

VOCs排污收费试点10月启动

千亿市场有望开启

□本报记者 欧阳春香

近日,财政部、国家发改委、环境保护部联合印发了《挥发性有机物排污收费试点办法》,试点行业包括石油化工业和包装印刷行业,自今年10月1日起施行。

分析认为,随着挥发性有机物(VOCs)排污收费制度的出台,以及各行业的VOCs排放标准的陆续出台,我国VOCs治理市场即将爆发,测算监测和治理投资有望达千亿元。

两行业率先试点

挥发性有机物VOCs,是指特定条件下具有挥发性的有机化合物的统称。VOCs作为四大总体污染物之一,是PM2.5及光化学污染的重要成因。不过,VOCs治理相对脱硝、脱硝等市场起步较晚,2010年才首次将VOCs列入大气污染防治范围。

根据试点办法,试点范围为石油化工业中的原油加工及石油制品制造、有机化学原料制造、初级形态塑料及合成树脂制造、合成橡胶制造、合成纤维单(聚合)体制造和仓储业,以及包装印刷行业的包装装潢印刷。

各省、自治区、直辖市可以根据本地区实际情况增加VOCs排污收费试点行业,并制定增加试点行业VOCs排污收费办法。地方环境保护主管部门征收的VOCs排污费应全额上缴国库,纳入一般公共预算管理。

该办法规定,直接向大气排放VOCs的试点行业企业应当缴纳VOCs排污费。每一排放口排放的VOCs均征收VOCs排污费,按VOCs排放量折合的污染当量数计征,污



新华社图片

染当量值暂定为0.95千克。

千亿市场待掘金

2013年5月,环保部下发《挥发性有机物污染防治技术政策》,首次在VOCs污染防治策略和方法方面给出指导性意见。今年年初,石油炼制工业污染物排放标准等3项标准颁布。

此外,各地也加大了VOCs的治理力度。今年5月,河北省提出在石化、制药等行业开展VOC综合治理,2016年完成重点企业治理设施改造和建设。

中国环境保护产业协会废气净化委员会副秘书长栾志强介绍,京津冀等地区先后出台了重点污染源VOCs治理的奖励政策(治理补贴),补贴额度最高达到了治理费用的30%,有力推动了本地区VOCs污染治理工作。

不过,由于目前我国VOCs治理与监测市场的技术储备与立法尚不健全,市场仍处于蓝海阶段。VOCs治理将成为“十三五”大气污染治理的一大重点。

海通证券分析师认为,到2020年,预计工业源VOCs减排控制带来的市场空间为

1809亿元,其中含VOCs产品的使用和排放环节的减排需求为759.22亿元,占总需求的41.53%。另外VOCs监测市场价值估计为48.65亿元。

有分析师建议,VOCs治理重点关注三条主线:一是VOCs监测和治理,可关注联手解放军防化院开展VOCs治理的先河环保、收购嘉园环保进军VOCs监测治理的汉威电子、VOCs监测治理龙头聚光科技、雪迪龙;二是环保材料,如神剑股份、万华化学;三是功能材料,如元力股份、贵研铂业。

金达威拟募资并购美国维生素公司

□本报记者 李香才

金达威6月29日晚间公布非公开发行A股股票预案。公司计划向9名特定对象发行股票合计不超过7472.83万股,发行价格为每股14.72元,募集资金总额不超过11亿元,将用于购买美国Vititech公司主要经营性资产、补充Vititech公司主要经营性资产持续运营所需流动资金、年产800吨维生素A油和年产200吨维生素D3油项目。公司股票将于6月30日开市起复牌。

高管认购半数股份

根据预案,本次发行对象为博时基金、长城国融、吴明娜、杭州润石、陈洪福、张大煦、

张风、陈佳良、江斌9名投资者。上述z发行对象中,江斌为公司实际控制人,并担任公司董事长及总经理;陈佳良为公司董事及常务副总经理。其他参与认购的投资者与公司不存在关联关系。江斌拟认购3328.8万股,陈佳良拟认购407.6万股,二者合计将认购此次定向增发股份的半数股份。

公告显示,金达威已经与相关方签署协议,标的资产的评估预估值为9700万美元,经交易各方协商最终作价为9600万美元。

Vititech公司主要经营维生素、矿物质和补充剂的生产加工与销售,作为北美历史悠久的保健品生产商,经过长期的市场积累,获得了广泛认可。Vititech公司强大的生产能力为上市公司进一步释放产能、

增强盈利奠定了基础。上市公司可以借助本次交易,充分利用Vititech公司的潜在产能,在低投入的基础上创造出高产能的效果,满足自身不断扩大的产品需求,提升盈利能力。

此外,Vititech公司与众多知名品牌保持了长期稳定的合作关系。本次交易后,上市公司在维护优质长期客户的同时,会加大力度拓展新客户,为客户提供产品原材料、提供相关生产服务及提供优质产品。

有望发挥协同效应

金达威近年来加快全球化布局以及战略转型步伐。公司在收购膳食营养补充剂著名品牌公司DRB Holdings后,顺利完

成了从保健品原料供应向终端产品销售的扩张。

本次收购将进一步在上市公司现有业务基础上,拓展符合国际标准的保健品生产业务线,完成公司从原材料供应到产品生产,再到终端产品销售的完整产业链布局。同时上市公司可以利用标的资产现有产能,以较低的固定资产投入,进一步降低公司产品的生产成本,提高利润率,增加盈利能力。

在完成本次收购后,金达威将整合上市公司自有品牌DRB及其他品牌的产品生产,充分利用Vititech公司设备,进一步降低上市公司自有品牌产品的生产成本,大幅提高上市公司营业收入,实现协同效应。

三特索道拟24.82亿元收购枫彩生态

□本报记者 李香才

三特索道6月29日公布收购预案,公司拟收购枫彩生态100%股权。与此同时,公司拟募集配套资金9.8亿元。公司称,本次重大资产重组方案披露后公司股票将继续停牌,预计停牌时间不超过10个交易日。

进军苗木领域

根据预案,三特索道拟以发行股份及支付现金的方式向蓝森环保等8家企业以及其他19名自然人购买其合计持有的枫彩生态100%股权,枫彩生态预评估结果约为24.82亿元。与此同时,三特索道拟向当代集团、睿津资本、蓝山汇投资以及自然人吴君亮、刘素文、范松龙六名特定投资者非公开发行股份

募集配套资金9.8亿元,本次发行价格为18.58元/股,募集资金将用于支付本次交易的现金对价、增资全资子公司田野牧歌俱乐部公司投资“三特营地”项目等。

当代集团为三特索道控股股东,当代集团承诺上市公司2015年至2017年三个会计年度经审计后的净利润为正数,且三年合计实现净利润不低于9000万元(该净利润金额不含枫彩生态及其子公司实现的净利润)。蓝森环保及其实际控制人王群力承诺,枫彩生态2015年、2016年及2017年三个会计年度经审计合并报表扣除所约定的非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润分别不低于1.2亿元、1.8亿元及2.4亿元。

预案显示,枫彩生态是一家集彩色苗木培育、种植、销售、新品种开发以及四季彩色

生态观光园建设和运营为一体的高科技农业企业。枫彩生态四季彩色生态园模式属于典型的平台型模式,能够对接生态农业、旅游观光等高附加值服务,未来将形成新的利润增长点,为其持续、快速、健康发展创造条件。

丰富业务领域

近年来,国民旅游休闲行业蓬勃发展,国内旅游出行人数和总收入都呈现强劲的增长势头。目前,三特索道已基本形成了以风景区客运索道运输服务为主,以旅游景区经营、景观房地产开发及景区酒店业务为辅的业务格局。为顺应国内旅游消费升级的需要,三特索道积极推动商业模式升级,布局大城市周边旅游资源。

根据公告,三特索道作为国内旅游索道

运营行业的领军企业,在旅游景区运营、园区配套设施建设等方面亦具备相应的优势和经验,能够弥补枫彩生态四季彩色生态观光园运营经验及人才储备的不足,保证枫彩生态旅游产品的品质和未来运营管理的水平。三特索道和枫彩生态的合作将成功打造“四季彩色生态观光园”提供保障。

本次交易完成后,三特索道将进一步丰富经营范围及业务领域。同时,三特索道可充分利用目前已积累的丰富的景区开发、管理经验,加快四季彩色生态观光园建设进程,使三特索道在利用自然旅游资源的同时具备了打造旅游园林、地产园林的能力,丰富“田野牧歌”式旅游产品色彩,增强旅游景区的观赏性,进一步提升在旅游行业内的核心竞争力,进而加快上市公司多业态综合旅游集团建设的步伐。

葛洲坝快速布局环保领域

□本报记者 刘向东

葛洲坝近日再度公告了一项环保领域的投资,全资子公司绿园科技投资5.5亿元,持有再生资源类公司环嘉资源55%的股权,公司快速布局环保领域又下一城。

自2014年起,葛洲坝进行了包括成立绿园科技在内的多笔环保业务投资,涉及水务

环保、固废处理、污水污泥治理、分布式能源等领域,布局十分广泛。

葛洲坝副总经理、投资公司董事长宋领介绍:“公司正在快速切入环保领域的多个优势项目,去年投资了大约十个项目,今年将再投二十个左右。”

公司董事长聂凯表示,向环保领域进军是基于公司自身业务外延式发展的需

要,是公司在资金、人才、并购及业务管理能力长期积累并快速释放的必然,同时也是符合国家发展战略以及企业的社会责任的需要。

目前葛洲坝的主营工程建设业务,但只有不到9%的毛利率。工程施工之外的其他业务占比仅占1/4,面临转型的迫切需求。根据规划,未来三年内,葛洲坝其他业

务占比将达到50%,其中环保领域的发展目标宏大。

据上述规划来推算,未来三年内,葛洲坝环保业务的总体规模可能突破400亿元,若达到这一规模,意味着葛洲坝将成为国内环保行业的大型领军企业。环保业务的利润率相对较高,这也使得葛洲坝未来的利润规模和结构发生有利变化。

东杰智能今日登陆创业板

□本报记者 任明杰

6月30日,山西东杰智能物流装备股份有限公司成功登陆创业板,主承销商为中信证券。东杰智能首次公开发行3472万股,发行价为8.94元/股。

近三年来,公司主营业务收入逐年上升,且占营业收入比例均超过99%以上。智能物流输送系统是公司主营业务收入的主要来源。2013年和2014年,智能物流输送系统分别实现销售收入28286万元和27722万元,营收占比分别为73.22%和70.02%。2015年,东杰智能物流输送系统成功进入电子商务市场。

我国电子商务市场前景广阔,线下物流建设正处于起步阶段,远不能满足线上交易的旺盛需求,电子商务市场的开拓有助于智能物流输送业务继续保持增长。

近两年,智能物流仓储系统业务发展迅速,新签订单较多,成为东杰智能新的业绩增长点。截至2014年末,公司已签订尚未执行完毕的智能物流仓储系统产品合同总额总计2.54亿元(含税),预计将为公司业绩的增长提供强有力的支撑。另外,2014年度,东杰智能机械式立体停车系统产品已开始实现收入,截至2014年末,公司已签订尚未执行完毕的机械式立体停车系统产品合同总额总计0.46亿元(含税)。公司在该领域具有较强的技术优势,随着我国汽车保有量的持续增加和土地成本的提高,机械式立体停车系统产品具有较好的市场前景,预计将成为公司新的利润增长点。

凯乐科技布局互联网+房地产

□本报记者 戴小河

凯乐科技6月29日晚间公告,公司与自然人舒学军签署股权收购协议,拟以1050万元收购舒学军持有的长沙好房子网络科技有限公司(简称“好房科技”)和长沙好房文化传播有限公司(简称“好房传播”)各61%股权。

好房科技是长沙房交会、湖南网购房、湖南流动房交会承办单位,独家开发长沙市房地产开发预警预报信息系统,掌握长沙市最全的房产信息数据,旗下经营好房子网、好房购、好房家居三大平台。

好房科技的业务模式为互联网+房地产,主营业务为新房信息传播以及电商服务、二手房、家居网络营销服务、信息系统软件开发及相关系统集成。公司计划未来以O2O2F商业模式,利用先进的移动互联网、物联网等技术,面向全国打造以房产为入口的“大社区”智慧生活平台。2015年-2017年,好房科技的盈利预测分别为400万元、800万元和1200万元。

凯乐科技表示,此次收购是公司进入新经济战略布局、实现转型升级的重要战略步骤,将进一步完善公司在经济领域的布局。

盛达矿业拟入股金桥水科

□本报记者 王荣

盛达矿业6月29日晚间公告,为进一步拓宽盈利渠道,公司拟以现金方式参与金桥水科增资扩股计划,参股数量为385万股,参股价格7.2元/股,投资总额2772万元,持股比例为6.42%。

据悉,金桥水科计划近期登陆新三板,该公司从事地表水净化、城市污水处理、工业废水治理及资源化研究、设计、咨询与工程施工、净水厂及污水厂运营管理,是西北地区大型民营水务集团公司。

金桥水科的主要技术方向之一为以高浓度地表水预处理为核心的安全饮用水技术。2014年,金桥水科实现营业收入9419.05万元,实现净利润1082.88万元。

盛达矿业表示,参股金桥水科,将进一步拓宽公司盈利渠道,如果金桥水科顺利登陆新三板,公司的投资收益将更为可观。

安凯客车签300辆新能源公交车订单

□本报记者 余安然

安凯客车6月29日晚间公告,公司与大连交运签订合同,向大连交运供应安凯牌新能源城市公交车300辆,合同总金额达5228.67万元(不含国家补贴25万/辆、地方补贴20万/辆)。

安凯客车表示,合同的履行将对公司的经营业绩有积极影响,但不会对公司业务的独立性产生影响。

公告显示,大连交通是东北地区最大的国有独资专业道路客运和物流企业之一,资产总额已达8.7亿元。2012年度,安凯客车向大连交运的销售金额为4988.8万元,占当年总销售金额的1.3%;2013年度对大连交运的销售金额为2917.2万元,占当年总销售金额的0.82%;2014年度对大连交运的销售金额为1259.9万元,占当年总销售金额的0.26%。

广汇能源中报业绩预减66%

□本报记者 戴小河

广汇能源6月29日晚间公告,预计2015年上半年归属于上市公司股东的净利润与上年同期相比,将减少约66%左右。

公告显示,业绩预减的主要原因为2014年上半年包含非经常性损益7.94亿元,2015年上半年同比非经常性损益金额大幅下降;剔除上述非经常性损益因素后,2015年上半年受国际原油价格断崖式下跌影响,整体能源产品市场价格仍处于历史低位。虽然公司上半年甲醇、煤化工副产品、LNG等主要产品的产、销量与上年同期相比均有大幅增长,但市场销售价格同比大幅下降。煤炭因哈密兰炭厂开工减少原因,生产量与销量预计与上年同期相比明显下降。

太极实业拟收购十一科技81%股权

□本报记者 戴小河

太极实业6月29日晚间发布重组预案(修订稿),拟分别向无锡产业集团、无锡金投、赵振元及成都成达发行股份购买其持有的十一科技81.74%股权。

同时,太极实业拟采用定价发行的方式向十一科技员工持股计划、无锡创投、无锡建

发及苏州国发非公开发行股票募集配套资金,用于投资、建设、运营、收购光伏电站以及补充流动资金等,以提高本次重组项目整合绩效,增强重组后上市公司持续经营能力。募集配套资金总额不超过21亿元,不高于本次拟购买资产交易价格的100%。

十一科技81.74%股权的预估值为22.72亿元,预估值增值率为202.89%。

本次交易完成前,太极实业主要从事半导体后工序服务与涤纶化纤业务。近年来,由于受到多种外部环境因素的影响,尤其是化纤行业需求疲软并且市场竞争激烈,公司经营业绩有所下滑。2014年公司实现营收42.03亿元,较上年同期增加2.3亿元,增长5.78%;实现净利润1419万元,较上年同期增加174万元,增长13.94%,低于市场

预期。

本次交易完成后,公司将增加工程技术服务业务以及光伏电站投资和运营业务,将优化公司的主营业务结构,提升盈利水平。十一科技是电子高科技、太阳能光伏等行业中领先的工程设计与工程总承包综合服务提供商,是国内最大的集成电路工程设计院。