

(上接A23版)					
C) 非经常性损益					
单位:万元					
非经常性损益项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
非流动性资产处置损益		0.42	-2.06	—	—
计入当期损益的政府补助(与公司业务密切相关,按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外)	155.00	22.14	159.00	8.80	
除上述各项之外的其他营业外收入支出	-6.52	-10.10	-2.89	-13.34	
其他符合非经常性损益定义的损益项目				-406.29	
非经常性损益合计	148.48	12.46	154.05	-110.83	
减:所得税影响	22.27	3.34	23.11	-1.14	
影响净利润	126.21	9.12	130.94	-109.70	
扣除非经常性损益后归属于普通股股东的净利润	3,255.62	5,746.71	3,608.43	2,625.11	

C) 主要财务指标					
财务指标	2011-06-30	2010-12-31	2009-12-31	2008-12-31	
流动比率(倍)	1.09	1.00	0.75	0.73	
速动比率(倍)	0.81	0.77	0.55	0.47	
资产负债率(%)	62.16	67.50	68.59	74.11	
无形资产(扣除土地使用权后)占净资产的比例(%)	0.03	0.05	0.09	0.07	
财务指标	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
应收账款周转率(次)	68.74	38.04	29.59	14.27	
存货周转率(次)	13.24	13.82	11.82	10.48	
每股经营活动产生的现金流量(元)	5,273.51	9,639.08	7,917.60	6,392.95	
利息保障倍数(倍)	77.78	9.60	6.29		
每股经营活动产生的现金流量(元)	0.27	0.24	1.70	0.42	
每股净现金流量(元)	0.21	0.08	0.66	0.44	

C) 近三年平均收益率及每股收益					
项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
归属于公司普通股股东的净利润(元)	14.87	31.67	27.85	22.06	
扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润(元)	14.31	31.62	26.87	26.14	

单位:元					
项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
归属于公司普通股股东的净利润(元)	0.42	0.42	0.72	0.47	0.28
扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润(元)	0.41	0.41	0.72	0.45	0.33
每股净现金流量(元)	0.21	0.08	0.66	0.44	

1. 管理层讨论及分析

2. 财务状况分析

3. 资产状况分析

报告期内,公司资产总额2010年末较2009年末增长了33.02%,2009年末较2008年末增长了9.08%。资产规模呈上升趋势。报告期内公司资产总额增长来源于公司净利润的稳定增长和生产经营规模持续扩大,导致流动资产中的货币资金、预付账款、存货等项目增加。报告期内,公司的存货周转率与应收账款周转率均保持较高水平,表明公司的资产经营效率水平较高。报告期内发行人的负债基本由流动负债构成,应付票据构成负债的主要部分。公司高流动负债比例的负债结构与公司高流动资产比例的资产结构相匹配。

4. 偿债能力及现金流量情况

报告期内,反映本公司偿债能力的主要财务指标如下表所示:

项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
资产负债率(%)	62.16	67.50	68.59	74.11	
流动比率(倍)	1.09	1.00	0.75	0.73	
速动比率(倍)	0.81	0.77	0.55	0.47	
息税前利润(万元)	5,273.51	9,639.08	7,917.60	6,392.95	
利息保障倍数(倍)	77.78	9.60	6.29		
每股经营活动产生的净现金流量(元)	0.27	0.24	1.70	0.42	
每股净现金流量(元)	0.21	0.08	0.66	0.44	

报告期内,公司利润大幅增长,资产整体逐年下降,流动资产、速动比率、息税前利润和利息保障倍数等指标逐年提高,表明公司的资本结构处于优化,偿债能力逐步提高,也说明公司对财务杠杆的运用与公司发展规模的持续增长相适应。报告期内公司依靠较强的其他经营性负债水平和内部积累,使资产负债率逐年有所下降,表明公司具有较好的负债结构弹性和偿债能力。另外,报告期内,公司的息税前利润和利息保障倍数均保持在较高水平,且呈现大幅上升的趋势,表明公司盈利能力增强,偿债能力稳步提高。

5. 盈利能力分析

6. 经营能力分析

单位:万元

项 目	2011年1-6月		2010年度		2009年度		2008年度	
	金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)
主营业务收入	74,957.84	96.31	123,339.25	95.92	83,560.93	92.05	105,148.41	94.43
其他业务收入	2,871.28	3.69	5,250.81	4.08	7,121.90	7.95	6,201.01	5.57
营业外收入合计	77,829.12	100.00	128,590.06	100	90,779.82	100	111,349.42	100

报告期内,公司一直致力于做大做强有机涂层业务,主营业务收入占营业收入的比重一直保持在90%以上的较高水平,其他业务收入主要来源于原材料销售和废料销售收入,在营业收入中占比较小。公司2009年度主营业务收入较2008年度增长20.53%,主要原因是受金融危机影响,有机涂层基板及基板产品价格下降。2009年有机涂层板销量虽比2008年增长17.15%,但售价却下降22.82%,2009年基板销量比2008年只是略有下降,但售价降幅达26.18%。

2010年度公司主营业务收入比2009年度增长47.60%,主要原因是:1)公司作为市场前景良好且附加值较高的功能有机涂层板的生产者和销售,2010年度公司功能型有机涂层板销量比2009年增长12.04%,售价增长13.63%,销售毛利率有64.23%,2010年基板销量比2009年增长41.26%,售价增长16.79%,销售毛利率增长65%。

从产品结构来看,报告期内,公司实现了功能型有机涂层产品的系列化。2008-2010年度,公司功能型有机涂层板销售收入占主营业务收入的比例分别为8.29%、30.73%、34.19%和32.65%,占有机涂层板销售收入的比例分别为20.43%、66.61%、85.55%、86.77%,是快速上升趋势,公司先进的生产技术提高了产品品质,有机涂层板销售的产品有良好的性价比及良好的市场前景。

Q 营业成本分析							单位:万元	
项目	2011年1-6月		2010年度		2009年度		2008年度	
	金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)
主营业务成本	66,886.26	95.92	108,915.60	95.48	74,209.47	91.48	98,038.50	94.17
其他业务成本	2,842.11	4.08	5,161.31	4.52	6,915.67	8.52	6,056.91	5.83
营业成本合计	69,728.37	100.00	114,076.91	100.00	81,125.14	100.00	104,095.41	100.00

报告期内,公司营业成本中最主要组成部分为直接材料,2009年,由于主要原材料钢板的价格大幅回落较大,直接材料在营业成本中所占比例有所下降;2010年,由于原材料价格上涨,营业成本中直接材料所占比例有所上升。报告期内,本公司营业成本与营业收入存在较高的配比关系,公司2010年度较2009年度营业成本增长率为40.62%,2009年度较2008年度营业成本增长率为-22.07%,同期营业收入增长率分别为41.65%、-18.47%,二者基本保持同步变化。

单位:万元					
项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)
主营业务毛利	10.77	11.69	11.19	6.76	
一、功能型有机涂层板	16.87	18.06	15.66	10.69	
二、普通型有机涂层板	17.25	19.14	16.03	10.63	
高洁净板	15.85	18.46	16.31	13.25	
高洁净内板	19.17	20.24	18.08	—	
抗静电板	33.37	34.84	20.06	—	
二、普通型有机涂层板	14.35	11.45	11.91	10.03	
二、基板	7.09	7.49	7.88	4.08	

报告期内,本公司主营业务收入毛利率基本呈现稳中有升的趋势,主要原因有二:第一,公司主要原材料的价格与钢材的价格变动密切相关,作为具有基板加工工作的专业有机涂层板生产企业,公司具有自供基板的能力,在经营中通过对价格的准确判断,适时降低基板采购价格,有效控制原材料成本,保证了公司毛利率的提升;第二,公司通过新产品开发,增加了高附加值产品的生产和销售,逐步实现了产品功能化、高档化、多样化的战略目标;第三,公司还充分利用自身的行业地位以及与上游原材料供应商的长期合作关系来获得更优惠的采购价格和条件,一定程度上降低了公司的成本支出。

由于原材料成本占主营业务成本80%以上,原材料价格变动将直接影响公司的营业成本成本。报告期内,公司在材料价格上虽经过,公司有机涂层板产品的单位销售价格高于单位销售成本的涨幅高于单位销售成本的涨幅,在材料价格下降过程中,公司有机涂层板产品的毛利率仍保持较高水平。

2009年,公司销售价格的降幅略小于单位销售成本的降幅,2010年基板销售价格与销售成本的变动幅度基本保持一致。

2008-2010年度,公司有机涂层板的毛利率占公司利润总额的比重分别为 64.82%、63.26%和61.69%,是公司利润的主要来源。公司的基板作为生产有机涂层板的重要原材料,除保证公司的功能型有机涂层板生产需要之外,也为公司贡献了一定的利润。随着主营业务全面盈利,主要原材料的成本逐步下降,目前公司有有机涂层板产品不足以外销的基板将逐渐由技术含量增加而带来的功能型有机涂层板产品消化,公司未来一定时期内产品整体毛利率将有所提高。

3. 公司未来发展规划

公司着眼于长远发展及可持续发展,并在充分考虑全体股东的长远利益与回报利益的基础上,根据当前的经营业绩、未来盈利预测、现金流量、财务状况、业务发展所处阶段、项目投资的资金需求、本次发行融资额、银行信贷、债权融资环境及其他相关重要因素,对本次发行完成后的股利分配政策进行了审慎、稳妥的规划,并经公司第一届董事会第九次会议和公司2011年第二次临时股东大会审议通过,《公司章程(草案)》中有对股利分配政策进行了修订和申报。

由于募集资金使用按计划发行专专专用的封闭式管理,所以不影响公司日常的现金支付能力。公司每年现金分红的能力主要由当年净利润金额和现金流,根据测算,公司每年以不少于当年实现的可供分配利润的百分之十进行现金分红的数额占当年经营性净现金流量和现金流总额的比率,率都在可以承受的范围内,可充分满足股东的现金分红要求和意愿又不影响到公司的正常生产经营活动,而且随着盈利能力的增强,公司支付现金分红的能力将越来越强。因此,在综合考虑了各方面因素后,公司确定每年以现金形式分配的利润不少于当年实现的可供分配利润的百分之十的现金分红比例是兼顾了股东的现金分红要求,公司支付现金分红后,公司现金流仍将保持充裕,通过制定现金分红政策,公司建立了对投资者权益、稳定、科学的回报机制,保障了公司的长远和可持续发展战略,将保持股利分配政策的连续性和稳定性,而与实际经营业绩的表明。

单位:万元					
项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
经营活动产生的现金流量净额	2,144.43	1,925.42	13,608.25	3,355.13	
投资活动产生的现金流量净额	-433.78	-971.12	-59.94	-1,758.08	
筹资活动产生的现金流量净额	—	-196.00	-8,264.07	1,892.41	
现金变动对现金流量净额的影响	-37.27	-143.64	-0.01	-0.61	
现金及现金等价物净增加额	1,673.38	619.76	5,284.23	3,488.85	
净利润	3,381.82	5,755.83	3,739.37	2,215.42	

公司近三年一主要,公司销售商品、提供劳务所收到的现金占营业收入的比例分别为107.14、111.91%、116.54%和116.34%,这表明了公司主营业务收入产生现金流的能力较强,盈利的质量较高。2010年度较2009年度,经营活动产生的现金流量净额出现较大的下降,主要原因是公司经营规模正处于快速增长阶段,目前产能利用率已趋满负荷,另外公司鉴于2010年底资产价格的波动将导致销售价格走势趋涨,为规避原材料价格上涨风险,提前储备原料也占较多流动资金,这两方面都导致应收账款、预付账款等经营性应收项目的增加金额大于应付账款、预收款项等经营性应付项目的增长速度。

报告期内公司不存在在期末的应收账款大额坏账计提不足,不存在长期挂账的存货,也不存在潜在的固定资产和无形资产损失。综合近三年财务状况来看,资产整体运营效率较高,经营活动正常,短期偿债能力可控制在范围内,目前公司负债以短期债务为主,面对良好的市场环境和发展项目,资金匮乏已成为制约公司发展的重要因素之一,因此,充分利用直接融资渠道是公司未来发展的必然选择。

项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
经营活动产生的现金流量净额	2,144.43	1,925.42	13,608.25	3,355.13	
投资活动产生的现金流量净额	-433.78	-971.12	-59.94	-1,758.08	
筹资活动产生的现金流量净额	—	-196.00	-8,264.07	1,892.41	
现金变动对现金流量净额的影响	-37.27	-143.64	-0.01	-0.61	
现金及现金等价物净增加额	1,673.38	619.76	5,284.23	3,488.85	
净利润	3,381.82	5,755.83	3,739.37	2,215.42	

公司近三年一主要,公司销售商品、提供劳务所收到的现金占营业收入的比例分别为107.14、111.91%、116.54%和116.34%,这表明了公司主营业务收入产生现金流的能力较强,盈利的质量较高。2010年度较2009年度,经营活动产生的现金流量净额出现较大的下降,主要原因是公司经营规模正处于快速增长阶段,目前产能利用率已趋满负荷,另外公司鉴于2010年底资产价格的波动将导致销售价格走势趋涨,为规避原材料价格上涨风险,提前储备原料也占较多流动资金,这两方面都导致应收账款、预付账款等经营性应收项目的增加金额大于应付账款、预收款项等经营性应付项目的增长速度。报告期内公司不存在在期末的应收账款大额坏账计提不足,不存在长期挂账的存货,也不存在潜在的固定资产和无形资产损失。综合近三年财务状况来看,资产整体运营效率较高,经营活动正常,短期偿债能力可控制在范围内,目前公司负债以短期债务为主,面对良好的市场环境和发展项目,资金匮乏已成为制约公司发展的重要因素之一,因此,充分利用直接融资渠道是公司未来发展的必然选择。

2. 盈利能力分析

3. 经营能力分析

第三节 募集资金运用

一、募集资金投资项目的基本情况

经本公司2010年第一次临时股东大会及2010年度股东大会审议通过,本次募集资金将投资于以下项目:

序号	项目名称	投资总额 (万元)	运用募集资金 投资(万元)	项目建 设期 (年)	备案文 号	备案部门
1	功能型有机涂层板自动化生产线项目	28,182.20	25,032.90	1.5	苏发改中心 2010 27号,苏发 改中心【2011】260 号	苏州市发展 和改革委员会
2	工程研发中心扩建升级	3,418.80	3,418.80	1	苏发改中心 2010 28号	苏州市发展 和改革委员会
合 计		31,601.00	28,451.70			

二、项目投资总额和募集资金投入的时间进度

按照公司发展规划,结合产品发展规划及市场需求预测,公司对项目进行系统的分析和论证,并委托苏州中咨工程

报告期内,公司一直致力于做大做强有机涂层业务,主营业务收入占营业收入的比重一直保持在90%以上的较高水平,其他业务收入主要来源于原材料销售和废料销售收入,在营业收入中占比较小。公司2009年度主营业务收入较2008年度增长20.53%,主要原因是受金融危机影响,有机涂层基板及基板产品价格下降。2009年有机涂层板销量虽比2008年增长17.15%,但售价却下降22.82%,2009年基板销量比2008年只是略有下降,但售价降幅达26.18%。

2010年度公司主营业务收入比2009年度增长47.60%,主要原因是:1)公司作为市场前景良好且附加值较高的功能有机涂层板的生产者和销售,2010年度公司功能型有机涂层板销量比2009年增长12.04%,售价增长13.63%,销售毛利率有64.23%,2010年基板销量比2009年增长41.26%,售价增长16.79%,销售毛利率增长65%。

从产品结构来看,报告期内,公司实现了功能型有机涂层产品的系列化。2008-2010年度,公司功能型有机涂层板销售收入占主营业务收入的比例分别为8.29%、30.73%、34.19%和32.65%,占有机涂层板销售收入的比例分别为20.43%、66.61%、85.55%、86.77%,是快速上升趋势,公司先进的生产技术提高了产品品质,有机涂层板销售的产品有良好的性价比及良好的市场前景。

产品,医药、医疗、IT、电子、光伏制造等行业的高档产品以及家电制造业提供高品质的有机涂膜产品。工程研发中心升级项目将通过完善公司产品与技术研发设施及手段,提高产品与技术开发能力,为公司未来可持续发展提供技术保障。募集资金投资项目达产后,公司的基板研发将被完全消化,附加价值的功能型有机涂膜版产品的生产和销售比例将进一步提高。

通过以上两个项目的实施,公司将进一步提高市场占有率和个性化服务能力,巩固和保持技术领先优势,提高生产能力和服务水平,增强公司核心竞争力和盈利能力。

报告期内,公司营业成本中最主要组成部分为直接材料,2009年,由于主要原材料钢板的价格大幅回落较大,直接材料在营业成本中所占比例有所下降;2010年,由于原材料价格上涨,营业成本中直接材料所占比例有所上升。报告期内,本公司营业成本与营业收入存在较高的配比关系,公司2010年度较2009年度营业成本增长率为40.62%,2009年度较2008年度营业成本增长率为-22.07%,同期营业收入增长率分别为41.65%、-18.47%,二者基本保持同步变化。

单位:万元					
项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)
主营业务毛利	10.77	11.69	11.19	6.76	
一、功能型有机涂层板	16.87	18.06	15.66	10.69	
二、普通型有机涂层板	17.25	19.14	16.03	10.63	
高洁净板	15.85	18.46	16.31	13.25	
高洁净内板	19.17	20.24	18.08	—	
抗静电板	33.37	34.84	20.06	—	
二、普通型有机涂层板	14.35	11.45	11.91	10.03	
二、基板	7.09	7.49	7.88	4.08	

报告期内,本公司主营业务收入毛利率基本呈现稳中有升的趋势,主要原因有二:第一,公司主要原材料的价格与钢材的价格变动密切相关,作为具有基板加工工作的专业有机涂层板生产企业,公司具有自供基板的能力,在经营中通过对价格的准确判断,适时降低基板采购价格,有效控制原材料成本,保证了公司毛利率的提升;第二,公司通过新产品开发,增加了高附加值产品的生产和销售,逐步实现了产品功能化、高档化、多样化的战略目标;第三,公司还充分利用自身的行业地位以及与上游原材料供应商的长期合作关系来获得更优惠的采购价格和条件,一定程度上降低了公司的成本支出。

由于原材料成本占主营业务成本80%以上,原材料价格变动将直接影响公司的营业成本成本。报告期内,公司在材料价格上虽经过,公司有机涂层板产品的单位销售价格高于单位销售成本的涨幅高于单位销售成本的涨幅,在材料价格下降过程中,公司有机涂层板产品的毛利率仍保持较高水平。

2009年,公司销售价格的降幅略小于单位销售成本的降幅,2010年基板销售价格与销售成本的变动幅度基本保持一致。

2008-2010年度,公司有机涂层板的毛利率占公司利润总额的比重分别为 64.82%、63.26%和61.69%,是公司利润的主要来源。公司的基板作为生产有机涂层板的重要原材料,除保证公司的功能型有机涂层板生产需要之外,也为公司贡献了一定的利润。随着主营业务全面盈利,主要原材料的成本逐步下降,目前公司有有机涂层板产品不足以外销的基板将逐渐由技术含量增加而带来的功能型有机涂层板产品消化,公司未来一定时期内产品整体毛利率将有所提高。

3. 公司未来发展规划

公司着眼于长远发展及可持续发展,并在充分考虑全体股东的长远利益与回报利益的基础上,根据当前的经营业绩、未来盈利预测、现金流量、财务状况、业务发展所处阶段、项目投资的资金需求、本次发行融资额、银行信贷、债权融资环境及其他相关重要因素,对本次发行完成后的股利分配政策进行了审慎、稳妥的规划,并经公司第一届董事会第九次会议和公司2011年第二次临时股东大会审议通过,《公司章程(草案)》中有对股利分配政策进行了修订和申报。

由于募集资金使用按计划发行专专专用的封闭式管理,所以不影响公司日常的现金支付能力。公司每年现金分红的能力主要由当年净利润金额和现金流,根据测算,公司每年以不少于当年实现的可供分配利润的百分之十进行现金分红的数额占当年经营性净现金流量和现金流总额的比率,率都在可以承受的范围内,可充分满足股东的现金分红要求和意愿又不影响到公司的正常生产经营活动,而且随着盈利能力的增强,公司支付现金分红的能力将越来越强。因此,在综合考虑了各方面因素后,公司确定每年以现金形式分配的利润不少于当年实现的可供分配利润的百分之十的现金分红比例是兼顾了股东的现金分红要求,公司支付现金分红后,公司现金流仍将保持充裕,通过制定现金分红政策,公司建立了对投资者权益、稳定、科学的回报机制,保障了公司的长远和可持续发展战略,将保持股利分配政策的连续性和稳定性,而与实际经营业绩的表明。

单位:万元					
项目	2011年1-6月	2010年度	2009年度	2008年度	
经营活动产生的现金流量净额	2,144.43	1,925.42	13,608.25	3,355.13	
投资活动产生的现金流量净额	-433.78	-971.12	-59.94	-1,758.08	
筹资活动产生的现金流量净额	—	-196.00	-8,264.07	1,892.41	
现金变动对现金流量净额的影响	-37.27	-143.64	-0.01	-0.61	
现金及现金等价物净增加额	1,673.38	619.76	5,284.23	3,488.85	
净利润	3,381.82	5,755.83	3,739.37	2,215.42	

公司近三年一主要,公司销售商品、提供劳务所收到的现金占营业收入的比例分别为107.14、111.91%、116.54%和116.34%,这表明了公司主营业务收入产生现金流的能力较强,盈利的质量较高。2010年度较2009年度,经营活动产生的现金流量净额出现较大的下降,主要原因是公司经营规模正处于快速增长阶段,目前产能利用率已趋满负荷,另外公司鉴于2010年底资产价格的波动将导致销售价格走势趋涨,为规避原材料价格上涨风险,提前储备原料也占较多流动资金,这两方面都导致应收账款、预付账款等经营性应收项目的增加金额大于应付账款、预收款项等经营性应付项目的增长速度。

报告期内公司不存在在期末的应收账款大额坏账计提不足,不存在长期挂账的存货,也不存在潜在的固定资产和无形资产损失。综合近三年财务状况来看,资产整体运营效率较高,经营活动正常,短期偿债能力可控制在范围内,目前公司负债以短期债务为主,面对良好的市场环境和发展项目,资金匮乏已成为制约公司发展的重要因素之一,因此,充分利用直接融资渠道是公司未来发展的必然选择。

2. 盈利能力分析

3. 经营能力分析

项目
