

## 上海电力:上半年净利润增9倍

上海电力22日晚公布的2011年半年度报告显示,报告期内,公司实现营业收入89.16亿元,同比增长18.75%;实现归属于上市公司股东的净利润1.83亿元,同比增长899.7%。上半年,上海电力完成发电量178.62亿千瓦时,比去年同期增长30.29%。截至6月底,上海电力权益装机容量为712.21万千瓦。

今年4月,发改委对部分省份上网电价进行了调整,但上半年煤炭价格涨幅远超电价涨幅,使得火电行业经营依然陷入困境。据了解,上海电力上半年业绩出现逆势增长,主要受益于公司火电装机结构优化。去年世博会后,上海电力对旗下杨浦、吴泾等电厂进行“土大压小”,改善了能源利用效率,有效地降低了供电煤耗。中报显示,上半年上海电力供电煤耗同比下降5.39%,烟尘排放量同比下降约25%,二氧化硫排放量同比下降约40%。(周文天)

## 白云山上半年业绩增近三成

白云山000522半年报显示,报告期内公司实现营业收入203,437.48万元,同比增长12.99%;归属于母公司净利润15,952.48万元,同比增长28.53%。基本每股收益0.3401元。

公司称,公司通过扩大销售规模、压缩成本、控制用料等措施,缓解成本上涨和药品下降带来的双重压力,在毛利率下降的情况下实现了收入和利润的较快增长。上半年销售超5000万元的品种(系列)达13个。公司毛利率为33.90%,同比下降2.09个百分点。

上半年,公司参股的广州白云山和记黄埔中药有限公司贡献了3017.12万元的投资收益,占上市公司净利润的比重达到18.91%。

白云山还指出,今年以来,随着新医改以及系列配套政策的推出,医药市场格局变化较大,企业经营的不确定性增加。(王锦)

## 中工国际

## 签4.4亿元委内瑞拉合同

中工国际002051公告,公司近期签署了委内瑞拉交通部港口仓储设备供货项目、委内瑞拉食品部港口仓储设备供货项目以及委内瑞拉商务部物流中心设备供货项目商务合同,涉及金额共计人民币45,508.29万元。

中工国际2010年营业收入为505,672.41万元,此三项合同总额为去年营业收入的8.60%。

其中,中工国际与委内瑞拉交通部下属国家港口公司签署了委内瑞拉交通部港口仓储设备供货项目商务合同,合同金额为人民币16,874.43万元;与委内瑞拉食品部下属物流公司签署了委内瑞拉食品部港口仓储设备供货项目商务合同,合同金额为人民币6,370.45万元;与委内瑞拉商务部下属工业供货公司签署了委内瑞拉商务部物流中心设备供货项目商务合同,合同金额为人民币20,263.41万元。(铁梦仟)

## 原材料上涨

## 粤传媒中期业绩降六成

粤传媒002181)发布半年报显示,报告期内,公司实现营业收入1.59亿元,同比下降0.5%;归属于公司普通股股东的净利润337.9万元,同比下降59.28%;基本每股收益0.0097元。半年报指出,受市场经济环境的影响,纸张等原材料成本、人工成本不断上升,公司商业印刷的销售毛利率下降幅度较大,压缩了利润空间,公司盈利能力有所减弱。

在主营业务收入中,因整体楼面翻新维护工程导致俱乐部经营业务受到影响,旅游服务业收入同比下降49.03%,降幅最大;而唯一增长的是广告业务,报告期内公司实现广告代理收入同比增长10.63%。从地区来看,华东地区营业收入同比减少83.21%,主要原因是《第一财经日报》今年2月份后停止了纸张购买业务。

由于新闻纸等原材料和人工成本大幅上涨,公司下半年将发挥综合印刷优势,开拓包装印刷、立体印刷等新业务领域,积极抢占市场份额;同时整合广告业务,探索全媒体新目标。(姚轩杰)

## 华谊兄弟

## 参股公司香港“借壳”上市

华谊兄弟持有9.9%股权的传奇东方于8月21日通过借壳“保华建业”在香港上市。保华建业同时以17.199亿元注资传奇东方,获得50%股权,美国传奇影业及华谊兄弟则分别持有40.1%及9.9%的股权。据悉,传奇东方获注资后,计划每年会拍摄1-2部以中国历史、神话或文化等为题材、以英语拍摄的电影,并经过华谊兄弟于中国、及华纳兄弟于海外发行。

据了解,8月21日华谊兄弟、传奇东方(Legendary East)、传奇影业(Legendary)与保华建业签订法律约束力的总协议,旨在各方同意设立电影合营企业。电影合营企业的主要目的为根据中国历史、神话或文化开发、资助、收购、制作、发行及推广电影,而电影将主要以英语拍摄并在全球各地上映。

开展国际化战略进程和进入英文片市场对华谊兄弟来说是2011年的重要举措。业内人士分析称,传奇影业作为好莱坞商业成绩最好的独立制片公司(代表作:《蝙蝠侠之暗夜骑士》、《诸神之战》和《盗梦空间》),与华谊的合作更是一种“电影创作和制作”上的强强联合,对于增强华谊兄弟的电影主业也十分有益,同时也是华谊夯实国际化战略实际性的一步。(陈光)

# 晨鸣控股退出 中国恒天或接手山东海龙

□本报记者 康书伟

潍坊市政府为山东海龙000677找来新的拯救者。山东海龙23日公告,公司第一大股东潍坊市投资公司与托管方寿光晨鸣控股有限公司解除了股权托管协议;而纺织行业经验丰富的央企中国恒天集团有限公司已与当地政府达成初步意向。

## 晨鸣控股退出托管

在今年4月29日公布了巨亏3.7亿元的2010年年报和亏损5000余万元的2011年一季报后,山东海龙于5月3日午间宣布停牌。在当地政府撮合下,晨鸣控股临危受命,山东海龙第一大股东潍坊市投资公司5月9日与其签署协议,授权晨鸣控股对其持有的山东海龙的股权进行

经营管理,授权经营管理期限为一年,同时约定期间如发生相关的股权转让事宜则协议自动终止。晨鸣控股为上市公司晨鸣纸业000488控股股东,与山东海龙同处潍坊市。这桩地方政府主导的股权转让,目的在于尽快实现山东海龙扭亏为盈,解决经营管理中存在的问题,保障其持续经营能力。

在股权转让的同时,潍坊市投资公司还公告拟转让所持有山东海龙股权,而市场预期在托管期满后,晨鸣控股将顺理成章接手该部分股权成为山东海龙第一大股东。从产业上看,山东海龙主导产品粘胶纤维也大量使用木浆,与晨鸣纸业在业务上有一定协同性。

晨鸣控股在托管后也派出工作小组进驻山东海龙,致力于稳固和

## 改善公司生产经营和管理状况,并使公司有一定起色,但对于政府下达的扭亏为盈的任务,在行业的不景气情况下,晨鸣控股显然无能为力。公司自五月份以来,因主导产品粘胶短丝市场低迷,产品价格与成本倒挂,已有多条生产线停车检修,涉及产能合计18.5万吨,占公司粘胶短丝总产能的68.52%,这对于急于扭亏的山东海龙无异于雪上加霜。山东海龙7月14日公告,上半年预计亏损额约2.55亿元。

随着潍坊市政府与中国恒天集团有限公司达成初步合作意向,潍坊市投资公司与晨鸣控股也解除了托管协议。

## 中国恒天入局

山东海龙23日公告称,潍坊市

政府已与中国恒天集团有限公司达成初步意向,以保证公司生产经营和职工稳定为前提,双方开展多种方式合作。该公告并未明确中国恒天是否谋求山东海龙股权成为其股东。

山东海龙表示,将根据事项进展情况及时进行信息披露,待有关重大事项确定后再按照有关程序申请复牌。

资料显示,中国恒天脱胎于原纺织工业部,是纺织领域老牌劲旅。中国恒天网站显示,该公司业务包括粘胶丝主要生产企业,产品包括粘胶长丝、浆粕等。而山东海龙同样是目前国内最大的粘胶纤维生产企业之一,年生产能力为粘胶短纤22万吨,粘胶长丝8000吨,棉浆粕25万吨。

具有丰富纺织行业经验的中国恒天将采取何种方式拯救巨亏的山东海龙,仍有待观察。

## 中国重工 海洋工程势头强劲

□本报记者 楚仁

中国重工601989)的半年报显示,其军工产品收入占比达11.8%。

尽管限于保密要求,董事会报告中仍明确提及,公司除海洋工程之外的各业务分部均同时从事民品与军品业务。2011年上半年,随着特种军品船等军品生产节点的实现以及其他军品项目的增长,公司军品收入占比达到11.8%。根据总收入比例测算,中国重工上半年的军工业务收入约34亿元,中国重工堪称A股军工“航母”。

根据国外舰船建造的数据,“舰船配套”的价值量占整个舰船价值量的比例超过50%。而中国重工“船舶制造与舰船配套”业务板块的毛利率今年上半年比去年同期增加了3.6个百分点,增幅超过30%,这种变化应涉及到“舰船配套”带来的业务结构调整。

## 行业调整中占先机

中国重工在着力调整总体业务结构。从本报数据看,扣除军品业务收入后,民船制造板块的业务比重已经下降至50%以下。随着产业结构不断优化,中国重工多元化发展格局正在形成。

对比中国重工与同行业企业的情况,可以清晰看到船舶市场船

型结构调整的迹象。同时也表明中国重工在国际船舶市场仍然处于复苏阶段之时已占领了先机。

中国船舶工业协会在《2011年上半年船舶行业经济运行分析》中指出,“上半年全行业造船完工量同比增速4.4%”。在此背景下,中国重工董事会报告指出,2011年上半年造船完工量达到540.4万载重吨,较2010年同期增长41.6%;船舶开工477.9万吨,较2010年同期增长7.67%,均再创历史新高。

中国重工董事会报告指出,在船舶市场复苏的过程中,及早地实施了“高技术、高附加值船舶领域占据重要地位”的发展措施,使得中国重工在这一轮船舶市场复苏过程中避免了业务下滑、盈利下降的冲击,走出一轮与同业不同的业务增长趋势。

中国重工董事会报告还指出,截至2011年6月30日,公司手持船舶订单2437万载重吨,已排产至2014年”。

## 海工订单全国占比超30%

据悉,《国家战略性新兴产业发展“十二五”规划》已进入征求意见阶段,其中明确海洋工程装备发展目标为国内市场满足率60%以上;同时,《海洋工程装备制造业中长期发展规划》也已在征求意见阶段,有望在10月前出台。

中国重工在着力调整总体业务结构。从本报数据看,扣除军品业务收入后,民船制造板块的业务比重已经下降至50%以下。随着产业结构不断优化,中国重工多元化发展格局正在形成。

对比中国重工与同行业企业的情况,可以清晰看到船舶市场船

舶市场复苏的过程中,及早地实施了“高技术、高附加值船舶领域占据重要地位”的发展措施,使得中国重工在这一轮船舶市场复苏过程中避免了业务下滑、盈利下降的冲击,走出一轮与同业不同的业务增长趋势。

上半年,中国重工新接海洋工程平台订单5座,合同金额达45.73亿元,同比增长1152%,手持订单海洋石油平台9座、修井船2艘,手持海洋工程合同117.7亿元”。中国重工手持海洋工程订单已经占据了全国30%以上的市场份额。

据悉,中国重工海洋工程业务的毛利率高达28.55%。此外,中船重工集团拥有近30家军工科研院所,经历了90年代自力更生阶段后蓬勃发展了一批新兴科技产业。中国重工在上市时整合了其中的16家科技产业公司,形成了以核电装备、节能环保装备、石油石化装备、高铁地铁装备等高端装备为代表的战略性新兴产业布局。

## 增收不增利

## 鞍钢股份中期业绩下滑逾九成

□本报记者 王锦

钢材价格的上涨也未能充分化解鞍钢股份000898所面临的原料价格上涨压力,公司公布的半年报显示,营业收入463.34亿元,同比增长5.21%;实现归属于上市公司股东的净利润2.2亿元,同比下降92.00%;基本每股收益0.030元。

公司称,上半年,钢铁企业面临市场需求趋缓、大宗原材料价格居高不下的交织影响,生产经营压力加大。由于产品价格上涨及调整品种结构,公司营业收入较上年同期有所增加,但因钢铁市场环境变化,

上半年,公司共生产铁1,034.54万吨,较上年同期减少3.68%;钢1,002.37万吨,较上年同期减少5.18%;钢材967.36万吨,较上年同期减少4.87%;销售钢材941.19万吨,较上年同期减少3.03%。

在营业成本同比上升15.01%的背景下,鞍钢股份毛利率仅为7.80%,比上年同期减少7.85个百分点。

## 首开股份6.55亿葫芦岛购地

□本报记者 李少林

首开股份600376)公告,公司以6.55亿元的价格竞得葫芦岛市打渔山园区三十九至四十八号共10个地块的国有建设用地使用权。该项目总用地面积是1,213,798平方米,容积率不大于1.5。用地性质为普通商品住房用地。

## 天威保变

## 合资建风电生产基地

□本报记者 李少林

天威保变600550)公告,公司近日与黑龙江北方工具有限公司签订合作意向书。双方协商拟在黑龙江省牡丹江市合资建立风电生产基地,从事风电整机和叶片的生产、销售。未来双方将就合资具体事项进一步协商。

由于该项目具体合资事项正在

## 海南高速

## “三驾马车”拉动业绩快跑

□本报记者 蒋文革

海南高速做强三大主业,发展两大新领域”的发展战略初见成效。该公告发布的中期报告显示,上半年归属于上市公司股东的净利润为1.07亿元,同比增长661%。近日,海南高速总经理郭强接受了本报记者的专访。

郭强表示,在业绩大幅预增的背后,是海南高速内在结构发生的深刻变化。去年下半年海南高速新领导班子上任后,抓住海南国际旅游岛建设的发展机遇,重新制定了“十二五规划”,明确了“做强三大主业,发展两大新领域”的发展战略,即以交通基础设施、房地产、旅游服务业的投资和建设为公司发展的“三驾马车”,以土地一级开发和现代金融业为两翼。

新的发展战略助推海南高速整体推进:交通基础设施方面,海南高速负责组织G98环岛高速公路东线段150多公里路面进行了修复;全面实施“海南东线高速公路交通安全设施和绿化提升”项目;中线高速公路(屯昌段)代建项目进展加快,上半年项目完成投资约15500万元,约占合同总价的36%。

旅游业方面,海南高速开发的瑞海锦苑和瑞海水城一期项目实现良好收益。截至今年上半年,预计两个房地产项目实现销售收入近3亿元,利润总额超过1亿元,成为公司的效益主体。同时,公司正积极寻求与已建和拟建高速公路沿线市县人民政府在旧城改造、园区建设或高速公路周边成片土地开发等方面的合作,储备土地资源,拓展发展空间,为公司可持续健康发展奠定坚实的基础。

旅游服务业方面,海南高速紧抓国际旅游岛建设的有利契机,通过筹划发展酒店业、特色食品产业、游轮游艇产业、养老养生产业、景区景点开发等打造完整的旅游产业链,争取把“金银岛”打造成为海南最具诚信力的知名旅游服务品牌。上半年,旗下4家金银岛成员酒店完成营业收入近3000万元,增长势头明显。

金融方面,海南高速出资8750万元,与海南省发展控股公司等企业合资成立海口海控小额贷款有限公司,注册资本2.5亿元,持股比例为35%;另外,海南高速还选择投资参股保险公司和参与组建地方商业银行。

## 正海磁材 上半年净利增长六成

□本报记者 康书伟

正海磁材300224)中报显示,上半年公司实现营业收入48641.37万元,实现归属于上市公司股东净利润8804.48万元,分别同比增长59.73%和61.89%,实现基本每股收益0.7元。

对于业绩下滑,公司解释一方面是公司主要利润来源、控股子公司山东登海先锋种业有限公司山东登海先锋种业有限公司

司实现主营业务收入比上年同期减少26.5%。主要原因是登海先锋在新销售季(2010年11月至2011年6月)将销售提前,整个销售季中前两个月份实现营业收入较多,2010年11、12两个月份累计实现主营业务收入较2009年同期增长142.44%,导致今年上半年实现主营业务收入较2010年同期下降26.5%,占整个销售季主营业务收入的35%。另一方面,公司母

公司由于老品种在生产加工过程中受到冻害等原因不能进入种子市场销售,品种市场供应量减少,给销售带来不利影响,实现营业收入较上年同期下降8.52%。

受所处行业季节性因素影响,公司三季度无销售,因此预计前三季度归属于上市公司股东的净利润仍将大幅下降,降幅为20%-50%。

正海磁材一直以国内风电应用为主要目标市场,公司表示今年上半年重点开拓了变频空调、汽车及海外应用市场,进一步优化了用户结构和产品结构。

中报显示,公司近几年增长一直较为缓慢的海外市场出现爆发式增长,外销增幅达到260.14%,而

内销增幅为13.3%、7.59%和8.22%。

面对主要原材料稀土价格的大幅上涨,公司表示,上半年积极应对稀土原材料价格大幅上涨的压力,有效保证公司整体盈利能力。

中报显示,报告期内公司成本增幅高于收入增幅,毛利率出现略微下滑。

面对主要原材料稀土价格的大幅上涨,公司表示,上半年积极应对稀土原材料价格大幅上涨的压力,有效保证公司整体盈利能力。

中报显示,报告期内公司成本增幅高于收入增幅,毛利率出现略微下滑。

面对主要原材料稀土价格的大幅上涨,公司表示,上半年积极应对稀土原材料价格大幅上涨的压力,有效保证公司整体盈利能力。

中报显示,报告期内公司成本增幅高于收入增幅,毛利率出现略微下滑。

面对主要原材料稀土价格的大幅上涨,公司表示,上半年积极应对稀土原材料价格大幅上涨的压力,有效保证公司整体盈利能力。

中报显示,报告期内公司成本增幅高于收入增幅,毛利率出现略微下滑。

面对主要原材料稀土价格的大幅上涨,公司表示,上半年积极应对稀土原材料价格大幅上涨的压力,有效保证公司整体盈利能力。