

12家公司可能“披星戴帽”

□本报记者 王维波

近期以来,两市有12家上市公司发布可能被实施退市风险警示的公告,其中有的连续两年亏损,有的净资产为负值,还有涉嫌信息披露存在重大问题。

两大原因导致

根据万得数据统计,截至1月20日晚记者发稿时,近期两市有12家上市公司发布了可能被实施退市风险警示的公告。另外,还有3家公司股票简称已经被加上了“*ST”,处于退市风险警示状态。*ST新亿此前公告,如公司债权人未表决通过《重整计划》(草案),或出资人未表决通过《出资人权益调整方案》,则公司进行二次表决,如二次表决仍未通过,人民法院又不予批准《重整计划》(草案),公司将直接进行清算、解散,公司股票将注销。

目前看上市公司退市风险的主要原因是业绩出现亏损和涉嫌违反证券法律法规。

在上述12家存在退市风险的公司中,有6家公司因为净利润连续两年出现亏损。如星湖科技公告称,其2014年度归属于上市公司股东的净利润为亏损,预计2015年度归属于上市公司股东的净利润仍将亏损,根据有关规定,公司股票可能被实施退市风险警示。

还有6家公司因为涉嫌违反证券法律法规,而可能被实施退市风险警示。如福建金森发布公告称,收到中国证监会《调查通知书》,因公司涉嫌违反证券法律法规,根



据有关规定决定对公司信息披露事项进行立案调查。如公司因此受到中国证监会行政处罚,并且在行政处罚决定书中被认定构成重大违法行为,或者因涉嫌违规披露、不披露重要信息罪被依法移送公安机关,公司股票交易将被实施退市风险警示。

传统行业公司居多

统计表明,上述6家业绩亏损的公司中,属于传统行业的有4家,钢铁行业有八一钢铁、韶钢松山、化工行业有云维股份、星湖科

技。当前,钢铁、化工等行业在经济增速下降、结构转型升级的背景下,大多数企业经营面临严重考验,业绩普遍下降甚至出现亏损。如韶钢松山近日发布公告称,鉴于公司2014年度经审计的净利润为负值,经公司财务部门初步测算,公司2015年度的净利润亦为负值。根据有关规定,若公司连续两年亏损,公司股票在公司2015年年度报告披露后将被实施退市风险警示。公司表示,2015年度由于行业产

持续低迷,产量下降和降价大于降本,公司亏损进一步扩大,公司预计全年净利润仍为负值,且与上年同期相比亏损增加。

值得注意的是,部分公司发布退市风险警示公告,是涉嫌违反证券法律法规,主要是信息披露方面违法违规。如荣丰控股发布公告称,公司因涉嫌信息披露违法违规,目前正在被中国证监会立案调查。根据有关规定,如公司存在或涉嫌存在欺诈发行或重大信息披露违法行为,公司股票将被实施退市风险警示并暂停上市。

奥飞动漫推进“IP+智能”战略

□本报记者 蒋洁琼 黎宇文

1月20日,奥飞动漫宣布启动智能S计划,将投入20亿元资金,研发包括智能机器人、可穿戴手表等智能终端;同时战略投资法国蓝蛙、图灵机器人等顶尖机器人公司,共同打造“家庭智能生态”。智能机器人产品将于3月全球同步众筹上线。

“IP+智能”战略落地

据介绍,奥飞动漫的“IP+智能”战略包括:成立奥飞智能科技公司,未来将投入20亿元研发智能机器人、可穿戴设备等智能终端,将奥飞“儿童内容”的核心优势延伸至“儿童智能终端”,并为全面进入家庭智能市场打下基础。

此外,奥飞动漫宣布与法国蓝蛙公司达成战略合作框架协议。根据协议,奥飞将与蓝蛙成立合资公司,将巴迪机器人引入中国,奥飞将发挥集团的内容、渠道和平台优势,全力推动“中国版巴迪”在大中华区的推广及销售。未来,双方将贡献各自优势资源,将巴迪机器人打造成智能家居生活入口,提供全新的“智能管家”生活方式。

奥飞首席战略官李斌表示,奥飞拥有国内K12领域最丰富的IP矩阵和内容以及产业平台,我们将与图灵、蓝蛙等战略合作伙伴充分利用智能科技成果,为孩子们创造“心伙伴”和“心生态”。

Technavio最新报告显示,2012年至2016年全球服务机器人销量复合增速高达

19%,超过工业机器人6%的复合增速,到2016年将达到607万台。李斌称:“预计到2016年年底,奥飞家庭智能终端的总存量将超过100万台。”

布局儿童智能领域

奥飞动漫本次拟推出面向儿童及父母的乐迪陪伴机器人和嘉佳社交机器人。乐迪机器人搭载图灵机器人开发的Turing OS操作系统,具备语音识别、语义分析、情感识别、视觉识别、自主学习的能力。

“嘉佳智能新品旨在让‘儿童朋友圈’的概念成为现实,产品形态既可以是智能机器人,也可以是可穿戴手表;在娱乐、教育、社交等很多场景里,嘉佳通过父母的手机

APP来实现连接,嘉佳同时也是奥飞的家庭娱乐电视频道。”奥飞智能科技CEO陈景青表示,奥飞在家庭智能化方面具备独特的优势。“未来我们整个家庭娱乐生态会围绕智能机器人和终端,将教育、动漫、母婴电商、社交、游戏等基础性业务串联起来,把每个家庭都变成游乐场。”

据介绍,奥飞动漫的智能机器人产品将于3月全球同步众筹上线。“产品价格可以让大部分家庭接受。”陈景青介绍,销售渠道上,公司将在线上线下同步推出,将进驻各大电商平台;内容方面,公司会把自有内容放进奥飞影音,同时也将引入合作伙伴丰富内容;研发上,未来会扶持和鼓励更多的开发者建设开放性交互平台。

苏宁与中兴全面战略合作 涉及智能手机等领域

□本报记者 张莉

1月20日,苏宁和中兴通讯宣布,双方将在硬件开发、技术共享、内容开放、渠道整合、产品包销定制等方面展开深入合作,涉及云计算、大数据、智能手机、通讯设备、智能家居等多个领域。

此前苏宁旗下苏宁润东以19.3亿元投资努比亚。此次双方公布了努比亚手机未来3年在苏宁渠道销售1000万台的目标。同

时,苏宁旗下PPTV也与努比亚签订了合作协议,双方将整合优势资源,联手打造定制手机,并在VR等领域展开合作探索。

“中兴与苏宁的战略合作,是中国零售业和高科技业紧密融合的开始。”苏宁控股集团董事长张近东表示。据了解,从苏宁润东投资努比亚开始,苏宁与中兴的战略合作不断升级。双方合作从业务、资本领域上升到战略层面,广泛涉及智能手机、云计算、大数据、通讯设备、智能家居等多个领域。

基础设施方面,中兴作为国内政企网、智慧城市的领先厂商,将为苏宁搭建更加强健的云桌面、大数据中心、分布式数据库等云端基础设施;双方将在大数据方面深入合作,挖掘零售数据价值,拓展O2O合作空间;入口方面,联合定制的努比亚可以成为苏宁支付工具等互联网应用的重要入口;同时,中兴是全球领先的PPTV/OTT基础服务提供商,苏宁有优秀的文娱内容和渠道优势,双方在智能电视、大视频内容方面将有巨大合作空间。据

了解,未来双方有望在互联网金融、虚拟运营商、IPTV等领域展开全面合作。

中兴通讯董事长侯为贵表示,双方在云战略层面的合作前景广阔。苏宁正在致力于“云商”模式的战略转型,中兴通讯也在向M-ICT战略转型,云计算、大数据等新业务是重要一翼。通过中兴通讯的技术优势,助力苏宁云商战略目标的实现,通过苏宁云商战略目标的实现,也能让中兴通讯积累更多的行业经验及提供解决问题的能力。

电厂污染第三方治理模式获政策支持

□本报记者 欧阳春香

国家发改委、环保部、能源局日前联合下发《关于在燃煤电厂推行环境污染第三方治理的指导意见》,将推广电厂污染第三方治理模式,国家给予财税、融资支持,并提出到2020年将燃煤电厂环境污染第三方治理从现有的脱硫脱硝扩展到废气、废水、固废等领域。

治理服务范围扩大

意见提出,燃煤电厂第三方治理主要分为两种模式:一是特许经营模式。燃煤电厂按约定价格,以合同形式特许经营给环境服务公司,由专业化的环境服务公司承担污染治理设施的投资、建设、运行、维护及日常管理,并完成合同规定的污染治理任务。

二是委托运营模式。燃煤电厂按约定的

价格,以合同形式委托专业化的环境服务公司承担污染治理设施的运行、维护及日常管理,并完成合同规定的污染治理任务。

意见明确,到2020年,燃煤电厂环境污染第三方治理服务范围进一步扩大,由现有的二氧化硫、氮氧化物治理领域全面扩大到废气、废水、固废等环境污染治理领域;社会资本更加活跃,资本规模进一步扩大;第三方治理相关法律法规政策进一步完善;环境服务公司技术水平能力不断提高,形成一批能力强、综合信用好的龙头环保企业。

燃煤电厂宜采用公开招标或竞争性谈判方式确定具有独立法人资格的环境服务公司。同时,通过价格、财税、融资、奖励等政策支持相关政策的落实,包括积极推进地方政府制定出台地方环保热价政策;给予第三方治理项目在增值税、企业所得税

等优惠政策。

鼓励银行业金融机构在贷款额度、贷款利率、还贷条件等方面依据项目及合同给予实施第三方的环境服务公司优惠,鼓励商业性融资担保机构为环境服务公司提供融资担保,支持符合条件的主体通过发行企业债券募集资金;对实施第三方治理,达到相关环保标准要求的燃煤电厂,在领跑者、机组竞赛等方面给予优惠政策。

市场将大幅扩容

燃煤电厂第三方治理试点始于2007年,目前商业模式清晰、运营效果较好。数据显示,截至2014年国内脱硫、脱硝特许经营规模分别达到9700万千瓦、3300万千瓦;截至2015年,全国火电机组达到9.8亿千瓦,当年火电发电量约4.2万亿千瓦时。

目前,清新环境、中电远达、龙净环保等多家上市公司已开展第三方治理业务。若该政策全面执行,则将推动电厂大气治理潜在市场空间的大幅扩容。据广发证券研报测算,对应年运营收入合计近1000亿元,潜在运营市场净利润超100亿元。

去年12月,燃煤电厂超低排放电价补贴政策出台。此次电厂第三方治理意见的出台,是推动燃煤电厂大气治理的又一强力举措,特别是以电厂为中心的脱硫脱硝除尘、超洁净排放改造是大气治理的核心战场。广发证券分析师认为,进入2016年,超洁净改造、特许经营模式推广将共同推升电厂治理的潜在市场空间,特别是考虑到未来废水零排放、固废等处置需求和后期相关排污权、碳排放交易的庞大市场,电厂治污市场空间大、景气度高且可持续。

信息安全关键领域国产替代提速

□本报记者 王荣

国家超级计算天津中心宣布,计划研制新一代百亿亿次超级计算机,突出全自主,包括自主芯片,自主操作系统,自主运行计算环境。这意味着国家对信息安全进一步重视,随着技术进步,相关公司有望受益关键设备的国产化进程。

“国产替代”进入关键领域

超级计算机功能强、运算速度快、存储容量大,多用于国家高科技领域和尖端技术研究。

早期的超级计算机关键设备主要采用国外IT巨头产品,即便是天河二号超级计算机,也是采用英特尔Xeon IvyBridge及三个Xeon Phi处理器。

国家超级计算天津中心应用研发部部长孟祥飞介绍,2016年国家超算天津中心将与相关合作方共同启动研制新一代百亿亿次超级计算机,计划2017年做出样机。

超级计算机主要用来承担重大科学研究、国防尖端技术和国民经济领域的大型课题及数据处理任务。如大范围天气预报,整理卫星照片,原子核物理的探索等。这预示着国产替代已进入关键领域。

国内厂商发展势头迅猛

实现信息安全自主可控是全产业链的长期行为,需要产业链上各方共同参与。其中,底层架构IT基础设施建设方面距国际先进水平仍有差距。IT基础设施自主可控是保障信息安全的基础,主要涉及与信息安全相关的硬件,包括芯片、主机、存储、网络设备等。

东兴证券分析师指出,外资在IT基础设施建设占有领先优势,尤其在芯片和存储方面,国内公司也在积极发力;在服务器和路由器方面,国内厂商近年来增长势头迅猛。中科曙光1月20日公告,受益信息安全

提高到国家战略高度,自主可控产品和装备对信息安全发挥重要作用,公司去年净利润增长50%-60%。

浪潮与韩国Tmax共同研发的数据库K-DB,性能和稳定性与主流数据库相当。受益国产服务器需求增长,2015年前三季度公司营收同比增长39.7%,净利润3.09亿元,同比增长60.41%。

不过,华泰证券分析师指出,计算机行业的增长很难支撑目前的高估值。统计数据显示,2017年,国内信息安全产品市场规模将达15.62亿美元,2012年到2017年复合增长率为13.5%。

运盛医疗 拟投资互联网健康平台

□本报记者 李香才

运盛医疗1月20日晚间公布非公开发行股票预案,发行底价为16.90元/股,发行数量不超过2585.32万股,拟募集资金总额不超过4.37亿元,扣除发行费用后拟用于互联网健康生态系统建设与运营项目。

根据预案,互联网健康生态系统建设与运营项目由互联网健康云平台、区域卫生信息化平台、区域健康生态系统运营与服务三部分构成。互联网健康云平台由数据中心、大数据平台软件以及在此基础上开发的具体应用模块组成。公司将在大数据平台的基础上开发健康、医疗(互联网医院)、医药、保险等具体应用模块。互联网健康云平台将建成开放的平台,吸引各类主体在平台入驻,协同为平台用户提供服务。区域卫生信息化平台是连接区域内政府卫生主管部门及各级医疗机构的基本业务信息系统的数据库交换和共享平台,公司拟与浙江丽水、江苏大丰、浙江温州等地政府授权主体合资成立控股子公司,参与上述地区区域卫生信息化系统的建设、改造和运营。依托互联网健康云平台及区域卫生信息化平台,公司拟在浙江丽水、江苏大丰、浙江温州等地开展区域健康生态系统运营与服务试点。

互联网健康云平台、区域卫生信息化平台、区域健康生态系统运营与服务是互联网健康生态系统的有机组成部分,区域健康生态系统运营与服务为互联网健康云平台提供稳定流量入口,区域卫生信息化平台汇聚区域内的人口与健康数据资源,互联网健康云平台提供区域服务资源管理、应用支撑。互联网健康生态系统建设运营之后,可满足慢性病患者和老年人的健康管理、护理需求,可促进域内的互联网分级诊疗的推行,并可对接药品供应、商业保险,为医药产业和商业保险公司提供销售平台和渠道。

金宇车城拟拓展汽车后市场

□本报记者 王维波

金宇车城1月20日晚公告,拟23.76元/股的价格非公开发行A股股票不超过5400万股,拟募集资金总额不超过128304万元,扣除发行费用后拟投资汽车后市场O2O平台建设项目、汽车后市场网点建设项目,并补充流动资金及偿还债务。

本次非公开发行对象为胡先成、成都融通汇达股权投资基金中心(有限合伙)和贺迎芳,其中胡先成成为公司实际控制人,与公司构成关联关系。所有投资者均以现金方式认购。其中,胡先成以现金55836万元认购2350万股,成都融通汇达股权投资基金中心(有限合伙)以现金52272万元认购2200万股,贺迎芳以现金20196万元认购850万股。本次发行完成后,公司控股股东和实际控制人将不会发生变更。

通过本次非公开发行,公司主营业务增加汽车后市场服务业务。募集资金投资项目的实施将对公司经营业务产生积极影响,将丰富及优化公司业务结构,有利于增强公司的盈利能力和可持续发展能力。

润和软件发力金融信息化业务

□本报记者 王荣

1月20日,润和软件与阿里云签署战略合作框架协议,双方将产品与解决方案深度整合,为客户提供端到端“一站式”金融信息化解决方案。

据悉,润和软件将逐步把直销银行、移动金融业务平台、分支行创新特色业务端、供应链金融、小微贷及其风控平台、基金代销平台等迁移至云端,将公司金融IT服务能力输出给上云的银行、保险、泛金融行业等机构。润和软件高级副总裁钟峻表示,“牵手阿里云,将共同探索金融产品云端化、金融机构云端化、金融服务云端化、金融创新云端化、金融风险控制云端化的行业发展方向。”

阿里金融云总经理徐敏表示,不同银行的系统可能有90%的功能相同,只有10%是个性化的。但银行却需要为这10%而付出100%的应用系统开发成本。通过与润和软件的合作,在云上部署应用,能让金融客户快速实现业务创新,大大降低创新成本、试错成本。

阿里云“创客+” 将落地优客工场

□本报记者 李香才

1月20日,阿里云“创客+”与优客工场签约,将共同推动阿里云“创客+”在优客工场基地落地,为创新创业者提供更多支持。

作为此次合作的第一站,阿里云和优客工场将在北京海淀区四季青共同打造阿里云+优客工场,入驻的创新创业者将得到阿里云的云计算及其他配套资源支持。

阿里云“创客+”针对不同阶段创新创业企业推出了孵化扶持和加速扶持两个计划,为创业者提供一对一的专人辅导。阿里云“创客+”负责人邢戈表示,优客工场和阿里云“创客+”的合作将推广到上海、广州、杭州、厦门等地,从中发现和扶持最有价值的创业项目。双方将运用互联网思维创建共享服务平台和社区,大力发展众创、众包、众扶、众筹新模式,通过优势资源的互补互助,打造创新创业平台的“升级版”。

永大集团与新华康战略合作

加强金融控股平台业务

□本报记者 蒋洁琼

永大集团1月20日晚间公告称,与前海新华康金融控股(深圳)有限公司(简称“新华康”)签署了战略合作框架协议,进一步加强公司金融控股平台的战略布局。

公告显示,新华康是以保险代理、财富管理、资产管理及互联网金融等多个业务板块组成的大型企业集团,熟悉行业习惯和交易规则。双方有意在互联网金融、财富管理、资产管理等泛金融领域全面合作。

永大集团表示,公司先后实现了进军银行业、大数据及互联网金融领域等泛金融领域的战略转型。本次与新华康进行战略合作与公司的战略布局相匹配,建立与新华康的合作关系可以完善泛金融领域产业布局,进一步推进公司实现战略转型。