

“排放门”发酵 大众股价持续暴跌

□本报记者 陈晓刚

全球第三大汽车制造商德国大众汽车公司22日表示，因美国环保局指控大众故意规避美国汽车尾气排放规定并可能面临巨额罚款，将为此减记65亿欧元，同时将下调公司今年盈利预期。

受“排放门”丑闻持续发酵影响，大众汽车股价连续暴跌。截至北京时间22日21时，其在泛欧交易所挂牌的股价大跌近20%。自美

国环保局18日发布指控后，大众汽车股价已经由170欧元跌至不足110欧元，市值已经缩水逾三分之一。

美国环保局表示，大众汽车在其于美国销售的约48.2万辆汽车内安装了一种特殊软件，该软件能识别出汽车是否在接受美国政府的尾气排放检测，如果发现汽车在接受检测，就会启动汽车的全部排放控制系统，使汽车的尾气排放达标，但汽车在日常使用时，则不会启动，从而导致汽车日常的氮氧化物排放量最高

可至法定标准的40倍，违反了美国《清洁空气法》。该局表示，违反《清洁空气法》最高单辆车的罚款额是3.75万美元，这意味着大众汽车可能面临最高180亿美元的罚款。

大众汽车22日还表示，公司正在全力解决违规问题，此次排放问题涉及全球约1100万辆汽车。据悉，大众汽车将于23日召开董事会特别会议商讨此事，由20位成员组成的特别委员会则将在25日召开会议。而据德国媒体报道，大众汽车首席执行官（CEO）文德恩

或将辞职，原保时捷首席执行官兼大众汽车管理委员会委员穆伦（Matthias Mueller）将接替他的职务。

与此同时，大众汽车“排放门”丑闻已引起了多国政府的关注，德国、法国、韩国、澳大利亚等国已先后宣布将调查大众汽车的排放问题。法国财政部长米歇尔·萨潘22日更呼吁在欧洲全境范围内就“排放门”展开调查。他称，“有必要”将对象范围扩大到其他欧洲汽车制造商，以“维护”公众信心。

贝莱德看好新兴市场股市

□本报记者 张枕河

贝莱德集团全球首席投资策略师Russ Koesterich22日指出，其看好新兴市场股市的观点没有改变。对于美股而言，公用事业板块存在一些投资机会机会。

Koesterich强调，贝莱德认为目前最好的机会在新兴市场，尤其是亚洲新兴市场。随着全球市场企稳，上周新兴市场基金出现2亿美元的资金净流入，为将近3个月来首次出现周度资金净流入。目前谈新兴市场见底还有点早，接下来可能还会有进一步的波动，但现在估值非常有吸引力。

Koesterich认为，在近期低点，新兴市场股市市净率不到1.3倍，为金融危机以来最低水平，相比发达市场折价35%，为12年来最大差距。因此对于目前没有或只持有很少新兴市场股票的投资者而言，现在可能是开始逐步建仓的好时机。

此外，在美股重公用事业板块往往被视为债券的替代品，对利率非常敏感。如果利率上升，公用事业股票通常会下跌。贝莱德集团认为，现在长期利率明显缺乏上行动力，而今年公用事业板块已经大幅落后于其他板块，因此可以考虑增加对这一板块的敞口。

嘉能可每况愈下 拖累欧股盘中走软

□本报记者 张枕河

在全球经济增长放缓阴霾笼罩下，从煤炭到锌等原材料价格面临下行压力。截至北京时间22日19时30分，矿业巨头嘉能可股价大跌逾7%，并导致欧洲矿业股指数跌至2009年来最低点。受此拖累，欧股全线走软，欧元区斯托克50指数下跌2.59%，英国富时100指数下跌1.91%，德国DAX指数下跌2.54%，法国CAC40指数下跌2.71%，意大利MIB指数下跌2.59%。

嘉能可近期已经被多家知名机构下调其评级或是对其风险提出警示。国际三大评级机构之一穆迪投资者服务机构发布最新报告，将该公司的信用评级前景下调至“负面”。穆迪表示，该机构对继续表现疲弱的大宗商品价格感到担心。而在几天以前，嘉能可刚刚公布了一项债务削减计划。

另一大信用评级机构标准普尔稍早前也下调了嘉能可的信用评级前景，原因是对该公司庞大的债务以及大宗商品价格的下跌感到担心。标普表示，尽管嘉能可已经在最近采取措施来削减债务，但该机构仍将其评级前景维持在“负面”不变。采矿行业的前景仍保持负面，而如果铜价再度走软，那么嘉能可将尤其面临较大风险。

特斯拉迎劲敌

苹果欲切电动车市场蛋糕

□本报记者 张枕河

据华尔街日报22日报道，苹果公司已经制订计划，正在加速研发电动汽车，计划在2019年上市发售。市场人士指出，随着电动汽车领域的竞争愈发激烈，特斯拉正面临很大挑战。特斯拉股价21日本来涨势明显，但当苹果消息公布后随即转跌。

苹果瞄准电动车市场

华尔街日报的报道称，苹果已经制订计划，目标是2019年交付首款电动汽车。彭博社此前也曾报道，苹果电动汽车有望在2020年交付。苹果公司发言人未就此置评。

报道称，苹果CEO库克已在一年前批准了苹果电动车计划，该计划的代号是“巨人”（Titan），此前苹果已经花费了逾一年时间来调研推出该计划可行性。调研期间，该公司还与加州两批政府官员举行了会谈。

苹果为其Titan汽车开发项目聘请了汽

车工程师和高管，公司内部有600位左右员工正在“秘密”开发苹果电动车。更值得注意的是，苹果近期已授权相关负责人将该600人的团队规模扩大至1800人。

尽管苹果聘请了自动驾驶领域的专家，但据熟悉该公司计划的人士表示，苹果目前并无计划让其首部电动汽车实现全自动化。据知情人士透露，无人驾驶功能将是该产品长期计划的一部分。苹果的电动车型可能类似厢式旅行车。

市场分析师指出，苹果决心研发电动汽车项目凸显出该公司看到了其通过将开发i-Phone，包括在电池、传感器和硬件整合领域的技能转移到研制下一代汽车从而进入汽车行业的机会。实际上，苹果开发汽车的雄心并非近期所兴起。据路透社报道，苹果高管2014年曾参观宝马公司的German i3制造工厂，但未达成协议。其开发电动汽车的新闻最早于今年2月曝光，此后关于这款产品的新闻便频繁曝出。近一年来，苹果都在为该项目招募

有经验的汽车行业人才，包括电池制造商A123 Systems以及克莱斯勒和其他大型汽车制造商等。上个月苹果还曾寻求测试自动驾驶汽车的场地。

行业竞争将加剧

目前多家高科技公司开始涉及技术含量较高的新能源汽车领域，曾经一枝独秀的特斯拉汽车备受挑战。21日盘中，特斯拉股价一度涨幅超过4%，但在苹果可能参与同类竞争的消息传出后，其股价盘中转跌。

苹果并非第一家涉足汽车领域的高科技公司。谷歌今年1月表示，正与传统汽车生产商探讨合作的可能性，并已联手多家传统以及非传统供应商，计划于2020年前正式推出无人驾驶汽车。

据谷歌无人驾驶汽车项目总监透露，目前接触的汽车厂商包括通用、福特、丰田、大众等，其中通用汽车负责人已表示对这一合作持积极态度。由于谷歌尚未决定未来将完

高盛看好前景 中概太阳能股发力

□本报记者 张枕河

受到高盛等机构看好影响，21日美股市场中光伏板块中，多只个股表现上佳。晶科能源（JKS.NYSE）上涨3.84%至22.73美元；天合光能（TSL.NYSE）上涨2.1%至9.24美元；昱

辉阳光（SOL.NYSE）上涨5.26%至1美元。22日的港股市场上，太阳能概念股也表现较好，例如保利协鑫能源（03800.HK）大涨7.48%至1.58港元。

据媒体报道，高盛集团21日发布研报宣布，将中概太阳能股天合光能的股票评级调

升至“买入”，目标价设定为12美元，主要理由是风险/回报状况有利，盈利增长潜力强劲。高盛表示，对于太阳能板块整体而言，认为其零部件价格下跌、对油价下跌的担忧、下游资产补贴的延迟支付等均已反映在股价上，板块的持续下跌创造了良好的介入点，未

来有多个引擎将推动估值修复，未来上涨空间巨大。

Marketwatch专栏作家米奈尔撰文指出，在下半年中国光伏行业旺季逐步升温、产业链价格稳步上涨的配合下，该板块有望走出一波爆发式行情。

互联网金融将迎大洗牌

冠群驰骋引领发展趋势

互联网金融无疑是当下炙手可热的领域之一。

在互联网金融快速发展的同时，不少浑水摸鱼的企业的存在让这一行业又呈现不少纷扰和乱象，出台明确且完善的监管政策成为越来越多业内人士的呼声。近两个月来，互联网金融行业先后迎来了互联网金融指导意见、第三方支付机构征求意见稿、民间借贷新规等多份监管文件，这意味着互联网金融行业将逐渐进入精细化监管和规范化发展阶段。告别野蛮生长后，行业洗牌也将不可避免。

在即将到来的“规范性”洗牌中，有人担心监管细则的出台某种程度上会限制金融创新的发展和活力，致使被寄予突破现有“金融垄断”厚望的互联网金融行业内部也形成新的“垄断”。然而，还是应该看到，对于那些认真而有实力的企业而言，规范性环境仍是行业的一大机遇。

稳健者恒强

“大浪淘沙，强者生存”，国内知名的互联网金融咨询服务平台——冠群驰骋总裁刘广东在9月19日召开的北京VIP客户见面会上介绍行业趋势时总结道。业内人士指出，随着互联网金融监管体系逐步完善，民间借贷、网络借贷中的操作细节和风控要求进一步规范，手续不全或存在欺诈行为的P2P行业搅局者将会被迫出局，而稳健的P2P正规军则会迎来更好的发展机会。

在监管政策下发前，网贷行业鱼龙混杂，许多不规范的网贷平台利用高息揽存、假标自融、标期错配、分标拆标、资金挪用等手段将产品收益率包装得颇具吸引力，成功吸引到许多投资者。然而，风险和收益向来是对等的，在“高收益率产品”的吸引力背后，投资者最后往往面对的是平台倒闭、跑路，产品项目无法兑付本金收益的风险。对于网贷平台来说，做好严格的风控，才是维持长久稳定发展的根基所在，也是对用户负责的责任心和自律意识所在。

以冠群驰骋为例，据刘广东介绍，冠群驰骋凭借多年积累，建立起一套完善周密的风控体系，包括完善的借款审核机制，规范的借、还款管理流程，全面的违约风险控制措施、借款担保措施，以及充分法律合规性。同时，通过风险备用金制度、第三方资金存管和用户专属账户，充分保障用户的资金安全。

对于网贷平台而言，控制风险是获得口碑和在变革中稳住脚跟的根本。只有退潮时，方知谁在裸泳；也唯有风控地基扎实，才能万丈高楼平地起。正是由于冠群驰骋始终不断加强公司风控体系、完善风控手段，才使其多年来始终保持着行业内高信任度和良好口碑。

聚焦小微 背靠普惠金融

互联网金融，下一个发展发力点在什么方向？

根据近期发布的各项监管政策和监管顶层

设计框架，业内专家指出，聚焦小微仍将是互联网金融稳步发展的风口之一。下一阶段网贷平台的发力方向，仍会继续关注中小微企业的需求，同时将在支持大众创新、万众创新中起到直接的支撑和促进作用。

互联网金融平台在普惠金融中所做出的贡献已受到了来自业界和监管层的充分肯定。9月18日召开的2015中国普惠金融国际论坛上，国家有关部门领导就指出，互联网金融鲜明的体现了普惠金融供给的包容性和多样性，做好小微金融服务，支持小微企业发展，是发展普惠金融事业的关键一环。目前互联网金融平台等新型金融业态蓬勃发展，总体运营稳健，丰富了金融服务的机构载体，成为缓解小微企业融资难题的重要补充。

如何实现普惠金融，如何践行服务中小微企业的理念？作为一家全国范围内专业扶持中小微企业的平台，在北京客户见面会上，冠群驰骋总裁刘广东讲述了冠群的发展经验和成功之道。

冠群驰骋自成立以来始终秉持着“扶微助小、扶贫济困、助梦中国”的宗旨，高度关注着中国小微实体经济发展中的资金困境，努力为中小微实体企业提供多样性资金需求解决方案。经过深入调研中小微实体企业发展中的现实问题，冠群驰骋创造性地为企业量身打造了“冠群1+1”资金解决方案，同时还为他们提供销售、财税、人力、法务、上市咨询、并购等各方

面企业成长所需的增值服务。在这个过程中，冠群驰骋实现了持续的发展壮大，目前已在全国各地设立500家左右的分支机构，拥有近万人的专业化团队。截至目前，数十万家中小微企业从平台获益，行业涉及三农、高科、环保等各个领域，收获了来自广大中小微企业的信任和依赖。

数据表明，当前我国小微企业金融服务覆盖面不断拓宽，截至6月末，小微企业贷款户数达1151万户，同比增长近9%，小微贷款户数占全部小微企业总数的比例超过20%。而自2008年至今，国务院及有关部门已出台文件100余个，聚焦于支持中小微企业发展，解决其融资难的问题。由此看来，互联网金融为普惠金融服务提供支持的空間依然很大。正如刘广东在客户见面会上所指出的，互联网金融和民间资本对于满足中国中小微企业发展有着不可替代的作用，无论是中国市场经济发展趋势还是国家政策走向，互联网金融都处在有利风口，有着光明的发展前景。

金融监管下 调整前行

当然，在日趋严格的监管环境下，业界也存在质疑之声，担心行业可能会变成少数超级玩家的游戏场，形成新一轮的金融垄断。

事实上，互联网金融自其诞生，就以“初生牛犊”的气势和无限创新的想象力挑战着原有的传统金融格局，冲击传统金融垄断的局面；其血液中所根深蒂固的开放、创新的基因，决定了

互联网金融行业更具包容、探索精神和无限可能性。这也就意味着，即便未来行业内会出现少数超级玩家，也一樣会有大量相对“小而美”的公司，在细分领域勾画出美好蓝图。

正是因为存在无限可能性，所以更需要互联网金融企业不断改革创新，发掘机会，调整前行。严格的监管势必会提高行业门槛，升级行业内整体竞争态势，这也对互联网金融企业提高了更高的要求。

“以变应变”，顺应监管要求进行自我管理和机遇挖掘，才是发展王道。作为行业内领先的互联网金融平台，冠群驰骋并没有固步自封停滞不前，而是积极探索，创新进取，根据监管要求 and 自身特色寻找改革发展之路。

2015年，冠群驰骋已在自身发展中主动做起了“加减法”，优化业务战略布局。一方面通过内部精细化管理，“做精做专”，做到全面合法合规；另一方面结合现有优势，形成“互联网金融+天使投资与并购+财富管理”三大马车齐头并进的发展架构。通过股权和债权相融合的方式，继续扎根于中小微，同时致力帮助更多的人实现财富管理想。

总体来看，互联网金融正式纳入监管，也就意味着互联网金融的发展已站在了一个新的台阶上。机遇和挑战注定并存，这更需要其中的参与者们不断创新探索。可以预见，未来将会有更广袤有序的发展空间供富有自律意识和创新精神的互联网金融企业大展拳脚，开疆拓土。

梦想金融，助梦中国——冠群驰骋总裁刘广东北京客户见面会成功举行



2015年9月19-20日，2015冠群驰骋总裁客户见面会分别在北京香格里拉大酒店和国家会议中心成功举办。在两天共三场见面会中，冠群总裁刘广东与5000余名冠群客户，就互联网金融行业发展情况和未来趋势、冠群驰骋业务布局，以及客户最为关心的未来发展战略及风控安全等一系列问题进行了深入交流。新政之下，企业如何调整自身，在这次洗牌浪潮中存活下来，成为此次见面会最引人注目的议题。

见面会一开始，刘广东总裁就向客户详细介绍了冠群驰骋作为国内知名的互联网金融咨询服务平台，一直以来所坚持的“稳健、多元、合规”的企业发

展模式，以及坚持扶微助小，专注扶持中小微企业的业务布局。对此，刘广东表示：“对于中小微企业而言，通过互联网金融和民间资本获得资金支持，对其发展意义重大，作用也是无可替代。冠群始终支持中小微企业的成长，期望通过自身发展，为促进大众创业、万众创新起到积极的作用。”这一点不仅是冠群的特色，更是其完成企业社会责任的立身之本。

冠群秉承自身原则发展至今，应对互联网金融行业的洗牌大潮，可以说未雨绸缪，提前布局应对，从成本与风险两个层面加以控制，不断调整自身，谋求长远发展。刘广东在谈到冠群的成本控制问题时表示，冠群始终将成本控制

视为重中之重，只有对自身的业务发展有清醒的认识和把控，才能将成本控制在最合理的范围内。即使是面临互联网金融行业高速发展的趋势，冠群也坚持自身原则，求稳求精，以减速求加速。

与此同时，强化风险控制也是冠群调整自身应对洗牌大潮的核心。据了解，冠群坚持从实际现状入手，以未来发展为导向，建立起“执行、管理、监督”三道风控体系——第一道防线是线下尽调、线上信审、中央化风控评分模型和策略引擎；第二道防线是货后审查、全面及专项风险管理，建立起企业内部的控制体系；第三道防线是风控的内部审计。三道防线齐头并进，树立起密不透风的风险控制防火墙。新的行业

发展形势需要新的安全核心，企业发展如此，行业发展更是如此。

在谈到冠群驰骋以及整个互联网金融行业的未来发展时，刘广东表达了自己看法：“洗牌在即，洗牌期过后，互联网金融将迎来真正的良性循环，冠群将始终不忘初心，为客户提供优质高效的服务，我们有理由相信，行业本身的前景也会越来越光明。”

见面会进行到最后，安排了客户提问的环节，刘广东总裁坚持亲自解答客户提出的问题，认真听取客户提出的意见和建议，会议现场客户互动十分积极踊跃，氛围热烈非凡，充分展现了冠群驰骋诚信、透明、专业、负责的服务态度。