，经济和地理环境，非常适合电动汽车继而配套充电桩的推广；其次、森源始于河南，在河南项目较多，具备丰富产品应用及推广经验；再次、森源在河南光伏布局较多，早在2013年底，公司就着手布局光伏发电站，通过运用业内首创的“易货模式”，在兰考、洛阳及禹州等地新建光伏发电站，业务迅速在全国铺开，充电桩的建设为森源电气带来了丰厚的电力产品订单，目前公司已发展为全国产量最大的光伏发电设备生产厂家，这都支持未来河南成为森源充电桩主战场。此外，公司也将在北京森源东标电气销售的主战场京、津、冀以及河南周边陕西、山西、安徽和湖北等展开业务。若此次国网招标成功，充电桩业务将快速在全国

范围铺开，未来将形成以河南为核心，辐射全国的产业布局。

智能微电网的伟大构想

此次森源布局充电桩实非心血来潮，短期来看，正值行业风口期，有望为上市公司带来丰厚的利润回报，从战略层面来说，也符合公司提出构建“智能微电网”的设想，在微电网生态圈中，电源、电网、储能设备及用户四者缺一不可。

早期布局的光伏电站，不仅为森源电气带来了丰厚的产品订单，推动公司业绩增长，光伏电站本身更是成为智能微电网中不可或缺的电源环节，同时，公司表示，未来将加快售电牌照的获取。

另外，早年集团在森源重工布局新能源汽车，据悉，森源重工的电动汽车技术，具有强大的电池管理系统，在微电网的推行中，新能源汽车又成为很好的储能及消纳装置。有分析认为，只有具有电动汽车生产能力的企业才能在充电桩市场获得更大的市场份额，主要考虑到第一、企业能够贴近市场，了解客户需求；第二、在迅速变化的市场中，根据变化，