公司代码:600100 公司简称:同方股份

同方股份有限公司

2014 年度报告摘要

一 重要提示

1.1 本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

1.2 公司简介

公司股票简况					
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称	
A股	上海证券交易所	同方股份	600100	清华同方	

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	孙岷	张园园
电话	010-82399888	010-82399888
传真	010-82399765	010-82399765
电子信箱	600100@thf.com.cn	600100@thf.com.cn

二 主要财务数据和股东情况

2.1 公司主要财务数据

单位:元 币种:人民币

主要会计数据	2014年	2013年		本期比上年同期增减(%)	2012年	
		调整后	调整前		调整后	调整前
营业收入	25,993,724,026.86	22,650,144,108.08	22,650,144,108.08	14.76%	22,866,566,462.53	22,866,566,462.53
归属于上市公司股东的净利润	755,641,901.57	676,951,178.95	676,951,178.95	11.62%	614,216,893.17	614,216,893.17
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	614,292,724.60	162,852,621.91	162,852,621.91	277.21%	181,956,359.05	181,956,359.05
经营活动产生的现金流量净额	856,103,304.69	863,593,861.06	863,593,861.06	-0.87%	719,330,778.51	719,330,778.51
	2014年末	2013年末		本期末比上年同期末增减(%)	2012年末	
		调整后	调整前		调整后	调整前
归属于上市公司股东的净资产	11,542,899,330.07	10,757,904,342.89	10,707,080,836.36	7.30%	9,185,373,643.61	9,185,373,643.61
总资产	49,725,008,905.96	42,618,410,329.21	42,567,586,822.68	16.67%	37,551,830,230.08	37,551,830,230.08

注:2014年3月,财政部修订了《企业会计准则——基本准则》及《企业会计准则第2号——长期股权投资》、《企业会计准则第9号——职工薪酬》、《企业会计准则第30号——财务报表列报》、《企业会计准则第33号——合并财务报表》、《企业会计准则第37号——金融工具列报》五项具体准则,同时,新颁布了《企业会计准则第39号——公允价值计量》、《企业会计准则第40号——合营安排》及《企业会计准则第41号——在其他主体中权益的披露》三项具体准则。根据财政部要求,上述新修订和颁布的九项会计准则,自2014年7月1日起在所有执行企业会计准则的企业范围内施行。2014年10月29日,公司召开第六届董事会第十五次会议和第六届监事会第八次会议,审议通过了《关于公司会计政策变更和财务信息调整的议案》,决定自2014年7月1日起执行上述九项企业会计准则,并就所涉及的事项追溯调整比较财务报表的列报。

2.2 截止报告期末的股东总数、前十名股东持股情况表

单位:股

截止报告期末股东总数(户)					126,912
年度报告披露日前第五个交易日末的股东总数(户)					116,422
前10名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量
清华控股有限公司	国有法人	21.60	474,759,378		
杜国楼	境内自然人	4.41	96,849,439	96,849,439	49,750,000
北京健坤投资集团有限公司	境内非国有法人	0.97	21,250,000		
蒋宇飞	境内自然人	0.91	20,025,170	20,025,170	4,350,000
俞良	境内自然人	0.88	19,347,067		
万敏华	境内自然人	0.69	15,201,270		
夏连胜	境内自然人	0.66	14,550,000		
华商领先企业混合型证券投资基金	境内非国有法人	0.57	12,441,252		
陈银庚	境内自然人	0.50	11,067,865		44,100
华商盛世成长股票型证券投资基金	境内非国有法人	0.46	10,159,297		
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中,除清华控股有限公司高级副总裁赵伟国先生兼任北京健坤投资集团有限公司董事长和实际控制人外,公司未获知上述股东之间是否存在关联关系。				

2.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

三 管理层讨论与分析

3.1 董事会关于公司报告期内经营情况的讨论与分析

(一)报告期内总体经营情况

2014年是公司应对发展“新常态”、坚持与拓展的一年。

从宏观经济来看,我国经济面临着多重困难和挑战相互交织的局面。在国际方面,2014年全球经济除美国出现复苏势头外,欧盟、日本与其他新兴经济体复杂进程频慢。在国内方面,我国经济下行压力持续加大。2014年我国国内生产总值实现了7.4%的增幅,是二十四年来的最低值。对于企业而言,一方面,国际市场的疲弱和国内劳动力成本、资金成本的上升使得出口企业经营压力增大,国内市场的需求不足使得企业销售放缓,CPI和PPI剪刀差的持续扩大也使企业成本上升的同时,销售价格持续下行,传统产业的企业盈利能力增幅减弱;而另一方面,随着我国政府经济结构调整政策的持续坚持与深化,新一三产业经济产业的发展迎来新机遇。尤其在环境治理、新一代通信技术、生物医药、环保等领域内的政策与资金支持力度越来越大,为国内的产业转型提供了很好的引导,也为企业发展提供了新的机遇。近年来,公司坚持了互联网终端、芯片、安防系统、智慧城市、节能环保等一大批符合国家经济结构调整的战略新兴产业,“新常态”下的我国经济发展导向为公司上述业务的发展提供了良好的外部环境和空间。

2014年,公司进一步明确了以科技产业为主导、金融投资和共同建设为两翼的发展战略,主动适应经济发展新常态,坚持立足于信息技术和节能环保两大主营业务领域,以科技发展带动产业升级,以金融投资和共同建设为两翼的发展战略,大胆进行创新突破,通过并购、参股、合作等方式,在保持现有业务稳步增长的基础上,进一步将业务领域拓宽到金融领域,实施了并购真明丽控股有限公司、海捷人寿保险有限公司的方案。

本年度,公司还实施了非公开发行股票的方案,通过定向增发的方式募集资金5亿元,以期在进一步优化资产负债结构、降低财务风险的同时,为未来的产业培育和投资提供保障和基础。

2014年度,公司实现收入25.94亿元,实现净利润为7.56亿元,与上年同期相比增长11.62%。

(二)行业、产品或地区经营情况分析

主营业务分行业情况如下表所示:

产业板块(单位:万元)	主营业务收入	主营业务成本	毛利率	主营业务收入比上年增减	主营业务成本比上年增减	毛利率比上年增减
互联网服务与终端	1,380,138.28	1,176,251.32	14.77%	13.20%	11.17%	1.56%
智慧城市	325,214.45	274,671.94	15.54%	6.80%	3.93%	2.33%
公共安全	453,282.91	318,738.50	29.68%	16.33%	19.92%	-2.11%
节能环保	439,383.24	326,574.36	25.67%	33.15%	32.88%	0.15%
科技园区	10,156.87	7,861.19	22.60%	-23.36%	-18.26%	-4.83%
小计	2,608,175.75	2,104,097.31				
减:业务板块间抵销	-32,484.47	-31,340.29				
合计	2,575,691.28	2,072,757.02	19.53%	14.87%	13.30%	1.12%

2015年,公司加大了对海外市场的拓展力度,安防系统、计算机产品、多媒体产品、建筑节能等业务海外收入获得了大幅提升,这也使得公司整体国际市场的主营业务收入比重较以往年度有所提高。主营业务分地区情况如下表所示:

地区(单位:万元)	2014年主营业务收入		2013年主营业务收入		主营业务比上年增减(%)
	金额	比重	金额	比重	
国内市场	1,624,933.51	63.09%	1,627,671.85	72.59%	-0.17%
国际市场	950,757.77	36.91%	614,655.90	27.41%	54.68%
合计	2,575,691.28	100.00%	2,242,327.75	100.00%	14.87%

1.互联网服务与终端产业链

2014年,我国经济改革进一步深化,电子信息产业快速发展并成为经济发展的重要推动力之一,在国民经济发展中的重要性日益突出,自主可控是国家和企业信息化建设的关键环节,从重要领域“棋标至胜用Windows系统,中国将推出“网络安全审查制度”,再到有关金融行业将全面实现国产化替代等,软硬件国产化进程有望加速,国产IT商即将迎来重要发展机遇。自主可控的信息安全体系需从硬件、基础软件、行业应用软件乃至行业解决方案全面实现国产化,都为信息产业未来的发展提供了新的市场与动力。

为此,本年度,公司立足于自主可控业务方向,在芯片、硬件终端、应用软件等多个业务领域加大投入,利用自主核心的技术优势,把握市场机遇,提升市场份额。报告期内,公司还获得了由工业和信息化部颁发的“国家安全可靠计算机信息系统集成重点企业”证书,这使得公司在承接国内重大项目时具备了更大的优势,有力地推动了公司在信息技术安全自主可控相关产业的发展。

(1)这片业务

在芯片业务领域,2014年6月,国务院印发了《国家集成电路产业发展推进纲要》,强调集成电路产业是信息技术产业的核心,是支撑经济社会发展和保障国家安全的战略性、基础性和先导性产业,设立了千亿级国家集成电路产业发展基金,为集成电路产业的可持续发展创造了良好的环境。在国家政策的引导和市场需求的推动下,我国集成电路产业正呈现良好的发展势头。为此,公司继续立足于以智能卡芯片和特种集成电路为核心的芯片设计业务领域,以信息安全和自主可控技术为切入点,通过技术创新,积极推进芯片设计业务的发展,不断提升自身竞争实力。

在智能卡芯片业务方面,公司的智能卡芯片出货量继续保持了高速增长,产品的系列化开发、工艺技术升级等研发工作继续推进。报告期内,在电信市场领域,公司SIM卡芯片在出货量已约11亿只,占全球市场的份额超过20%。在身份识别领域,公司二代居民身份证等身份识别类应用产品的销量保持了稳定增长,城市通卡、公交卡芯片实现了较大幅度的增长。在金融支付类领域,公司TI1026系列产品已经在多家商业银行开展试用试点,实现了小批量供货,并在PBOC3.0国密多应用金融IC卡示范项目中成功应用。此外,在居民健康卡方面,公司作为首家获得居民健康卡生产单位备案证书的企业,以高安全、大容量、性能稳定的芯片产品赢得了务省市卫计委主管部门及各大商业银行的青睐,在广西、海南等众多发卡省市实现了大批量成功应用,其中在获西省自治区居民健康卡项目中成为独家芯片供应商,再次确立了公司智能卡芯片在行业中的竞争力与影响力。

在特种集成电路业务方面,公司相关科研和产品开发工作取得新成绩,报告期内完成了16项新产品的设计定型工作,新增可销售产品品种65个,核心竞争力,市场开拓能力进一步提升。其中,定制芯片成为公司在特种装备行业市场的增长点。公司结合用户的需求,在高性能系统集成、数据保密与保护、可靠性提升、低功耗与小型化等方面提供定制设计,目前已推出了大量的ASIC/SOC产品。

(2)硬件终端产业

报告期内,在硬件终端部分,公司充分把握我国政府大力推行信息安全、推进国产化信息技术产品的行业机遇,一方面立足现有的自主可控技术优势,不断完善市场推广,另一方面通过发挥公司在软、硬件设计、开发方面的综合实力,进一步提升市场份额。

在计算机产品方面,公司聚焦电脑业务,明确了以商用业务为主、全力打造全国产化计算机产品的发展策略,充分发挥公司从安全芯片、板卡到整机的产品研发优势,公司取得立足于国产处理器平台的安全计算机产品,树立了公司安全设备在全球的品牌形象。公司的PC6004和PC2X10010四款台式机产品达成政府采购认证,并被列入其财政预算安全设备清单,这标着公司已经具备了进军美国市场的最重要的先决条件。本年度,公司还与南非税务总局签署了《非介入式扫描检查设备和解决方案五年框架协议》,该协议包括了公司全系列大小型产品;2014年4月,作为博鳌亚洲论坛唯一的安保项目供应商,公司承担了全部安检设备和排爆设备的集成供应与运行保障工作,并圆满完成安保任务;公司还成功签约了瑞典海关、印尼机场、德国不莱梅海关、顺丰速运、印度孟买轨道交通、格鲁吉亚机场等安全安检设备供应项目。

(2)研发工

在国际军工领域,根据国防和军队现代化建设“三步走”战略构想,到2020年,军队要基本实现机械化并使信息化建设取得重大进展的目标,即坚持以机械化为基础,以信息化为主导,广泛运用信息技术成果,推进机械化信息化复合发展和有机融合,增强基于信息系统的体系作战能力。为此,公司在军工领域持续推进包括指挥装备、高端通讯装备、北斗卫星导航应用以及船舶制造等核心业务的发展,作为我国军用无线通信、导航和指挥装备等领域的骨干机供应商,公司实现了全频谱产品覆盖,并成为唯一一家承担北斗民用重点科研工作的军方提供技术保障服务的单位,作为军民融合的重要应用领域,报告期内,在相关政策的扶持下,公司在北斗卫星导航应用领域实现业务稳定增长,目前已形成包括北斗导航型用户机、地理空间信息应用终端、北斗RNSS单模型嵌入式模块、北斗指挥型用户机、和清华大学共同研制的手比转网无线、北斗手持双模型用户机、卫星定位安全服务运营平台等产品在内的北斗导航新领域最新、成熟的产品,并实现了北斗一号有源产品市场份额的进一步扩大。在机械装备方面,公司在船用持续低迷和行业重新“洗牌”的宏观经济环境下,实行科技驱动创新和差异化竞争战略,主重军民融合发展,承接了众多商业、渔政执法等公务船及海洋工作船,船舶产品生产计划已排至2016年。

4.节能环保产业链

2014年,随着国家环境保护力度的进一步加大和环保产业政策的日趋完善,节能环保产业快速发展,产业领域不断拓展,技术和产品结构逐步优化升级。根据《“十二五”节能环保产业发展规划》,力争到2015年,节能环保产业总产值达5万亿元,节能环保产业产值年均增长15%以上。其中,节能服务行业成为节能产业中发展最快的部分之一。根据前瞻产业研究院发布的报告显示,我国节能服务行业产值从2004年33.6亿元增长到2013年的2156.6亿元,复合增速高达58.78%,节能服务产业的市场前景也推动了合同能源管理模式的迅速推广。

报告期内,公司继续立足以核子自动化控制为核心的建筑节能产业,以供热冷和动热用技术为核心的工业节能产业,以LED半导体照明技术为核心的照明产业和以污水处理、中水回用为核心的水务产业领域,一方面通过内涵式增长和产业化的创新来培育和形成新的增长点,以创新推动产业结构优化升级,大力发展合同能源管理模式为主的工业节能、建筑节能的节能服务行业,全面提高资源配置效率,另一方面收购了专业从事装饰灯等照明灯具的真明丽控股有限公司,进一步通过产业并购不断完善和补充半导体照明产业链条,实现外延式增长。

(1)建筑节能

根据国务院颁布的目标,2014年,我国建筑节能的投入超过40亿元,2015年,全国新增绿色建筑面积将达到10亿平方米以上,到2020年,城镇绿色建筑比重将提高到50%。而新版《建筑能耗标准》的出台,也进一步明确了政策指导和对企业的激励,补贴机制,绿色建筑市场化的进程将到进一步推进,为此,公司在基于“开放、绿色、可持续”的建筑能源管理理念,运用主动式建筑理论和技术,为客户提供建筑节能的解决方案,实现了业务的长足进步。

在产品和技术服务方面,目前,公司已经拥有了传感器及Open-to-Wireless无源无线方案、EBC节能专家控制系统、E-Cloud节能云服务中心、EMS能源管理系统、IoT-NetBuilder智能网关、智能照明系统等无线智能能源管理解决方案,规模控和节能产品进行有机结合,并在成都、广州、武汉、长沙等全国20多个省市的100多处地标性建筑中得到了广泛应用,为其提供包括能耗数据监测、节能方案制定、智能化管控在内的能源管理和节能服务,进一步提升了核心竞争力,扩大了产品市场占有率。其中,Techcon EBC节能专家控制系统采获中国建筑节能协会颁发的“建筑节能之星年度重点推广产品”荣誉称号。

在节能改造和投资运营服务方面,公司进一步专注于建筑节能的城市化推进,瞄准重庆成功开创“政企银三位一体”商业模式后,又将该模式在湖南、武汉、宜昌均依,赤峰等多地成功推广,为其提供城市级节能服务。其中,规划为湖南省300栋大型公建提供能耗监测、60万平米建筑提供节能改造;在武汉建设首个城市级节能云服务中心,并将30多栋市直机关公共建筑纳入节能监测体系。报告期内,公司还以合同能源管理模式相继来接了武汉农业园、教育部沙公大楼、重庆远东百货江北旗舰店、重庆市江津区中心医院、重庆市万州区政府中心、江苏扬州江都商城、北京工体、重庆紫荆宾馆家家居世纪城等众多节能改造项目。

(2)工业节能

2014年,我国于国际社会的节能减排的压力以及由于国内工业化、城镇化的深入发展带来的对工业转型升级的要求,形成了工业节能产业的持续发展的推动力。工信部在2014年工业节能与综合利用工作要点中明确指出:探索推进节能减排长效机制建设,着力抓好节能降耗、清洁生产、循环经济和资源综合利用等方面工作;力争单位工业增加值能耗及二氧化碳排放量下降4.5%以上。为此,公司一方面围绕城市和工业余热,以合同能源管理模式为核心,继续扩大现有成熟业务的同时的应用领域;另一方面通过聚焦居民采暖和燃煤锅炉替代区域采暖的解决方案,寻求以空气源热泵为核心的热泵采暖市场新突破。

在余热同用业务方面,公司的吸收式热泵余热同收技术已广泛应用于我国北方各大热电企业,并已运营了鸡西热电、开封热电、贵港钢铁、锦州二热、宁安化工等众多EMC项目,节能效果均得到客户充分认可。本年度,公司还打破产业藩篱,充分利用在工业节能热泵技术方面的优势,将大型吸收式热泵引入热网领域,并签署了山东金宇集团鸡西热电厂、内蒙古大唐国际锡林浩特热电厂、大成恒惠工业园综合利用发酵热等项目,并连续获得西山煤电集团二、三期开量钢业热电厂后续项目的采购订单。

在供热/冷业务方面,清洁采暖成为解决雾霾和环境污染问题的有效途径,开发和应用可替代燃煤锅炉的新型供暖模式成为当务之急。为此,公司进时推出了“燃煤锅炉替代电力采暖机组”、“只交空气源热泵机组”及“燃气采暖系统解决方案”,并成功应用于北京大兴区11所学校供热改造项目,国家环保部宣讲中心燃煤锅炉替代工程、四川重庆水源热泵城市及中供暖项目、香格里拉县城集中供热项目、临沂市兰陵县蓝湖国际项目、河南原阳市华龙冷热电厂区水区供暖项目等。

(3)半导体照明

根据高工LED产业研究所(GLI)统计数据显示,2014年超越LED照明的高性价比被市场接受度的提升,国内LED行业依旧保持快速增长态势,全年LED行业总产值规模为345亿元(不含混爽内地区),同比增长30.6%。因此,公司充分把握行业发展机遇,在半导体照明领域继续打造以半导体芯片、通用照明、照明工程为核心的产业架构,核心竞争力也由原模块普通一步覆盖到技术、品牌、渠道、资本、管理等多维度的全面竞争。

在芯片、外延片生产方面,目前公司拥有芯片产能近3亿颗,报告期内,公司在中大功率和背光产品上加大研发、生产力度,年内又有5项发明专利获得国家知识产权局授权,LED产品性能得到了显著提升。本年度,公司还完成了可应用于高端灯具的“高压发光二极管(HV LED)关键技术”的研发,并开发推出了60V、18V、9V高压发光二极管芯片产品,形成了高压LED产品生产技术,并实现了批量销售。

在产品应用方面,公司已经推出了覆盖商业、酒店、工业、路灯等应用场景的一系列产品。本年度,公司还实施了收购真明丽方案,这是公司在半导体照明产业跨出的资本并购的重大一步,有助于提升照明终端产品研发和制造的能力,对迅速提升全球性的销售能力,建立全球性的销售网络也有具有至关重要的作用。

在LED照明工程方面,公司进一步加强从规划设计、项目实施到产品配套的城市夜景照明服务方案的能力。报告期内,公司完成了青岛世界园艺博览会主场馆照明、国区景观照明及天水音乐喷泉工程,顺利完成迎宾馆保障服务,并还承接了APEC雁会的重要配套场所——金鹰饭店及雁栖湖国际会展中度景照明服务等多项大型景观综合照明项目。在第四届照明工程百强企业评选活动揭晓结果,公司卓越的设计、产品、服务等多方面的综合实力,连续三届被授予“百强企业第一名”的荣誉称号。

(4)水务

随着我国由临水资源短缺和水环境污染的日趋严重,加强供水基础设施投入,提升水处理等环节的技术和运营成为当务之急。同时,新型城镇化建设为中国污水处理事业带来了前所未有的发展契机。为此,在水务行业领域,公司充分发挥既有优势,以现有业务为核心,积极实施扩张性发展,探索创新型发展模式,截至年末,公司已拥有近亿元资产规模,并在同方、清华同方为核心的,从北京辐射大多数产业市场,已实现合计日污水处理能力204万立方米,日供水量280万立方米,日供热量7万立方米,年供电量1.7亿度的产业规模。报告期内,公司通过内部资产整合,实现在专业运营方面的明显优势,通过设立长期稳定的管理模式,公司在专业运营方面的明显优势,通过设立长期稳定的管理模式,实现了在专业运营方面的综合实力、管理水平、技术水平、市场开拓能力等全面提升。

在特种集成电路业务方面,公司相关科研和产品开发工作取得新成绩,报告期内完成了16项新产品的设计定型工作,新增可销售产品品种65个,核心竞争力,市场开拓能力进一步提升。其中,定制芯片成为公司在特种装备行业市场的增长点。公司结合用户的需求,在高性能系统集成、数据保密与保护、可靠性提升、低功耗与小型化等方面提供定制设计,目前已推出了大量的ASIC/SOC产品。

(5)硬件终端产业

报告期内,在硬件终端部分,公司充分把握我国政府大力推行信息安全、推进国产化信息技术产品的行业机遇,一方面立足现有的自主可控技术优势,不断完善市场推广,另一方面通过发挥公司在软、硬件设计、开发方面的综合实力,进一步提升市场份额。

在计算机产品方面,公司聚焦电脑业务,明确了以商用业务为主、全力打造全国产化计算机产品的发展策略,充分发挥公司从安全芯片、板卡到整机的产品研发优势,公司取得立足于国产处理器平台的安全计算机产品,树立了公司安全设备在全球的品牌形象。公司的PC6004和PC2X10010四款台式机产品达成政府采购认证,并被列入其财政预算安全设备清单,这标着公司已经具备了进军美国市场的最重要的先决条件。本年度,公司还与南非税务总局签署了《非介入式扫描检查设备和解决方案五年框架协议》,该协议包括了公司全系列大小型产品;2014年4月,作为博鳌亚洲论坛唯一的安保项目供应商,公司承担了全部安检设备和排爆设备的集成供应与运行保障工作,并圆满完成安保任务;公司还成功签约了瑞典海关、印尼机场、德国不莱梅海关、顺丰速运、印度孟买轨道交通、格鲁吉亚机场等安全安检设备供应项目。

(2)国防军工

在国防军工领域,根据国防和军队现代化建设“三步走”战略构想,到2020年,军队要基本实现机械化并使信息化建设取得重大进展的目标,即坚持以机械化为基础,以信息化为主导,广泛运用信息技术成果,推进机械化信息化复合发展和有机融合,增强基于信息系统的体系作战能力。为此,公司在军工领域持续推进包括指挥装备、高端通讯装备、北斗卫星导航应用以及船舶制造等核心业务的发展,作为我国军用无线通信、导航和指挥装备等领域的骨干机供应商,公司实现了全频谱产品覆盖,并成为唯一一家承担北斗民用重点科研工作的军方提供技术保障服务的单位,作为军民融合的重要应用领域,报告期内,在相关政策的扶持下,公司在北斗卫星导航应用领域实现业务稳定增长,目前已形成包括北斗导航型用户机、地理空间信息应用终端、北斗RNSS单模型嵌入式模块、北斗指挥型用户机、和清华大学共同研制的手比转网无线、北斗手持双模型用户机、卫星定位安全服务运营平台等产品在内的北斗导航新领域最新、成熟的产品,并实现了北斗一号有源产品市场份额的进一步扩大。在机械装备方面,公司在船用持续低迷和行业重新“洗牌”的宏观经济环境下,实行科技驱动创新和差异化竞争战略,主重军民融合发展,承接了众多商业、渔政执法等公务船及海洋工作船,船舶产品生产计划已排至2016年。

4.节能环保产业链

2014年,随着国家环境保护力度的进一步加大和环保产业政策的日趋完善,节能环保产业快速发展,产业领域不断拓展,技术和产品结构逐步优化升级。根据《“十二五”节能环保产业发展规划》,力争到2015年,节能环保产业总产值达5万亿元,节能环保产业产值年均增长15%以上。其中,节能服务行业成为节能产业中发展最快的部分之一。根据前瞻产业研究院发布的报告显示,我国节能服务行业产值从2004年33.6亿元增长到2013年的2156.6亿元,复合增速高达58.78%,节能服务产业的市场前景也推动了合同能源管理模式的迅速推广。

报告期内,公司继续立足以核子自动化控制为核心的建筑节能产业,以供热冷和动热用技术为核心的工业节能产业,以LED半导体照明技术为核心的照明产业和以污水处理、中水回用为核心的水务产业领域,一方面通过内涵式增长和产业化的创新来培育和形成新的增长点,以创新推动产业结构优化升级,大力发展合同能源管理模式为主的工业节能、建筑节能的节能服务行业,全面提高资源配置效率,另一方面收购了专业从事装饰灯等照明灯具的真明丽控股有限公司,进一步通过产业并购不断完善和补充半导体照明产业链条,实现外延式增长。

(1)建筑节能

根据国务院颁布的目标,2014年,我国建筑节能的投入超过40亿元,2015年,全国新增绿色建筑面积将达到10亿平方米以上,到2020年,城镇绿色建筑比重将提高到50%。而新版《建筑能耗标准》的出台,也进一步明确了政策指导和对企业的激励,补贴机制,绿色建筑市场化的进程将到进一步推进,为此,公司在基于“开放、绿色、可持续”的建筑能源管理理念,运用主动式建筑理论和技术,为客户提供建筑节能的解决方案,实现了业务的长足进步。

在产品和技术服务方面,目前,公司已经拥有了传感器及Open-to-Wireless无源无线方案、EBC节能专家控制系统、E-Cloud节能云服务中心、EMS能源管理系统、IoT-NetBuilder智能网关、智能照明系统等无线智能能源管理解决方案,规模控和节能产品进行有机结合,并在成都、广州、武汉、长沙等全国20多个省市的100多处地标性建筑中得到了广泛应用,为其提供包括能耗数据监测、节能方案制定、智能化管控在内的能源管理和节能服务,进一步提升了核心竞争力,扩大了产品市场占有率。其中,Techcon EBC节能专家控制系统采获中国建筑节能协会颁发的“建筑节能之星年度重点推广产品”荣誉称号。

在节能改造和投资运营服务方面,公司进一步专注于建筑节能的城市化推进,瞄准重庆成功开创“政企银三位一体”商业模式后,又将该模式在湖南、武汉、宜昌均依,赤峰等多地成功推广,为其提供城市级节能服务。其中,规划为湖南省300栋大型公建提供能耗监测、60万平米建筑提供节能改造;在武汉建设首个城市级节能云服务中心,并将30多栋市直机关公共建筑纳入节能监测体系。报告期内,公司还以合同能源管理模式相继来接了武汉农业园、教育部沙公大楼、重庆远东百货江北旗舰店、重庆市江津区中心医院、重庆市万州区政府中心、江苏扬州江都商城、北京工体、重庆紫荆宾馆家家居世纪城等众多节能改造项目。

(2)工业节能

2014年,我国于国际社会的节能减排的压力以及由于国内工业化、城镇化的深入发展带来的对工业转型升级的要求,形成了工业节能产业的持续发展的推动力。工信部在2014年工业节能与综合利用工作要点中明确指出:探索推进节能减排长效机制建设,着力抓好节能降耗、清洁生产、循环经济和资源综合利用等方面工作;力争单位工业增加值能耗及二氧化碳排放量下降4.5%以上。为此,公司一方面围绕城市和工业余热,以合同能源管理模式为核心,继续扩大现有成熟业务的同时的应用领域;另一方面通过聚焦居民采暖和燃煤锅炉替代区域采暖的解决方案,寻求以空气源热泵为核心的热泵采暖市场新突破。

在余热同用业务方面,公司的吸收式热泵余热同收技术已广泛应用于我国北方各大热电企业,并已运营了鸡西热电、开封热电、贵港钢铁、锦州二热、宁安化工等众多EMC项目,节能效果均得到客户充分认可。本年度,公司还打破产业藩篱,充分利用在工业节能热泵技术方面的优势,将大型吸收式热泵引入热网领域,并签署了山东金宇集团鸡西热电厂、内蒙古大唐国际锡林浩特热电厂、大成恒惠工业园综合利用发酵热等项目,并连续获得西山煤电集团二、三期开量钢业热电厂后续项目的采购订单。

在供热/冷业务方面,清洁采暖成为解决雾霾和环境污染问题的有效途径,开发和应用可替代燃煤锅炉的新型供暖模式成为当务之急。为此,公司进时推出了“燃煤锅炉替代电力采暖机组”、“只交空气源热泵机组”及“燃气采暖系统解决方案”,并成功应用于北京大兴区11所学校供热改造项目,国家环保部宣讲中心燃煤锅炉替代工程、四川重庆水源热泵城市及中供暖项目、香格里拉县城集中供热项目、临沂市兰陵县蓝湖国际项目、河南原阳市华龙冷热电厂区水区供暖项目等。

(3)半导体照明

根据高工LED产业研究所(GLI)统计数据显示,2014年超越LED照明的高性价比被市场接受度的提升,国内LED行业依旧保持快速增长态势,全年LED行业总产值规模为345亿元(不含混爽内地区),同比增长30.6%。因此,公司充分把握行业发展机遇,在半导体照明领域继续打造以半导体芯片、通用照明、照明工程为核心的产业架构,核心竞争力也由原模块普通一步覆盖到技术、品牌、渠道、资本、管理等多维度的全面竞争。

在芯片、外延片生产方面,目前公司拥有芯片产能近3亿颗,报告期内,公司在中大功率和背光产品上加大研发、生产力度,年内又有5项发明专利获得国家知识产权局授权,LED产品性能得到了显著提升。本年度,公司还完成了可应用于高端灯具的“高压发光二极管(HV LED)关键技术”的研发,并开发推出了60V、18V、9V高压发光二极管芯片产品,形成了高压LED产品生产技术,并实现了批量销售。

在产品应用方面,公司已经推出了覆盖商业、酒店、工业、路灯等应用场景的一系列产品。本年度,公司还实施了收购真明丽方案,这是公司在半导体照明产业跨出的资本并购的重大一步,有助于提升照明终端产品研发和制造的能力,对迅速提升全球性的销售能力,建立全球性的销售网络也有具有至关重要的作用。

在LED照明工程方面,公司进一步加强从规划设计、项目实施到产品配套的城市夜景照明服务方案的能力。报告期内,公司完成了青岛世界园艺博览会主场馆照明、国区景观照明及天水音乐喷泉工程,顺利完成迎宾馆保障服务,并还承接了APEC雁会的重要配套场所——金鹰饭店及雁栖湖国际会展中度景照明服务等多项大型景观综合照明项目。在第四届照明工程百强企业评选活动揭晓结果,公司卓越的设计、产品、服务等多方面的综合实力,连续三届被授予“百强企业第一名”的荣誉称号。

(4)水务

随着我国由临水资源短缺和水环境污染的日趋严重,加强供水基础设施投入,提升水处理等环节的技术和运营成为当务之急。同时,新型城镇化建设为中国污水处理事业带来了前所未有的发展契机。为此,在水务行业领域,公司充分发挥既有优势,以现有业务为核心,积极实施扩张性发展,探索创新型发展模式,截至年末,公司已拥有近亿元资产规模,并在同方、清华同方为核心的,从北京辐射大多数产业市场,已实现合计日污水处理能力204万立方米,日供水量280万立方米,日供热量7万立方米,年供电量1.7亿度的产业规模。报告期内,公司通过内部资产整合,实现在专业运营方面的明显优势,通过设立长期稳定的管理模式,公司在专业运营方面的明显优势,通过设立长期稳定的管理模式,实现了在专业运营方面的综合实力、管理水平、技术水平、市场开拓能力等全面提升。

在特种集成电路业务方面,公司相关科研和产品开发工作取得新成绩,报告期内完成了16项新产品的设计定型工作,新增可销售产品品种65个,核心竞争力,市场开拓能力进一步提升。其中,定制芯片成为公司在特种装备行业市场的增长点。公司结合用户的需求,在高性能系统集成、数据保密与保护、可靠性提升、低功耗与小型化等方面提供定制设计,目前已推出了大量的ASIC/SOC产品。

(5)硬件终端产业

报告期内,在硬件终端部分,公司充分把握我国政府大力推行信息安全、推进国产化信息技术产品的行业机遇,一方面立足现有的自主可控技术优势,不断完善市场推广,另一方面通过发挥公司在软、硬件设计、开发方面的综合实力,进一步提升市场份额。

在计算机产品方面,公司聚焦电脑业务,明确了以商用业务为主、全力打造全国产化计算机产品的发展策略,充分发挥公司从安全芯片、板卡到整机的产品研发优势,公司取得立足于国产处理器平台的安全计算机产品,树立了公司安全设备在全球的品牌形象。公司的PC6004和PC2X10010四款台式机产品达成政府采购认证,并被列入其财政预算安全设备清单,这标着公司已经具备了进军美国市场的最重要的先决条件。本年度,公司还与南非税务总局签署了《非介入式扫描检查设备和解决方案五年框架协议》,该协议包括了公司全系列大小型产品;2014年4月,作为博鳌亚洲论坛唯一的安保项目供应商,公司承担了全部安检设备和排爆设备的集成供应与运行保障工作,并圆满完成安保任务;公司还成功签约了瑞典海关、印尼机场、德国不莱梅海关、顺丰速运、印度孟买轨道交通、格鲁吉亚机场等安全安检设备供应项目。

(2)国防军工

在国防军工领域,根据国防和军队现代化建设“三步走”战略构想,到2020年,军队要基本实现机械化并使信息化建设取得重大进展的目标,即坚持以机械化为基础,以信息化为主导,广泛运用信息技术成果,推进机械化信息化复合发展和有机融合,增强基于信息系统的体系作战能力。为此,公司在军工领域持续推进包括指挥装备、高端通讯装备、北斗卫星导航应用以及船舶制造等核心业务的发展,作为我国军用无线通信、导航和指挥装备等领域的骨干机供应商,公司实现了全频谱产品覆盖,并成为唯一一家承担北斗民用重点科研工作的军方提供技术保障服务的单位,作为军民融合的重要应用领域,报告期内,在相关政策的扶持下,公司在北斗卫星导航应用领域实现业务稳定增长,目前已形成包括北斗导航型用户机、地理空间信息应用终端、北斗RNSS单模型嵌入式模块、北斗指挥型用户机、和清华大学共同研制的手比转网无线、北斗手持双模型用户机、卫星定位安全服务运营平台等产品在内的北斗导航新领域最新、成熟的产品,并实现了北斗一号有源产品市场份额的进一步扩大。在机械装备方面,公司在船用持续低迷和行业重新“洗牌”的宏观经济环境下,实行科技驱动创新和差异化竞争战略,主重军民融合发展,承接了众多商业、渔政执法等公务船及海洋工作船,船舶产品生产计划已排至2016年。

(3)节能环保产业链

2014年,随着国家环境保护力度的进一步加大和环保产业政策的日趋完善,节能环保产业快速发展,产业领域不断拓展,技术和产品结构逐步优化升级。根据《“十二五”节能环保产业发展规划》,力争到2015年,节能环保产业总产值达5万亿元,节能环保产业产值年均增长15%以上。其中,节能服务行业成为节能产业中发展最快的部分之一。根据前瞻产业研究院发布的报告显示,我国节能服务行业产值从2004年33.6亿元增长到2013年的2156.6亿元,复合增速高达58.78%,节能服务产业的市场前景也推动了合同能源管理模式的迅速推广。

报告期内,公司继续立足以核子自动化控制为核心的建筑节能产业,以供热冷和动热用技术为核心的工业节能产业,以LED半导体照明技术为核心的照明产业和以污水处理