

发改委一揽子措施促绿色低碳产业发展

推进低碳试点 扩大绿色产品消费补贴

本报记者 王小伟

国家发改委副主任解振华30日在关注气候中国峰会上表示,将重点出台一揽子措施积极应对气候变化,促进绿色低碳产业发展。其中将重点抓好工业、建筑、交通和公共机构等重点领域的节能,未来将进一步研究开展低碳城镇、低碳产业试验园区、低碳社区、低碳商业的试点,全面推进低碳试点工作。此外,还将对建筑供热计量和节能改造,污染物减排给予财政补贴,实施节能产品惠民工程,研究扩大绿色产品消费的补贴政策。

提高能效为着力点

解振华表示,中国已向世界做出承诺,到2020年,单位GDP的二氧化碳排放量降低40%-45%,非化石能源占一次能源的比重达到15%左右,森林的蓄积量要增加13亿立方米。将从多方面力促中国绿色低碳产业经济的发展,在优化产业结构和能源结构方面,坚持走新型工业化道路。

根据相关规划,到2015年,我国服务业增加值占国内生产总值的比重将达到4%,战略性新兴产业的增加值占国内生产总值的比重将达到8%左右,其中节能环保产业的总产值要达到4.5万亿元,年均增长15%以上。非化石能源占一次能源消费

的比重将达到11.4%,其中水电的装机容量达到2.9亿千瓦,运行核电装机容量达到4千万千瓦,风电装机将突破1亿千瓦,建成太阳能发电装机容量3500万千瓦以上,太阳能集热面积达到4亿平方米。

此外,要抓好工业、建筑、交通和公共机构等重点领域的节能,开展万家企业节能低碳行动。“十二五”期间力争实现节能2.5亿吨标准煤,深入推进工业节能,五年间规模以上单位的工业增加值能耗要下降21%左右,实施绿色建筑行动,完成北方采暖地区既有居住建筑供热计量和节能改造4亿平方米上。2015年新建建筑施工阶段的节能标准执行率要达到95%以上,绿色

建筑标准的执行率要达到20%;5年内营运车辆、民航空业的单位运营周转量能耗要下降5%,创建200家节约型公共机构的示范单位。

据测算,“十二五”期间节能减排重点工程,国家投资将达到2.3万亿元,可再生能源的发展投资达到1.8万亿元,高效节能技术与装备市场的占有率达到5%将提高到30%。

积极利用市场机制

解振华表示,将积极利用市场机制,加快推进在北京、上海、天津、重庆、湖北、广东、深圳7个省市的碳排放权交易试点,鼓励条件具备的地区先行先试碳排放交易权的试点,完善自愿减

排交易体系,鼓励基于项目的温室气体自愿减排交易。2015年逐步扩大试点范围,探索建立全国碳交易市场。

未来将进一步研究开展低碳城镇、低碳产业试验园区、低碳社区、低碳商业的试点,全面推进低碳试点工作。探索建立节能低碳产品的标识和认证制度,选择典型产品开展节能低碳产品的认证试点,引导并促进绿色低碳的消费。

此外,中央将进一步完善经济政策,深化资源性产品价格改革,推行居民用电阶梯价格,全面推行燃煤发电机组脱硫脱硝的电价政策。

针对8类高耗能行业,对限制类、淘汰类的企业实行差别电价

政策,对能源消耗超过能耗电耗限额标准的实行惩罚性电价,实施节能技术改造以奖代补政策。对建筑供热计量和节能改造,污染物减排给予财政补贴,实施节能产品惠民工程,研究扩大绿色产品消费的补贴政策。

最近国务院同意准备通过惠民工程,推行领跑者计划,对能效最好标准的产品和设备给予鼓励性政策,出台节能节水环保设备所得税优惠政策,完善资源综合利用所得税增值税的优惠政策,研究抑制过度消费的税收政策,推广实施绿色信贷、环境污染责任保险、巨灾保险等政策,加大各类金融机构对节能低碳项目的信贷支持力度,建设绿色评级制度。

中国石化228.7亿环保计划落地

本报记者 王小伟

中国证券报记者从中国石化获悉,公司228.7亿元“碧水蓝天”环保计划日前已在各子公司落地,中国石化将来拟在伦敦证券交易所披露碳排放相关信息。这是迄今为止中国企业一次性投入最密集、涉及范围最大的环保专项治理行动。相关分析认为,脱硫脱硝、环保检测等有关公司有望在专项治理行动中分羹。

根据计划,中石化专项环保治理行动将围绕三个方面进行。一是在污染物减排与达标排放方面,主要包括与国家环保部所签订责任书指定总量减排项目,责任书明确规定治理要求及四项主要污染物治理

减排核算核查相关工作等,涉及330个项目,预计投资108亿元。中国石化能源管理与环境保护部主任耿承辉向中国证券报记者表示,公司将实施燃煤锅炉脱硫脱硝,同时启动污水排放的监测工作,采用连续监测、政府联网的方式,以保证监测结果的透明有效。

在改善作业场所及企业周边环境质量方面,主要包括油气回收、异味治理、无组织排放源挥发性有机物检测与控制、噪声治理等,涉及

234个项目,预计投资70亿元。

在环保隐患治理方面,主要包括环境风险防控、地下水污染防治、废渣处理、生态保护及固废处置中心建设等,涉及239个项目,预计投资51亿元。

中国石化方面表示,通过本次专项治理,公司将在全面完成“十二五”主要污染物治理减排目标责任书要求的基础上,明显改善区域环境质量,提升企业环境风险防控能力。

接盘深圳华显 华星光电迈出扩产第一步

本报记者 傅嘉

TCL旗下华星光电的扩产,终于由传闻变为现实。华映科技今日发布公告称,公司旗下的深圳华显的全部股权将作价3.345亿元转让给华星光电和香港华星,华星光电方面最终以受让经营权的方式快速切入了中小屏和显示模组领域。

作为TCL目前成长性最高也是业绩趋势最明显的业务板块,市场对华星光电扩产的传闻由来已久。市场早就传言华星光电正在大本营深圳寻求扩产,以求跟

上显示屏行业的高景气度。但公司一直对此表示谨慎,并在前期机构调研中明确表示,华星光电今年无新增产能。

投行人透露,华星光电内部对是否扩、如何扩的问题已经

筹划已久,有传言称华星光电一度曾欲在深圳或一中部城市新建生产线,但该人士认为京东方近期的巨额增发引发了市场的强烈反应,且新建生产线成本巨大,良品率爬坡慢,最终华星光电选择了受让生产线经营权这种相对温和的方式。该人士透露,标的企业就在华星光电厂房对面,目前主

要生产电视机的模组和其他显示业务。在收购完成后,华星光电不排除将调整其业务格局,将一部分产能转移到火爆的中小屏及模组业务。

中小屏领域一直是华映科技的强项,而华星光电对中小屏市场的渴求源自于相关业务的快速增长。根据TCL公布的产销数据,今年二季度公司的智能

手机业务出现拐点,国产智能手机今年市场的爆发式增长将给TCL前期低迷的手机业务带来市场机遇。由于TCL素有全产业链经营的传统,华星光电仅有的一条

8.5代线也无法支撑其产能需求,扩产便成了公司的当务之急。分析人士认为,华星光电此举较为稳妥,因为华映方面的大股东为台湾中华映管,华星光电的多位技术高管也来自台湾地区,华星光电入局后业务切换将比较快。

受益于中小屏行业高景气度,华映科技上半年的业绩同样喜人。公司公布的2013年半年报显示,上半年公司实现营收13.48亿元,同比增加97.82%;归属于上市公司股东的净利润1.87亿元,同比增长38.03%。

重卡销售进入淡季

威孚高科尚未明显受益国四标准

拥有行业领先的能够满足国四排放标准的燃油喷射技术和高压共轨技术。不过由于目前经济形势尚未明显好转,且国四标准目前仅在部分有条件的地区实施,公司表示国四排放标准的实施对公司的订单尚未产生明显的影响。不过公司对此抱有乐观态度。

重型柴油车国四排放标准宣布实施一个月将满。威孚高科相关人士表示,国四标准的实施尚未对公司的订单造成明显的好坏;受三季度重卡行业进入淡季的影响,公司7月份订单相对于6月份出现季节性下滑。不过,公司对全年重卡市场和国四相关产品的出售持较为乐观的态度。

影响有限

自国四标准实施以来,威孚高科引起市场的关注,主要是由于其

同时,国四标准的实施尚未对公司燃油喷射系统和博世汽柴的高压共轨系统订单产生明显利好。威孚高科人士表示,目前看来,经济形势尚未出现明显的增长,下游重卡行业没有明显的复苏,并且从三季度开始进入淡季。在这种情况下售价更高的国四排放标准的重卡销量会受到抑制。因此公司的订单上看不出来有突出表现。

进入淡季

经历了二季度的重卡旺销之后,7月份开始重卡销售进入淡季,由此相关上游零部件供应商,包括威孚高科的订单情况也出现了季节性回落。

第一商用车数据显示,二季度重卡市场销量同比大增39%,由此重卡累计销量从一季度的负增

长变为上半年的同比增长8.4%。

对于二季度重卡市场快速增长的原因,市场纷纷猜测是由于国四排放标准实施导致的“政策末班车”效应。不过威孚高科人士认为,往年看来一季度重卡销售情况较好,但今年一季度重卡销量同比大幅下滑,将销售旺季推迟至二季度,同时不排除部分消费者考虑国四标准实施而提前购车。不过整体看来,上半年销量同比增长8%左右是正常状况。

不过,威孚高科人士也表示,自7月份以来,重卡市场进入淡季,公司订单以及相关发动机厂商的订单也随之出现了环比下滑,不过这是传统淡季因素的正常情况。具体订单情况如何,要看淡季的重卡销量下滑状况如何。预计9月底订单情况能够逐步恢复。

兰太实业道博股份终止重大资产重组

本报记者 张怡

自5月8日起停牌筹划重大资产重组的兰太实业今日公告,鉴于交易双方对标的资产的初步评估结果存在一定分歧,且拟收购资产的盈利前景存在较大不确定性,公司在综合考虑收购成本、收

购风险等因素的基础上,经审慎考虑,决定终止筹划本次重大资产重组事宜。

根据此前公告的重组方案,兰太实业拟采取非公开发行股份方式收购大股东中盐吉兰泰盐化集团有限公司和青海海西蒙西联碱业有限公司持有的相关资产;

此外,道博股份公告,因客观条件发生变化,公司董事会无法在7月31日之前发布召开本次重大资产重组事项的股东大会通知,根据

关于规范上市公司重大资产重组若干问题的规定》的规定,拟终止本次重大资产重组事项。根据相关规定,道博股份股票将继续停牌,在股票停牌期间,公司将与交易对方尽快完善终止本次重大资产重组的相关手续,同时按照相关规定及时披露相关情况。

据介绍,纳米抗擦墨技术项目于2012年4月内蒙·香港经贸活动周期间由内蒙古和林格尔政府与中国高新防伪技术集团有限公司签署。该技术的研发成功,解决了食品、药品、快速消费品长期无法解决的技术难题。

纳米抗擦墨项目于今年7月8

日在显鸿新材料(内蒙古)有限公司正式投产,年产能500吨。预计2013年销售收入达到3000万元,2014年可达到1.5亿元。目前,该技术已在蒙牛等企业中开始应用,与多家国内外著名企业的合作也正在洽谈中,市场前景广阔。

此外,长江润发2012年9月公告称,公司与中国科学院化学研究所、北京中科纳新印刷技术有限公司的合作项目进程

中泰桥梁联合体中标15亿大单

项目年收益接近去年总收益五成

本报记者 傅嘉

相关责任。

公司将负责筹资4.5亿元作为项目启动资金;在投资期满后一年内,发包人返还投资人本金4.5亿元及投资回报。自投资起始开始计算利息,按照招投文件约定13%年利息计算,每年利息收入约为5850万元。据公司初步估计,整个大桥钢结构制作不低于5万吨,预计该项目钢结构制作收入不少于5亿元,按照工期20个月计算,该项目钢结构制作年均合同金额预计不少于3亿元。

公司在该项目上每年利息收入与钢结构制作收入预计不少于3.585亿元,约占公司2012年度经审计营业收入7.6亿元的47%。公司认为,该项目将对2013年和2014年的经营业绩产生一定的影响。

江南化工孙公司获10亿民爆大单

本报记者 傅嘉

平,增加爆破服务业务规模和盈利能力,推进爆破服务一体化进程。公开资料显示,天河爆破2012年实现净利润761.09万元,今年一季度实现净利润25.87万元。

分析人士认为,江南化工正处于业务结构转型期,此次获得民爆大单或预示着公司今后业务将向民爆领域靠拢。

鑫科材料二股东参与3D打印获突破

本报记者 孟硕

合材料高新技术公司为合肥工业大学资产经营有限公司下属企业在鑫科材料上市之初,合肥工业大学复合材料高新技术开发有限公司曾凭借粉末冶金、金属粉末、橡胶、高分子复合材料等技术优势入股鑫科材料。上述材料也是3D打印机的重要原材料,市场人士分析认为,随着3D技术的逐步成熟,曾经作为鑫科材料主营业务的粉末冶金、金属粉末、橡胶、高分子复合材料等业务,有可能再度成为鑫科材料战略转型的助推剂。

中国证券报记者注意到,3D打印概念兴起于美国,随后得到我国许多地方政府的青睐。据公开报道,珠海、青岛、武汉、成都等城市已经开始兴建3D打印产业园,并在资金、土地、配套政策上给予支持。有券商预测,未来三年我国3D打印或达百亿元市场规模。

洛阳钼业确认拟接手力拓铜金矿

本报记者 王锦

洛阳钼业30日晚发布公告,正式确认了拟以8.2亿美元收购力拓旗下铜金矿的消息。公司公告,已于7月26日签署交易协议,洛阳钼业将通过旗下全资附属公司收购力拓在澳大利亚新南威尔士州名为北帕克斯地下铜金矿80%的股权及相关权利和资产,交易金额为8.2亿美元。

洛阳钼业称,此项交易使公司有机会获得位于矿业投资环境稳定的司法管辖区内资源丰富、低成本的在产铜金矿。据公告,本次交易涉及的北帕克斯铜金矿位于澳大利亚新南威尔士州中西部帕克斯市西北27公里,该铜金矿自1993年开始开采,剩余可开采年限超过20年,是澳大利亚2012年四大产铜矿之一。

2012年,该铜金矿产量为565万吨矿石、5.40万吨铜金属和7.20万盎司黄金(按100%权益计)。本次交易对方已就北帕克斯铜金矿完成尽职调查,不存在任何法律障碍。洛阳钼业表示,此项交易使公司有机会获得位于矿业投资环境稳定的司法管辖区内资源丰富、低成本的在产铜金矿。据公告,本次交易涉及的北帕克斯铜金矿位于澳大利亚新南威尔士州中西部帕克斯市西北27公里,该铜金矿自1993年开始开采,剩余可开采年限超过20年,是澳大利亚2012年四大产铜矿之一。

不过,根据协议,此次交易尚待Northparkes铜金矿的另一方股

东日本住友集团的表决。如果日本住友在收到通知之日起60日内行使优先购买权,则洛阳钼业将无法收购标的资产。此外,交易尚需取得公司股东大会的批准,以及发改委、商务部、国家外汇管理局的核准、通过商务部反垄断审查。

回应媒体报道

双塔食品称不存在消费欺诈

本报记者 康书伟

原料的粉丝是公司主要产品,目前的主要原料是豌豆,绿豆粉丝只是公司的高端产品。

作为中国粉丝行业第一股,双塔食品将传统的生物发酵工艺与现代化生产模式结合,打造出粉丝行业循环发展的新模式,形成了“粉丝生产加工-提取食用蛋白-分离提取膳食纤维-废水沼气发电-沼气提纯生物天然气-粉渣制取酒精-沼液灌溉有机蔬菜”的产业链条,产品从原来单一龙口粉丝发展到食用蛋白、膳食纤维、生物天然气、食用菌等产品,原料被吃干榨净,带来的巨大成本优势构筑了极高的进入壁垒,大大提升了公司综合效益。

公司同时也表示,以豌豆为