

1.重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	金贵银业	股票代码	002716
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	何静波	孟建伟	
电话	0735-2616876	0735-2659881	
传真	0735-2616876	0735-2659891	
电子信箱	hjgbs@126.com	1527384169@126.com	

2.主要财务数据和股东变化

(1)主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正追溯调整或重述以前年度会计数据

项目	2014年	2013年	本年比上年增减	2012年
营业收入(元)	4,297,391,910.60	3,609,650,628.15	19.05%	3,694,354,741.08
归属于上市公司股东的净利润(元)	117,285,162.37	159,797,734.96	-26.60%	169,733,584.14
扣除非经常性损益后的净利润(元)	91,734,472.59	121,983,253.36	-24.80%	140,128,165.70
经营活动产生的现金流量净额(元)	-237,906,651.92	205,632,412.31	-180.48%	-193,186,913.06
基本每股收益(元/股)	0.52	0.91	-42.86%	0.96
稀释每股收益(元/股)	0.52	0.91	-42.86%	0.96
扣加平均净资产收益率	6.68%	16.20%	-9.52%	17.46%
	2014年末	2013年末	本年比上年增减	2012年末
总资产(元)	5,640,037,802.05	5,348,800,396.71	58.93%	3,382,277,407.67
归属于上市公司股东的净资产(元)	1,860,095,149.87	1,071,382,662.36	73.62%	900,961,067.35

(2)前10名普通股股东持股情况表

报告期末普通股股东总数	17,152	年度报告披露日前第5个交易日	24,297
报告期末普通股股东情况			
股东名称	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量
曾永贵	境内自然人	33.60%	76,675,338
李楚南	境内自然人	3.36%	7,691,008
招行理财资金	境内法人	3.33%	7,623,100
投资有限公司	境内法人	3.27%	7,489,953
华泰证券	境内自然人	2.85%	6,528,474
上海云牛投资	境内非国有法	2.62%	6,000,000
管理有限公司	人	2.62%	6,000,000
沈阳渤海投资	境内非国有法	2.62%	6,000,000
招行理财公司	人	2.06%	4,714,713
上述股东关联关系或一致行动	曾永贵持有公司33.60%的股份,为公司控股股东,实际控制人,许丽和曾永贵为其家庭成		
员。			
参与融资融券业务股东情况	无		
说明(如有)			

(3)前10名优股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(4)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3.管理层讨论与分析

2014年是公司上市的开局之年,一年来,公司在复杂多变的市场竞争中立足实际,攻坚克难,稳中求进,实现了生产经营平稳增长目标。

一、生产经营状况本报告期

2014年,公司在全球经济不景气、贵金属市场价格震荡的宏观环境下,生产经营保持了平稳的运行和增长趋势,公司实现销售利润42.97亿元,同比增长19.05%。全年生产白银15,559吨,同比增加32.58%;生

产黄金2,000吨,同比增长4.99%;全年累计销售白银504,161吨(含白银69吨,银条吨),销售白银715,755吨,硫酸67,000吨,精碲33吨,实现主营业务收入411,316万元,同比增长14.04%。其中白银产品收入420,103万元,占全年主营业务收入68.37%,综合回收产品收入43,510万元,占全年主营业务收入10.58%。

受全球经济金属价格大幅下降影响,公司产品毛利同比下降,同时存货跌价准备金同比增加,实现属于上市公司股东的净利润11,728,520万元,同比上升26.60%,扣除非经常性损益的净利润9,173万元,同比上升24.43%。

二、经营情况稳健提升,竞争优势稳步提升

一年来,公司秉承“诚信、稳健”的经营理念,围绕白银主业,力推品牌形象,积极开发新客户,巩固国内市场稳定的战略合作关系,拓展高纯度和高附加值的供应链。全年采购预计货款总额100%,原料验收合格率100%,销售与贸易款项回笼100%,合同履行率100%,客户满意度保持在99%以上。灵活运用销货回款,阳极泥委托加工的模式,缓解了库存压力,节约了采购成本,提高了粗银产量。同时开展白银贸易业务,最大限度获得经营效益。

三、品牌建设取得进展,国际市场影响力提升

2014年,在公司成功收购了美国海天及相关企业;先后向上海期货交易所、英国伦敦贵金属交易协会(LBMA)提交白银、铂金交割证明并申请得到实质性进展,国内注册资本于2015年3月通过,国际注册于2014年底完成了化验能力验证,成功进入国际现货保证金交易。

进出口贸易方面,出口白银约1.38亿美元,完成黄金贸易量1.43亿美元。资金回笼率100%。新开辟了美国道顿、摩根大通、新华人寿、华鑫、华银金融租赁、印度艾克萨姆(AXIOM)、“利佰氏”、瑞士“美泰士”等一系列国际客户与其建立了广泛的进出口、仓储、物流等国际贸易渠道,大大提升了公司的国际知名度和国际市场竞争力。

四、积极推进国家战略支持,再做各项工作效果显著

2014年3月21日,公司成功挂牌上市,登陆资本市场,上市发行股票直接募集资金6.9亿元,成功发行公司债券0.9亿元。灵活运用货币和财力资源,产业政策,获得政府政策支持;积极挖潜国家政策,努力申请国家和地方产业政策项目,抢抓国家政策对财政金融支持1500万元。

五、科研项目进展顺利,募投项目按计划进行

一年来,公司各项科研项目稳步推进,顺利完成1063计划课题中试,2项科技支撑计划课题中期报告,开展3次国际学术活动。新发明专利19项,实用新型专利10项,全年累计获得发明专利授权,并积极组织各类奖项,取得实质性进展。

六、涉诉案件取得进展,国际市场影响力提升

2014年3月21日,公司成功挂牌上市,登陆资本市场,上市发行股票直接募集资金6.9亿元,成功发行公司债券0.9亿元。灵活运用货币和财力资源,产业政策,获得政府政策支持1500万元。

七、经营情况稳健提升,竞争优势稳步提升

一年来,公司秉承“诚信、稳健”的经营理念,围绕白银主业,力推品牌形象,积极开发新客户,巩固国内市场稳定的战略合作关系,拓展高纯度和高附加值的供应链。全年采购预计货款总额100%,原料验收合格率100%,销售与贸易款项回笼100%,合同履行率100%,客户满意度保持在99%以上。灵活运用销货回款,阳极泥委托加工的模式,缓解了库存压力,节约了采购成本,提高了粗银产量。同时开展白银贸易业务,最大限度获得经营效益。

三、品牌建设取得进展,国际市场影响力提升

2014年,在公司成功收购了美国海天及相关企业;先后向上海期货交易所、英国伦敦贵金属交易协会(LBMA)提交白银、铂金交割证明并申请得到实质性进展,国内注册资本于2015年3月通过,国际注册于2014年底完成了化验能力验证,成功进入国际现货保证金交易。

进出口贸易方面,出口白银约1.38亿美元,完成黄金贸易量1.43亿美元。资金回笼率100%。新开辟了美国道顿、摩根大通、新华人寿、华鑫、华银金融租赁、印度艾克萨姆(AXIOM)、“利佰氏”、瑞士“美泰士”等一系列国际客户与其建立了广泛的进出口、仓储、物流等国际贸易渠道,大大提升了公司的国际知名度和国际市场竞争力。

四、积极推进国家战略支持,再做各项工作效果显著

2014年3月21日,公司成功挂牌上市,登陆资本市场,上市发行股票直接募集资金6.9亿元,成功发行公司债券0.9亿元。灵活运用货币和财力资源,产业政策,获得政府政策支持1500万元。

五、科研项目进展顺利,募投项目按计划进行

一年来,公司各项科研项目稳步推进,顺利完成1063计划课题中试,2项科技支撑计划课题中期报告,开展3次国际学术活动。新发明专利19项,实用新型专利10项,全年累计获得发明专利授权,并积极组织各类奖项,取得实质性进展。

六、涉诉案件取得进展,国际市场影响力提升

2014年3月21日,公司成功挂牌上市,登陆资本市场,上市发行股票直接募集资金6.9亿元,成功发行公司债券0.9亿元。灵活运用货币和财力资源,产业政策,获得政府政策支持1500万元。

七、经营情况稳健提升,竞争优势稳步提升

一年来,公司秉承“诚信、稳健”的经营理念,围绕白银主业,力推品牌形象,积极开发新客户,巩固国内市场稳定的战略合作关系,拓展高纯度和高附加值的供应链。全年采购预计货款总额100%,原料验收合格率100%,销售与贸易款项回笼100%,合同履行率100%,客户满意度保持在99%以上。灵活运用销货回款,阳极泥委托加工的模式,缓解了库存压力,节约了采购成本,提高了粗银产量。同时开展白银贸易业务,最大限度获得经营效益。

三、品牌建设取得进展,国际市场影响力提升

2014年,在公司成功收购了美国海天及相关企业;先后向上海期货交易所、英国伦敦贵金属交易协会(LBMA)提交白银、铂金交割证明并申请得到实质性进展,国内注册资本于2015年3月通过,国际注册于2014年底完成了化验能力验证,成功进入国际现货保证金交易。

进出口贸易方面,出口白银约1.38亿美元,完成黄金贸易量1.43亿美元。资金回笼率100%。新开辟了美国道顿、摩根大通、新华人寿、华鑫、华银金融租赁、印度艾克萨姆(AXIOM)、“利佰氏”、瑞士“美泰士”等一系列国际客户与其建立了广泛的进出口、仓储、物流等国际贸易渠道,大大提升了公司的国际知名度和国际市场竞争力。

四、积极推进国家战略支持,再做各项工作效果显著

2014年3月21日,公司成功挂牌上市,登陆资本市场,上市发行股票直接募集资金6.9亿元,成功发行公司债券0.9亿元。灵活运用货币和财力资源,产业政策,获得政府政策支持1500万元。

五、科研项目进展顺利,募投项目按计划进行

一年来,公司各项科研项目稳步推进,顺利完成1063计划课题中试,2项科技支撑计划课题中期报告,开展3次国际学术活动。新发明专利19项,实用新型专利10项,全年累计获得发明专利授权,并积极组织各类奖项,取得实质性进展。

六、涉诉案件取得进展,国际市场影响力提升

2014年3月21日,公司成功挂牌上市,登陆资本市场,上市发行股票直接募集资金6.9亿元,成功发行公司债券0.9亿元。灵活运用货币和财力资源,产业政策,获得政府政策支持1500万元。

七、经营情况稳健提升,竞争优势稳步提升

一年来,公司秉承“诚信、稳健”的经营理念,围绕白银主业,力推品牌形象,积极开发新客户,巩固国内市场稳定的战略合作关系,拓展高纯度和高附加值的供应链。全年采购预计货款总额100%,原料验收合格率100%,销售与贸易款项回笼100%,合同履行率100%,客户满意度保持在99%以上。灵活运用销货回款,阳极泥委托加工的模式,缓解了库存压力,节约了采购成本,提高了粗银产量。同时开展白银贸易业务,最大限度获得经营效益。

三、品牌建设取得进展,国际市场影响力提升

2014年,在公司成功收购了美国海天及相关企业;先后向上海期货交易所、英国伦敦贵金属交易协会(LBMA)提交白银、铂金交割证明并申请得到实质性进展,国内注册资本于2015年3月通过,国际注册于2014年底完成了化验能力验证,成功进入国际现货保证金交易。

进出口贸易方面,出口白银约1.38亿美元,完成黄金贸易量1.43亿美元。资金回笼率100%。新开辟了美国道顿、摩根大通、新华人寿、华鑫、华银金融租赁、印度艾克萨姆(AXIOM)、“利佰氏”、瑞士“美泰士”等一系列国际客户与其建立了广泛的进出口、仓储、物流等国际贸易渠道,大大提升了公司的国际知名度和国际市场竞争力。

四、积极推进国家战略支持,再做各项工作效果显著

2014年3月21日,公司成功挂牌上市,登陆资本市场,上市发行股票直接募集资金6.9亿元,成功发行公司债券0.9亿元。灵活运用货币和财力资源,产业政策,获得政府政策支持1500万元。

五、科研项目进展顺利,募投项目按计划进行

一年来,公司各项科研项目稳步推进,顺利完成1063计划课题中试,2项科技支撑计划课题中期报告,开展3次国际学术活动。新发明专利19项,实用新型专利10项,全年累计获得发明专利授权,并积极组织各类奖项,取得实质性进展。

六、涉诉案件取得进展,国际市场影响力提升

2014年3月21日,公司成功挂牌上市,登陆资本市场,上市发行股票直接募集资金6.9亿元,成功发行公司债券0.9亿元。灵活运用货币和财力资源,产业政策,获得政府政策支持1500万元。

七、经营情况稳健提升,竞争优势稳步提升

一年来,公司秉承“诚信、稳健”的经营理念,围绕白银主业,力推品牌形象,积极开发新客户,巩固国内市场稳定的战略合作关系,拓展高纯度和高附加值的供应链。全年采购预计货款总额100%,原料验收合格率100%,销售与贸易款项回笼100%,合同履行率100%,客户满意度保持在99%以上。灵活运用销货回款,阳极泥委托加工的模式,缓解了库存压力,节约了采购成本,提高了粗银产量。同时开展白银贸易业务,最大限度获得经营效益。

三、品牌建设取得进展,国际市场影响力提升

2014年,在公司成功收购了美国海天及相关企业;先后向上海期货交易所、英国伦敦贵金属交易协会(LBMA)提交白银、铂金交割证明并申请得到实质性进展,国内注册资本于2015年3月通过,国际注册于2014年底完成了化验能力验证,成功进入国际现货保证金交易。

进出口贸易方面,出口白银约1.38亿美元,完成黄金贸易量1.43亿美元。资金回笼率100%。新开辟了美国道顿、摩根大通、新华人寿、华鑫、华银金融租赁、印度艾克萨姆(AXIOM)、“利佰氏”、瑞士“美泰士”等一系列国际客户与其建立了广泛的进出口、仓储、物流等国际贸易渠道,大大提升了公司的国际知名度和国际市场竞争力。