

958份三季度业绩预告超六成报喜

□本报记者 张玉洁

截至9月10日盘后，两市共有958家上市公司发布三季度业绩预告，其中612家企业业绩预喜（包括续盈企业），占已预告企业的64%。

医药和TMT维持高景气度

同花顺iFind数据显示，958家企业中，除26家不确定外，有189家企业前三季度业绩预增，246家略增，61家扭亏，116家续盈，共计612家企业业绩预喜。同时，有66家企业业绩首亏，72家企业业绩续亏。

在这958家企业中，主板企业180家，创业板企业56家，中小板企业722家，其中业绩预喜比例分别为40%、60.7%和70%。目前中小板企业业绩预告已经披露完毕，从现有数据来看，中小板企业业绩成长性高于主板和创业板企业。

分行业分布看，TMT、医药、电力设备、化工行业、机械设备和轻工制造行业预告公司家数位居前列。但从行业整体成长性来看，医药医疗和TMT等弱周期行业仍然处于较高景气度。医药医疗板块已公布业绩预告的55家企业中有47家企业业绩预喜，占比85.5%，其中13家企业净利翻倍。电子元件行业中，立讯精密预计前三季度净利润同比增加70%~100%，锦富新材、大族激光预计净利润同比增长50%~80%，欧菲光则预计净利润同比增长35%~65%。周期性行业中业绩增长的公司，主要来自于一些供需关系改善的细分行业。

净利增速方面，以最大变动幅度计，有287家企业实现净利同比增幅超过50%，125家企业实现净利翻倍。其中大富科技、大康牧业、大华华科等11家公司净利增幅超过1000%。除了主营业务增长，基数低和资产重组后并表收入也是造成企业净利大增的主要原因。

大富科技增速目前位居第一，同比大增82倍以上。公司预计前三季度实现净利润45872.37万元至48422.37万元，增长幅度为8230.43%至8693.52%。业绩大幅度增长主要归功于全球移动互联网行业的快速发展和通信市场的大规模启动。除主业外，公司转让华阳微电子2.5%股权扣除所得税费用后，增加合并财务报表净利润20,829万元。大康牧业预计前三季度净利润增长幅度为5344.21%至6893.80%，预计实现净利润1054万元至1354万元。除了今年三季度以来猪价回升和公司理财收益外，去年同期净利较低也是原因之一。

三季度业绩预告净利增幅前十名

名称	类型	最大变动幅度	内容	摘要
大富科技	预增	8693.5%	净利润45872.37万元至48422.37万元	随着全球移动互联网行业的快速发展和通信市场的大规模启动，公司销售收入稳定增长，主营业务净利润将大幅上升。公司转让华阳微电子2.5%股权后，扣除所得税费用后增加合并财务报表净利润20,829万元。
大康牧业	预增	6893.8%	净利润1054.00万元至1354.00万元	报告期，公司产生理财收益，投资收益增加；公司主要产品生猪价格处于回升状态，将有效缓解主营业务的亏损情况。
大华华科	预增	3426.3%	净利润1950万元至2150万元	2014年三季度，公司产品市场需求仍将保持平稳态势，公司盈利水平预计好于去年同期。
万力达	扭亏	2752.7%	净利润13702万元至16443万元	公司变更主营业务后SOC等新产品毛利率较高，盈利能力强等综合因素所致。
宁波联合	预增	2588.2%	净利润9000万元至10000万元	子公司温州银联公司所开发建设的天和家园一期住宅实现的销售收入增加所致。
黑猫股份	预增	2277.6%	净利润6000万元至6500万元	国际发达经济体复苏强劲，国内宏观经济企稳复苏迹象明显，下游汽车及轮胎行业消费和结构升级需求持续增长。
尤夫股份	预增	2038.9%	净利润6592.21万元至6750万元	本期年产20万吨差别化涤纶工业丝一期项目产能释放，销售形势良好，产品毛利空间有所增加，业绩也相应增加；本期订单增加，业绩相应增加。
恒顺电气	预增	1450.0%	净利润4500万元至4588万元	高铁、轨道交通行业快速发展，公司积极拓展销售渠道，成功进入该领域；企业电能质量优化产品的订单大幅增加；境外企业新增煤炭产销业务，采购服务也趋于稳定，产量逐步提升。
爱康科技	预增	1297.0%	净利润7000万元至9700万元	公司已并网电站持有量的陆续增加，电费收入对利润贡献较大；毛利率相对较高的组件产品销售收入继续保持增长趋势；边框销售量增长，精细化管理和成本控制带来毛利的增长；支架外销比例增加，供应链优化采购降本带来毛利增加。
长电科技	预增	1100.0%	增长幅度为900%至1100%	经财务初步测算，预计公司2014年1~9月份归属母公司所有者的净利润与2013年同期相比增长9~11倍。

公司去年同期仅实现净利19.36万元。

单个公司净利方面，美的电器前三季度预计实现净利润87亿元至96亿元之间，同比增幅45%至60%。此外，宁波银行、洋河股份和海康威视等利润规模位居前列。

部分行业业绩持续改善

通信设备行业业绩持续转暖。除大富科技外，中兴通讯公告1~9月净利润为17亿~19亿元，同比增长208%~244%。上半年中兴通讯实现净利润11.3亿元，比去年同期增长264%。

电力设备行业则在显示出更强的增长后劲，风电和光伏行业尤为突出。由于行业持续回暖，金风科技预计前三季度实现净利润112768.08万元至122165.42万元，增长幅度为500%至550%。公司中期实现净利润3.31亿元，同比增长257%。三季度净利增速远高于中期业绩增速。

随着油运市场和干散货市场旺季的到来，航运行业业绩有望持续改善。在已经公布三季度业绩预告的9家航运公司中，招商轮船、中海发展、中远航运和海峡股份4家公司预喜，中海海盛等4家公司仍

告亏损。招商轮船称，2014年上半年航运市场总体回暖，公司油轮及散货船队均抓住市场回升及波动机会，公司三季度累计净利润预计同比大幅增长，扭亏为盈。

部分明星公司三季度业绩也有所好转。苏宁云商预计前三季度实现净利润-105528.30万元至-95528.30万元。尽管业绩仍然处于巨额亏损之中，但公司三季度亏损幅度已有所收窄。公司今年上半年亏损达7.49亿元。公司表示，三季度，公司将有效地发挥苏宁O2O模式下全渠道的优势，预计将实现2014年1~9月份销售收入同比持平，归属于上市公司股东的净利润亏损额收窄至20,000万元至30,000万元。

周期性行业颓势依旧

目前周期性行业基本面仍未出现明显变化，预忧公司仍以农林牧渔、化工、机械设备等周期性行业为主。

目前共有11家上市钢企披露了三季度业绩预告，其中预增及扭亏的共3家，亏损的钢企则达到5家，还有1家钢企预减，2家续盈。

沙钢股份是目前唯一一家业绩预增的钢铁企业。公司预计前三季度实现净利

润约5000万元至5500万元，同比增长240%至270%。沙钢股份称，公司积极开拓市场，钢材销售量比去年同期增加，营业收入有所增长，同时产品销售毛利率同比上升。上半年，沙钢股份实现归属于上市公司股东的净利润3496.36万元，同比增长297.04%。

钢铁主业整体依旧亏损是上市钢企业绩表现不佳的主因。马钢股份、重庆钢铁、三钢闽光均称，前三季度将继续亏损。马钢股份公告显示，尽管三季度业绩有所改善，但由于上半年亏损严重，前三季度仍然亏损。

酒类行业仍旧受限于宏观环境和消费降档。目前有6家酒类企业发布三季度业绩预告。除珠海啤酒实现净利润同比增长外，其余5家公司均出现净利润不同程度下滑。其中，洋河股份预计净利润同比下降15%至0%，青青稞酒净利润同比下降20%至0%。会稽山是上月刚在主板上市的公司，其预计2014年1~9月净利润同比下降约10%。水井坊预计公司今年1~9月及全年累计净利润仍为亏损。酒鬼酒预计前三季度净利润为-8000万元至-6500万元，下降幅度为493.19%至419.47%。

中石化易捷“试水”职业经理人

□本报记者 汪珺

中国石化销售有限公司9月10日发布公告，面向社会公开招聘非油业务职业经理人。这是中国石化首次引入“职业经理人”制度，全面推行契约化管理和薪酬待遇市场化运作。

此次招聘的岗位包括：易捷公司副总经理、门店运营总监、物流总监、电子商务项目经理、金融业务项目经理、饮用水项目经理

经理、汽服业务项目经理、快餐业务项目经理、广告业务项目经理等9个职业经理人岗位。拟招聘岗位执行职业经理人制度，实行契约化管理。薪酬待遇实行协商保密工资制，与市场价位接轨。

中石化易捷销售有限公司是中国石化销售有限公司的全资子公司，以遍布全国的中石化加油站网络为基础发展非油品业务，目前开展的主要非油品业务

包括便利店、电商（“易捷网”）、汽车服务、广告等。根据企业发展战略，公司在现有非油品业务的基础上，将大力发展便利店、O2O、金融、广告、汽车服务、环保产品等新业务，着力推进中国石化销售有限公司从油品经销商向综合服务商转型发展。

中国石化销售有限公司于5月23日与中国太平保险集团签订战略合作框架协议，将整合双方各自领域的优势资源为客户提供多元化服务；7月29日与润泰集团

签订业务合作框架协议，联手大润发力推进新兴业务发展；8月7日联手西藏进军水产业，易捷便利店将向全国消费者提供“易捷·卓玛泉”天然冰川水；8月12日与顺丰速运有限公司签订业务合作框架协议，力推新兴业务服务客户；8月21日与1号店签订业务框架协议合作协议，促进O2O业务发展；8月26日与腾讯科技签订业务框架协议合作协议，合力开掘非油“金矿”，共同打造综合服务商。

特锐德称，公司与北汽新能源的合作，将实现强强联合，大大加速公司在电动汽车充电领域的拓展速度，提高公司市场影响力，树立在电动汽车充电领域的先发优势，为公司在电动汽车领域的业务拓展打下良好基础。（李香才）

结盟支付宝 捷顺科技拟打造“车生活”服务平台

□本报记者 欧阳春香

捷顺科技9月11日公告，公司近日与支付宝（中国）网络技术有限公司签署《合作框架协议》，双方同意结成战略合作伙伴关系，共同打造“车生活”服务平台。

根据协议，双方约定以共同投入、共同分享的方式，搭建可以使用支付宝公司各类支付产品进行停车等费用支付的环境，共同打造一个国内领先的包含车位查询、预订、引导、反向寻车、在线支付等功能于一体的“车生活”服务平台；双方约定将共同采取一系列技术、营销方案，使得双方共同打造的“车生活”服务平台能够更好地服务于社会大众，并努力提升客户的体验感和对服务平台的使用黏性；双方约定在各自允许的范围内，进行数据的共享、分析，共同探讨新的合作模式。

捷顺科技表示，此次协议的签署是公司近年来围绕智慧城市平台建设的商业支付应用及移动互联网转型升级探索的较重要一步。通过与支付宝公司的合作，将有助于公司在国内购物中心及商业楼宇客户领域，为停车场用户和消费者提供更加丰富便捷的小额快速支付和结算方式，同时向广大车主提供基于手机应用端的一揽子综合停车生活服务的便捷用户体验，从而提升公司终端产品和智能软件平台在上述领域的推广销售。

分析指出，此次与互联网支付巨头支付宝结成战略合作伙伴关系，捷顺科技可以很好地利用其车联网和社区互联网的入口价值，使公司快速实现由原来的出入口设备制造商向智能管理及安防平台服务商的转型。

联手北汽新能源 特锐德拓展电动车充电市场

特锐德公告，公司9月10日与北京新能源汽车股份有限公司草签了《充电产业及商业模式战略合作协议》，公司拟与北汽新能源公司在北京、青岛等地强强联合，共同推广电动汽车充电业务。

根据协议，双方将在资本方面展开合作，成立合资公司（或其他形式），形成战略同盟，在统一技术标准、互惠互利的前提下，共同推进新能源汽车充电基础设施建设及运营的商业化运作；双方共同组成技术研发团队，在充电产品

设计、新技术、新应用、新体验方面进行深入开发并引入国际设计资源，就当前充电系统、终端进行工业化设计，提升充电产品档次和建设先进技术服务体系，共同建设服务于社会不同需求的充电网络。

双方还将在充电设施建设、规划、充气设备供应链及标准建设方面开展合作，特锐德承诺提供完善的充电设施售后服务保障；特锐德在授权区域内建设4S店、体验中心、城市展厅，并整合政府

资源积极开发市场；特锐德向北汽新能源提供定制化充电产品及充电专业服务，包括但不限于充电产品、安装、测试、保修、保险以及后期公共充电信息等服务。

特锐德称，公司与北汽新能源的合作，将实现强强联合，大大加速公司在电动汽车充电领域的拓展速度，提高公司市场影响力，树立在电动汽车充电领域的先发优势，为公司在电动汽车领域的业务拓展打下良好基础。（李香才）

布局电动汽车上下游 英威腾再度牵手欣旺达

英威腾表示，此次投资的目的是抓住新能源产业发展的机遇，加快电动汽车等国家战略性新兴领域的拓展，培育新的利益增长点。若该项目能够顺利实施，将有利于公司开拓新能源汽车市场，加快公司新能源战略目标的布局节奏，为公司创造新的业绩增长点，并最终提高股东的投资回报率。

英威腾同日公告，还将与实际控制人黄申力、欣旺达等合资设立行之有道汽车服务股份有限公司，注册资本1.8亿元，英威腾将持有其9%股份。

行之有道公司成立后，将利用上述投资主体在电动汽车领域、电池维保领域、电动汽车设计领域、车联网、移动互联网、大数据领域的成熟技术及市场优势，创意推出电动汽车分时租赁业务，满足城市居民短距离的分时租车需求。

分析人士指出，英威腾曾于7月31日公告联手欣旺达设立子公司从事电动汽车领域相关的业务，此次联手欣旺达接连在电动汽车电池、电动汽车租赁领域布局，英威腾旨在电动汽车领域打造完整的上下游产业链。（欧阳春香）

■“新三板”动态

九恒星 点点客 12日起实施做市转让

九恒星（430051）和点点客（430177）9月10日晚分别公告，均宣布于9月12日正式实施做市转让方式。这是继8月25日首批4家做市企业之后确定新增的两家做市企业。

两家公司均称，公司股票变更为做市转让方式的申请已经全国中小企业股份转让系统有限责任公司同意，公司股票将于9月12日起采取做市转让方式。

根据公告，九恒星的做市商有5家，分别为国信证券、东海证券、财富证券、光大证券和国都证券；点点客的做市商有3家，分别为齐鲁证券、中信证券和中信建投。（欧阳春香）

董事长接棒

海特高新“父传子”

海特高新9月11日公告，公司于9月10日接到公司控股股东、实际控制人李再春通知，李再春于9月8日与其子李飚签署了《股份转让协议》，将其持有的占公司总股本的16.60%的股票转让给李飚。此次股权转让完成后，李再春之子李飚将成为实际控制人。

李再春为公司实际控制人，控股股东；李飚为李再春之子，为公司现任董事长。此次股权转让价格为每股10.05元，总价5.62亿元。股份转让后，李再春持有海特高新7.72%股份，李飚持有海特高新18.99%股份。李飚成为公司第一大股东，李再春为公司第二大股东。

海特高新称，李飚成为实际控制人，有利于公司确立长期的战略发展规划，稳定公司的股权结构，完善公司法人治理结构，保证公司持续稳定和健康发展。（欧阳春香）

骆驼股份获军品承制资格

骆驼股份公告称，经审查，公司符合武器装备承制资格条件要求，已注册编入《中国人民解放军装备承制单位名录》，有效期至2018年4月，承制装备分系统类别为起动（牵引）用铅酸蓄电池，承制性质为研制、生产。

骆驼股份表示，公司取得《装备承制单位注册证书》，标志着公司的科研能力、生产能力和技术水平等均已达到军品采购标准，使得公司能够在承制范围内承揽军品业务，为公司产品进入军品市场及未来在军品市场的发展奠定了基础。截至目前，公司尚未取得军品承制订单。（王小伟）

否认重组传闻

川化股份主要装置暂时停产

川化股份9月11日发布澄清公告称，针对四川发展（控股）有限责任公司子公司四川能投以及成都量力参与公司重组的传闻，公司大股东四川化工控股（集团）有限责任公司进行核查并向实际控制人四川省国资委询问，不存在任何涉及上述传闻所述事项。

公告称，公司于6月、7月、8月分别对主要生产装置进行例行大修，并于9月1日全面完成检修工作。但受国内化肥行业产能严重过剩、价格持续低迷影响，加之公司生产用天然气价格继续上涨，生产成本大幅上升，公司生产经营亏损更加突出。为了缓解日益加剧的亏损形势，公司决定对主要生产装置（化肥、化工）暂时停产。公司预计于2个月内，根据产品市场情况逐步恢复生产。

根据公告，9月3日，四川化工与四川发展签订《四川化工控股（集团）有限责任公司与四川发展（控股）有限责任公司关于川化股份有限公司部分国有股份转让协议》，约定四川化工将所持川化股份7550万股协议转让给四川发展，占川化股份总股本比例为16.06%。双方同意本次股份转让价格为4.664元/股，股份转让价款总额共计35213.20万元。本次股份转让完成后，四川化工持有川化股份19990万股，占公司总股本比例为42.53%，仍为公司控股股东；四川发展持有川化股份7550万股，占公司总股本比例为16.06%，为公司第二大股东。本次股权转让尚须逐级上报国务院国有资产监督管理机构审核批准，能否获得相关部门批准存在重大不确定性。

四川化工称，将按照四川省委省政府《关于深化国资国企改革促进发展的意见》，积极支持上市公司，促进上市公司可持续发展。（李香才）

嘉事堂拟收购23家医疗器械公司

嘉事堂9月11日发布对外投资公告，一口气收购了馨顺和、嘉事博、嘉意国际、重庆臻跃等23家公司，总作价约2.5亿元。公司拟以公开发行可转换公司债券募集资金及自有资金收购上述股权并取得控股权，公司股票自9月11日开市起复牌。

公告称，拟收购张斌、沈诊所拥有并实际控制的四川馨顺和贸易有限公司等3家公司41%的股权，控股子公司嘉事吉康拟收购上述3家公司10%股权。拟收购吕文杰、姚海、吕有来所