

挑战余额宝 腾讯微信理财通上线

□本报记者 王荣

腾讯与华夏基金、汇添富基金、易方达基金、广发基金四家基金公司合作,推出的基于微信的金融理财开放平台22日正式上线。该理财平台由腾讯旗下第三方支付公司财付通负责运作,面向所有微信用户,首推收益率约为活期存款利息18倍的货币基金产品。微信理财通上线被视为挑战阿里金融的重大举措。

财付通总经理赖智明此前透露,微信理财通在测试阶段日进入资金超过1亿元。

华夏基金率先小试牛刀

1月16日,华夏基金在微信理财平台上内测,用户可购买华夏基金的财富宝货币基金产品,最近7日年化收益率为7.338%。

原本上周就该推出的微信理财通,由于种种原因推迟到22日。此次,财付通并没有公布华夏基金测试一周以来的业绩。不过,赖智明21日出席一互联网金融论坛时指出,在没有任何宣传的情况下,微信理财通日进1亿元。

据悉,汇添富基金、易方达基金、广发基金三家基金公司的产品目前已经在对接调试,调试完成后,将陆续出现在理财通平台。

理财通负责人马晓东介绍:“理财通的资金原卡进出,即用户通过绑定本人的一张的储蓄卡进行基金申购,赎回时资金也是返回到绑定的同一张储蓄卡里,不能用于消费或转出到其他银行卡。”基金的赎回可实现T+0到账,基本2小时内均可到账,最快1分钟可到账。

此外,财付通与中国人保财险达成战略合作,如果出现理财通账户被盗被骗等情况,经核实确为财付通的责任后,将在第一时间进行全额赔付。

目前,理财通可以绑定的储蓄卡包括民生



CFP图片

银行、招商银行、建设银行、光大银行、广发银行、浦发银行、兴业银行、平安银行、中国银行、工商银行、中信银行、农业银行共计12家商业银行的借记卡。

挑战余额宝

此前,天弘基金凭借“余额宝”资金管理规模突破2500亿元,超过华夏基金成为国内最大

的基金公司。此次华夏基金选择与微信合作被视为翻盘之举,目前微信具有6亿多活跃用户。有消息称,如果微信给华夏基金带来一个购买用户,需向微信支付15元。不过,微信方面对此并未证实,华夏基金也未表态。

微信理财通的推出被视为对支付宝“余额宝”的挑战。微支付相关人士介绍,微支付绑定银行卡的用户增加迅速,随着理财通的推出,未来绑定银行卡的用户数也将迅速增加。而目前余额宝的客户数超过4900万户。

从7天年化收益来看,20日公布的微信理财通收益率为7.338%,而余额宝7日年化收益率为6.46%。这意味着,余额宝的理财收益略低于理财通。

支付宝称,余额宝对接的天弘基金在投资中不追求某几天的高收益,倾向于为投资者提供中长期稳定收益和更多更好的应用场景。根据WIND数据,截至1月20日,天弘增利宝自成立以来万份收益总值为319.48元,在所有A类货币基金中排名第一。

理财通与余额宝比拼只是腾讯与阿里纷争的缩影。为了培育用户,目前双方最激烈的战场是在打车应用软件上。

在微支付与“滴滴打车”合作后,滴滴打车推出重磅活动:只要使用微信支付,乘客车费立减10元、司机则奖10元,同时每天随机产生1万个免单名额;支付宝则绑定“快的打车”,并宣布再投5亿元,只要乘客用支付宝钱包付打车款,乘客每单奖励10元,司机每单奖励15元。

分析人士指出,移动互联网时代,腾讯与阿里原有的经营边界开始模糊,微信作为移动入口,侵占阿里的电商生态,目前支付领域只是开始,未来腾讯与阿里之间的竞争或不局限于支付领域,游戏、移动电商都将是双方争夺的焦点。

平安银行董事长孙建一:

陆金所将成资产证券化通道

中国平安副董事长兼平安银行董事长孙建一1月21日在股东大会上表示,集团旗下陆金所未来将作为资产证券化的通道,和多家金融机构在多个金融资产领域展开合作。为加强平安银行与陆金所的紧密联系,平安银行副行长陈伟将专门负责推动双方合作。

孙建一说,陆金所作为独立公司法人,未来会打造成公共的金融资产交易平台。此前,国务院对各类交易场所进行了清理整顿,陆金所已经正式通过审查获得批准。目前,陆金所还处于构建平台并不断完善的过程,下一步将研究如何把平台业务做大,希望其未来成为中国最好的金融资产交易平台之一,在这里交易的金融资产不仅限于银行,还应包括证券、信托等其他金融资产。

平安银行副行长赵继臣表示,陆金所的定位是金融资产交易所,交易所市场以外的金融资产交易都可以涉足,形式包括BtoB、BtoC、CtoC。陆金所的产品体现为金融资产,背后的现金流将主要沉淀在客户主要开户行平安银行。(杜雅文)

二六三子公司iTALK去年营收逾6000万美元

中国证券报记者获悉,二六三并购的全资控股公司iTALK2013年营收超过6000万美元,与2009年的3000万美元相比实现翻番。二六三网络通信在海外华人通信细分市场奠定龙头地位。

据悉,从2008年开始,二六三网络通信以首期750万美元收购iTALK公司33.33%股份,后于2012年通过全资子公司二六三网络科技出资8000万美元现金购买iTALK公司剩余66.67%股权,实现对iTALK公司100%全资控股。

业内人士表示,之前二六三网络通信业务版块原为语音通信、语音增值和数据通信。并购美国知名电信运营商iTALK后,二六三网络通信的基础通信业务短板开始补足,并为未来参与国内VoIP业务打下坚实的基础。

数据显示,用户数量上,iTalkBB家庭电话业务用户从人资前约10万扩增至近30万。在此用户基数上,二六三相继推出iTALKBB中文电视业务,并形成了近6万用户规模,iTalk一跃成为北美地区最大的华人VoIP通信服务商和最大的华人中文电视服务商会。

二六三作为国内民营电信运营服务商第一次“走出去”,为国内其他通信民企提供了难得的境外并购实战案例。凭借iTALK并购案的优异表现,近日,二六三网络通信一举夺得“2013中关村十大并购案例”大奖。

根据二六三的战略规划,除已覆盖的北美、新加坡、澳大利亚等地区之外,iTalk还将在中国以外的其他华人聚集的国家和地区开展相关业务。(钟志敏)

深圳惠程推进“去家族化”

深圳惠程“去家族化”迈出关键性步伐,新任管理层华丽登场。公司公告,董事长任金生和董事吕凤华、何芳提出辞职。瑞茂通前董事纪晓文担任新董事长,并聘任前博盈投资董事长兼总裁杨富年为总经理。

深圳惠程家族色彩深厚,公司一直在酝酿向职业经理人制度转型。资料显示,大股东吕晓义持股占比21.75%,二大股东何平持股13.55%,任金生持股3.77%。其中,何平与任金生系夫妻关系,董事何平与何芳系姐妹关系。

此次新上任董事长纪晓文和总经理杨富年均属“外人”,与持有公司5%以上股份的股东及实际控制人不存在关联关系。

资料显示,纪晓文曾任数家化工企业董事,对材料行业十分熟悉。杨富年有着跨国企业管理经验,曾于2010年至2013年任博盈投资董事长兼总经理。(谢卫国)

海默科技去年净利预增6倍

1月21日,海默科技发布2013年业绩预计,2013年预计实现归属于上市公司股东的净利润2100万元~2300万元,同比增长558.02%~620.69%。

公司表示,2013年公司营业收入及净利润较去年同期有较大比例增长的主要原因:一是公司投资的美国丹佛盆地Niobrara页岩油气区块开发项目进展较好;二是公司不断加大南美市场的开拓力度,南美市场取得突破性进展,2013年南美市场销售收入和利润实现了较大增长。另外,2013年公司非经常性收益对净利润的影响金额预计约为64万元。

业内人士分析,随着未来四年Niobrara页岩油气区块新井的持续投产和油气产量快速增长,公司净利有望持续增长。此外,公司自主开发的Permian油气区块将于2014年上半年投产,预计收益可观。(任明杰)

民和股份下调2013年业绩预计

□本报记者 任明杰

“猜到了开头,却没有猜到结尾。”这句话用形容到了民和股份2013年的业绩预计可谓恰如其分。在年初禽流感疫情爆发,年底愈演愈烈的情况下,公司大幅下调全年业绩,预计亏损2.2亿元到2.3亿元。随着资金链趋紧,公司募投项目也被迫放缓,募集资金只好用于补充流动资金和银行理财。

亏损持续恶化

1月21日,民和股份发布2013年度业绩预告修正公告,预计2013年归属于上市公司股东的净利润亏损2.2亿元到2.3亿元。加上2012年亏损8235万元,公司将铁定被ST。

在2013年三季度报告中,公司还预计2013年度归属于上市公司股东净利润为亏1.4亿元到2亿元,并于2013年10月发布了2013年度业绩预计的补充说明,预计2013年归属于上市公司股东净利润为亏损1.5亿到1.9亿元。

亏损预计的急剧扩大原因在于肉鸡市场的持续恶化。公告指出,业绩修正的主要原因有三,

2013年国内白羽肉鸡市场祖代鸡引种量继续增长,导致商品代鸡苗供应量居高不下,公司主营商品代鸡苗价格不振;不间断发生的禽流感、“速生鸡”等突发事件,导致本就低迷的行情雪上加霜,商品代鸡苗、鸡肉价格快速下降;上述突发事件对终端消费信心产生了消极影响。

纵观2013年,禽流感成为民和股份挥之不去的阴影。2013年3月31日,国家卫生与计划生育委员会通报首例人感染H7N9禽流感病例。截至2013年12月31日,上海、安徽、江苏、浙江、北京、河南、山东、江西、湖南、福建、河北、广东、香港和台湾共报告确诊病例148例,其中死亡46例,接二连三的禽流感疫情令整个肉鸡市场一蹶不振。

除主营父母代鸡苗的民和股份外,行业的另外两大龙头——主营祖代鸡苗的益生股份以及主营肉鸡屠宰和加工的圣农发展也亏损严重。其中,益生股份预计全年将亏损1.7亿至2亿元,圣农发展则预计全年亏损3500万元至9500万元,一损俱损成为2013年的行业主基调。

业内人士分析,从今年年初的情况来看仍然不容乐观,行业复苏的步伐恐将放慢。新年伊始,禽流感再度袭来,上海、浙江、广东、江苏等地相继通报确诊案例。而在禽流感疫情十分严重的浙江省,1月20日,浙江省卫生计生委发布通报称,该省新增3例人感染H7N9禽流感病例,这已是自1月9日以来,浙江省连续12天报告有新增病例。而据媒体报道,受此影响,浙江杭州最大的禽类交易市场——华东家禽交易中心的活禽日均交易量大幅缩水,个别品种的活鸡批发价已由去年同期的每斤20元跌至5元。

募集资金另投他用

业绩持续恶化、市场复苏遥遥无期、资金链不断承压之下,保证流动资金以度过行业寒冬成为民和股份的当务之急。在这种情况下,其募投项目被迫放缓,募集资金一部分用于补充流动资金,一部分转而用于投资理财。

2011年,公司通过定向增发募集8亿多元,向下游的屠宰、鸡肉深加工全产业链进军。然而,两年过去了,这些雄心勃勃的计划陷入停滞。

公司同日发布公告称,截至2013年12月31日,募集资金余额7.43亿元,其中2.7亿元用于临时补充流动资金使用。

同时,公告表示,当前我国白羽肉鸡市场环境低迷,加上不断出现的禽流感对大众消费信心的影响,整个行业出现较大幅度亏损。公司管理层对募集资金建设项目进度放缓进行,募集资金专户尚存有较多闲置资金。截至2013年12月31日,专户中共有闲置募集资金473亿元。本着股东利益最大化原则,为提高募集资金使用效率以及降低财务费用,在确保不影响募集资金项目建设和募集资金使用的情况下,公司拟使用部分闲置募集资金不超过3亿元投资安全性高、流动性好、有保本约定的投资产品。

此外,2013年12月,民和股份还向控股股东借款2亿元,同日还为全资子公司蓬莱民和食品有限公司提供一年期5000万元贷款担保,以确保其生产经营的正常进行。

民和股份的做法并非孤例,益生股份在今年1月份也发布公告称,因“H7N9禽流感”及国内畜禽市场持续低迷等因素的影响,公司经营业绩下滑,需要补充日常经营性流动资金,使用部分超募资金暂时补充流动资金9000万元。此外,在2013年3月和8月,公司也分别使用部分超募资金暂时补充流动资金6000万元和9000万元。

中海阳 双轮驱动“傲立”光伏寒冬

□本报记者 郭力方 实习记者 张玉洁

2012年以来,由于欧美“双反”接连来袭,同时遭遇宏观经济放缓及行业周期性波动等多重因素影响,国内光伏行业陷入低迷调整期。加之银行等金融机构对光伏行业信贷门槛提升,“涉光”企业几乎全面遭遇最严重的限贷或停贷,进一步加剧了众多光伏企业亏损甚至破产倒闭的风险。

然而,在光伏领域哀鸿遍野声中,中海阳能源集团股份有限公司竟然一枝独秀,连续多年快速发展势头不减。在行业绝大多数企业执着于大上光伏电池生产线时,公司已悄然布局太阳能行业的新兴门类——光热发电,并在进一步探索太阳能光热与页岩气(天然气)联合循环大能源项目的产业化路途。

光伏“苦海”中脱颖而出

近两年,在“内忧外患”的行业大背景下,包括中概股在内的众多光伏公司业绩“亏”声一片。特别是在光伏寒冬最难熬的2012年,据wind数据统计,A股光伏发电板块大部分公司处于亏损状态。

然而,在备受资本关注的新三板,中海阳已崭露头角,成为极少数维持盈利的“幸运儿”之一。2012年,中海阳全年实现营业收入8.1亿元,净利润3200多万元。2013年上半年,公司实现营业收入40702.77万元,净利润为2162.98万元,同比分别大增88.54%和1618.78%,经营性现金流量净额同比增加158.35%。

进军光热发电

近两年来,中海阳先后完成了三轮总额达数

亿元的融资,成为新三板挂牌企业中为数不多的资本“宠儿”。据一位券商研究员对中国证券报记者表示,面对行业发展的低迷期,公司管理层适时根据行业及公司整体发展情况及时调整战略规划,主动降速,在主营业务光伏电站EPC项目上做足功夫。

2012年之前,当时光伏制造业方兴未艾,许多企业扎堆涌入其中,导致越来越严重的产能过剩危机。被这一危机压在头上的众多企业,直到现在还未恢复元气。而彼时中海阳没有盲目跟风,而是在光伏电站开发方面独辟蹊径。

“早在2011年中海阳就提出要实现并网光伏电站EPC(工程总承包)1.2亿元/10兆瓦的战略目标。当时许多EPC企业甚至是光伏电站业主方都对此提出疑议,认为这不可能实现。到了2012年,随着光伏组件价格的下降,公司的规划成为行业主流。中海阳也因为率先按这一方案执行,抢得了行业发展先机。”公司董秘介绍说,随着光伏制造业风头日下,如今光伏行业中被看好的正是中海阳此前一直坚持的电站开发细分领域。

据中国证券报记者了解,中海阳目前给自己的战略定位是“光伏、光热两手抓,两手都要硬”。事实上,中海阳一直在关注其认为更有发展前景的太阳能光热领域。在国内太阳能光热电站建设启动的初期,就投入了大量的技术力量与资金,与国内外的顶级科研院所、大型能源集团广泛合作。目前,在太阳能热发电领域,中海阳再次担当起国内光热电站建设及技术路线创新突破引领者这一角色。

2011年2月,中海阳在成都双流成立了成都祥德太阳能电力有限公司,注册资本2亿元,建设一个太阳能聚光光热发电反光镜生产研发基地,主要从事太阳能聚光光热发电场设备的研发、生产与销售。

据公司董秘介绍,该研发基地占地2408亩,建设面积17万平方米,已投资5亿元,分别从德国、美国等国家引进国际一流生产设备,是国内首条具备国际先进技术和生产水平的太阳能聚光光热发电反光镜生产线。目前项目已完成整条生产线的设备安装、调试工作,已于2013年6月份实现新产品下线,为推进光热发电关键设备国产化的步伐,以及国内光热市场的启动做好了技术储备和项目示范。

探索多能互补

2013年以来,国家提出太阳能发电战略逐渐向分布式发电倾斜,而大型地面电站传统思路则面临推进越来越难,目前遍布在西部的众多大型地面电站正遭遇困境而闲置。

目前,从国家相关政策的扶持以及国家电网允许各种分布式能源并网的承诺可以看出,多种能源形式互补已经成为国内分布式能源发展的重要方向。这也让专注而敏锐的中海阳寻找到了新的发展契机,在不断扩大光伏电站商业化应用的基础上,同步将光热发电与页岩气(天然气)等联合循环发电,形成了一条能源供给新的产业链条,这也与中海阳所追求成为“大能源”集团的目标不谋而合。

据公司董秘介绍,光热发电与页岩气的多能互补这一概念并非中海阳的突发奇想,也经历了将近一年的时间进行可行性调研,是广泛与中科院“973”项目组相关专家多次交流、认证后才提出的概念。

“目前,在全球太阳能光热发电领域,已经有部分电站实现了与天然气联合循环应用;而页岩气在美国也已成为主导能源,快速占据了近1/3的能源市场份额,显示出这两种能源结合的广阔前景。我们判断,页岩气与光热发电的联合循环三年后会逐步产业化。”公司董秘说。

一位业内专家对记者表示,如果将页岩气与光热发电结合起来,则既可降低投资成本,解决节能、环保和新能源利用与输送问题,同时能把新能源新品种页岩气的利用得以充分发挥。

中海阳董事长薛黎明此前曾对记者表示,据公司预测,光热发电与页岩气联合循环在技术上与理论上都可行,具体实施仍需要2~3年的时间,到2016年,基本可以实现大规模产业化。

(公司具体调研纪要详见新三板定增网 www.xsbz.com。)