

钱币投资只看“老精稀”



2014年中国甲午(马)10公斤纪念金币

□李宝福

在“资产配置荒”的当下,钱币收藏可谓一项值得关注的投资渠道。近年来,各种“老精稀”钱币在拍卖会上独领风骚,突破百万元成交记录的珍稀银币屡见不鲜。

11月7日,2015北京国际钱币博览会将拉开帷幕,展会重头戏之一的精品拍卖会也将于11月9日开槌。本次征集的数百件拍品,不仅涵盖了中国当代金银币、铜章、当代纸币、外国金银币四类传统项目,还增加了古代钱币、当代著名钱币设计师绘画及雕塑作品、钱币相关参考文献,最引人瞩目的中国当代金银币,200余件拍品包含了“老精稀”及近年发行的热门品种,两枚10公斤纪念金币最为惹眼。

这两枚10公斤金币当中,其一是2014年中国甲午(马)年10公斤纪念金币,起拍价462万元,面值10万元,发行量18枚。生肖题材的金银纪念币历来是收藏爱好者追捧的对象,“马”又是在中华民族传统文化中美好愿望的象征。并且,此次上拍的这枚10公斤纪念金币兼具“1号”币的特殊身份。

“千年纪念”金银纪念币大全套,起拍价600万元,其中包含本场第二枚10公斤纪念金币,面值3万元,发行量20枚。这一品种是最早发行的10公斤纪念金币,

也是唯一的面值为3万元的10公斤纪念金币,在它之后发行的所有10公斤纪念金币的面值一律为10万元。近十年间,此币仅在市场上出现过一次。

钱币编号是评定当代金银币价值高低的一项重要因素。不仅“1号”的身份特殊,“关门号”同样是藏家追捧的热门。本场拍卖的2009中国己丑(牛)年彩色金银纪念币中的彩金纪念币,发行量3万枚,证书号为30000,即此类币种的“关门号”钱币。

此外,还有三件拍品竟是《人民日报》。在其上分别刊登了1979中华人民共和国成立30周年纪念金币、1979国际儿童节纪念金币、1982熊猫纪念金币的发行消息,这可以说是中国当代金中币中最具历史意义的三个品类。中国发行纪念金币始于1979年,而1982年熊猫纪念金币是这一门类的开山之作。

纸币是钱币收藏中的一个重要品类,此次拍卖会纸币专场只有40余件拍品,但涵盖了自清末民国到解放后几十年在中国境内流通的纸币品种。近年来,第一、二、三版人民币的市场价值不断攀升,尤其是第一版人民币,由于年代久远,而且只流通了7年,是流通时间最短的一套人民币,加上版别众多、发行量少,收集难度大,是最具收藏和投资价值的一套人民币。

专家指出,钱币在藏市中虽算得上元老,但在拍卖中所占比例不断下降。不过近年在拍卖会上钱币异军突起,表现堪称活跃,一来比例增加,二来拍成交价率大幅上升。不过,钱币收藏门类多,根据发行年代、发行量、币值和品相等不同,它们的升值潜力也不尽相同。

“刷脸”保险齐上阵

信用类P2P借贷方都舒坦

□本报记者 殷鹏

信用类借款是当下互联网金融中的一个重要细分领域,说得简单些,这类借款无须借款人提供房产、汽车作为抵押或质押物。随着技术不断完善,这类主打“信用”的互联网金融平台,无论是借款人还是投资人都可以体验到人性化服务。

如今通过手机APP借款已经到了“刷脸”时代。记者日前体验了一款名为飞贷的手机贷款APP,其喊出的口号是“五分钟四个步骤,贷款到手”。

“五分钟”最核心的两步是借款人将手机摄像头对着身份证和自己的脸分别扫描,只要二者匹配即OK,后台就会计算出借款人的授信额度。其亮点是随时随地,一次授信,终身使用。随时随地是指,用户可以全程在手机上操作完成贷款申请,无须亲临网点,无须提供纸质资料。随借随还是指,用户可以按自己的资金实际情况,任意延长还款期限、缩短还款期限、提前部分还款、提前全部还款,不需要支付额外费用。此外,用户申请一次,获批的贷款额度可终身使用。

与传统贷款相比,这款APP的优势在于帮助用户节约了时间成本:人们不再需要多次前往营业厅、无需提交大量材料之后再等待半个多月批款、再次贷款也不需要重新提交材料……飞贷金融CEO唐侯说,“这些传统贷款的繁杂程序破坏了用户体验。做到极致的用户体验,靠的是高超的科技水平。”

不过,信用类贷款没有房产、汽车等作为还款保障,投资人不免对此类平台望而却步。今年7月,央行联合10部委出台了《关

于促进互联网金融健康发展的指导意见》,该指导意见明确表示,P2P网贷平台要明确信息中介性质,不得提供增信服务。同时,明确鼓励互联网企业与保险公司合作,提升互联网金融企业风险抵御能力。随后,《互联网金融业务监管暂行办法》颁发,进一步促使互联网金融与保险公司有更多突破与创新合作模式。近期互联网金融平台小马金融与天安财险合作就颇具创新性代表性。

天安财险与小马金融合作的保险类型,是对投资人提供资金安全保障的履约保证保险。所谓履约保证保险是指保险公司向履约不保险的受益人承诺,如果被保险人不按照合同约定或法律的规定履行义务,则由该保险公司承担赔偿责任的一种保险形式。

虽然此前已有多家P2P平台与保险公司合作,但担保内容主要针对充值、提现、投资以及赎回等流程的安全,而涉及到P2P核心风险的履约保证保险,则罕有合作。

天安财险副总裁张宇生表示,能够真正为P2P平台投资者提供安全保障的险种只有“履约保证保险”。此类保险由来已久,一直以来应用于银行贷款、信托计划等金融产品中。目前,并非所有平台都具备和保险公司达成这一合作的能力。一般保险公司需要严格挑选P2P平台,并测算决定P2P公司信用评级较高,才会开展后续的产品合作事宜。据了解,小马金融主打信用类借款,该平台工作人员表示,投资人在平台上购买“天马系列新产品”,如果投标项目出现逾期或者坏账,平台将先用风险金进行赔付;当风险保障金不足以赔付时,天安财险将对投资人风险全额保障。

投资潮流

避险情绪升温 “欧若拉”闪光

□本报记者 叶斯琦

黄金的元素符号来自罗马神话中的欧若拉(Aurora),意为“光辉灿烂的黎明”。这个以黎明女神命名的金属,从来都不乏趋之若鹜者。从黄河流域到两河流域,从古埃及到古罗马,黄金崇尚几乎伴随着各大文明的发端。近两个月,全球金融市场的动荡使得黄金再度受到关注。分析人士指出,从避险属性角度看,黄金历来具有较好的保值功能;即便视为风险资产,经历年初以来的大幅下挫后,投资黄金的风险也得到较好释放,总体来看,配置些黄金成为投资时尚。

大放异彩

美股震荡、汇率波动、商品大跌……盯着电视新闻里渲染着萦绕全球金融市场的悲观情绪,池朵辰敏锐地意识到有一个东西可能要发光了,那就是黄金。

于是,经历之前股市大起大落的她打开了“尘封已久”的期货账户,与经纪人几次交流近期贵金属走势之后,做起了黄金期货交易。

黄金期货的表现确实很给力,孙瀚文表示,即便不是把黄金视为避险资产,而是当作风险资产,由于国际金价较年初已经跌去逾15%,风险大幅释放,也仍然具备较好的投资价值。

据中国证券报记者统计,8月以来,沪金指数出现两波明显上涨,累计涨幅接近10%,按照目前黄金期货普遍的8倍左右杠杆计算,近期做多黄金能获得不菲收益。

“短短一天,我就赚了4000多元,把握好现在的大环境,挣点小钱还是很容易的。”她的兴奋之情溢于言表。

池朵辰所说的大环境正是目前不断升温的避险情绪。某中字头期货公司营业部经理孙瀚文表示,近两个月,关注黄金期货的投资者明显增多,主要原因是市场

银行理财

“资产配置荒”伴理财收益率下行

□陈洋

多轮降息导致市场利率不断下行,金融机构面临资产配置荒,互联网理财、银行存款、国债、大额存单利率纷纷随之下降。数据显示,不仅是互联网基金产品收益破3%,银行各种理财产品的收益均出现了明显下降趋势,仅9月超百款银行理财产品预期收益率就低于3%。分析人士指出,今年银行理财产品平均收益率不断下行,符合宏观经济面现状。从银行间市场的同业拆借和质押式回购利率来看,都明显低于去年同期,说明银行体系总体流动性充足。目前,实体经济投资需求疲软,银行缺乏优质安全的放贷对象。

四季度对银行而言是最需要钱的时候,因此,一到年底,便会上演“揽储”大战,当然会推出各种高收益理财产品来吸引投资者。理财师认为,投资者可以在四季度把握机会,配置中长期理财产品,提前锁定高收益。而对于“宝迷”们而言,“随存随取”稳健灵活的宝类产品,比较适合一些小额资金理财,对于“宝宝”产品的选择,建议不要只看收益,应更看重灵活支取

大幅波动推升了避险需求。“前期道指大幅下挫,叠加新兴国家的资本及外汇市场波动,使得投资者恐慌情绪大幅攀升,黄金保值特点凸显。”

孙瀚文表示,即便不是把黄金视为避险资产,而是当作风险资产,由于国际金价较年初已经跌去逾15%,风险大幅释放,也仍然具备较好的投资价值。

据中国证券报记者统计,8月以来,沪金指数出现两波明显上涨,累计涨幅接近10%,按照目前黄金期货普遍的8倍左右杠杆计算,近期做多黄金能获得不菲收益。

南华期货贵金属分析师薛娜表示,黄金最近一波上涨是因为10月2日公布的美国9月非农就业人数增加大幅不及预期,从而引起市场预期美联储在10月FOMC会议上加息的概率大幅下降,美元流动性可能更为宽松,“跷跷板”另一头的黄金便获得支撑。



CFP图片

其实,不仅是中国“大妈”,全球“央妈”也大手笔买金。世界黄金协会提供的数据显示,各国央行是重要的黄金买家,在一季度净买入137公吨,其中俄罗斯与哈萨克斯坦两国的央行为最大净买家;尽管与去年同期相比,二季度全球央行购金下降13%,但环比仍上涨11%,这是全球央行连续第18个季度成为黄金净买家。

投资须谨慎

“最难不过金预测”,这是一句有名的市场传言,甚至两任美联储主席都极力避免对黄金的预测。理财师建议,投资者如果有意入市,应选择有正规资质、规模较大、信誉良好的公司理财产品。

分析人士表示,货币政策将保持宽松,市场利率继续下行,银行理财收益也不避免继续走低。此前,有业内人士表示,宏观经济形势没有明显改善,宽松政策将持续,市场资金面会持续宽松,有三类理财产品有望受投资者欢迎:一是中小银行的理财产品,国有大行理财产品收益率过低,对投资者吸引力越来越小;二是风险等级为R2(即较低风险)的非保本理财产品,这类产品风险较低,一般都能达到预期收益率;三是中短期理财产品,虽然长期理财产品收益率更高,但流动性差,不能提前赎回或转让,因此投资者倾向于购买中短期产品。

据金融界金融产品研究中心统计,本周银行理财产品周均预期年化收益率达4.51%,环比降低0.1%,收益

率下行趋势仍在延续。7天以内的理财产品共有9款,周均收益率达到2.78%,环比降低0.14%;8天至14天期限的理财产品共有4款,周均收益率达3.46%,环比提高0.03%;15天至1个月期限的理财产品共发行3款,预期收益率达3.80%,环比提高0.35%;1个月至3个月期限的理财产品共有447款,周均收益率达4.4%,环比降低0.22%;3个月至6个月期限的理财产品共发行333款,周均收益率达4.66%,环比提高0.09%;其中6个月及以上期限的理财产品共发行260款,其中12个月及以上期限的理财产品共有97款,周均收益率仅为4.5%。

从发行银行类型来看,各期限预期收益率最高产品多来自中小银行。高预期收益类型均属于非保本浮动收益型。从具体各期限预期收益率最高产品来看,江苏银行的一款非保本浮动收益型产品以6.2%的预期收益率夺得了1个月至3个月期限第一的位置,吉林农村信用社的一款非保本浮动收益型产品以6.3%的预期收益率居6个月至12个月期限产品收益率的首位。

对投资者来说,今年下半年以来并不是一段舒服的时光:固定收益型产品收益率节节下跌,投资收益跟去年同期相比严重缩水;而股市迎来震荡行情,很多人被吓怕了。就在投资者迷茫之际,各种之前被忽略,或不曾见到过的理财方式悄然出现,理财社区概念从线上到线下逐渐蔓延开来。

近段时间,在一二线城市出现很多社区理财店。一位门店负责人称,以前很多投资管理公司设在写字楼里。今年投资者需要得到更多的理财服务,所以,他们在社区开设了“理财店”,以“隔壁邻居”的身份走近投资者。

“理财店”的工作人员会询问投资者有何投资需求,然后给出一些投资建议。整个过程就是在聊天中,告诉你一些投资理财方面的专业建议。如果你对某一方面的理财产品感兴趣,他们会为你推荐相应的理财产品。这些“理财店”通常与一些银行、证券、基金、信托,甚至民间金融机构合作,帮投资者量身定制理财方案。

由于成本方面的原因,更多的机构选择线上与线下相结合的方式推进理财社区。

日前,一场别开生面的“美女理财师评选大赛”落下帷幕。作为主办方的京东金融社区,希望借此大赛积累理财师资源,让更多专业人士聚集于平台之上,将普惠金融带到投资者身边,为更多用户提供一对一的理财服务。

对于四季度的理财策略,经济学专家李斌表示,之前央行数次降准降息,作用将在四季度逐步发挥,减缓国内经济下行趋势;随着全球货币竞相宽松,全球经济将进入“比差”阶段,同时减缓国内货币下行压力;2016年国债到期收益率将进入“2时代”,要提防钢铁、煤炭、化工等品种债券的信用评级下调风险;股票市场经过前期下跌,风险已经释放,进入筑底阶段,关注电力等股息率高的股票。格上理财总经理蒋勇表示,目前国内CPI、PPI持续低位,要谨防通缩风险,投资要谨慎。他认为,很多P2P、众筹等承诺年化收益率10%以上的互联网金融平台,由于资质良莠不齐,参与一定要谨慎。

风向标

线上线下联动 理财实现社区化

□本报记者 殷鹏

对投资者来说,今年下半年以来并不是一段舒服的时光:固定收益型产品收益率节节下跌,投资收益跟去年同期相比严重缩水;而股市迎来震荡行情,很多人被吓怕了。就在投资者迷茫之际,各种之前被忽略,或不曾见到过的理财方式悄然出现,理财社区概念从线上到线下逐渐蔓延开来。

近段时间,在一二线城市出现很多社区理财店。一位门店负责人称,以前很多投资管理公司设在写字楼里。今年投资者需要得到更多的理财服务,所以,他们在社区开设了“理财店”,以“隔壁邻居”的身份走近投资者。

“理财店”的工作人员会询问投资者有何投资需求,然后给出一些投资建议。整个过程就是在聊天中,告诉你一些投资理财方面的专业建议。如果你对某一方面的理财产品感兴趣,他们会为你推荐相应的理财产品。这些“理财店”通常与一些银行、证券、基金、信托,甚至民间金融机构合作,帮投资者量身定制理财方案。

由于成本方面的原因,更多的机构选择线上与线下相结合的方式推进理财社区。

日前,一场别开生面的“美女理财师评选大赛”落下帷幕。作为主办方的京东金融社区,希望借此大赛积累理财师资源,让更多专业人士聚集于平台之上,将普惠金融带到投资者身边,为更多用户提供一对一的理财服务。

对于四季度的理财策略,经济学专家李斌表示,之前央行数次降准降息,作用将在四季度逐步发挥,减缓国内经济下行趋势;随着全球货币竞相宽松,全球经济将进入“比差”阶段,同时减缓国内货币下行压力;2016年国债到期收益率将进入“2时代”,要提防钢铁、煤炭、化工等品种债券的信用评级下调风险;股票市场经过前期下跌,风险已经释放,进入筑底阶段,关注电力等股息率高的股票。格上理财总经理蒋勇表示,目前国内CPI、PPI持续低位,要谨防通缩风险,投资要谨慎。他认为,很多P2P、众筹等承诺年化收益率10%以上的互联网金融平台,由于资质良莠不齐,参与一定要谨慎。

券投资基金资产净值周报表

截止时间:2015年10月23日

单位:人民币元

基金代码	基金名称	单位净值	累计净值	基金资产净值	基金规模
104721	嘉实丰和	1.2504		3,769,338,033.54	3,000,000,000.00
505888	嘉实元和	1.0447		10,447,337,156.42	
104728	基金瑞阳	1.2574	2.0089	247,470,2845.87	2,000,000,000.00
104722	长城久嘉封闭	1.3337		2,667,352,251.66	2,000,000,000.00
500058	银河银丰封闭	1.6610	4.0190	4,983,856,284.50	3,000,000,000.00

注:1、本表所列10月23日的数据由有关基金管理公司计算,基金托管银行复核后提供。

2、基金资产净值的计算为:按照基金所持有的股票的当日平均价计算。

3、累计净值=单位净值+基金建立以来累计派息金额。

华夏银行国内首家推出手表银行,积极布局智能可穿戴设备领域!

随着电子和通信技术的发展,可穿戴设备将成为下一个深刻影响人们生活方式的产业,它的普及和应用将引领新的业务创新。由于可穿戴设备具有使用频繁、携带方便的特点,基于可穿戴设备的软件应用也正在成为未来互联网金融发展的新方向。

未来银行将从“身边的银行”升级到“身上的银行”。也就是说,银行不但是人们日常生活所必需,甚至成为人们身体的一部分。不管你准备好了没,智能可穿戴式银行将会慢慢变为现实。

苹果手表(Apple Watch)是可穿戴设备逐渐向主流市场推进的重要产品,它通过与苹果手机搭配使用可以方便地为客户提供实时、简洁的应用服务,受到市场的高度关注。笔者从华夏银行重庆分行了解到,近期该行依托苹果手表(Apple Watch)的应用特性,为客户提供余额查询、网点查询、信息推送等金融服务,成为国内首家推出的真正具备金融服务功能的手表银行。

华夏银行升级服务模式探索“互联网+平台金融”新路径

笔者从华夏银行重庆分行了解到,在不久前举行的银行业新闻发布例会上公布了这样一组数字:截至2015年6月末,华夏银行“平台金融”上线运行的平台客户接近450万户;服务小微企业及个人客户达接近4万户,累计交易超过60万笔,交易金额超过250亿元。“平台金融”的业务模式已经初见成效。

小微企业分布广、数量多,“信息不对称、担保不充分”是近年来银行为小微企业提供金融服务时面临的普遍问题。作为以“中小企业金融服务商”为战略定位的华夏银行,早在战略定位确立之初,行长樊大志即提出了“烧饼上找芝麻”的营销策略。而华夏银行在

手表银行的操作十分方便。客户只需添加华夏银行移动银行APP,绑定苹果手表就可以使用。绑定成功后,点击华夏银行图标即可进入服务页面。点击“余额查询”,可轻松查询华夏卡的账户余额。点击“网点查询”,客户可以查询到自己最近的网点地址。手表银行同时为客户提供从客户所在位置到网点的交通路线导航功能。此外,客户还可通过信息推送功能接收到华夏银行最新业务介绍及营销活动信息,方便客户及时了解银行最新动态。

华夏银行电子银行部相关负责人表示,将传统金融服务与智能可穿戴设备结合是手表银行的一大亮点,也是华夏银行布局智能可穿戴设备领域的重要举措。

据业内人士称,随着可穿戴技术的成熟与可穿戴设备的逐渐普及,可穿戴设备将成为驱动互联网时代下一个制高点,同时也是金融领域版图再拓的好时机。

华夏银行此次瞄准发展趋势、积极布局可穿戴设备领域,为其未来在金融领域的深入拓展打下坚实的基础。