

## 双方大股东均欲转让部分股权

## 中核科技东方锆业或重温核级锆旧梦

□本报记者 王锦

3月1日起停牌筹划重大事项的中核科技7日披露进展情况,透露出公司控股股东中国核工业集团公司拟转让所持部分股份的动向。巧合的是,同样于3月1日起停牌的东方锆业7日也披露进展公告,称公司实际控制人陈潮钿及其夫人王木红拟协议转让所持有的公司部分股份。

值得注意的是,中核集团和东方锆业在2010年便传出过“核级锆”合作的传闻,但此后东方锆业出面澄清。此次中核科技和东方锆业双双停牌再度引发战略合作的猜测,而双方相互入股的合作路径也逐渐浮现。

## 大股东均欲转让部分股权

中核科技3月1日表示,公司控股股东中国核工业集团公司正在筹划有关公司重大事项,有关事项尚存在不确定性,公司股票

自3月1日起停牌。在今日公告中,中核科技表示,经公司向控股股东询问告知,中核集团正在筹划和履行程序,拟协议转让所持公司部分股份。公司第二大股股东中核集团苏州阀门厂不转让其所持公司股份。

目前,中核集团正将该事项的具体方案与相关部门沟通论证。由于该事项较为复杂,涉及面广,并需报经国务院国资委及相关部门的审核,存在较大不确定性。公司股票3月7日起继续停牌。

中核集团目前持有中核科技5550.72万股股份,占公司总股本的26.06%;中核集团苏州阀门厂持有中核科技3817.52万股,占总股本的17.92%。

值得注意的是,在中核科技停牌之后,曾有市场传闻称公司停牌与中核集团同东方锆业的合作有关。东方锆业也于3月1日起停牌筹划重大事项。东方锆业3月7日也披露进展公告,称公司

实际控制人陈潮钿及其夫人王木红拟协议转让所持有的公司部分股份,公司股票继续停牌,并预计不晚于3月15日公告相关事项并复牌。

陈潮钿目前持有东方锆业9929.40万股股份,占总股本的23.99%;王木红持有东方锆业2811.32万股股份,占总股本的6.79%。

事实上,东方锆业和中核集团的“绯闻”由来已久。早在2010年6月,东方锆业拟增发募集资金,其中5.2亿元用于新建年产1000吨核级海绵锆生产项目。由于国内核电运营商还未拥有自己的核级锆生产线,因此东方锆业此次动作,令市场猜测东方锆业或将与核电运营商中核集团进行合作。

此后,东方锆业股价迎来一波明显上涨。中核科技股价同样大幅上涨。期间,汕头日报等地方媒体也多次报道汕头市政府将

中核集团等签订战略合作框架协议的消息。不过,当年12月份,东方锆业出面澄清,称公司未与中核集团就核级锆材的研发与生产进行合作,也未与中核集团就核级锆材的研发与生产签订合作协议。

## 核级锆合作或旧梦重温

此次,中核科技和东方锆业双双停牌再度引发市场猜测,中核集团和东方锆业能否“旧梦重温”?

值得注意的是,近期有媒体报道称,汕头市澄海区委常委、常务副区长林锐武在接受采访时表示,汕头市政府已与中核集团签订《战略合作框架协议》,投资总额超23亿元的“汕头·中国锆城”首期项目已经开工建设。

如此看来,中核集团和东方锆业的合作应该已是板上钉钉之事。而此次停牌,中核集团和陈潮钿将分别减持中核科技和东方锆业,或预示着双方将选择“相互入股”的合作模式。

点项目的引进,推进核级锆材生产线以及综合服务大楼、分析检测中心等配套服务设施建设;进一步加强与中核集团的合作,积极引进核燃料元件项目,逐步发展核燃料组件组装的产业链条。与此同时,澄海区准备投资7.1亿元,进一步完善发展环境,逐步把“汕头·中国锆城”打造成具有国际竞争力的世界级锆产业基地和国内重要的核燃料产业基地。

除此之外,关于“汕头·中国锆城”首期项目开工的新闻也于2012年6月多次见诸汕头地方媒体的报端,其中便显示出,中国锆城为汕头与中核集团的战略合作项目,其首期开工的项目主要从事核燃料组件等的生产。

如此看来,中核集团和东方锆业的合作应该已是板上钉钉之事。而此次停牌,中核集团和陈潮钿将分别减持中核科技和东方锆业,或预示着双方将选择“相互入股”的合作模式。

## 去年利润未达标 贵州百灵回应质疑

□本报记者 邹宁 贵州安顺报道

“爱透”系列产品在2013年还是以稳健推进的节奏为主,立足现有渠道主打口服液,另外兼顾饮料产品的发展。对于公司在推广费用上外界估测的4.5亿元,姜勇认为这个数字“大离谱”。

## 主业才是深耕对象

2012年,一场行业危机让贵州百灵的胶囊产品受到一定影响,多个品种销售出现负增长。但是维C银翘片的爆发式增长,弥补了公司在胶囊类药品上的下滑,成为保证公司业绩的头号功臣。

据介绍,2011年4至9月期间,贵州百灵先后共投入1.27亿元收购三家子公司,以加大医药领域内其他产品的开发,深耕主业。其中和仁堂药业、世博药业、正鑫药业共计持有11个医药独家品种,这三家公司虽然在2012年的报表上并未体现出强势增长,但未来可期。另外,由于合并三家公司带来的公司员工及销售人员增加800多人,导致公司的经营费用和管理费用增加,但将来会因三家公司创造的利润而占比下降。

2013年公司在继续强化核心中药品种的市场地位、专利保护、技术升级的基础上,充分利用“天台山GMP生产线建设项目”释放的新增产能扩大二线产品规模,将积极实施外延性拓展,向上游产业延伸,适时参与中药材GAP种植,并利用现有营销网络拓展公司大健康领域新业务。

对于外界质疑的投资有机肥项目,公司称实为产业化链条中最后端的优化,也是公司为投资者创造一定价值的体现。而对于媒体对“爱透”投资的质疑,贵州百灵副总经理姜勇表示,公司正在积极调整相应市场策略,控制成本开销,目前具体的措施还未最后出来,不便公开。公司的

## 弃传统从新兴

## 深圳华强拟加码电子商务

□本报记者 王锦

减轻公司在业绩方面的压力,减少与大股东之间的关联交易。

与此同时,深圳华强将与大联大云端服务有限公司共同出资设立深圳华强联大电子信息有限公司,合营公司注册资本3000万元,其中,深圳华强以现金出资1530万元,占比51%。

深圳华强表示,本次设立合资公司意在加大公司在电子商务领域的扩展力度,进一步拓展面向电子信息产业的电子商务分销业务和服务于公司实体电子市场的电子商务。合营公司通过构建中小批量采购及分销平台,有利于公司网上网下市场相互促进、协同发展,对打造具有特色和优势的现代高端服务业体系具有积极的促进作用。

## 四家创业板公司遭减持

□本报记者 刘国锋

函,吴冠江于2013年3月6日以34.42元/股的价格减持600万股,占公司总股本的1.5%。减持后,吴冠江持有公司股份8062万股,占公司总股本的20.15%。

纳川股份公告,公司收到股东林绿茵减持股份的告知函,林绿茵于2012年6月18日减持100万股,今年3月5日又减持100万股。

天瑞仪器公告,公司董事兼总经理、持有公司股份5%以上的股东应刚3月5日减持260万股,占公司总股本的1.689%。减持完成后,应刚仍持有上市公司总股本的11.56%。

## 浙报传媒定向增发获核准

□本报记者 刘国锋

出炉后并非一帆风顺,先后历经修订和升级。根据修订后的方案,盛大娱乐对交易标的资产2013年至2015年业绩指标给出明确补偿承诺,即杭州边锋、上海浩方2013年至2015年度的预测净利润合计分别为2.54亿元、3.21亿元、3.79亿元。如补偿期内净利润低于预测值,盛大娱乐将向浙报传媒进行补偿,累计补偿金额以7亿元为上限。

此前,浙报传媒公告拟以13.9元/股增发不超过1.8亿股募资约25亿元,用于收购盛大娱乐旗下的杭州边锋和上海浩方公司。浙报传媒意在通过收购快速切入新媒体领域,整合在传统媒体业务上的内容优势和收购标的在新媒体业务上的平台优势,实现浙报传媒向全媒体业态经营的快速转型。

不过浙报传媒的定增方案在

## 四季度给力

## 家纺企业2012年业绩略超预期

□本报记者 张洁

1.3亿元,同比增长34.83%。

有分析认为,虽然行业整体经营环境依然恶劣,但罗莱家纺业绩恶化趋势见底,同时企业经营性现金流已在2012年二季度得到改善,加之海外需求出现好转迹象,企业经营、业绩表现均已进入改善通道。不过,东莞证券认为,公司业绩能否持续,还要看3月份大促销的结果。消费市场低迷以及存货对公司的业绩带来压力短期内不会消失。

此外,富安娜2012年成绩也颇为喜人。公司业绩快报显示,2012年公司实现营业收入17.8亿元,同比增长22.21%;实现净利润2.61亿元,同比增长26.07%。第四季度贡献净利润0.98亿元,同比增长25.55%。

兴业证券指出,富安娜营业收入增长主要来源于公司持续

的营销网络扩展和电商等新兴渠道良好表现。其中,公司加强费用控制使得第四季度利润增势环比回升。

## 渠道受重视

业内普遍认为,在今年上半年终端需求尚无本质变化的背景下,后续补单仍具不确定性,因此上半年业绩有待观察。但中长期而言,库存周期接近尾声,终端库存压力得到了逐步释放,部分加盟商压力有所缓解,渠道健康度好转。若下半年终端需求回暖,业绩将好于上半年。

实际上,面对市场的低迷,已经有企业开始加大拓展销售渠道。梦洁家纺董秘李军在接受媒体采访时表示,公司以后会迎合市场需求加大产品结构调整,增加对电子商务等新兴销售渠道的投入。据悉,2013年公司将继

续拓宽、深耕渠道建设,预计新开店约400家左右,今年渠道总数将超过3000家。

不过,梦洁家纺的渠道运营成本也导致了公司销售费用的增加。公司2012年业绩快报显示,报告期内,公司实现营业收入12.06亿元,同比下降3.6%;净利润5831万元,同比也出现下滑。公司表示,商场费用上涨、人工成本叠加的负面因素,加大了公司运营成本,导致净利润下滑。有分析指出,自去年四季度后公司销售有所改善,预计今年存货将趋良性。

事实上,外延渠道扩张为家纺行业成长提供动力。业内分析人士表示,富安娜的渠道扩张稳健并重视质量,其积极拓展电子商务业务,更是很好的平衡线上线下利益,公司业绩改善趋势得到延续。

## 汽车经销商看好3月车市

□本报记者 张怡

遍感到市场“降温”明显。不过,总体来看车市整体回暖态势仍较明显,经销商对3月份的预期较为乐观。

不少经销商反映,与1月相比,2月到店客流量、成交率、日均销量等均明显下降,不过2月终端成交价格与上月基本持平。调查显示,经销商认为2月汽车总需求“下降”的比例从1月份的33.7%增加至48.4%。经销商认为2月集客量“下降”的占85.4%,认为“增长”的比例由上月的37.2%下降至6.3%。经销商认为2月成交率“下降”的比例占58.9%,认

为“增长”的比例仅为14.7%。另外,经销商认为平均日销量“下降”的比例高达84.2%。

流通协会认为,由于宏观经济向好,且1月春节假日高速公路免费通行促进节前集中购车,1月车市出现高增长,产销量均创历史新高,大量消费被提前预支。同时,春节假期在2月,使得该月汽车市场需求明显减少。

不过,与上月相比,2月库存明显增加,经销商认为库存量“增长”的比例从24.4%明显上升至41.2%。流通协会表示,由于节

前集中释放了大部分需求、节前厂商备货基数较大、工作日减少等因素,使得经销商库存加大,库存压力开始显现。

对于3月份,经销商仍然抱乐观情绪。由于季节转暖促消费需求增加,3月新车集中上市,加上部分厂商延续节前优惠,加大促销力度等因素,经销商对3月汽车总需求判断乐观,认为3月汽车总需求“增长”的比例为78.4%。不过,流通协会认为,随着厂家供货的逐步恢复,汽车厂商仍需警惕对市场的过度乐观,严控库存风险。