

(上接A21版)

1. 实现产品的多元化

本次交易是上市公司为促进产业整合、增强与现有主营业务的协同效应而采取的重要举措。通过本次交易上市公司将增加在微生物肥料方面的生产与销售，原有的以传统复合肥为主的产业链条将得以完善。上市公司将利用阿姆斯迅速进入微生物肥料细分领域，并为下游客户提供包括腐熟剂、微生物肥、生物肥等新型肥料，从而进一步提高公司的市场地位和竞争力。

2. 提升生产经营环节的协同效应

在生产要素方面，上市公司拥有完整的化肥生产加工设备及场地，以及良好的生产加工技术，而阿姆斯复合肥与生物肥的生产加工主要采用外协方式完成。随着阿姆斯业务规模的扩大，外协为主的生产模式在一定程度上制约了阿姆斯的生产速度。交易完成后，阿姆斯将借助上市公司复合肥制造方面的生产优势，逐步将生产加工向混合、搅拌环节转移至上市公司进行。这样不仅可以增加上市公司的产品种类，还可以提高产品品质的稳定性及交货期限的可靠性，降低对外协加工的依赖，形成互补的协同发展效应。

3. 增加研发实力

标的公司的核心研发团队和经营团队具有将近20年的从业经历，在目前微生物菌剂培养方面具备丰富经验积累，标的公司批量生产的农用微生物菌剂具有活菌量多、活性强、纯度高等特点。此外，标的公司根据土壤、作物生长期的不同，因地制宜生产不同配比的菌剂，可充分满足区域客户的差异化需求。

为提升技术研发实力，标的公司还与华南农业大学、中国农业大学等研究机构、高校密切合作，并积极推进相关科技成果的产业化。通过本次交易，上市公司可获得标的公司优秀的微生物菌剂研发团队，增强公司在微生物肥料方面的研发实力。

4. 提高现有销售潜力

标的公司的销售模式主要是依靠政府采购，其次是直接向经销商与加盟商销售。目前，标的公司已经与多家单位建立了良好的合作关系。2013年，标的公司建立了“营销电子化管理系统（ERP）”，随着公司营销网络的不断完善，销售网络已覆盖全国30个省。在市场份额方面，上市公司与阿姆斯为肥料制造商，双方目前及未来重点发展的经销区域有一定的重叠，因此双方可以积极整合市场份额，互相利用对方的客户体系，直接接其现有的销售渠道，拓宽销售渠道，实现销售收入的跨越式增长。

(四) 对公司治理的影响

标的公司的治理模式主要是依靠政府采购，其次是直接向经销商与加盟商销售。目前，标的公司已经与多家单位建立了良好的合作关系。2013年，标的公司建立了“营销电子化管理系统（ERP）”，随着公司营销网络的不断完善，销售网络已覆盖全国30个省。在市场份额方面，上市公司与阿姆斯为肥料制造商，双方目前及未来重点发展的经销区域有一定的重叠，因此双方可以积极整合市场份额，互相利用对方的客户体系，直接接其现有的销售渠道，拓宽销售渠道，实现销售收入的跨越式增长。

本次交易前，公司严格按照《上市公司章程》、《证券法》、《上市公司治理规则》等有关法律法规的要求规范运作，建立健全了比较完善的公司治理制度。

本次交易完成后，本公司的控股股东及实际控制人并未发生变更。董事、高级管理人员稳定，不会影响原股东对治理结构的稳定性和平独立性。本公司将根据有关法律、法规以及国家政策的规定，进一步规范运作，切实保证公司的独立性。

(五) 对高级管理人员的影响

公司高级管理人员结构不会因本次发行而产生变动。

(六) 关联交易和同业竞争

本次交易完成后，不会导致公司与控股股东、实际控制人及其关联方的关联交易。

本次交易完成后，本公司将不再与控股股东、实际控制人及其关联方共同控制一家公司。

本次交易完成后，本公司将不再与