证券代码:002554　　证券简称:惠博普　　公告编号:HBP2015-022

华油惠博普科技股份有限公司

2014 年度报告摘要

1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	惠博普	股票代码	002554
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	张中炜	王媛媛	
电话	010-82809807	010-82809807	
传真	010-82809807	010-82809807	
电子信箱	securities@china-hbp.com	securities@china-hbp.com	

2、主要财务数据和股东变化

(1)主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

√ 是 □ 否

	2014年	2013年		本年比上年增减	2012年	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
营业收入(元)	1,381,417,146.32	951,380,640.87	951,380,640.87	45.20%	510,015,827.55	510,015,827.55
归属于上市公司股东的净利润(元)	155,717,055.20	102,975,589.72	102,964,838.44	51.23%	95,728,953.22	95,693,274.40
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	152,999,322.02	76,484,208.93	76,473,457.65	100.07%	93,047,283.74	93,011,604.92
经营活动产生的现金流量净额(元)	106,255,643.84	-45,423,422.43	-45,423,422.43	333.92%	82,098,956.49	82,098,956.49
基本每股收益(元/股)	0.34	0.23	0.23	47.83%	0.21	0.21
稀释每股收益(元/股)	0.34	0.23	0.23	47.83%	0.21	0.21
加权平均净资产收益率	11.32%	8.12%	8.12%	3.20%	8.03%	8.03%
	2014年末	2013年末		本年末比上年末增减	2012年末	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
总资产(元)	2,750,089,473.55	1,871,130,926.47	1,871,130,926.47	46.97%	1,573,079,169.24	1,573,079,169.24
归属于上市公司股东的净资产(元)	1,440,920,720.16	1,309,282,107.46	1,309,235,677.36	10.06%	1,225,931,344.35	1,225,895,665.53

(2)前10名普通股股东持股情况表

报告期末普通股股东总数	34,472	年度报告披露日前第5个交易日末普通股股东总数	34,417		
前10名普通股股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况
					股份状态 / 数量
黄松	境内自然人	16.82%	76,626,000	76,626,000	质押 / 50,000,000
白明垠	境内自然人	12.74%	58,050,000	58,050,000	质押 / 6,670,000
潘峰	境内自然人	9.95%	45,346,500	45,346,500	质押 / 20,000,000
肖荣	境内自然人	8.66%	39,474,000	39,474,000	质押 / 15,800,000
孙河生	境内自然人	2.84%	12,932,000	10,449,000	
王毅刚	境内自然人	1.82%	8,288,000	6,966,000	
李雪	境内自然人	1.60%	7,288,000	4,143,950	
张海汀	境内自然人	1.60%	7,288,000	6,966,000	
王全	境内自然人	1.60%	7,288,000	6,966,000	
潘玉琳	境内自然人	0.82%	3,735,000	0	
上述股东关联关系或一致行动的说明	为进一步保持公司控权稳定,2009年9月30日,黄松、白明垠、潘峰和肖荣共同签署了一致行动的《协议书》,约定鉴于四方多年合作而形成的信任关系,四方决定继续保持以往的良好合作关系,相互尊重对方的意见,在公司的经营管理和决策中保持一致意见。该协议自签署之日起生效,在四方均为公司股东期间内始终有效。股东潘峰与股东潘玉琳之间存在亲属关系。除上述情形外,公司未知其他股东是否存在关联关系或一致行动关系。				
参与融资融券业务股东情况说明(如有)	无。				

(3)前10名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(4)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

3、管理层讨论与分析

一、概述

2014年全球经济发展区域分化明显,经济增长表现出明显的分化特征,因发达经济体经济运行分化加剧,发展中国家经济体增长放缓,世界经济复苏依旧艰难曲折。我国经济增长速度也逐渐放缓,2014年GDP增长下降至7.4%,因此报告期内公司依然面临着严峻的宏观环境。同时,公司所处的油气行业在报告期内发生了震荡、调整与转折,表现为:

(一)全球油气储量有所增长,供需仍显宽松

据《油气快态》的统计结果显示,2014年全球证实储量保持增长态势,其中原油和凝析油证实储量为16,560亿桶,同比增加约0.5%;天然气证实储量达56.960万亿立方英尺,同比增加约0.2%。报告期油气储量的增加为油气行业发展奠定了坚实的基础。

根据中石油技术经济研究院发布的《2014年国内外油气行业发展报告》可知,2014年全球油气供应量相对宽松:2014年全球石油需求量为91.244万桶/日,供应量为91.320万桶/日,供大于需76万桶/日;2014年世界天然气消费量约为3.376万亿立方米,增长0.8%,远低于预期。原油供需仍延续了2012年以来的宽松态势,充分说明了全球经济发展疲软,使得油气资源需求也疲软,给公司所处的油气行业发展带来一定不利的影响。

(二)受各种因素影响,原油价格2014年下半年发生大幅跳水,LNG现货价格也大幅下调

2014年油气行业最大的变数来自于价格大幅跳水,WTI价格从上半年的105美元/桶跌至12月份的50多美元,跌幅高达50%左右。加上2014年下半年以来,地缘政治、美元汇率、叙利亚等支撑前期高油价的非基本面因素作用反转,看空心态主导市场,而欧佩克在油价下行新段仍不减产,进一步推动油价下跌。另外,全球天然气消费增长低于预期,供需相现宽松,加上原油价格大跌,促使LNG现货价格也大幅下跌。报告期内油价剧烈下滑,最直接的影响是削减投资,给油气行业的发展带来了较大的不利影响。

(三)2014年全球油气资源开发活跃但年末几乎骤滞,并预计未来将会发生变化

2014年前10个月,油气行业的开始活动依然活跃,据HIS统计,2014年前10个月的开始交易额为1,730亿美元,超过2013年全年的1,400亿美元,其中中小型公司和独立公司为开拓市场上的主要参与者,亚洲国家油气公司和大型跨国公司参与程度大大降低;但是在2014年后两个月,油价大幅下滑,油气开始高活动几乎停滞。

(四)我国油气行业发展延续低速增长趋势,天然气行业发展从高速增长转为中高速增长

据中石油技术经济研究院发布的《2014年国内外油气行业发展报告》:报告期内,国内石油消费延续低速增长趋势,估计全年石油表观消费量为5.18亿吨,朝除库存增量,实际石油消费增速约为2.8%,与2013年基本持平。全年净进口石油3.08亿吨,石油对外依存度达到59.5%,较上年上升1.4个百分点。全年天然气表观消费量为1,830亿立方米,同比增长8.9%,增速为近10年低点,天然气市场需求由高速增长步入中高速增长的"新常态"。这充分说明国内油气市场与经济变化一致,进入常态发展阶段,我公司所处的行业发展已经趋向稳健。

综上所述,报告期内公司外部环境发生了上述变化,油气行业发展步伐维持或者转入放缓阶段,但需要特别关注油价的大幅下跌所带来的影响,该影响在报告期末及未来会逐步传导至油气行业产业链上的各个公司。

报告期内,面对压力与考验,公司主要从以下几方面开展工作:进一步加强油污开发,完善市场营销网络体系,积极拓展海外EPC工程总承包市场,确保规模订单的可持续性;建立专业化的EPC项目管理团队及项目管理体系,在实战中积累经验,并逐步改进提高,确保EPC项目的顺利进行;落实上中下游一体化发展战略,积极开拓上游油气资源开发业务领域,同时做好LNG/CNG整个销售点的布局工作。

二、主营业务分析

(一)概述

(2)概述

项目	2014年度	2013年度	同比增减
营业收入(元)	1,381,417,146.32	951,380,640.87	45.20%
营业利润(元)	211,629,591.93	71,348,848.97	196.61%
归属公司股东的净利润(元)	155,717,055.20	102,964,838.44	51.23%

2014年,公司各项经营指标得到了较好的实现,报告期内,公司主营业务收入实现快速增长,实现营业收入1,381,417,146.32元,较上年同期增长45.20%,实现营业利润211,629,591.93元,较上年同期增长196.61%,归属于公司股东的净利润155,717,055.20元,较上年同期增长51.23%。上述变动主要是由于报告期内,公司继续加强业务拓展,扩大业务辐射范围,海外EPC项目规模持续完成,从而确保了公司2014年经营目标的实现。由于EPC项目在报告期内确认收入,导致公司营业收入有较大幅度提升,同时公司严格控制各项成本费用,导致盈利能力增幅较大。

本年度,公司执行发展战略和经营计划取得的成效如下:

2014年,经过全体员工的努力,公司较好的完成了各项经营和管理指标,尤其是传统油气处理装备业务向EPC的转型,一定程度上影响着公司的发展规模和速度。根据公司上中下游一体化的发展战略,报告期内,公司完成了对泛华能源有限公司的收购,意味着惠博普在上游油气资源领域又迈出了重要的一步。在下游天然气利用领域,公司看好LNG/CNG天然气加气站未来的市场前景,重点进行了LNG/CNG天然气加气站的布局工作,为2015年的加气站运营奠定了基础。

公司实际经营业绩较管公开披露过的本年度盈利预测低于或高于20%以上的差异原因

□ 适用 √ 不适用

(二)收入

1、主营业务按照业务板块分类情况

板块名称	2014年度		2013年度		本年比上年增减	
	金额(元)	占比	金额(元)	占比	收入增长比例	占比增减
油气田装备及工程	845,479,023.32	61.20%	404,471,845.10	42.51%	109.03%	18.69%
石化环保装备及服务	62,961,076.79	4.56%	118,876,272.20	12.50%	-47.04%	-7.94%
油气资源开发及利用	472,977,046.21	34.24%	428,032,523.57	44.99%	10.50%	-10.75%
合计	1,381,417,146.32	100.00%	951,380,640.87	100.00%	45.20%	-

报告期内,油气装备及工程业务实现收入845,479,023.32元,较上年同期增长109.03%,占比61.20%,2015年,公司完成了中游主营业务向EPC的转型,在最初缺乏专业管理人员以及专业不配套,施工现场困难等条件下,惠博普人发挥了勇挑重担,知难而上的精神,经过一年的学习,目前已建立了EPC管理体系的初步模型,积累了一定的EPC项目管理经验。报告期内,公司按计划完成了EPC项目的各项进度、质量和成本控制目标,实现了良好的效益。2015年,公司将进一步完善EPC项目施工管理体系,认真总结、积极探索,在引进专业人才的同时,大力培养内部管理人员,建立规范的EPC项目施工管理体系,培养一支高效的EPC管理队伍。

报告期内,石化环保装备及服务业务实现收入62,961,076.79元,较上年同期下降47.04%。2014年,环保业务的销售和服务市场发展较为艰难,下一步在环保业务方面,公司将重点建立一套完善高效的销售管理体系,建设一支有市场开拓能力、执行力强的高素质销售管理队伍;建立完善的产品研发管理体系,规划市场开发方向,在行业内树立优良的企业形象;按计划有序推进各项目标,完善组织,加快市场布局,加强管理,从而实现该业务板块的快速发展。

报告期内,油气资源开发及利用板块实现收入472,977,046.21元,较上年同期增长10.50%。2014年,公司收购了泛华能源有限公司,11月完成了对其100%股权的交割,该公司在报告期内为公司贡献收入11,657,598.94元,净利润9,246,143.54元。2014年下半年至今,国际油价大幅下跌,一定程度上影响了泛华能源公司的投资回报和投资效益,2015年,公司将进一步降低投资规模,控制投资成本,努力将油价下跌的影响降到最低。

在下游天然气利用业务领域,报告期内天然气管道运营业务实现了稳定增长,公司看好天然气加气站业务未来的发展前景,在华北、中原、东北等区域跑了大量的前期调研和布局,2015年,公司将稳步推进加气站的投资,预计有LNG/CNG加气站将陆续开工建设并运营。

2、主营业务收入按区域分布情况如下:

报告期内,公司在各区域的收入分布情况如下:

地区名称	2014年度		2013年度		占比	
	金额(元)	占比	金额(元)	占比	收入增长比例	占比增减
华北	515,678,628.06	37.33%	447,582,148.02	47.05%	15.21%	-9.72%
东北	111,075,449.78	8.04%	150,730,539.19	15.84%	-26.31%	-7.80%
华东	61,987,405.43	4.49%	62,893,261.04	6.61%	-1.44%	-2.12%
中南	4,190,105.93	0.30%	19,771,467.11	2.08%	-78.81%	-1.78%
西南	967,119.19	0.07%	7,394,040.74	0.78%	-86.92%	-0.71%
西北	23,087,687.45	1.67%	47,484,831.11	4.99%	-51.38%	-3.32%
国内小计	716,986,395.84	51.90%	735,856,287.21	77.35%	-2.56%	-25.45%
海外	664,430,750.48	48.10%	215,524,353.66	22.65%	208.29%	25.45%
合计	1,381,417,146.32	100.00%	951,380,640.87	100.00%	45.20%	0.00%

(1)国内方面

报告期内,国内实现营业收入716,986,395.84元,较上年同期下降2.56%,其中中南、西南、西北地区下降幅度较大,分别较上年同期下降78.81%、86.92%、51.38%。与海外市场相比,目前公司由气田装备及工程业务板块在国内市场实现的收入规模及占比均较小,这主要是因为随着我国油气行业发展趋势变化,公司国内市场逐渐以采保装备及相关服务业务,自动化系统及工程业务、上游油气资源开发及下游天然气利用业务为主。公司将EPC工程总承包商转型后,国际市场更成为未来发展重点。2015年公司将在职能管理、资源整合利用方面加开拓等方面下大力度,极力推动大市场管理和发展理念,进一步延伸产业链,在国内市场上寻求新的利润增长点。

(2)海外方面

报告期内,海外市场实现收入664,430,750.48元,较上年同期增长208.29%,主要是由于两个海外EPC项目按进度完成,在报告期内确认收入所致。2014年,全球市场营销体系的建设取得了新突破,在中东、中亚地区都取得了一定成绩。2014年11月,公司中标哈萨克斯坦阿特劳勒姆设备建设项目,使公司真正意义上实现独立承揽项目规模较别较大的外资公司运营的油田建设项目,有效突破了以往大项目源自三大石油公司的局面,拓宽了业务领域,更增强了公司的信心,随着该EP项目的顺利实施,后续将为公司带来更大更广阔的市场。

3、详见执取相关行情况(含税)(不含华油科思、泛华能源)

单位:万元

项目	2014年度	2013年度	本年比上年 增长比例
上期未在手合同金额	38,630.21	52,045.78	-25.78%
本期新签合同金额	118,155.59	44,880.29	163.27%
本期确认收入的合同金额	95,466.50	58,295.86	63.76%
期末在手合同金额	61,319.3	38,630.21	58.73%

报告期内,公司新签合同额118,155.59万元,较2013年上升163.27%;年末在手合同金额61,319.3万元,较2013年上升58.73%。

公司实物销售收入是否大于劳务收入

√ 是 □ 否

行业分类	项目	单位	2014年	2013年	同比增减
与石油和天然气开采有关的服务活动	销售量	项目数量	287	344	-16.57%
	生产量	项目数量	284	404	-29.70%
	库存量	项目数量	98	95	3.16%

相关数据同比发生变动30%以上的原因说明

□ 适用 √ 不适用

4、公司重大的在手订单情况

(1)公司于2014年3月29日披露了《关于签订日常经营重大合同的公告》(公告编号:HBP2014-011),公司收到与CNOOC Iraq签订的《水处理项目工程总承包合同》,合同金额为92,452,439.00美元(约合人民币5,68亿元)。截至报告期末,该项目(以下以人民币计算)已确认销售收入28,454,490万元,应收账款6,735,211万元,回款21,719,85万元。

(2)公司于2014年3月12日披露了《关于签订日常经营重大合同的公告》(公告编号:HBP2014-010),公司收到与CNOOC Iraq签订的《脱酸项目工程总承包合同》,合同金额为31,431,657.00美元(约合人民币1.93亿元)。截至报告期末,该项目(以下以人民币计算)已确认销售收入18,217,31万元,应收账款8,033,61万元,回款10,184,25万元。

(3)公司于2014年3月5日披露了《关于签订日常经营重大合同的公告》(公告编号:HBP2014-009),公司收到与EMIR-OIL, LLC(埃米尔石油有限责任公司)签订的《供货合同》,合同金额为25,191,112美元(约合人民币154亿元)。截至报告期末,该项目(以下以人民币计算)已确认销售收入3,867,73万元,应收账款966,97万元(合同按CIF价),回款3,084,61万元。

公司报告期内产品或服务发生重大变化或调整有关情况

√ 是 □ 否

1、主营业务分产品情况表

单位:元

产品分类	项目	2014年			2013年		同比增减
		金额	占营业成本比重		金额	占营业成本比重	
油气田装备及工程	材料	248,934,452.51	25.88%		164,476,961.05	23.91%	51.35%
油气田装备及工程	人工	40,915,255.15	4.25%		24,234,451.22	3.52%	68.83%
油气田装备及工程	其他费用(含EPC工程费)	216,520,954.48	22.51%		33,084,848.68	4.81%	554.44%
油气田装备及工程	小计	506,370,662.14	52.64%		221,796,260.95	32.25%	128.30%
石化环保装备及服务	材料	12,297,655.65	2.87%		46,249,095.32	6.72%	-73.41%
石化环保装备及服务	人工	4,079,745.94	1.28%		9,273,105.77	1.35%	-56.00%
石化环保装备及服务	其他费用	11,250,189.84	0.42%		10,400,863.29	1.51%	8.17%
石化环保装备及服务	小计	27,627,591.43	2.87%		65,923,064.38	9.58%	-58.09%
油气资源开发及利用	材料	427,565,176.74	44.45%		400,056,625.05	58.17%	6.88%
油气资源开发及利用	人工	441,105.29	0.05%		0.00	0.00%	
油气资源开发及利用	其他费用	0.00	0.00%		0.00	0.00%	
油气资源开发及利用	小计	428,006,282.03	44.49%		400,056,625.05	58.17%	6.99%
合计		962,004,535.60	100.00%		687,775,950.38	100.00%	39.87%

3、公司主要供应商情况

前五名供应商合计采购金额(元)		642,502,383.67
前五名供应商合计采购金额占年度采购总额比例		59.14%

公司前5名供应商资料

√ 是 □ 否

序号	供应商名称	采购额(元)	占年度采购总额比例
1	中石油华北销售公司	483,254,732.68	44.48%
2	Basra City Trading	95,715,462.50	8.81%
3	新疆石油勘察设计研究院(有限公司)	41,057,188.49	3.78%
4	北京诚栋国际营地集成房屋有限公司	11,600,000.00	1.07%
5	约克(中国)商贸有限公司	10,875,000.00	1.00%
合计	--	642,502,383.67	59.14%

(四)费用

报告期费用(销售费用、管理费用、财务费用)占收入比重变化情况如下:

项目	2014年度		2013年度		本年比上年增减	
	金额(元)	占收入比重	金额(元)	占收入比重	增长比例	占比增减
销售费用	36,887,392.02	2.67%	31,138,401.66	3.27%	18.46%	-0.60%
管理费用	124,990,012.39	9.05%	147,828,065.53	15.54%	-15.45%	-6.49%
财务费用	18,434,537.65	1.33%	3,182,949.42	0.33%	479.17%	1.00%
所得税	39,212,100.50	2.84%	22,728,321.23	2.39%	72.53%	0.45%
合计	219,524,042.56	15.89%	204,877,737.84	21.53%	7.15%	-5.64%

报告期内,营业收入增长的同时,销售费用较上年同期增长18.46%,主要系报告期内销售队伍及公司规模扩大,相应营销人员人工费、差旅费、业务招待费以及销售中发生的物料消耗等其他费用增加所致。管理费用较上年同期减少15.45%,主要系上年同期公司支付了收购中介服务费,去期除收购中介服务费本报告期管理费用较上年同期增加2104%,主要系报告期内管理人员的增加引起的管理成本及公司持续发展中研发费用的增加所致。财务费用较上年同期增加479.17%,主要系报告期内随着募集资金使用完毕新增银行贷款及向股东的借款大幅增加所致。

(五)研发支出

报告期内,公司加大研发投入,成果显着。2014年研发投入达4,468.21万元,同比增长40.20%,占净资产比重达2.96%,占营业收入比重达3.23%。

项　目	2014年度	2013年度	本年比上年增减
研发费用(万元)	4,468.20	3,186.99	40.20%
占净资产比重	2.96%	2.34%	0.62%
占营业收入比重	3.23%	3.35%	-0.12%

2014年,公司的研发工作主要集中在以下几个方面:

1、压裂返排液处理应用实验

随着压裂技术在油气资源开发过程中的应用越来越广,产生的压裂返排液就越多,压裂返排液的处理已经成为制约压裂技术发展的桎梏。随着常规油气开发区块压裂资源开发的日益减少和非常规油气资源(如页岩气、致密砂岩气、煤层气等)开发对压裂需求的不断增多,未来每年压裂返排液的规模将越来越大,这也意味着压裂返排液的处理需求将越来越大。公司提出一种撬装式压裂返排液处理方法及装置,通过将各种工艺、技术小型元件模块化,统同满足简单处理达到不中出污水系统的要求,也能满足更高端的外排及零排放污水要求的技术问题。目前该装置已申请实用新型专利,正在审批过程中。

2、超级氧化剂含油污泥处理研究

随着我国环境保护排放标准越来越严格,如何实现含油污泥的无害化处理成为当务之急。本次研究所采用的超级氧化剂是由瑞士公司研发并发行的新型含油污泥处理药剂,该药剂能将具有含油污泥中的原油发生反应,相比传统的污泥焚烧、热解等无害化处理工艺,本项目所选择的超级氧化剂处理含油污泥的方法拥有原位修复,无二次污染,单位含油污泥处理成本低,低能耗,投资成本低等优势。

3、油基泥浆固化处理项目前期试验研究

本项目主要目的是探索解决油基废泥浆无害化处理的新方法、新工艺,油田油基废泥浆资源化,减量化工艺复杂,处理量低,设备造价高;设备产生的废泥、废水处理后续设备进一步处理,目前油田每年产生的废油基泥浆达十几万吨以上,所以,探索一种简易的无害化处理技术的油基废泥浆新工艺、新方法,具有很大的现实意义。

4、SPR污水处理技术试验

SPR污水深度处理技术依靠化学反应、物理化学吸附、悬浮泥层精细过滤和流体力学原理,将药剂混合、混凝絮凝、过滤、污泥浓缩等工序合并在一个罐体系统内,将"一级吸附沉降"和"一级过滤"处理工序合并一步完成,形成投资省、能耗低、操作简单、污泥脱水后可再利用制砖等,既节约水资源又根治了污染,综合经济技术指标达世界先进水平。在油田采出水处理行业中,SPR技术可有效地替代传统的三段式工艺中的大部分罐体流降及一级过滤设备,把极级沉降、混凝、一级过滤等多个处理阶段有效地集成在一个处理单元,能大大节省工程投资及运行维护费用。

(六)现金流

单位:元

项目	2014年	2013年	同比增减
经营活动现金流入小计	1,539,462,851.71	1,010,883,526.21	52.29%
经营活动现金流出小计	1,433,207,207.87	1,056,306,948.64	35.68%
经营活动产生的现金流量净额	106,255,643.84	-45,423,422.43	333.92%
投资活动现金流入小计	46,011,313.94	6,035,627.77	662.33%
投资活动现金流出小计	632,944,509.94	361,996,034.92	74.85%
投资活动产生的现金流量净额	-586,933,195.99	-355,960,407.15	-64.89%
筹资活动现金流入小计	849,297,783.71	283,222,782.90	199.87%
筹资活动现金流出小计	350,049,846.03	138,699,536.65	152.38%
筹资活动产生的现金流量净额	499,247,937.68	144,523,246.25	245.44%
现金及现金等价物净增加额	18,152,124.54	-257,141,325.36	107.06%

相关数据同比发生变动30%以上的原因说明

√ 适用 □ 不适用

(1)经营活动现金流入小计较上年同期增加52.29%,主要系报告期内销售收入增加,收到的现金增加所致;

(2)经营活动现金流出小计较上年同期增加35.68%,主要系报告期内随着在手订单增加,公司采购商品、为职工支付以及支付的各项税费等较大幅度增加所致;

(3)投资活动现金流入小计较上年同期增加662.33%,主要系报告期内子公司收回关联方借款所致;

(4)投资活动现金流出小计较上年同期增加74.85%,主要系报告期内公司支付经修能源公司股款所致;

(5)筹资活动现金流入小计较上年同期增加199.87%,主要系报告期内为满足公司经营活动所需的流动资金,银行贷款及向股东的借款增加所致;

(6)筹资活动现金流出小计较上年同期增加152.38%,主要系报告期内公司归还银行贷款,以及发施2013年度利润分配方案所致。

报告期内公司现金流量与本年度净利润存在重大差异的原因说明

√ 适用 □ 不适用

主要系报告期内随着在手订单增加,公司采购商品、为职工支付以及支付的各项税费、业务保证金等较大幅度增加所致。

3、主营业务构成情况

单位:元

	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业成本比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
分行业						
与石油和天然气开采有关的服务活动	1,381,417,146.32	962,004,535.60	30.36%	45.20%	39.87%	2.65%
分产品						
油气田装备及工程	845,479,023.32	506,370,662.14	40.11%	109.03%	128.30%	-5.06%
石化环保装备及服务	62,961,076.79	27,627,591.43	56.12%	-47.04%	-58.09%	11.57%
油气资源开发及利用	472,977,046.21	428,006,282.03	9.51%	10.50%	6.99%	2.97%
分地区						
海外	664,430,750.48	417,765,002.67	37.12%	208.29%	212.70%	-0.89%
东北	111,075,449.78	50,780,519.09	54.28%	-26.31%	-20.30%	-3.45%
华北	515,678,628.06	447,886,153.54	13.15%	15.21%	9.24%	4.75%
华东	61,987,405.43	32,711,190.39	47.23%	-1.44%	-9.06%	4.42%
西北	23,087,687.45	10,673,784.72	53.77%	-51.38%	-64.55%	17.18%
西南	967,119.19	477,322.97	50.64%	-86.92%	-86.31%	-2.22%
中南	4,190,105.93	1,710,562.22	59.18%	-78.81%	-84.32%	14.35%

公司主营业务数据统计口径在报告期发生调整的情况

□ 适用 √ 不适用

四、资产、负债状况分析

1、资产项目重大变动情况

单位:元

	2014年末		2013年末		比重增减	重大变动说明
	金额	占总资产比例	金额	占总资产比例		
货币资金	426,620,787.31	15.51%	370,006,472.11	19.77%	-4.26%	货币资金较年初增加,主要系报告期内子公司增加合并范围增大所致。
应收账款	639,062,479.17	23.24%	460,692,294.94	24.62%	-1.38%	应收账款较年初增加,主要系报告期内随着公司主营业务的扩张,销售收入增加所致。
存货	164,149,138.55	5.97%	119,891,505.75	6.41%	-0.44%	存货较年初增加,主要系报告期内随着公司海外业务的拓展,订单规模逐渐增大,海外项目备料及其他相关原材料、在产品增加所致。
长期股权投资	149,339,316.80	5.43%	154,955,640.32	8.28%	-2.85%	
固定资产	380,525,682.68	13.84%	396,080,108.75	21.17%	-7.33%	固定资产较年初减少,主要系报告期内固定资产计提折旧所致。
在建工程	43,012,588.14	1.56%	6,252,186.86	0.33%	1.23%	在建工程较年初增加,主要系报告期内天然气运营业务在建项目增加所致。
预付款项	57,546,359.87	2.09%	29,235,984.98	1.56%	0.53%	预付款项较年初增加,主要系报告内子公司毕油科思天然气业务预付款增加所致。
工程物资	5,785,804.81	0.21%	320,559.21	0.02%	0.19%	工程物资较年初增加,主要系报告期内公司收购泛华能源公司所致。
油气资产	396,980,078.91	14.44%	0.00	0.00%	14.44%	油气资产较年初增加,主要系报告期内公司收购泛华能源公司所致。
无形资产	29,777,189.77	1.08%	15,959,491.10	0.85%	0.23%	无形资产较年初增加,主要系报告期内子公司华油科思购买土地所致。
商誉	291,360,344.24	10.59%	163,540,007.73	8.74%	1.85%	商誉较年初增加,主要系报告期内公司收购泛华能源公司,收购时点的收购价减去收购时点的净资产公允价值后金额确认为商誉。
递延所得税资产	20,781,201.80	0.76%	8,909,796.92	0.48%	0.28%	递延所得税资产较年初增加,主要系报告期内公司资产减值准备、抵销内部未实现利润、可抵扣亏损等增加所致。

2、负债项目重大变动情况

单位:元

	2014年		2013年		比重增减	重大变动说明
	金额	占总资产比例	金额	占总资产比例		
短期借款	372,415,840.00	13.54%	255,669,110.37	13.66%	-0.12%	短期借款较年初增加,主要系报告期内随着公司订单的增加,经营所需的流动资金增加,导致借款增加。
应付票据	34,807,363.18	1.27%	22,199,136.42	1.19%	0.08%	应付票据较年初增加,主要系报告期内支付货款使用的银行承兑汇票增加所致。
应付账款	313,945,607.31	11.42%	131,426,674.96	7.02%	4.40%	应付账款较年初增加,主要系报告期内存货增加较大所致。
应付职工薪酬	15,883,290.64	0.58%	9,077,414.47	0.49%	0.09%	应付职工薪酬较年初增加,主要系报告内,随着子公司数量增加,员工数量增加、薪酬水平提高所致。
应交税费	43,644,032.68	1.59%	23,315,661.96	1.25%	0.34%	应交税费较年初增加,主要系报告期内随着利润增加,应交增值税、企业所得税等增加所致。
应付利息	1,388,554.98	0.05%	40,433.36	0.00%	0.05%	应付利息较年初增加,主要系报告期内随着短期借款增加,应付利息增加所致。
其他应付款	432,138,960.63	15.71%	53,435,641.83	2.86%	12.85%	其他应付款较年初增加,主要系报告期内向股东的借款增加所致。

3、公允价值计量的资产和负债

□ 适用 √ 不适用

五、核心竞争力分析

公司的竞争优势主要表现在:

(1)技术优势

公司目成立以来一直坚持"科技创新,以人为本"的核心理念,贯彻以技术为驱动力的发展战略。公司获得的多项专利技术均来源于实际业务中的技术积累。公司建立了完善的技术创新机制,形成了理论研究、系统开发、产品开发等研发机制。在油气田工程领域具有一定的技术品牌优势,并在EP、EPC项目上积累了一定的经验。此外,公司还长期保持与科研机构的合作,促进研发能力的不断增强。

(2)人才优势

公司共有从事技术工作的员工488人,占全部员工人数的48%,其中,建设部第一批授予的国家级勘察设计大师1位、享受国务院特殊津贴的教授级高级工程师2位、高级工程师39位,有3人次先后荣获国家及相关部委科技进步奖项。另外从规模上看,公司拥有300余人的研发设计团队,处于行业内领先地位。

(3)市场优势

目前惠博普的设备和技术服务遍布全球近30个国家和地区,在国内外具有一定的品牌知名度,且在油田地面领域涉及面广,盈利点多,风险相对分散。国际化的视野使公司保持在技术上的领先,在技术上的领先又促进了公司在产品、市场、服务等方面的国际化。公司取得了多项行业相关国际标准认证,建立了较为完善的国际化标准设计制造体系,使公司获得国际化的先发优势,有利于公司最终成为一个综合性的国际一流的油气资源开发及利用综合解决方案提供商。

(4)产品优势

公司开发的各种工艺先进的产品,能够实现运行高效化和高度集成化,充分满足客户的个性化需求;公司能够提供整站场的成套装备,产品种类齐全,覆盖油气处理的各个环节;公司开发的新工艺、新技术经过系统集成和技术创新,能够大幅降低客户的投资成本、运行成本,达到节能降耗,提高生产效率,提高投入产出效率的目的,为客户创造价值。

六、公司未来发展的展望

(一)行业发展趋势和竞争格局

1、行业发展趋势

(1)宏观经济环境发展趋势

据世界银行2015年初发布的《GLOBAL ECONOMIC PROSPECTS》表示:2015年全球经济增长率为3%,相比2014年小幅上扬,其中发达国家例如美国、英国成为经济发展的动力引擎,而中国2015年的经济增长速度将进一步放缓,从2014年的7.4%下调至7%。因此从整体上看,世界经济发展缓慢,中国经济发展进入结构调整期,增长速度放缓,低速的宏观经济环境将给油气行业及公司2015年的发展带来不小的压力。

(2)油气行业市场环境发展趋势

2014年油气行业发生巨大变化,油价大幅下跌,基于2014年现状,预计2015年油气行业发展趋势为:

A、世界石油市场供需宽松态势难以改变,国际油价低位回稳,预计2015年走势前低后高

根据中石油技术经济研究院预计,"十三五"期间全球石油需求年均增速为1.1%,2020年将达到9,900万桶/日;全球石油供应能力年均增速为1.4%,2020年将达到1.05亿桶/日,供应能力高于需求600万桶/日,因此整体上世界石油市场供需仍将持续宽松态势。但是对于未来