

## 1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站中的中国证监会指定网站上的年度报告全文。

## 公司简介

股票简称	杭锅股份	股票代码	002534
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈华	潘卫锋	
电话	0571-85387519	0571-85387519	
传真	0571-85387598	0571-85387598	
电子信箱	boiler@mail.hzjz.cn	boiler@mail.hzjz.cn	

## 2、主要财务数据和股东变化

## (1) 主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正追溯调整或重述以前年度会计数据

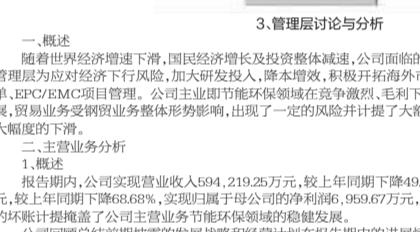
□ 是 √ 否

	2013年	2012年	本年比上年增减(%)	2011年
营业收入(元)	594,219,482.07	117,692,787.04	-49.31%	3,967,252,167.60
归属于上市公司股东的净利润(元)	69,596,622.32	338,783,610.99	-79.46%	328,595,790.04
扣除非经常性损益的净利润(元)	31,876,063.86	325,441,838.01	-90.21%	317,789,251.02
经营活动产生的现金流量净额(元)	398,410,178.57	-519,938,266.39	176.63%	-284,048,504.61
基本每股收益(元/股)	0.17	0.85	-80%	0.83
稀释每股收益(元/股)	0.17	0.85	-80%	0.83
加权平均净资产收益率(%)	2.69%	13.6%	-10.91%	14.93%
	2013年末	2012年末	本年比上年末增减(%)	2011年末
总资产(元)	6,974,620,147.99	7,646,099,106.32	-8.78%	6,802,475,092.66
归属于上市公司股东的净资产(元)	2,617,793,933.15	2,628,219,922.18	-0.4%	2,402,132,551.03

## (2) 上年度股东持股情况表

股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股数量	持有限制条件的股份数量		质押或冻结情况
				股份数量	股份数量	
西子电梯集团有限公司	境内非国营法人	44.99%	180,194,420	180,194,420	0	
金润(香港)有限公司	境外法人	22.44%	89,880,000	89,880,000	0	
杭州市工业资产经营投资集团有限公司	国有法人	13.94%	55,820,000	0	0	
福飞龙	境内自然人	1.8%	7,190,400	5,392,800	0	
杨建生	境内自然人	1.57%	6,289,600	0	0	
吴南平	境内自然人	1.15%	4,592,800	4,044,600	0	
蒋国康	境内自然人	0.23%	936,952	0	0	
胡翼鸿	境内自然人	0.17%	668,215	0	0	
中信信托有限责任公司-支打04信托产品	其他	0.16%	637,265	0	0	
林长生	境内自然人	0.13%	520,000	0	0	
上述股东关联关系或一致行动的说明						
参与融资融券业务的股东	公司股东兼董事通过华泰证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持本公司股份数936952股。					

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 3. 管理层讨论与分析

## 一、概述

随着世界经济下滑,国民经济增长及投资整体低迷,公司面临的外部经营环境仍较为困难。公司管理认为应对经济下行风险,加大研发投入、降本增效,积极开拓海外市场,努力争取订单,加强在手订单、EPC项目管理等。公司主业节能环保领域在竞争激烈、毛利下滑的竞争格局下仍取得了稳健发展,贸易受困行业整体形势影响,出现了一定的风险并计提了大额特别坏账准备,公司业绩出现较大幅度的下降。

## 二、主营业务分析

报告期内,公司实现营业收入594,219,482.07元,较上年同期下降49.31%,实现营业利润15,104,477元,较上年同期下降58.63%,归属于母公司的净利润49,695,622.32元,同比下降79.46%。出险贸易业务的坏账计提摊派了主营业务节能环保领域的稳健发展。

公司根据前期披露的发展战略和经营计划在报告期内的进展情况

1) 抓住当前大好形势以及天然气发电快速增长的机遇,促进公司余热锅炉特别是燃气轮机余热锅炉的生产。

报告期内,公司新增余热锅炉订单174,598万元,然而因2013年内新增装机容量大幅下降影响,本期新增订单比上年同期下降16.6%。

2) 利用在天然气利用设备的市场份额和研发实力推动EPC、EMC(合同能源管理)等新业务

随着环境和市场竞争的加剧,公司严格执行EPC、EMC项目管理,从而在2013年内取得一定的成绩。

3) 加强应收账款管理及现金流管理。

报告期内,公司根据应收账款管理及现金流管理,然而因为国内经济仍处低位运行,银行信贷政策收紧等影响,公司的收款变困难,应收账款仍然呈上升趋势。公司内实现营业收入

20,940,000元,比上年同期下降22.46%。

(4) 加强应收账款管理及现金流管理。

公司根据应收账款管理及现金流管理,从而在2013年内取得一定的成绩。

4) 重点把握海外市场发展机遇。

随着国际市场对余热锅炉的需求,公司积极开拓海外市场,使公司成为国内市场的有效补充;

5) 制订贸易业务规模,加强在手订单业务的风险控制以及出险业务的持续跟进,尽可能的降低出险贸易业务对公司的负面影响。

6) 加强应收账款,现金流管理。

4. 资金需求及筹资计划

公司针对当前资金紧张的局面,通过多种方法加紧对客户的回款,另一方面,从合同源头上降低发货后应收账款的产生。

5. 未来发展的展望

1) 行业竞争格局和发展趋势

(1) 行业竞争格局

① 行业集中度越来越高

行业的行为是市场竞争的行业,然而经过多年的市场选择,余热锅炉骨干企业综合优势明显,继续挤压市场份额,在不同细分产品领域,只有少数几家具备研发、设计和生产能力,在余热锅炉和汽轮机产品领域为仅有少数竞争者的状态。

② 市场竞争日趋激烈。

公司根据其新增产能和市场地位,面对火电建设高峰后的点,传统电站锅炉的前部不是太乐观,一线锅炉厂商开始向下游延伸,抢占部分余热锅炉市场,而其他锅炉企业在积极介入,公司目前面临的是市场竞争格局。

③ 国内市场竞争的海外市场,使公司面临的市场竞争不单局限于国内,同时也面临着海外市场的竞争。

(2) 行业发展趋势

① 清洁能源未来的主战场

能效结构的合理化,一次能源生产力的逆向分布,东部发达地区的能源紧张局势和节能减排要求以及PM2.5问题必将推动清洁能源(如天然气发电、太阳能光热发电)的快速发展。

国家《节能减排“十二五”规划》对有关领域、行业的节能减排提出了明确的要求和任务,并制定了众多约束性指标,及时下热疫的大气污染(PM2.5)问题预计将使余热利用设备和工程服务迎来黄金增长期。

③ 余热锅炉行业由单一设备供应商向余热利用整体解决方案供应商转变

公司根据其新增产能和市场地位,面对火电建设高峰后的点,传统电站锅炉的前部不是太乐观,一线锅炉厂商开始向下游延伸,抢占部分余热锅炉市场,而其他锅炉企业在积极介入,公司目前面临的是市场竞争格局。

④ 行业发展趋势

⑤ 清洁能源未来的主战场

能效结构的合理化,一次能源生产力的逆向分布,东部发达地区的能源紧张局势和节能减排要求以及PM2.5问题必将推动清洁能源(如天然气发电、太阳能光热发电)的快速发展。

⑥ 节能减排形势依然严峻

国家《节能减排“十二五”规划》对有关领域、行业的节能减排提出了明确的要求和任务,并制定了众多约束性指标,及时下热疫的大气污染(PM2.5)问题预计将使余热利用设备和工程服务迎来黄金增长期。

⑦ 余热锅炉行业由单一设备供应商向余热利用整体解决方案供应商转变

公司根据其新增产能和市场地位,面对火电建设高峰后的点,传统电站锅炉的前部不是太乐观,一线锅炉厂商开始向下游延伸,抢占部分余热锅炉市场,而其他锅炉企业在积极介入,公司目前面临的是市场竞争格局。

⑧ 行业发展趋势

⑨ 清洁能源未来的主战场

能效结构的合理化,一次能源生产力的逆向分布,东部发达地区的能源紧张局势和节能减排要求以及PM2.5问题必将推动清洁能源(如天然气发电、太阳能光热发电)的快速发展。

⑩ 节能减排形势依然严峻

国家《节能减排“十二五”规划》对有关领域、行业的节能减排提出了明确的要求和任务,并制定了众多约束性指标,及时下热疫的大气污染(PM2.5)问题预计将使余热利用设备和工程服务迎来黄金增长期。

⑪ 余热锅炉行业由单一设备供应商向余热利用整体解决方案供应商转变

公司根据其新增产能和市场地位,面对火电建设高峰后的点,传统电站锅炉的前部不是太乐观,一线锅炉厂商开始向下游延伸,抢占部分余热锅炉市场,而其他锅炉企业在积极介入,公司目前面临的是市场竞争格局。

⑫ 行业发展趋势

⑬ 清洁能源未来的主战场

能效结构的合理化,一次能源生产力的逆向分布,东部发达地区的能源紧张局势和节能减排要求以及PM2.5问题必将推动清洁能源(如天然气发电、太阳能光热发电)的快速发展。

⑭ 节能减排形势依然严峻

国家《节能减排“十二五”规划》对有关领域、行业的节能减排提出了明确的要求和任务,并制定了众多约束性指标,及时下热疫的大气污染(PM2.5)问题预计将使余热利用设备和工程服务迎来黄金增长期。

⑮ 余热锅炉行业由单一设备供应商向余热利用整体解决方案供应商转变

公司根据其新增产能和市场地位,面对火电建设高峰后的点,传统电站锅炉的前部不是太乐观,一线锅炉厂商开始向下游延伸,抢占部分余热锅炉市场,而其他锅炉企业在积极介入,公司目前面临的是市场竞争格局。

⑯ 行业发展趋势

⑰ 清洁能源未来的主战场

能效结构的合理化,一次能源生产力的逆向分布,东部发达地区的能源紧张局势和节能减排要求以及PM2.5问题必将推动清洁能源(如天然气发电、太阳能光热发电)的快速发展。

⑱ 节能减排形势依然严峻

国家《节能减排“十二五”规划》对有关领域、行业的节能减排提出了明确的要求和任务,并制定了众多约束性指标,及时下热疫的大气污染(PM2.5)问题预计将使余热利用设备和工程服务迎来黄金增长期。

⑲ 余热锅炉行业由单一设备供应商向余热利用整体解决方案供应商转变

公司根据其新增产能和市场地位,面对火电建设高峰后的点,传统电站锅炉的前部不是太乐观,一线锅炉厂商开始向下游延伸,抢占部分余热锅炉市场,而其他锅炉企业在积极介入,公司目前面临的是市场竞争格局。

⑳ 行业发展趋势

⑴ 与上年度财务报告相比,会计政策和会计估计发生变更的情况说明

公司稳定对冲贸易业务规模,加强风险管理及评估,进一步完善公司风险管理控制体系,提高经营管理水平,严格防范经营风险。公司原有出险的贸易业务,如果供应商的重不能顺利进行,原有的预付款还存在发生呆坏账的风险。

(2) 公司风险分析

2014年,全球经济仍将处于危机后的调整期,需求乏力问题难以根本改观,金融危机的影响呈现长期化趋势,国际环境复杂多变和不确定性。国内通货膨胀等因素可能将长期存在,部分拟建项目的展开面临困难,尤其是海外市场,使公司面临的市场竞争更加激烈。

公司将通过项目管理的培训,加强风险管理,完善公司治理的经营理念,形成更加科学的激励约束机制,使公司的经营模式和管理制度得到提升。

(3) 市场竞争风险