

大智慧近6亿资产卖给“樱桃园”

中植系身影隐现

□本报记者 刘兴龙

9月22日晚,大智慧发布资产出售公告,拟将北京博虹投资管理有限公司100%股权以5.88亿元的价格,转让给北京荣硕农业发展有限公司。

相关资料显示,荣硕农业仅是一家位于北京郊区的樱桃生态园,之所以它能够拿出巨资收购资产,源于背后是今年以来在资本市场长袖善舞的中植系资本。

大智慧增资后平价转让

大智慧公告称,公司董事会同意与荣硕发展拟签署《关于转让北京博虹投资管理有限公司股权协议》,公司将子公司博虹投资100%股权以58,800.00万元转让给荣硕发展。

博虹投资是大智慧全资子公司,主要经营范围包括投资管理、投资咨询。财务资料显示,博虹投资长期未开展经营,并处于亏损状态。2013年度营业收入0元,净利润-23,835.34元。2014年1-6月营业收入0元,净利润-11,708,140.17元。

按照大智慧的说法,此次转让资产交易符合公司发展战略,有利于提高资产利用效率。不过,值得注意的是,仅仅半年多之前,大智慧刚刚对博虹投资进行大规模增资。2013年11月29日晚,大智慧发布公告,公司拟向子公司博虹投资增资5.72亿元。增



资完成后,博虹投资的注册资本将由10万元增至57210万元。其中,以货币资金向其增资1720350万元;以固定资产作价向其增资3999650万元。该固定资产为北京市西城区玉廊西园9号楼,建筑面积7760.04平方米,固定资产账面值1901325万元,实际市场价值评估值为3999650万元。

在增资的公告中,大智慧曾表示,公司增资能够提高资产管理的专业性和运作的灵活性,符合公司的发展需要。

市场人士指出,今年8月份,多家公司公告证实,大智慧拟以换股吸收合并的方式收购湘财证券100%的股份,交易作价原则上不超过90亿元。不排除大智慧是由于收购资金的压力,通过处置资产回笼部分资金。

中植系成幕后“金主”

在公告中,荣硕农业只是一家注册资本2000万元,以种植水果、谷物、花卉为

业主的小公司。更有意思的是,在官网上,荣硕农业介绍自己又称全美樱桃园,位于朝阳区崔各庄乡奶东村,园主是在北京林业战线工作20多年的老果树技术员,在多年的实践中总结了一整套樱桃栽培技术,经过几年努力,培育出有机樱桃产品。

这样一个老果树技术员经营的樱桃园,如何有能力收购一项价值5.88亿元的投资管理公司资产呢?

资料显示,嘉诚中泰文化艺术投资管理有限公司持有荣硕农业1980万元股权,占公司注册资本的99%。嘉诚中泰为荣硕农业的控股股东及实际控制人。

在资本市场中,嘉诚中泰此前曾经留下痕迹。中文传媒2013年3月公告,公司全资子公司江西出版集团蓝海国际投资有限公司与嘉诚中泰、北京艺融民生艺术投资管理有限公司签订《增资协议》,对嘉诚中泰控股的艺融民生两次进行增资。公告显示,艺融民生由嘉诚中泰控股,后者为解惠清全资持有。解惠清现为中植集团二股东。

此外,艺融民生对外也自称是中植企业集团成员之一。中植企业集团有限公司创建于1995年4月,是一家大型综合性企业集团,目前集团资产达191.6亿元,主要从事金融、投资、矿业能源三大产业。据媒体报道,近年来,西部建元、盟科投资、中植集团、中植资本、嘉诚资本、中新融创等一批中植系成员企业低调潜入十多家公司定向增发。

■“新三板”动态

新产业专利案支付和解金额100万元

□本报记者 任明杰

新产业(830838)9月22日公告称,2012年10月11日,B.R.A.H.M.S有限公司向上海市第一中级法院起诉公司及公司经销商“用于销售、生产的降钙素原(PCT)测定试剂盒(化学发光方法)”侵犯其“用于实现早期检验败血症并对治疗进行跟踪的方法的药盒”发明专利,专利号为ZL93118343.X,请求法院判令公司停止生产销售该产品,并赔偿其经济损失230万元及律师费、调查费用等14.5万元。

2014年8月19日,公司及公司经销商与B.R.A.H.M.S有限公司签订和解协议,并由法院根据和解协议出具民事调解书。2014年8月19日,公司分别将60万元人民币支付至B.R.A.H.M.S有限公司指定账户,将40万元支付至法院指定账户。2014年9月17日,公司收到国家知识产权局下发的通知书,准予公司撤回宣告专利无效请求,公司已经及时告知法院,由法院将40万元汇入B.R.A.H.M.S有限公司指定账户。至此,民事调解书履行完毕,本案结案,和解金额为人民币100万元。

公司表示,本案专利已于2013年8月19日专利权到期,公司自2013年9月起相关产品销售已不受影响;本案诉讼金额为230万元人民币,最终公司支付的和解金额为人民币100万元;本次诉讼对公司经营及财务未造成较大影响。

同洲电子控股股东拟减持

□本报记者 任明杰

同洲电子9月22日晚公告称,公司于2014年9月22日接到公司控股股东、实际控制人袁明的《股份减持计划确认函》,袁明拟自2014年9月25日起的未来6个月内减持比例将达到或超过公司总股本的5.00%,不超过公司总股本的8.01%。

公司称,本次减持前,袁明为公司董事长,持有公司股份218,856,958股,占公司总股本的32.05%。截至本公告日,袁明持有公司无限售条件股份54,714,240股,占公司总股本的8.01%。本次减持计划实施后,袁明持股比例不低于24.04%,仍为公司的控股股东、实际控制人。

今世缘涉足婚庆O2O

□本报记者 刘兴龙

9月22日晚,今世缘发布公告称,近日公司与北京柯莱特科技有限公司签署了《美缘网婚庆O2O项目今世缘-柯莱特战略合作协议》,协议有效期十年,双方将合作开发今世缘O2O创新模式项目,满足今世缘电子商务化业务需求,提供“缘”文化服务。

今世缘介绍,项目初期定位于以缘文化为核心的婚庆类品牌运营商,为消费者提供一站式的婚庆相关服务和商品;后期定位于平台商,为行业合作伙伴与消费者提供平台、内容与增值服务,成为婚庆市场垂直类平台服务提供商。项目投资不超过2000万元人民币,主要用于今世缘O2O平台项目的咨询、开发与运营。

我国婚庆市场规模高达8000亿,对应的婚庆O2O领域出现越来越多的玩家,如腾讯大浙网、到喜啦、喜事网、新娘街、大众点评等。

拓日新能

新疆疏附县投建30兆瓦光伏项目

□本报记者 任明杰

拓日新能9月22日晚公告称,公司与新疆疏附县人民政府协商,在新疆疏附县境内投资建设装机规模为3万千瓦(30兆瓦)太阳能并网光伏项目,投资总额约3亿元,项目计划在2014年至2015年建设实施。

公司指出,利用新疆疏附县良好的光照资源,计划建设30MW电站项目,将进一步促进公司国内光伏电站开发战略规划的实施。同时,按照目前国家发改委光伏电价政策,在国内建设大型光伏电站,对公司业绩有积极因素,但详细盈利预测还受到市场因素以及项目进度因素的影响,还无法准确测算对公司未来业绩的影响。

佐力药业

拟定增扩建乌灵菌粉生产线

□本报记者 姚轩杰

佐力药业9月22日晚公布非公开发行预案,拟向俞有强、德清县乌灵股权投资合伙企业(有限合伙)、长信基金管理有限责任公司、南京瑞森投资管理合伙企业(有限合伙)、长城国融投资管理有限公司,非公开发行不超过4053万股股票,发行价格11.98元/股,募资总额不超过48554.94万元,扣除发行费用后,2.5亿元拟用于年产400吨乌灵菌粉生产线建设项目,其余补充流动资金。

年产400吨乌灵菌粉生产线建设项目系对公司原110吨乌灵菌粉生产线技术升级及扩产项目,该生产线改造扩产后年生产能力将达到400吨规模。随着项目实施,公司乌灵菌粉生产线技术水平和生产能力将显著提高。项目建成后主要为乌灵胶囊及其他乌灵系列产品提供乌灵菌粉原料药。

金安国纪拟5亿元投资PCB项目

□本报记者 任明杰

金安国纪9月22日晚公告称,公司计划在安徽省金寨县现代产业园区内投资建设年产600万平方米PCB印制电路板项目,项目总投资5亿元人民币,计划用地260亩左右,分三期进行,一期项目合计总投资18,000万元(含金辉科技和金耀科技的全部投资金额),预计占地100-130亩,年产PCB印制电路板200万平方米。

公司表示,电子信息产品的生产制造离不开基础材料PCB印制电路板的支持,相关产业的需求和发展为PCB印制电路板的产业化发展提供了广阔的空间。公司决定在投资环境较好的安徽省金寨县建设PCB项目,利用现有主流覆铜板产品进行深加工,增加产品附加值,构建完善的产业链,将进一步增强公司的市场竞争力。

新疆生产建设兵团迎来新发展

兵团电力集团和煤业集团组建方案成形

□本报记者 李香才

今年是新疆生产建设兵团成立60周年。9月22日,兵团在乌鲁木齐召开新闻发布会,兵团发改委副主任刘军国介绍了兵团成立60年以来经济社会发展取得的成就。

疆内与会人士表示,第二次中央新疆工作座谈会后,兵团工作提升至新的高度,为充分保障兵团新时期的新定位,多样化的扶持政策将接踵而至,兵团将迎来新一轮发展高峰期。

中国证券报记者了解到,加快企业集团组建方面,兵团已经提出并上报电力集团和煤业集团组建方案。

国企改革有望提速

兵团相关部门工作人员告诉中国证券报记者,要实现兵团整体经济实力的跨越式发展,需要将兵团特殊体制和市场机制有效结合,要向改革要红利。

兵团国企改革有望以此为契机步入快车道。60年来,兵团特殊的体制为开发新疆、建设新疆、保卫边疆和维护祖国统一做出了重要贡献。然而,随着市场经济的发展,这种特殊也让兵团发展处于一种尴尬的境地。数据显示,今年1-8月,兵团完成固定资产投资1060.3亿元,同比增长10.3%,其中工业投资增长接近零值,民间投资增长呈下降趋势。面对全球经济一体化和市

场竞争国际化的趋势,改革势在必行。

中国新建集团近期有望组建。疆内一位长期关注兵团发展的人士表示,中国新建集团的组建有望成为兵团改革的一个突破口,兵团要在更高层面搭建投融资和资本运营平台,拓展发展空间,提高兵团国有企业的市场竞争能力,增强兵团经济可持续发展能力。

集团战略领衔

兵团还将立足资源优势,着力构建优质农产品深加工和矿产资源转化两大基地,实施大企业大集团战略,向规模要红利。矿产资源转化主要是将煤炭资源转化为竞争优势,形成煤炭价格洼地,承接东部产业转移。

截至2013年底,兵团拥有工业企业5267家,是1954年87家的59.5倍。目前,兵团在纺织服装、食品饮料、农牧机械、新型建材、矿产开发和氯碱化工等六大支柱产业上,形成了六孚纺织、天润乳业、伊力特酒业、青松建化、六师煤电、天业化工、金川矿业等108家大中型企业。

中国证券报记者了解到,加快企业集团组建方面,兵团已经提出由电力集团和煤业集团组建方案。电力集团组建前期工作启动,起草并上报了《兵团电力集团组建方案》,北疆电网联网骨干工程建设加快推进。煤业公司组建前期工作积极推进,起草并上报了与神华新疆能源公司合资组建煤业公司方案。

鹏翎股份拟定增募资3.5亿元发力主业

□本报记者 姚轩杰

鹏翎股份9月22日晚发布定增预案,公司拟向不超过5名特定对象非公开发行不超过1000万股,募集资金不超过35021万元,拟全部用于汽车涡轮增压PA吹塑管路总成项目。

汽车涡轮增压PA吹塑管路总成项目分两期建设:一期工程建设期约为17个月,从2014年8月至2015年12月;二期工程建设期约为16个月,从2016年3月至2017年6月。项目达产后,新增产能900万件/年,年营业收入48033.7万元,年税后净利润9250.5万元,内部收益率23.63%,投资

回收期6.02年。公司认为,此次募集资金投资项目实施后,将有利于公司产品线的丰富,在现有汽车发动机冷却水胶管和燃油胶管两大主导产品基础上新增涡轮增压PA吹塑管路总成产品,提升公司为下游主机厂商配套能力。

鹏翎股份的主要业务为汽车用胶管的科研、开发、生产和销售。公司产品为一汽大众、上海大众、神龙汽车、一汽集团、广汽丰田、美国福特、澳大利亚通用等国内外五十多家著名主机厂进行配套,主要产品在国内轿车新车市场占有率为30%以上。

丰原药业2.4亿收购普什制药抢占市场先机

□本报记者 姚轩杰

丰原药业9月23日公告,公司拟向普什集团发行股份,购买其持有的普什制药100%股权;交易价格为2.48亿元,公司发

行股份购买资产的股份发行价格为7.81元/股,股份发行数量不超过1178.97万股。交易完成后,公司将持有普什制药100%股权。

公司认为,目前市场上的克林霉素磷酸酯相关产品有注射液、冻干粉针剂、片剂

等多种品规,但塑料安瓿产品较少。普什制药作为国内少有的塑料安瓿克林霉素磷酸酯注射液生产企业,能够抢占市场先机。未来几年普什制药营业收入和净利润将开始体现,这将增强上市公司盈利能力。

起诉海斯凯尔不正当竞争

福瑞股份为FibroScan国产化铺路

□本报记者 戴小河

假宣传、恶意诋毁、冒用荣誉的行为,删除或销毁相关侵权材料,并刊登道歉声明。

公开信息显示,海斯凯尔成立于2010年7月,是一家以超声诊断仪为主要经营业务的公司,与福瑞股份具有直接竞争关系。海斯凯尔方面曾公开表示,该公司研发的FibroTouch是全球首台影像引导的肝纤维化无创检测系统,采用第三代瞬时弹性成像技术,是全球最领先的瞬时弹性成像技术平台。

上述说法引起福瑞股份的不满,双方在产品的唯一性上各执一词。福瑞股份方面认为,海斯凯尔2013年7月份上市的FibroTouch产品,同Echosens研发的FibroScan,在产品介绍、外观、实质性技术等方面存在众多“巧合”。

FibroScan是福瑞股份的核心产品,用于肝脏硬度无创量化的检测,于2003年获得欧盟CE产品认证并正式在欧盟上市销售,2007年进入中国,目前已在全球70多个国家销售。作为全球首个采用震动控制瞬时弹性技术的产品,FibroScan产品已获得世界卫生组织以及多个肝病临床指

南的官方推荐。

海斯凯尔称,FibroTouch技术全球最领先,年收入2000万元,位列行业第一。福瑞股份认为这些表述有损FibroScan的市场荣誉,“FibroTouch除一项从第三方变更过来的共享发明专利授权外,并无其他核心专利技术;同时也没有获得任何全球肝病权威机构的认证以及其宣称的国家药监局颁布的CFDA证书。”福瑞股份内部人士表示,针对市场上出现的任何不正当竞争行为,公司都将诉诸法律,以保护企业的合法权益。

FibroScan国产化或提速

在福瑞股份的股吧里,投资者普遍预期,在处理完与一体医疗的专利纠纷后,公司又将与海斯凯尔对簿公堂,或为营造良好市场的环境,为FibroScan的国产化铺路。

国信证券医药分析师告诉中国证券报记者,如果FibroScan实现国产化,将释放巨大经济效益。首先是产品将在价格方面大幅增强市场竞争力,销售放量增长,对改善福瑞股份的业绩会有显著效果。其次是

此举符合医保控费的宏观环境,可以节省医院的采购成本,并减少肝病患者的经济负担。

FibroScan在中国市场的推广是公司全产业链战略的核心环节,2014年上半年,公司实现营业收入2.63亿元,较上年同期增长18.34%,实现归属于上市公司股东净利润1600万元,较上年同期增长175.98%。公司收入和利润实现双增长,主要原因在于FibroScan各系列产品实现销量257台。公司预计全年销量有望突破600台。

一位不愿具名的私募基金经理对FibroScan在中国市场的推广前景满怀期待。他表示,FibroScan目前在国内肝纤维化诊断领域未有劲敌,技术护城河足够宽广。虽然国内偶尔有FibroTouch等类似产品出现,但均未能赶超FibroScan在技术上的领先优势。而且,医疗器械产品得有过硬的安全和科技实力才会获得业内权威机构的认同和推广,这需要技术积淀与时间积累。此外,福瑞股份的维权诉讼行动,也将增加类似产品的销售难度,为FibroScan国产化与市场推广赢得时间。

金安国纪拟5亿元投资PCB项目

□本报记者 任明杰

金安国纪9月22日晚公告称,公司计划在安徽省金寨县现代产业园区内投资建设年产600万平方米PCB印制电路板项目,项目总投资5亿元人民币,计划用地260亩左右,分三期进行,一期项目合计总投资18,000万元(含金辉科技和金耀科技的全部投资金额),预计占地100-130亩,年产PCB印制电路板200万平方米。

公司表示,电子信息产品的生产制造离不开基础材料PCB印制电路板的支持,相关产业的需求和发展为PCB印制电路板的产业化发展提供了广阔的空间。公司决定在投资环境较好的安徽省金寨县建设PCB项目,利用现有主流覆铜板产品进行深加工,增加产品附加值,构建完善的产业链,将进一步增强公司的市场竞争力。