

§ 1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

本年度报告摘要摘自年度报告全文，报告全文同时刊载于证监会指定网站和公司网站。为全面了解本公司生产经营状况和财务成果及公司的未来发展规划，投资者应到指定网站仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司年度财务报告已经中准会计师事务所审计并被出具了标准无保留意见的审计报告。

1.3 公司负责人余新、主管会计工作负责人张作良及会计机构负责人（财务经理）毛维姿声明：保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§ 2 公司基本情况

股票简称	中科电气
股票代码	300035
上市交易所	深圳证券交易所

2.2 联系人和联系方式

姓名	董秘办秘书	证券事务代表
黄雄军	刘新谷	
联系地址	湖南省岳阳市经济技术开发区八字门营盘岭湖南中科电气股份有限公司	湖南省岳阳市经济技术开发区八字门营盘岭湖南中科电气股份有限公司
电话	0730-8752229	0730-8752229
传真	0730-8752229	0730-8752229
电子信箱	hxung631@126.com	xingu.liu@163.com

§ 3 会计数据和财务指标摘要

3.1 主要会计数据

	单位：元			
	2011年	2010年	本年比上年增减(%)	2009年
营业总收入(元)	238,412,960.20	181,358,378.41	31.46%	180,271,863.61
营业利润(元)	41,471,177.24	45,107,436.37	-8.06%	51,525,078.30
利润总额(元)	47,642,878.94	50,921,604.89	-6.44%	55,405,661.90
归属于上市公司股东的净利润(元)	40,740,043.21	44,332,576.52	-8.10%	47,520,262.66
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	36,087,711.55	39,341,874.07	-8.27%	44,221,766.60
经营活动产生的现金流量净额(元)	2,943,404.69	-41,436,785.73		3,306,790.80
总资产(元)	950,949,252.47	819,332,436.70	16.06%	759,538,357.04
负债总额(元)	187,074,346.68	81,986,227.63	128.18%	63,409,261.57
归属于上市公司股东的所有者权益(元)	750,451,715.20	728,161,671.99	3.06%	696,129,095.47
总股本(股)	119,925,000.00	92,250,000.00	30.00%	61,500,000.00

3.2 主要财务指标

	2011年	2010年	本年比上年增减(%)	2009年
基本每股收益(元/股)	0.34	0.37	-8.11%	0.48
稀释每股收益(元/股)	0.34	0.37	-8.11%	0.48
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	0.30	0.33	-9.09%	0.45
加权平均净资产收益率(%)	5.52%	6.23%	-0.71%	29.61%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	4.89%	5.53%	-0.64%	27.55%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	0.02	-0.45		0.05
2011年末	2010年末	本年末比上年末增减(%)		2009年末
资产总额(元)	950,949,252.47	819,332,436.70	16.06%	759,538,357.04
负债总额(元)	187,074,346.68	81,986,227.63	128.18%	63,409,261.57
归属于上市公司股东的净资产(元/股)	750,451,715.20	728,161,671.99	3.06%	696,129,095.47
资产负债率(%)	19.67%	10.01%	9.66%	8.35%

§ 4 股东持股情况和控制框图

4.1 前10名股东、前10名无限售条件股东持股情况表

证券代码:300035

证券简称:中科电气

公告编号:2012-010

湖南中科电气股份有限公司

[2011] 年度报告摘要

单位:股

2011年末股东总数	7,863	本年度报告公布日前一个月末股东总数	8,319
前10名股东持股情况			
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股总数
余新	境内自然人	17.24%	20,670,000
禹玉存	境内自然人	7.32%	8,775,000
李爱武	境内自然人	5.69%	6,825,000
陈辉鳌	境内自然人	4.88%	5,850,000
邹益南	境内自然人	4.88%	5,850,000
陶冶	境内自然人	4.58%	5,489,250
深圳市创新投资集团有限公司	境内非国有法人	2.50%	2,994,381
余强	境内自然人	2.28%	2,730,000
何争光	境内自然人	2.13%	2,559,200
禹双强	境内自然人	1.67%	2,000,700
季小浪	境内自然人	1.67%	2,000,700

技术和业务基础，形成以连铸EMS产业为核心、起重磁力设备和磁力除铁器业务为两翼”的完整业务格局，进一步从业务模式、技术研发、营销网络和执行力四个方面加强公司核心竞争力的建设，提高公司整体抗风险能力，同时充分发挥资本市场的功能，扩大公司规模，努力将公司建设成为世界工业磁力应用装备行业的强者。

2)2012年经营计划

①突出主营业务，开发新的工业磁力应用产品提高公司目标市场容量

公司多年来致力于工业磁力应用产品的经营，营业收入的80%左右集中在连铸EMS产品上，主业十分清晰，并且板坯连铸EMS产品有较大的定价自主权，因此，我们要使公司保持集中而突出的主业，避免公司在经营决策中出现主业过于分散的情况。针对连铸EMS产品的市场容量虽然稳定增长，但难以支撑业绩出现超常规发展的状况，公司将继续加大开发电磁冶金其他关联技术和可应用于其他领域的工业磁力应用新产品，创造新的市场需求，提升公司业绩。

②2012年，公司计划投入技术开发资金不低于当年主营业务收入的6%，进一步完善中间罐电磁精炼与加热装置的各项性能，同时在电磁冶金技术的广度和深度上不断创新发展，推出新产品。公司力争通过这些新产品的研发为公司带来新的利润增长点，并促进公司主营业务收入的进一步提高。

③以中天物联网为平台，着力发展物联网产业

2010年12月，公司投资600万元与自然人刘场合作设立广东中科天中工业物联网有限公司。基于公司原有电子技术的研发实力和应用基础以及物联网市场的广阔前景，公司已将物联网技术的研发和应用作为一个主要发展方向，致力于全球定位系统和无线通信技术相结合的物联网技术的研究和产品开发与应用。通过一年多时间的技术研发，公司现已成功研发了车辆管理监控系统、工业远程自动化应用服务系统、矿山安全系统、监狱智能管理系统、远程医疗服务系统、河流湖泊的水文水质监测系统等产品，实现了物联网应用的延伸。公司已在广州、深圳、武汉、长沙、上海、无锡、厦门等地设立了12个分公司，近200名营销人员，建立了完善的营销网络和强大的营销队伍。

④2012年，公司将以中天物联网为平台，以中国北斗导航定位系统民用化推进为契机，加大投入，着力发展物联网产业。

⑤以岳麓高新区为平台，重振常规电磁产品、起重电磁铁、除铁器、磁选机等市场

上市以来，基于全力发展电磁冶金产品战略，以及受人力、物力和产能方面影响，公司在常规电磁产品方面一直没有作为发展重点。随着岳麓高新区并后一年多时间的整合，以及募投项目2012年将全面竣工并投产使用，公司在常规电磁产品方面将加大研发投入，推出新产品；采取积极的营销策略，抢占市场，不断增加公司的主营业务收入。

⑥推进并购重组，利用资本运作增加公司新的利润增长点

目前，公司还有3亿多元的超募资金尚未使用，并且拥有在资本市场进行再融资的平台，公司将充分利用这些资源，发挥优势，主动出击，积极寻找一些投资少、收益高、见效快的项目，通过投资新设、并购等方式，增加公司新的利润增长点。

⑦2012年，公司将继续围绕公司主营业务的相关企业开展并购重组活动，安全、高效的使用超募资金。

⑧加快募投项目全面竣工投产

2011年，募投项目主体工程已全部竣工，冶金电磁设备升级项目的主要厂房已进入单机试运行状态。公司将尽快完成募投项目建设，力争在2012年的6月底全面竣工并投入运营。募投项目的运营，将进一步提高公司的研发能力，产品生产能力也将逐步扩大，从而不断提高公司的经营业绩。

⑨3.对未来发展战略和经营目标的实现产生不利影响的风险因素分析

⑩竞争进一步加剧，产品价格及毛利率下降的风险

报告期内，公司合并财务报表实现营业收入23,841.30万元，同比增长31.46%；利润总额4,764.29万元，同比下降6.44%；归属于上市公司股东的净利润4,074.00万元，同比下降8.10%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润3,608.77万元，同比下降8.27%。

报告期内，尽管公司主营业务收入同比有较大增长，但利润同比却出现一定程度下滑，除受全球经济大环境影响外，主要是由于国内同行业竞争加剧，致使公司主营业务份额连铸EMS价格下滑严重，加之原材料供应价格同比上涨，公司主营业务毛利率下降所致。但公司拥有自主知识产权的高端产品板坯连铸EMS的毛利率受到的冲击微弱，保持在一个较高的水平，加上其销量有所突破，才没有出现2011年利润大幅下滑的结果。

⑪公司未来发展战略规划及2012年经营计划

⑫应收款项金额较大风险

截止2011年底，公司应收账款净额达到2.05亿元。过高的应收账款导致公司流动资金产生了一定程度的短缺，也影响了公司的经营业绩。为了解决应收账款余额过高的问题，公司采取了以下措施：

⑬成立了营销副总直接领导、相关人员参加的应收账款催收专门机构，加

大应收账款催收力度：

⑭加大业务人员对应收账款催收的责任，将应收账款回收情况与其收入挂钩；

⑮加强对应收账款准确性的监控，定期派出财务人员和业务员到对方单位对账和询证；

⑯加强对潜在坏账的监控，避免产生坏账损失。对少数近年来业务减少的单位，增加催收货款的次数，并计划采取法律行动。

⑰管理层所关注的公司发展机遇和挑战

⑱1)机遇

⑲连铸EMS产品需求有望增加

全球经济持续低迷，钢铁企业大面积亏损，迫使钢铁企业必须通过提高产品品质及炼钢特种钢、高强度钢来提升自身竞争力，生产设备改造成为必然，这将促进连铸EMS设备需求量，特别是公司拥有自主知识产权的核心产品板坯连铸EMS的需求量。

⑳物联网产业有望做大

中科天中工业物联网公司自成立以来，通过一年多时间的产品开发和市场拓展，已成功研发了车辆管理监控系统、矿山安全系统等6大系统产品和广州、深圳、武汉、长沙、上海、无锡、厦门等地设立的12个分公司。2012年，公司将以中天物联网为平台，以中国北斗导航定位系统民用化推进为契机，加大投入，着力发展物联网产业。

㉑挑战

㉒通货膨胀的发展给公司带来成本压力

自2009年下半年以来，全球经济进入了新一轮通货膨胀周期，我国的通货膨胀形势也不容乐观，在这种形势下，各种金属材料价格均有进一步上涨的趋势，这将给公司带来成本压力。

㉓国际市场的挑战

报告期内，公司与罗德莱克等同行国际巨头进行了接触，也与美国、印度等国际客户进行了业务接洽，但公司的直接出口业务没有取得很大的进展，对外出口仍然以通过为连铸机生产商配套实现间接出口为主，国际市场的开拓对公司仍然构成严峻挑战。

㉔资金需求计划

公司目前结余募集资金较为充足，并且制订了一系列加快应收账款回收的措施，预计执行2012年经营计划所需资金缺口不大。

由于公司目前资产负债率较低，偿债能力较强，具有一定的银行融资能力，因此，公司也可以在必要时向金融机构少量融资。

公司将结合目前的发展计划和未来发展战略，合理安排使用资金，确保募投项目尽快全面竣工并投入使用。公司将严格按照中国证监会和深圳证券交易所的各项规定管好和用好募集资金和超募资金，努力提高资金使用效率，为股东创造最大效益。

㉕主营业务分行业、产品情况表

</div