

重庆钢铁股份有限公司

2013 年度 报告 摘要

单位:千元,人民币

本期费用化研发支出	528,777
本期资本化研发支出	233,940
研发支出合计	762,717
研发支出占利润总额比例(%)	7.68
研发支出占营业总收入比例(%)	4.34

2.6公司利润构成和利润来源发生重大变动的详细说明
 2013年,本集团净利润为人民币-2,499,018千元,较上年净利润人民币98,043千元降低了2.597,961千元,主要原因如下:
 ①主营业务实现毛利人民币-341,468千元,比上年减少人民币363,917千元,主要是钢材市场持续低迷,售价大幅下降。
 ②2013年度,本集团钢材(坯)平均售价为人民币3264.4元/吨,同比下降11%,减少销售收入人民币1,190,290千元;钢材(坯)销量503.04万吨,同比增加14.7%,增加销售收入人民币1,190,081千元。主营业务成本由于矿石、煤等原辅料涨价,使钢材(坯)主营业务成本同比下降2.67%,小于当期主营业务收入的降幅,从而使当期主营业务毛利出现下滑。
 ③本集团净财务费用人民币2,043,733千元,比上年减少人民币36,256千元,主要原因详见“主营业务分产品分地区情况”

④本集团实现营业外净收入人民币4,080千元,比上年减少人民币1,122,247千元,主要是上年收到政府补助20万元。
 ⑤本集团实现投资收益人民币-1,506千元,比上年减少人民币370,779千元,主要是上年度转让所持有的子公司一峰精工财务物流有限责任公司41%的股权,实现投资收益307,008千元。
 3、行业、公司及地区经营情况介绍
 3.1 主营业务分行业、分产品情况

分行业	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
钢铁行业	17,424,371	17,784,039	-2.06	-4.66	-2.69	-2.06
电子服务业	44,982	35,952	20.07	37.65	30.90	4.12
运输服务业	48,699	39,529	18.83	0.67	-0.85	1.24

分产品	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
钢材坯	16,419,768	17,000,380	-3.54	-5.74	-3.17	-2.75
副产品	1,004,603	783,659	21.99	17.46	9.00	6.05
电子工程设计安装	44,982	35,952	20.07	37.65	30.90	4.12
运输	48,699	39,529	18.83	0.67	-0.85	1.24

地区	营业收入	营业成本	营业收入比上年增减(%)
西南地区	6,799,583	-10.40	
其他地区	11,556,743	7.33	
合计	16,419,768	-10.55	

4.本集团主要供应商及客户情况
 本集团的主要供应商所占的本公司采购总额百分比:最大供应商所占的采购总额百分比:8.07%。
 5.本集团最大客户合计占销售总额百分比:28.60%。
 6.本集团最大客户合计占销售总额百分比:10.77%。
 7.本集团最大客户合计占销售总额百分比:43.22%。
 本公司的董事、监事及高级管理人员或任何股东(指董事所知拥有本公司%以上股本权益的股东)均与与本集团最大的五名供应商及最大的五名客户指存在任何关联关系。
 本集团主要控股子公司及参股公司的经营情况见下表

子公司名称	主营业务	注册资本	持股比例, %	总资产	净资产	净利润
重庆钢铁集团(集团)有限公司	电炉炼钢、计算机软件开发、电子产品开发及生产及销售、技术服务	22,172	100	92,117	60,586	6,880
重庆钢铁集团(集团)有限公司	普通货运、仓储、货物装卸、汽车维修、汽车维修	21,000	100	85,904	24,968	-20,198
一峰精工财务物流(集团)有限公司	货物装卸、配送、仓储代理、货运代理、仓储、物流配送、普通货运等	300,000	10	1,327,488	300,211	133
重庆三钢钢铁(集团)有限公司	钢材加工及配送、钢材销售、销售等	70,000	73	76,178	70,000	0
重庆重钢华东(集团)有限公司	金属及金属材料销售、环境污染防治设备销售、销售等	50,000	100	357,789	54,638	2,169

6. 财务状况分析
 6.1 资产负债表项目

项目名称	本期期末数	本期期末数占本期总资产的比例	上期期末数	上期期末数占本期总资产的比例	本期期末数较上期期末数变动比例(%)
货币资金	1,553,530	3.23	3,800,917	12.22	-59.13
应收账款	340,783	0.71	779,131	2.5	-56.26
预付款项	535,906	1.12	1,057,179	3.4	-49.31
存货	364,264	0.76	880,823	2.83	-58.65
其他应收款	51,859	0.11	1,802,681	5.8	-97.12
持有待售资产	8,792,179	18.3	7,196,682	23.14	22.17
其他流动资产	1,713,216	3.57	473,185	1.52	262.06
长期股权投资	104,752	0.22	100,000	0.34	0.01
可供出售金融资产	5,000	0.01	5,000	0.02	0
固定资产	24,570,568	51.14	8,282,293	26.63	196.36
在建工程	6,977,960	14.52	4,236,785	13.62	64.17
无形资产	3,430,331	0.07	1,190,982	3.83	-99.74
固定资产清理	0	0	320,732	1.03	-100
无形资产	2,860,193	5.95	350,789	1.13	715.36
递延所得税资产	17,866	0.04	17,892	0.06	-0.15
其他非流动资产	124,050	0.26	606,589	1.9	-79.55
资产总计	4,705,734	9.79	5,620,216	18.0	-15.27
交易性金融负债	0	0	1,556	0.01	-100.0
应付票据	2,583,300	5.38	861,000	2.77	200.03
应付账款	13,506,498	28.11	7,486,179	24.07	80.84
预收款项	2,303,266	4.79	3,646,951	11.72	-36.42
应付职工薪酬	197,105	0.41	157,904	0.51	24.83
应交税费	308,379	0.64	5,618	0.02	5389.12
应付利息	68,372	0.14	22,173	0.07	208.36
其他应付款	1,500,212	3.12	708,640	2.28	111.70
一年内到期的非流动负债	2,355,454	4.9	3,862,674	12.42	-39.02
其他流动负债	9,445	0.02	7,212	0.02	22.47
长期借款	7,348,938	15.3	799,408	2.57	819.3
应付债券	1,976,699	4.11	1,971,617	6.34	0.26
长期应付款	1,083,193	2.25	1,635,025	5.26	-33.75
其他非流动负债	163,079	0.34	126,570	0.41	28.66

1.货币资金的余额减少主要是由于2013年本集团偿还了大量借款所致。
 2.应收账款余额减少主要是由于2013年本集团加大了应收账款的催收力度所致。
 3.预付款项减少主要是由于2013年本集团预付账款减少所致。
 4.其他应收款余额减少主要是由于2013年本集团通过加大资产重组完成了对本集团由于环保搬迁导致的资产处置损失的补偿。
 5.存货的余额增加主要是由于2013年本集团原材料库存余额增加所致。
 6.固定资产余额增加主要是由于2013年本集团因加大资产重组购入固定资产,以及在在建工程转固所致。
 7.在建工程的余额增加主要是由于2013年本集团产品结构调整等项目工程建设进度推进所致。
 8.工程物资的余额减少主要是由于2013年本集团将工程物资中的设备及材料转入在建工程所致。
 9.无形资产余额的减少主要是由于2013年本集团无形资产处置完毕所致。
 10.无形资产余额的增加主要是由于2013年本集团购入无形资产土地使用权所致。
 11.其他流动资产余额减少主要是由于2013年本集团取得土地使用权证将土地使用权预付账款转为无形资产所致。
 12.短期借款的余额减少主要是由于2013年本集团偿还了部分短期借款所致。
 13.应付票据的余额增加主要是由于2013年本集团加大了应付票据贴现支付所致。
 14.应付账款的余额增加主要是由于2013年本集团采购和供应商给予本集团信用期的延长导致应付账款的增加,同时因重大资产重组承接负债导致应付工程款及设备款增加所致。
 15.预收账款的余额减少主要是由于2013年本集团对第三方的预收货款减少所致。
 16. 应付利息余额增加主要是由于2013年本集团计提了购入重大资产重组相关资产的印花税和契税所致。
 17.其他应付款的余额增加主要是由于2013年本集团新增应付关联方资金拆借款3亿元以及本集团在重组集团代垫款项。
 18.长期借款的余额增加主要是由于2013年本集团由于重大资产重组承接了约70亿元长期借款所致。
 19.长期应付款的余额减少主要是由于2013年本集团支付融资租赁租金所致。
 6.2利润表项目(见“2.2收入”)

项目	2013年	2012年	同比增长(%)	增加收入(人民币千元)
钢材	3,415	3,642	-6.23	-511,794
钢铁	2,696	3,030	-11.02	-19,673
钢材	3,415	3,642	-100.00	0
线材	3,991	3,991	-100.00	0
热卷	3,136	3,379	-7.19	-644,193
冷轧板	3,757	3,979	-5.58	-14,630
合计	3,264	3,514	-7.11	-1,190,290

项目	2013年	2012年	同比增长(%)	增加收入(人民币千元)
钢材	225.46	260.89	-13.58	-1,290,361
钢铁	5.89	16.48	-64.26	-320,877
线材	1.49	-100.00	-100.00	-49,448
型材	0.59	-100.00	-100.00	-23,547
热卷	265.10	209.83	26.34	1,869,101
冷轧板	6.59	6.46	2.01	5,173
合计	503.04	495.74	1.47	190,081

项目	2013年	2012年	同比增长(%)	增加收入(人民币千元)
经营活动产生的现金流量净额	1,955,331	5,314,611	-63.21	-3,359,280
投资活动产生的现金流量净额	-2,084,766	-1,793,672	-15.67	-291,094
筹资活动产生的现金流量净额	-2,745,336	-1,427,800	-91.52	-1,317,536
汇率变动对现金及现金等价物的影响	-732	0	-732	-732
现金及现金等价物净增加额	519,601	2,093,141	-75.19	-1,573,540

五、展望(董事会关于公司未来发展的讨论与分析)
 1.行业竞争格局和发展趋势
 2014年,钢铁行业形势依然严峻,从外部看,世界经济继续缓慢复苏,新的增长点尚不明朗,从国内看,目前经济仍存下行压力,钢铁行业产能过剩问题严重,供需矛盾极为突出,产业集中度低,环境保护压力巨大。行业正在国家宏观经济调控的倒逼机制下,从规模效益的发展方式向质量效益的发展方式转变的阵痛期或转型期的关键期。随着《国务院关于化解产能过剩矛盾的指导意见》的落实和各项政策措施的深化,钢铁行业结构调整任务凸显且十分艰巨。
 2.公司发展战略
 以“十八届三中全会和全会精神”为引领,以制度创新激发新活力,生产以“经济”、“高效”为指导方针,努力实现系统平衡和系统稳定,努力做好原料结构及产品结构优化调整。
 3.经营计划重点项目
 2014年的生产经营目标:产铁 624万吨,产钢 600万吨,型材555万吨。
 2014年的重点工作:
 3.1.1 实施创新驱动,经济稳增长
 公司生产经营目标的确定,必须在深入分析市场可能性的基础上,以资金占用少、运行成本低、市场效用大为基础原则,既要抢抓市场机遇,又要避免盲目生产或不经济生产。保障全流程产能运行,全流程质量稳定,以实现经济生产。
 3.2 模拟市场核算,全面系统降本
 公司通过模拟市场核算查找问题,认识差距,促进成本管控优化,促进技术创新,技术改造,对标降本工作有实效,促进产品结构优化,原料采购供应优化取得实效,进而实现系统降本。
 3.3 优化采购策略,建立风险责任
 紧密关注产品销售市场和原料供应市场,切实做好采购工作,寻找两个市场的一切机遇,切实提高工艺技术和供应能力,提高产品质量和原料质量控制水平,为公司优化产品结构提供供应以提高售价和优化原料采购供应以降低采购成本创造有利条件。同时,要通过对产品销售及原料供应的物流环节实施精细化管理,优化物流流程,有效降低资金占用和物流费用。

项目	2013年	2012年	同比增长(%)	增加收入(人民币千元)
经营活动产生的现金流量净额	1,955,331	5,314,611	-63.21	-3,359,280
投资活动产生的现金流量净额	-2,084,766	-1,793,672	-15.67	-291,094
筹资活动产生的现金流量净额	-2,745,336	-1,427,800	-91.52	-1,317,536
汇率变动对现金及现金等价物的影响	-732	0	-732	-732
现金及现金等价物净增加额	519,601	2,093,141	-75.19	-1,573,540

五、展望(董事会关于公司未来发展的讨论与分析)
 1.行业竞争格局和发展趋势
 2014年,钢铁行业形势依然严峻,从外部看,世界经济继续缓慢复苏,新的增长点尚不明朗,从国内看,目前经济仍存下行压力,钢铁行业产能过剩问题严重,供需矛盾极为突出,产业集中度低,环境保护压力巨大。行业正在国家宏观经济调控的倒逼机制下,从规模效益的发展方式向质量效益的发展方式转变的阵痛期或转型期的关键期。随着《国务院关于化解产能过剩矛盾的指导意见》的落实和各项政策措施的深化,钢铁行业结构调整任务凸显且十分艰巨。
 2.公司发展战略
 以“十八届三中全会和全会精神”为引领,以制度创新激发新活力,生产以“经济”、“高效”为指导方针,努力实现系统平衡和系统稳定,努力做好原料结构及产品结构优化调整。
 3.经营计划重点项目
 2014年的生产经营目标:产铁 624万吨,产钢 600万吨,型材555万吨。
 2014年的重点工作:
 3.1.1 实施创新驱动,经济稳增长
 公司生产经营目标的确定,必须在深入分析市场可能性的基础上,以资金占用少、运行成本低、市场效用大为基础原则,既要抢抓市场机遇,又要避免盲目生产或不经济生产。保障全流程产能运行,全流程质量稳定,以实现经济生产。
 3.2 模拟市场核算,全面系统降本
 公司通过模拟市场核算查找问题,认识差距,促进成本管控优化,促进技术创新,技术改造,对标降本工作有实效,促进产品结构优化,原料采购供应优化取得实效,进而实现系统降本。
 3.3 优化采购策略,建立风险责任
 紧密关注产品销售市场和原料供应市场,切实做好采购工作,寻找两个市场的一切机遇,切实提高工艺技术和供应能力,提高产品质量和原料质量控制水平,为公司优化产品结构提供供应以提高售价和优化原料采购供应以降低采购成本创造有利条件。同时,要通过对产品销售及原料供应的物流环节实施精细化管理,优化物流流程,有效降低资金占用和物流费用。

五、展望(董事会关于公司未来发展的讨论与分析)
 1.行业竞争格局和发展趋势
 2014年,钢铁行业形势依然严峻,从外部看,世界经济继续缓慢复苏,新的增长点尚不明朗,从国内看,目前经济仍存下行压力,钢铁行业产能过剩问题严重,供需矛盾极为突出,产业集中度低,环境保护压力巨大。行业正在国家宏观经济调控的倒逼机制下,从规模效益的发展方式向质量效益的发展方式转变的阵痛期或转型期的关键期。随着《国务院关于化解产能过剩矛盾的指导意见》的落实和各项政策措施的深化,钢铁行业结构调整任务凸显且十分艰巨。
 2.公司发展战略
 以“十八届三中全会和全会精神”为引领,以制度创新激发新活力,生产以“经济”、“高效”为指导方针,努力实现系统平衡和系统稳定,努力做好原料结构及产品结构优化调整。
 3.经营计划重点项目
 2014年的生产经营目标:产铁 624万吨,产钢 600万吨,型材555万吨。
 2014年的重点工作:
 3.1.1 实施创新驱动,经济稳增长
 公司生产经营目标的确定,必须在深入分析市场可能性的基础上,以资金占用少、运行成本低、市场效用大为基础原则,既要抢抓市场机遇,又要避免盲目生产或不经济生产。保障全流程产能运行,全流程质量稳定,以实现经济生产。
 3.2 模拟市场核算,全面系统降本
 公司通过模拟市场核算查找问题,认识差距,促进成本管控优化,促进技术创新,技术改造,对标降本工作有实效,促进产品结构优化,原料采购供应优化取得实效,进而实现系统降本。
 3.3 优化采购策略,建立风险责任
 紧密关注产品销售市场和原料供应市场,切实做好采购工作,寻找两个市场的一切机遇,切实提高工艺技术和供应能力,提高产品质量和原料质量控制水平,为公司优化产品结构提供供应以提高售价和优化原料采购供应以降低采购成本创造有利条件。同时,要通过对产品销售及原料供应的物流环节实施精细化管理,优化物流流程,有效降低资金占用和物流费用。

五、展望(董事会关于公司未来发展的讨论与分析)
 1.行业竞争格局和发展趋势
 2014年,钢铁行业形势依然严峻,从外部看,世界经济继续缓慢复苏,新的增长点尚不明朗,从国内看,目前经济仍存下行压力,钢铁行业产能过剩问题严重,供需矛盾极为突出,产业集中度低,环境保护压力巨大。行业正在国家宏观经济调控的倒逼机制下,从规模效益的发展方式向质量效益的发展方式转变的阵痛期或转型期的关键期。随着《国务院关于化解产能过剩矛盾的指导意见》的落实和各项政策措施的深化,钢铁行业结构调整任务凸显且十分艰巨。
 2.公司发展战略
 以“十八届三中全会和全会精神”为引领,以制度创新激发新活力,生产以“经济”、“高效”为指导方针,努力实现系统平衡和系统稳定,努力做好原料结构及产品结构优化调整。
 3.经营计划重点项目
 2014年的生产经营目标:产铁 624万吨,产钢 600万吨,型材555万吨。
 2014年的重点工作:
 3.1.1 实施创新驱动,经济稳增长
 公司生产经营目标的确定,必须在深入分析市场可能性的基础上,以资金占用少、运行成本低、市场效用大为基础原则,既要抢抓市场机遇,又要避免盲目生产或不经济生产。保障全流程产能运行,全流程质量稳定,以实现经济生产。
 3.2 模拟市场核算,全面系统降本
 公司通过模拟市场核算查找问题,认识差距,促进成本管控优化,促进技术创新,技术改造,对标降本工作有实效,促进产品结构优化,原料采购供应优化取得实效,进而实现系统降本。
 3.3 优化采购策略,建立风险责任
 紧密关注产品销售市场和原料供应市场,切实做好采购工作,寻找两个市场的一切机遇,切实提高工艺技术和供应能力,提高产品质量和原料质量控制水平,为公司优化产品结构提供供应以提高售价和优化原料采购供应以降低采购成本创造有利条件。同时,要通过对产品销售及原料供应的物流环节实施精细化管理,优化物流流程,有效降低资金占用和物流费用。

五、展望(董事会关于公司未来发展的讨论与分析)
 1.行业竞争格局和发展趋势
 2014年,钢铁行业形势依然严峻,从外部看,世界经济继续缓慢复苏,新的增长点尚不明朗,从国内看,目前经济仍存下行压力,钢铁行业产能过剩问题严重,供需矛盾极为突出,产业集中度低,环境保护压力巨大。行业正在国家宏观经济调控的倒逼机制下,从规模效益的发展方式向质量效益的发展方式转变的阵痛期或转型期的关键期。随着《国务院关于化解产能过剩矛盾的指导意见》的落实和各项政策措施的深化,钢铁行业结构调整任务凸显且十分艰巨。
 2.公司发展战略
 以“十八届三中全会和全会精神”为引领,以制度创新激发新活力,生产以“经济”、“高效”为指导方针,努力实现系统平衡和系统稳定,努力做好原料结构及产品结构优化调整。
 3.经营计划重点项目
 2014年的生产经营目标:产铁 624万吨,产钢 600万吨,型材555万吨。
 2014年的重点工作:
 3.1.1 实施创新驱动,经济稳增长
 公司生产经营目标的确定,必须在深入分析市场可能性的基础上,以资金占用少、运行成本低、市场效用大为基础原则,既要抢抓市场机遇,又要避免盲目生产或不经济生产。保障全流程产能运行,全流程质量稳定,以实现经济生产。
 3.2 模拟市场核算,全面系统降本
 公司通过模拟市场核算查找问题,认识差距,促进成本管控优化,促进技术创新,技术改造,对标降本工作有实效,促进产品结构优化,原料采购供应优化取得实效,进而实现系统降本。
 3.3 优化采购策略,建立风险责任
 紧密关注产品销售市场和原料供应市场,切实做好采购工作,寻找两个市场的一切机遇,切实提高工艺技术和供应能力,提高产品质量和原料质量控制水平,为公司优化产品结构提供供应以提高售价和优化原料采购供应以降低采购成本创造有利条件。同时,要通过对产品销售及原料供应的物流环节实施精细化管理,优化物流流程,有效降低资金占用和物流费用。

3.4指标量化评价,加强绩效考核
 公司要对关键的降本环节,关键的费用控制环节进行有效的评价,以有效传递市场压力和风险。同时,公司要结合市场和生产经营情况,优化经济责任制考核体系;有效激励各级管理者和操作者发挥潜能,努力创新,奋力攻坚克难。
 4、因保持当前业务并完成在建投资项目公司所需的资金需求
 2014年,公司保持当前业务并完成在建投资项目所需的资金需求,特别是产品结构结构的调整,改善公司的经营状况及现金流状况,自然会增加建设项目的有价后,后续工程款支出,资金需求有所增加,但截至2013年12月31日,本集团拥有人民币50亿的授信额度未被使用,本公司将具备充足的流动资金以满足营运资金和资本开支的需要。
 3. 可能面对的风险
 1.行业风险
 2014年,全球经济增长缓慢,国内、国际市场需求萎靡,行业产能过剩,供大于求,使钢铁行业陷入困境。
 2.资源风险
 进口铁矿石价格波动,使本集团,受成本、售价两头挤压,钢铁企业利润微薄,降本增效难度大。
 七、重要事项
 1.遵守《企业会计准则》和《上市公司治理准则》
 本公司在上海证券交易所和香港联合交易所有限公司(“联交所”)上市,除了遵守适用的法律法规之外,在企业治理实践方面,还需要遵守中国证监会《上市公司治理准则》及联交所《企业管治守则》的要求。报告期内,本公司的实际治理情况与《上市公司治理准则》的要求没有差异,并已全面实施联交所《上市公司治理准则》和《企业管治守则》的各项条款。
 2.董事及监事履行职责的标准
 本公司严格按照上市规则附录十所载的《上市公司董事进行证券交易的标准守则》和中国证监会《上市公司2007年修订上市公司治理准则》及《上市公司董事及高级管理人员所持本公司股份及其变动管理规则》为董事、监事及高级管理人员进行证券交易的准则,在向所有董事、监事作出检查调查后,本公司确定董事及监事于截止本报告期末,均已遵守标准守则所规定的有关董事进行证券交易的标准。
 3.企业管治概要
 本公司一直致力于提升企业管治的水平,视企业管治为价值创造的一部分,以反映董事会及高级管理人员恪守企业管治的承诺,保持对股东的透明度和问责制,为所有股东创造最大价值。
 截止2013年12月31日,本公司已实践《上市规则》附录十所载的企业管治原则及遵守所有守则条款(如适用,包括大部分的最佳实践惯例)(“企业管治守则”)。
 4. 购买、出售及赎回上市证券
 截至2013年12月31日止年度内,本公司并无赎回本公司的任何已发行的证券,本公司于该期间内并无购买或出售本公司的任何上市证券。
 5. 审核(审计)委员会
 本公司审核(审计)委员会已与管理层审阅本集团所采纳的会计准则、会计准则及方法,并探讨审计、内审监控及财务报告事宜,本年度审核(审计)委员会召开两次会议:
 ①同意本公司2012年度财务报告全文披露,截至2012年12月31日止的年度业绩公告,并提交董事会审议;②对本公司2012年度财务报告全文披露,截至2012年12月31日止的年度业绩公告,并提交董事会审议的治理管理,并提请公司董事会审议;③同意《关于聘任毕马威会计师事务所2012年度审计工作总结报告》,并提交董事会审议;④建议续聘毕马威会计师事务所为本公司2013年度审计师。
 2013年8月20日,公司召开了第五届审核(审计)委员会第二次会议,会议审议通过①本集团截至2013年6月30日止六个月未经审计的财务报告;②本集团2013年半年度报告全文及摘要,截至2013年6月30日止六个月未经审计之中期业绩公告等事项。
 6. 报告期内,本集团收购资产及募集资金情况
 2013年11月18日,本公司依据2013年11月8日获得中国证监会通过的《关于核准重庆钢铁股份有限公司重大资产重组及向重庆钢铁(集团)有限责任公司发行股份购买资产并募集配套资金的批复》(证监许可[2013]412号)许可的内容,完成向重庆钢铁集团发行1,996,181,600人民币普通股股票,并于2013年11月26日完成变更登记,发行完成后,本公司总股本为74,436,022,580股,其中A股3,897,895,360股,限售H股32,127,200股。
 报告期内,本集团发生重大资产、收购、租赁其它公司资产或其它公司托管、承包、租赁本公司资产的事项,但未发生资产重组事项。
 7.租赁情况

出租方名称	租赁方名称	租赁资产用途及金额	租赁起始日期	租赁终止日期	租赁收益	租赁收益确定依据	租赁收益对公司影响	是否关联交易	关联关系
1.重庆钢铁(集团)有限公司	美商创伟有限公司	工程	6.221	2013年12月31日	660.8	银行进账单	形成其他业务收入	否	其他

7.2授权使用资产及到期后的处置方式
 由于本公司与重组集团关于长寿新区投资使用的协议已于2012年3月31日到期,根据本公司与重组集团于2012年5月3日订立的《重大资产重组协议》(详情请见公司于2012年5月30日发布的公告)及2012年10月24日订立的《重大资产重组协议之补充协议》(详情请见公司于2012年10月24日发布的公告),2012年5月30日公告的重组协议,为维持本次重大资产重组期间,本公司的正常生产经营,重组集团自交易基准日(2012年3月31日)起继续将标的资产交付本公司使用,而且,在过渡期内,自交易基准日起至本次重组交割完成交割之日止,就本公司使用的标的资产之事宜,重组集团不向本公司收取资产使用费,本公司使用标的资产的一切费用,均由重组集团自行承担。由于上述安排的存在,交割时双方亦将不就标的资产在过渡期间内折旧、摊销费用的归集及向对方进行清算。基于本公司与重组集团的资产使用及到期后的处置方式,就本公司目前自标的资产之使用,为合理管理本公司使用的标的资产的成本及未来的资产交割时的税务问题,本公司决定在过渡期间内按标的资产的折旧(摊销)费用计提折旧(摊销)费用,待重组交割完成时按标的资产的人账价值,本公司2013年计提的过渡期间资产使用费及公允价值累计计提资产使用费人民币1,141,597千元。于交割日,本公司根据过渡期间内计提的累计资产使用费及公允价值的人账价值人民币1,