

► 投资趋势

“三网融合” 加速家电企业转型

原本应于四年前落地的中国广播电视网络有限公司(简称“广电国网公司”)近日终于注册成立,该公司目前正在申请IDC(因特网数据中心业务)牌照。“此举意味着广电行业的互联网化加速,三网融合出现实质性的动作”,5月14日,一位家电业内人士告诉中国证券报记者,三网融合将倒逼家电企业加速转型,那些在核心芯片、操作系统、节目内容等“软实力”领域有核心竞争优势的家电企业有望分享三网融合的盛宴。

三网融合步伐加快

尽管此前三网融合的呼声此起彼伏,但由于各种原因推进速度并不理想。以广电国网公司为例,按照国家三网融合总体方案及配套方案,广电国网公司原计划在2010年左右成立,但一直拖到现在才落地。

国家工商总局企业信用信息公示系统登记的信息显示,4月17日,广电国网公司注册成立,公司类型为有限责任公司(国有独资),注册资本45亿元,实收资为0元。经营范围为有线电视网络规划、建设、运营和维护;为开展上述业务所进行的技术研究、技术开发、信息咨询(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)。

“从业务范围和当前的行业现状来看,广电国网公司未来扮演的角色应该是OTT管控对接实体,未来的业务方向应该是互联互通,相当于一个集成平台,为各省网公司提供信号接入、分发的服务。”上述人士认为。

国家新闻出版广电总局科技司司长王效杰在去年年初曾透露组建细节,其中包括公司成立后的主要任务:承担包括网络、技术、业务、运营和管理五方面的互联互通工作。网络上要实现骨干网和各地分配网的物理衔接;技术上达到标准统一;业务上实现各台节目和各行业内内容跨地区传送;运营上实现统一结算跨域业务,实现产业链的利益分成;管理上实现网络业务统一管理,确保内容安全。而在服务体系上,到2015年,广电国网公司要达到100种以上的新业态能力,全国县级以上城市有线数字电视全部数字化,80%以上实现双向化。

“无论如何,广电国网公司的正式成立意义重大”,国内某从事机顶盒制造的上市公司市场总监告诉中国证券报记者,事实上,国内的企业早就做好了三网融合的技术准备,针对不同的运营商推出了多款产品,三网融合的市场空间能否真正打开,有待广电国网公司后续能否快速开展运营。

家电企业加速转型

由于涉及到管理体系变革,投资主体众多等诸多原因,电信网、广电网、互联网三张网的融合工作一直推进缓慢。如今,随着广电国网公司的正式成立,三网融合提速也给各家企业带来了机遇和挑战。

“由于三网融合后,同一内容或应用可以通过不同的网络和终端加以传输和应用,终端企业必将抢夺这一市场”,前述人士称,目前,PC互联网、移动互联网市场相继被挖掘,市场将注意力集中到了家庭互联网上,作为三网融合重要载体的智能电视成为家电企业、互联网企业角逐的市场。

以四川长虹为例,2013年7月,该公司率先向市场定义了“家庭互联网”这一新概念,并宣布公司基于家庭互联网的智能战略,公司正从终端向“终端+数据+内容+服务”战略转型,构建以人为中心,通过完整的技术架构和生态系统实现多终端协同、便捷交互、广泛连接的“家庭互联网”。

今年1月18日,四川长虹宣布推出中国首款三网融合智能电视新品——CHIQ电视。据悉,该电视率先打破三网融合技术瓶颈,从技术操作层面绕开电信网、广电网、互联网等壁垒,实现用手机等手持移动终端看电视直播,一举结束手机不能看电视的历史。与此同时,该公司在智能终端领域,相继开发了智能语音芯片、超级语音浏览器、家庭互联网操作系统等。不仅如此,四川长虹还与IBM合作建设大数据分析中心,对智能终端所收集的数据进行分析整合,并以此探索新的商业模式。

4月10日,海尔在推出了U+智慧生活操作系统的基础(软件)上,又推出可以实现对家庭中所有家电、家居、照明等智慧终端的智能终端(硬件)——Smart Center(海尔智慧管家)。

与此同时,海信提出“智能就是简单”的智能电视理念,发布了业界速度最快、操控最简单的智能电视VIDAA,今年,海信又与多家内容提供商签订了合作协议,提出构建“1+1+N”的全新产品生态圈模式。

“三网融合后,企业不应仅考虑产品如何转型,还需考虑企业如何转型,彩电企业将由传统的硬件制造向‘硬件+内容+服务’的盈利模式转变”,前述人士说,未来,那些在核心芯片、操作系统、节目内容等“软实力”领域有核心竞争优势的家电企业才能真正分享三网融合的盛宴。(吴勉)

► 创业工坊

□ 本报记者 李阳丹

作为一家地方门户网站,宁夏网虫已经不满足在当地发展,借助与好贷网在互联网金融领域的合作,以及即将登陆“新三板”的契机,宁夏网虫在北京设立分公司,踏上了迈向全国的大路。

嫁接资本

宁夏网虫成立于2002年3月,用其董事长麦杰的话来说,宁夏网虫就是一个“地方论坛,草台班子,是标准的‘屌丝’”。麦杰的描述颇有几分调侃的味道。事实上,宁夏网虫虽然偏居西北,在当地却拥有十足的影响力,目前已成为宁夏地区最大的网络社区。

在几年的运营中,宁夏网虫先后与宁夏移动、宁夏联通、宁夏电信运营商达成良好的合作伙伴关系。自网站创立以来,宁夏网虫已累计拥有注册用户近25万余人,核心群体为都市白领、各大学、高中学生。

近年来,一直站在互联网潮流前沿的麦杰感受到了移动端的冲击。“PC站慢慢趋于消亡,现在我自己的网站我是不上,其他的网站很难拿着电脑上,觉得这个趋势已经过了,大家基本上都是玩手机,全部是低头一族,走到哪儿都是。还有O2O,互联网公司实际上在做很多线下的落地,传统行业在学互联网思维,这两个方面都得打通,这是大势所趋。”

麦杰感觉宁夏网虫需要一次转型,并下了很大的决心。“转型需要借助资本的支持。有一句话说得好,要架资本的翅膀。我们认为互联网和网虫是天生的死对头,互联网如果缺少资本的力量,是非常薄弱的。”

2013年,宁夏网虫敏锐捕捉到互联网发展新趋势,积极酝酿登陆“新三板”,目前已严格按照政策要求完成股改,并获得登陆“新三板”的批文,将成为“新三板”首家民营网站。

对于宁夏网虫而言,登陆“新三板”为企业带来诸多利好。不但能快速便利融资、实现财富增值、合法转让股份、转板上市,还能得到地方政府、园区的资金、租房等优惠政策的

► 互联网金融

“余额宝”不该沦为替罪羊

□ 吴学安

曾经风靡一时的互联网金融代表——余额宝,收益一度让投资者趋之若鹜,成为草根理财“神器”。很多银行惊呼,大量储户已将存款搬到了余额宝,银行试着奋起反击,推出各种类“余额宝”产品,但却瞻前顾后,怕原来的中老年存款客户,将存款买了这些产品,徒增自己的融资成本。

去年以来,余额宝在资本市场出尽风头,货币基金在过去10多年中不温不火,但是余额宝一出,局势立刻改变。现在国内货币基金规模大约有1万亿元,仅余额宝就占了4000多亿元。央行最新公布的数据显示,1月份,存款流失约9000亿元;而在上周,国内货币基金规模已超万亿元,以余额宝为代表的互联网金融产品为其注入了强大的“吸金力”。货币基金迅猛的发展势头不仅令各家银行仓促发“宝”迎战,同时也引来了一些质疑。

► 网络消费

英国网购体验

□ 易超波

如今英国促销季商场很少出现“疯抢”场面,很大程度上归因于消费者越来越青睐网购。相关数据表明英国在欧洲网购市场名列前茅,究其原因,多方合力形成的良好网络购物环境和安全保障助力英国网购蓬勃发展。

每当购物季来临,主要电台与网站都会播出网络购物安全教育短片,教消费者如何安全、顺利地在网上支付。

首先,要在正规的网站购买产品,确保交易安全;进行支付时,地址栏中还会出现一个小的挂锁图标,代

小网虫逆袭“新三板”



宁夏网虫董事长麦杰。

扶持。“我们现在不能说屌丝完全逆袭,但是我们具备了逆袭的条件。我们新装修了办公室,大概有1700多平米,完全是仿Google的风格。”麦杰对登陆“新三板”后的宁夏网虫有了更高的期待。

发力互联网金融

有了资本的支持,宁夏网虫开始筹备更加迅速的发展。“我们现在在筹备北京分公司,也在洽谈一些企业做一些并购,将来还得做一些增发,内部做股权激励。”麦杰透露。

事实上,在改制、融资的过程中,麦杰发现了一个更有吸引力的领域——互联网金融。

“我们在融资时发现,作为轻资产公司的地方网站,想得到贷款几乎是不可可能的。在融资的过程中我们有了很多体验,也发现了很多需求。很多中小企业和我们一样,没有办法贷

款,没有办法做一些金融服务。甚至个人也一样,获得车贷、消费贷款并不容易。而同时,金融机构也有很大的需求,不少金融机构也在慢慢的轻资产化,比如说像银行、券商都在做转型。”

麦杰选择了好贷网以及宁夏网虫的主办券商中信建投证券为其进军互联网金融领域的合作伙伴。

今年3月,好贷网成立“云金融开放平台”,降低了创业者在互联网金融领域的准入门槛。好贷云金融平台基于好贷数据云,帮助合作伙伴快速建立自有互联网金融品牌,提供技术支持、运营支持,帮助合作伙伴快速切入互联网金融领域。该平台已经与1200多家网站达成合作,包括百度、360、宁夏网虫、企业家在线、车主网、钓鱼网、卡车之家等网站。

宁夏网虫即将上线的互联网金融平台名叫“宁夏财富”,是一个综合的互联网金融入口。结合宁夏网虫

积累的用户数据,宁夏财富将推出针对宁夏本地特色的类余额宝产品——宁夏财富宝;本地化的贷款平台——宁夏贷;以及供用户线上交流的论坛——财富圈。

好贷网主要与宁夏网虫合作做宁夏贷款业务,“我们希望让本地所有的担保公司、小贷公司,甚至所有的放贷员全部到这个平台上给当地做服务。”麦杰表示,好贷网作为全国性品牌,要想在地区落地,很难把当地所有的服务机构、金融机构都上线,最好的方式就是选择一个好的合作方。

“宁夏财富这个平台,从理财到贷款,到将来的证券、交流,甚至将来政策明朗的时候推出像P2P、众筹这样的服务,都可以涉及。但是我们的原则还是风控是第一位的,因为我们即将成为非上市公司,在政策不明朗的时候,我们不会轻易的去尝试一些比较敏感的模式。”麦杰说。

此外,宁夏网虫还将根据现有的

中小企业头上去,加大实业的资金成本压力;另外,余额宝通过货币市场基金的大规模购买,为自己截留了大笔的利润,然后才把剩余的回馈给投资者。理清了余额宝的本质和脉络,就可以知道,余额宝并没有抬高融资成本,这是银行间资金市场的“市场化”反应,即便没有余额宝,货币市场基金的收益还是会走高的,所以说余额宝抬升融资成本是站不住脚的,余额宝充其量只是提供了一个投资渠道,并没有影响整体资金市场利率水平的能力,只是资金市场利率走高的反应,而不是原因,不能本末倒置。

“互联网金融终于被正名了!”此前,这个圈子里的人都因为互联网金融被第一次写进政府工作报告而欢呼雀跃,这意味着互联网金融在政府层面上正式获得了认可。因此,在市场上力争得面红耳赤时,央行高层的表态为互联网金融的发展吃下了一颗定心丸。中国人民银行行长周小川、副行长潘功胜和易纲三位在一天

位,网络消费占零售消费的比重约为13.7%。市场蓬勃发展的背后是政府监管、行业自律和消费者权益保障意识较强三方面合力作用的结果。

英国政府在1973年成立了公平贸易局,专门负责消费者权益保障和维护市场公平竞争。1974年,英国推行消费者信用法案,对信用卡消费(包括在线信用卡消费)行为进行规范和保障。当消费者的消费额超过100英镑(约166美元)时,一般会选择信用卡支付,因为根据该法案相关规定,大额信用卡支付将享受更加完善的消费保护,包括全额退款。

除政府监管保障之外,网购行

用户行为数据进行大数据分析,根据用户的年龄、性别、学历、需求等做金融划分,进而根据数据提供精准的增值服务。麦杰认为,论坛的未来是大数据。“从2012年开始,网虫全部都得用实名制,必须得用手机验证,我们觉得网站从以前流量存亡的时代已经转变成数据为王了。”

政策“断奶”考验

麦杰承认,宁夏网虫能上“新三板”,更多的是受益于当地政府的支持。“作为西部的民营门户网站,首先要做的是,更新转变思想认识。以前,我甚至不知道什么是资本、什么是上市,通过金融办组织的培训才认识到。”麦杰表示,企业之前的粗放型发展很不正规,“为此,我们在改制过程中付出了很大的代价,包括公司业务结构的颠覆。”

麦杰曾经跟投资人说,宁夏网虫的核心力在于,其在合适的地方发展。作为地方性门户,宁夏网虫与全国性门户网站相比并不具备优势,但在宁夏这个相对落后的地方来看,它就是值得扶持的佼佼者。

银川市金融办主任李景阳表示,西部企业存在很多困难,跟思想认识水平较发达的地区存在很大差距,对金融历史几乎一无所知;企业素质较低,资产状况不好,盈利能力较差;财务管理也不规范。为了鼓励企业家登陆新三板,政府出台了新三板补贴,企业内部成本基本也是政府买单。中信建投证券总经理张昕帆则认为,地区政府的高度支持正是后发地区的优势。

而银川市开发区主任崔昆表示,在登陆资本市场后,宁夏网虫将进入政策“断奶”阶段。宁夏网虫后续的发展将主要依靠自身的能力提高,以及资本的支持,政策扶持将不再是重点。

宁夏金融办主任陈东升认为,虽然地方政府将从政策上“断奶”,但登陆“新三板”相当于断母乳后再购买进口奶粉喂养。宁夏网虫对接资本市场后,企业发展的路更加广阔,投资者会判断公司的业务是不是有前途,模式是不是有竞争力,会逼着宁夏网虫发展,这对公司来讲也是一个激励。

之内均表态鼓励互联网金融,不会取缔余额宝类互联网金融产品,并将加强监管。然而,面对新生事物,谁也不敢松懈。正如周小川所言,对余额宝等互联网金融业务的监管政策会更加完善。

不言而喻,互联网金融产品的存在,可以促进传统金融体系、模式的改革,甚至有可能对利率市场化起到促进作用。同时,由互联网支付平台作为中转,向普通百姓提供一个更为良好的投资平台,帮助大家尤其是缺乏专业理财能力的群体解决实际负利率问题,应该说是一件好事。同时,互联网金融目前是一个渠道搭建者+有限的产品介入者,自身的优势并不是不可超越,这也给传统金融模式提供一个创新的契机。站在广大的普通老百姓的立场上看,力挺网络金融,支持在线理财。钱存在银行是拿穷人的钱补贴富人,而互联网金融提高了散户的资金议价能力,提高了收益,无疑是在帮助穷人拿回本属于自己的收益。

业也有行业自律组织,以及半官方的标准委员会。如英国网络零售商协会负责颁发安全网购资格给合则网购物企业;英国交易标准协会则对网购物企业进行安全与信用认证,对合格的网店颁发信用章以便消费者甄别。

成熟网购物市场催生竞争激烈的第三方在线支付服务市场,同时完善的行业监管、严格的自律性和相对公开透明的数据等行业特征也覆盖到这一领域。

在英国,大多数零售商都选择第三方在线支付商的服务,其中比较知名的有美国易趣电子支付服务子公司PayPal、苏格兰皇家银行旗下的WorldPay等,它们往往都有比较悠久的历史和专业化的团队,不断完善和改进相关技术,保障支付安全。