借力+护航

金融业参与“一带一路”路径渐明

□本报记者 李超



CFP图片 制图/王力

部分代表委员认为，实施“一带一路”战略是券商、保险、银行等金融机构走出去的好时机，应进一步放松相关管制政策，提升金融业的跨境金融服务能力，形成金融支持合力，同时也护航“一带一路”战略的落地。同时，应深入研究沿线重点国家的利益诉求和项目信息，制定相关规划，引导金融机构和企业瞄准重点国家、行业、项目精准发力。

金融业大有可为

“一带一路”已经成为近期中国资本市场持续热议的话题之一。中国证券报记者获悉，“一带一路”建设总体方案已经过多轮修改。公开资料显示，在金融支持方面，银行、证券、基金、保险等各类机构已将“一带一路”视作施展拳脚的机会，均在寻求适合自身特点的投资模式，并提前研判获取收益的时间窗口。而多个地区也显露出引进资金、借政策之机加大项目推出力度的苗头。

在鼓励金融支持实体经济的背景下，金融业正面临一个更为广阔的资金运用和创新空间，而金融业内人士也正在关注资本如何把握境外投资机会的命题。全国人大财经委委员、证监会创新部巡视员欧阳昌琼表示，“一带一路”战略实施是券商等金融机构走出去的好时机。新“国九条”提出要进一步提高证券期货行业的对外开放水平。证券业的开放既包括机构设立的双向开放，也包括业务的跨境服务。应支持鼓励有条件的证券金融机构走出去，设立、收购金融机构，为中国装备制造走向世界，为落实“中国制造2025”行动计划，为实施“一带一路”战略提供金融服务。他建议，一些进一步扩大对外开放的政策可以在上海等自贸区先行先试。

全国政协委员、永隆银行董事长马蔚华表示，商业银行的跨境金融服务是中国企业在“一带一路”沿线进行投资经营活动必需的支持和保障，建议进一步放松相关管制政策，提升商业银行跨境金融服务能力，简化商业银行在境外设立分支机构及并购的审批核准手续，鼓励支持其在“一带一路”沿线国家和地区进行业务布局。同时，为鼓励商业银行对企业在“一带一路”区域内的项目提供融资和担保，对符合条件的项目贷款适当调低风险权重，扩大商业银行短期外债指标，并将对外承包工程保函风险专项资金、出口优惠买方信贷等支持政策扩展至股份制商业银行。

全国政协委员、中国工商银行副行长张红力认为，应设立离岸证券交易市场服务国家“一带一路”战略，加快沿线国家实体经济与中国资本市场直接对接。建议在上海自贸区或广东前海推出离岸证券交易市场（即“国际板”），通过相应制度设计吸引“一带一路”沿线国家的重点企业赴中国上市。

酝酿险资参与方案

在“一带一路”投资项目中，基础设施互联互通有望成为突破口。保险作为长期资金的金融支持和风险保障功能亦将发挥作用。全国政协委员、中国人民保险集团股份有限公司董事长吴焰建议将保险作为制度性安排，纳入“一带一路”的顶层设计之中。他认为，保险作为市场化的风险管理与资金融通机制，可为“一带一路”建设提供重要支撑与保障，应进一步支持保险业尤其是大型保险金融集团走出去，支持中资保险公司进一步拓展保险资金境外运用的范围和形式，提升保险资金配置效率。吴焰还建议鼓励银保联动，为走出去企业提供“无缝连接”的保险金融服务。

全国政协委员、中国出口信用保险公司董事长王毅建议引导参与“一带一路”建设的企业加强与银行、保险等金融机构的沟通协调，实现项目信息与融资保险及时对接，形成金融支持的合力，并加强“一带一路”融资平台建设。而在走出去的过程中，中国企业融资除了依靠银行，还需要信用保险解决收汇问题。

中国证券报记者了解到，监管部门已经开始酝酿保险业参与“一带一路”的支持方案。机构人士认为，仅就投资机会而言，保险资金可以参与相关区域的基础设施建设，或通过参股公司，或投资为小微企业出口服务的创投基金，或发起设立专项基金投资标的企业。而从风险保障角度而言，保险对大型出口装备、中小企业外贸信用等对象均可起到保障作用，金融支持的力度有望随着战略的推进而逐步显现。

在研判投资机遇的同时，“一带一路”涉及的金融风险也被代表委员重点关注。王毅表示，中国信保公司国别研究中心每年对全球的192个国家的国别分析进行报告，并已按年度专门研究了“一带一路”沿线国家的风险。“一带一路”沿线国家的政治、经济、文化差异较大。“让中国企业走得出去、走得稳，是在支持‘一带一路’建设中应认真做好的功课。”他建议，在中国企业走出去的过程中，应深入研究沿线重点国家的利益诉求和项目信息，制定重点国别相关规划，引导金融机构和企业瞄准重点国家、行业、项目精准发力。

丝路基金董事长金琦：

重点支持高端技术优质产能“走出去”



本报记者 车亮 摄

□本报记者 李超

丝路基金有限责任公司董事长金琦12日在十二届全国人大三次会议记者会上表示，丝路基金将通过以中长期股权为主的多种投融资方式，投资于基础设施、能源开发、产业合作和金融合作，尤其要重点支持国内高端技术和优质产能的“走出去”。丝路基金的优势在于可以提供中长期的股权投资，要通过股权、债权以及贷款相配合的多元化的投融资方式，为一些可以在中长期实现稳定的合理回报的项目提供更多融资的选择。在运作一段时间之后，丝路基金欢迎有共同志向的投资者能够进入，或者在子基金的层面上开展合作。

金琦表示，丝路基金已经在去年底完成了工商注册。到目前为止，公司的董事会、监事会和高管团队都已经搭建完成，将尽快开展实质性的业务工作。丝路基金是一个中长期的开发投资基金，要为“一带一路”的沿线国家和地区实现互联互通的目标服务。

金琦表示，在完成这个目标时，有四项原则：一是对接原则。丝路基金的投资首先要与各国的发展战略和规划相衔接。在“一带一路”发展的进程中寻找投资机会。“应该说‘一带一路’没有严格的地域界限，我们认为只要有互联互通的需要，丝路基金都可以参与相关的项目。”

二是效益原则。金琦表示，丝路基金的资金分别来自于不同的股东，这些资金都是有相对应的人民币负债的，所以丝路基金不是援助性或者捐助性的资金。“在运作上，我们必须坚持市场化的原则，投资于有效益的项目，实现中长期合理的投资回报，维护好股东的权益。”

三是合作原则。“丝路基金是按照公司法设立的中长期开发投资基金，不是多边开发机构。我们一定要遵守中国和投资所在国的法律法规，维护国际通行的市场规则和国际金融秩序，注重绿色环保和可持续的发展。应该说，丝路基金的优势在于可以提供中长期的股权投资，我们要与国内外其他的金融机构发挥相互配合和补充的作用，通过股权、债权以及贷款相配合的多元化的投融资方式，为一些可以在中长期实现稳定的合理回报的项目提供更多融资的选择。”金琦表示，丝路基金与其他的金融机构不是相互替代的关系，而是优势互补、合作共赢的关系。

四是开放原则。金琦表示，丝路基金愿意与国际和区域的多边金融机构，包括即将成立的亚洲基础设施投资银行以及开行、口行、各个商业银行等金融机构，还有中非基金这样已经成立的基金开展投融资项目合作。

杨元庆：用互联网武装联想



本报记者 车亮 摄

□本报记者 任明杰

全国政协委员、联想集团董事长杨元庆12日接受中国证券报记者采访时表示，对于“互联网+”时代的到来，联想将扮演两个角色，一是为“互联网+”提供产品，二是利用互联网来改造自身。

“一方面，联想将给‘互联网+’时代提供更好的产品，包括智能终端产品，以及后台的服务器、存储设备，乃至提供云服务、应用程序等，这方面会有大量的需求；另一方面，作为一个传统的制造企业，我们也需要用互联网来武装自己，用互联网来改造自身，包括对销售渠道的改造，以及服务方式的变革等。”杨元庆说。他还指出，“互联网+”使互联网不再单单是互联网行业的互联网，将来会变成人人互联网、物物互联网，乃至行行业业都是互联网，互联网已经进入到一个新阶段。

万连步：农资电商是大势所趋

□本报记者 任明杰

全国人大代表、金正大集团董事长万连步12日接受中国证券报采访时表示，对化肥行业来说，“互联网+”最重要的是把线下服务做好，提高服务效率；简化流通环节，降低流通费用。

对于“互联网+”的表现形式之一的农资电商，万连步表示：“农资电商是大势所趋，我们一直在准备，对于农资电商如何实现线上线下的结合，我们现在首先考虑的是把现有渠道进行升级。我们有十多万家二级经销商，先按照电商的要求对这些二级经销商进行升级，提高效率，降低物流费用和财务费用，以及人员支出。我觉得这是我们的首要目的；农资电商的第二个目的才是发展电子商务，和种植大户、家庭农场、农业合作社、专业化的农业公司实现直接对接。当然，这个过程还是离不开传统经销商提供的一些服务。”

同时，他表示，目前公司的大部分经销商都能理解农资电商是大势所趋，行动也比较积极。公司希望新渠道的经销商能和传统渠道的经销商保持合作，而农资电商无论对于厂家、经销商还是农户，都是一个三方多赢的模式。

全国人大代表、新希望集团董事长刘永好表示

可能成立新集团鼓励“互联网+”创业

□本报记者 任明杰

全国人大代表、新希望集团董事长刘永好12日接受中国证券报记者专访时表示，新希望集团将来可能成立一个新的集团，拿出资金鼓励内部“互联网+”式的创业项目。此外，他表示，民生银行股权分散的结构是实践中形成的一个基本共识，自己仍然看好民生银行，未来不会大幅减持民生银行。



全国人大代表、新希望集团董事长刘永好接受本报记者专访。 本报记者 车亮 摄

鼓励“互联网+”式创业

中国证券报：“互联网+”成为两会期间的热门话题。“互联网+”对新希望集团产生了什么样的影响？

刘永好：“互联网+”现在已经是大势所趋，也是我们公司考虑的非常重要的一个问题，在我的理解中，“互联网+”就是用互联网来改造我们的传统企业，增加互联网方面的投入。过去这一年多来，我们提出了要用互联网的思维来改造企业、产品、管理，乃至体系。也就是说，互联网特别是移动互联网，不但对电子商务产生了影响，而且对企业经营管理的方方面面都产生了影响，所以不管是现代企业，还是传统的企业，也不管是现代产业，还是传统产业，都要积极地拥抱互联网，用互联网思维来思考问题。

中国证券报：新希望集团将如何布局“互联网+”？

刘永好：新希望集团将来可能会成立一个专门的新集团，拿出相当一部分资金来鼓励我们内部的创业，特别是鼓励“互联网+”式的创业项目。具体来讲，我们在集团内部将会动员和鼓励一些优秀的干部和员工，特别是年轻的干部和员工，来进行企业的内部创业。所谓内部创业就是结合集团产业发展，以及产品和需求，在把握集团现状的基础上，用一种互联网的新思维来做一些增量。比方说，我们公司的有些高管已经从原有的岗位上进行了调整，然后补充了一些更年轻的人，让他们走出来做互联网的应用，特别是移动互联网的应用。

中国证券报：具体是如何操作的？

刘永好：比如说互联网金融，我们就可以发挥我们产业规模大、联系带动农民多、市场影响力大的优势，迅速地推广我们的互联网金融。另外，在养殖方面，我们也通过互联网的方式从一个重资产公司逐步转变成为一个轻资产公司。以前我们在饲料、养殖和加工的各个环节都是自己做的，今后的话我们就可以抓主要的，饲料我们来做，养殖的话我们建示范厂，然后建立一个技术服务专家队伍和金融服务担保队伍，动员一批农村和城市的中等收入阶层一起做。

用互联网发展现代农业

中国证券报：怎么看待“互联网+”在现代农业中的应用？

刘永好：中国的农业正在发生深刻的变化，一是规模越来越大，二是现代化的手段越来越多。农业是最传统的产业，但最近十来年发生很多变化，这些变化是大量的农民进城务工倒逼形成的。而留在农村的农民要形成收入的平衡就要发展规模化养殖和种植，而规模化的种养殖需要现代化的手段。这样现代农业就跟互联网联系到一起了，比如互联网金融，无论众筹也好，担保也好，融资也好，我觉得这就是现代农业的一个雏形。再就是技术服务，现在也通过互联网来进行了。还有很典型的就是农产品的销售，也是与互联网结合得很紧密。我觉得现代农业正在发展，现在刚刚开始，今后大有作为。

中国证券报：粮食进口的增加引起了很多争议，你如何看待这个问题？

刘永好：十年前我们就提出建议要把粮食分为口粮和非口粮，所谓口粮，就是大米和小麦，它们有保障，中国的粮食供给基本上就稳定了。国家提出确保口粮的供给，我觉得是对的。但是，对于非口粮，特别是玉米，我觉得是时候国家适度放开玉米进口政策了。一方面，现在中国的玉米和国际市场比差价很大，适度进口来调节国内市场能够降低饲料成本乃至肉、蛋、奶的成本，惠及亿万百姓。同时，适度放开非口粮进口能够减轻土地的承载力，保护耕地，保护资源。另外，国家制定的玉米进口批文是十年前制定的，因为WTO的谈判要求中国每年都有进口玉米的配额，我觉得配额的分配也不尽合理，当时定的是国有企业60%，民营企业40%，但今天99%的饲料企业都是民营企业了，是完全倒挂的，所以建议国家今后在短期内还需要实行配额的调控。

不会大幅减持民生银行

中国证券报：安邦保险大幅度增持民生银行引起资本市场高度关注，如何看待这一现象？

刘永好：这件事引发了媒体的很多关注。我以前就说过，民生银行是个上市公司，投资者通过二级市场进行一些买卖是他的权利。我们股东，以及民生银行董事会也没有办法去干涉和调控，因为人家是经过二级市场在买卖。但不管怎么样，我一直认为，只要谁对民生银行好，我们就支持谁，我的态度一直是这样的。民生银行作为国内第一家全国性的股份制商业银行，过去近20年的发展势头很不错，大家都很关注它说明大家都很重视它，我也非常感谢老百姓和股民们的关心，希望民生银行在新的格局下能够走得更好。

中国证券报：未来还会减持吗？

刘永好：我是民生银行开办的提议者和主要股东，很长时间来也都是作为民生银行的大股东。但是民生银行的股权一直是比较分散的。我认为，第一，民生银行的股权比较分散是好的，因为它是中国的民营企业群体组建的银行；第二，这是经过多年大家在民生银行的实践形成的一个基本共识；第三，民生银行作为由民营企业群体主办的银行，对中国银行业的改革、发展和推动都做了一定的贡献；第四，民生银行在服务民营企业和服务小微企业方面做得相当不错。另外，作为民生银行股东我对民生银行是非常有感情的，也希望民生银行越来越好。去年的时候我减持了一些民生银行的股份，占我总股份的10%左右，不多。但是我觉得，民生银行是一个很好的银行，我还会继续关注它，不会做大的减持。