

**§1 重要提示**

1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。本年度报告摘要摘自年度报告全文，报告全文同时刊载于证监会指定网站和公司网站。为全面了解本公司生产经营状况和财务成果及公司的未来发展规划，投资者应到指定网站仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司年度财务报告已经武汉众环会计师事务所审计并被出具了标准无保留意见的审计报告。

1.3 公司负责人陈彤、主管会计工作负责人韩忠及会计机构负责人 会计主管人员 刘多元声明：保证年度报告中财务报告的真实、完整。

**§2 公司基本情况简介**

股票简称	爱尔眼科
股票代码	300015
上市交易所	深圳证券交易所
注册地址	长沙市岳麓高科技园内
注册地址的邮政编码	410126
办公地址	长沙市芙蓉中路二段198号新世纪城12楼
办公地址的邮政编码	410015
公司国际互联网网址	www.aierchina.com
电子信箱	zhengquanhai@yeah.net
电话	0731-85270739
传真	0731-85179288-8039
电子信箱	zhengquanhai@yeah.net

姓名	陈彤	职务	董事长
姓名	唐佳珍	职务	财务总监
联系地址	长沙市芙蓉中路二段198号新世纪城1218室	联系地址	长沙市芙蓉中路二段198号新世纪城1218室
电话	0731-85270739	电话	0731-85270739
传真	0731-85179288-8039	传真	0731-85179288-8039
电子邮箱	zhengquanhai@yeah.net	电子邮箱	zhengquanhai@yeah.net

**§3 会计数据和业务数据摘要**

主要会计数据	2010年	2009年	本年比上年增减(%)	2008年
营业总收入(元)	864,877,450.64	606,450,103.45	42.61%	439,120,734.94
利润总额(元)	178,673,226.98	124,315,075.05	43.73%	73,011,834.86
归属于上市公司股东的净利润(元)	120,309,791.94	92,489,402.18	30.08%	61,366,555.59
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	114,066,029.92	91,811,020.91	24.24%	61,067,880.83
经营活动产生的现金流量净额(元)	239,966,170.72	169,137,874.31	41.88%	121,174,149.93
总资产(元)	1,612,827,799.46	1,411,961,297.50	14.23%	396,507,446.93
归属于上市公司股东的所有者权益(元)	1,277,003,223.94	1,208,467,754.72	5.67%	236,583,270.52
股本(股)	267,000,000.00	133,500,000.00	100.00%	100,000,000.00

主要财务指标	2010年	2009年	本年比上年增减(%)	2008年
基本每股收益(元/股)	0.45	0.44	2.27%	0.31
稀释每股收益(元/股)	0.45	0.44	2.27%	0.31
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	0.43	0.43	0.00%	0.31
加权平均净资产收益率(%)	9.74%	21.52%	-11.78%	29.80%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	9.24%	21.36%	-12.12%	29.65%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	0.90	1.27	-29.13%	1.21
归属于上市公司股东的所有者权益(元/股)	4.78	9.05	-47.18%	2.37

**3.2 主要财务指标**

	2010年			
	2010年	2009年	本年比上年增减(%)	2008年
基本每股收益(元/股)	0.45	0.44	2.27%	0.31
稀释每股收益(元/股)	0.45	0.44	2.27%	0.31
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	0.43	0.43	0.00%	0.31
加权平均净资产收益率(%)	9.74%	21.52%	-11.78%	29.80%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	9.24%	21.36%	-12.12%	29.65%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	0.90	1.27	-29.13%	1.21

	2010年末	2009年末	本年末比上年末增减(%)	2008年末
归属于上市公司股东的每股净资产(元/股)	4.78	9.05	-47.18%	2.37
非经常性损益项目				

**3.2 主要财务指标**

非流动资产处置损益	金额	附注(如适用)
计入当期损益的政府补助,但与公司正常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	85,391.30	
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	10,665,562.78	
所得税影响额	-1,695,832.88	
少数股东权益影响额	-2,510,902.75	
合计	-456.43	
采用公允价值计量的项目	6,243,762.02	-
损益,且公允价值变动计入当期损益		

**非经常性损益项目**

2010年末	2009年末	本年末比上年末增减(%)	2008年末	
总资产(元)	1,612,827,799.46	1,411,961,297.50	14.23%	396,507,446.93
归属于上市公司股东的所有者权益(元)	1,277,003,223.94	1,208,467,754.72	5.67%	236,583,270.52
股本(股)	267,000,000.00	133,500,000.00	100.00%	100,000,000.00

**3.2 主要财务指标**

一手抓外延发展,有效促进了公司医疗经营与项目建设的同步发展,特别是随着连锁医院临床路径管理工作的着力推进,公司的品牌效应日益彰显,各项竞争力要素得到了均衡发展。回顾2010年公司以下几个方面取得了重要进展:

**非经常性损益项目**

通过收购或新建方式不断完善连锁网络布局。报告期内,公司不仅兼并收购了包括北京英智、郴州光明、天津麦格、重庆麦格、石家庄麦格、南充麦格等六家眼科医院的股权,而且还

**3.2 主要财务指标**

还通过自建或增资扩股分别在昆明、长春、菏泽、南京、岳阳、怀化、贵阳等城市投资设立了连锁医院,除怀化爱乐外,其他医院已相继开业运营。截至2010年12月31日,公司已运营的连锁医院达13家,连锁医院在云南覆盖了昆明、玉溪、楚雄、大理、保山、曲靖、昭通、普洱、西双版纳、红河、文山、德宏、怒江、迪庆、丽江、香格里拉、维西、贡山、福贡、兰坪、独山、元阳、景东、景谷、澜沧、耿马、沧源、勐海、勐腊、勐

**非经常性损益项目**

随着募集资金和超募资金项目的不断实施,公司规模逐步扩大,为进一步提高科学化管理和高效化运营水平,公司基于战略需要,在总部层面将职能部门重新整合为十大中心。

**3.2 主要财务指标**

模式有利于公司共享各种资源,也使各连锁医院更加及时、准确、差异化地响应区域市场的需求,从而进一步提高了公司管理效率,为公司的持续发展提供了组织保障。

**非经常性损益项目**

目标。报告期内,公司从初始质量、环节质控和终末质控贯穿于医疗安全和医疗质量全过程,公司学术委员会将继续全面进行质量控制指标管理,充分发挥医疗指导、培训、检查和督导作用,公司医护管理中心进一步完善质量管理体系和管理和控制体系。报告期内,公司总部左临																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																														
---	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

**3.2 主要财务指标**

殊患者术前报告规定》、《患者安全目标检查办法》等业务管理制度,确保了临床科室质量和窗口服务质量的各个环节得到有效控制,维护了医院正常的医疗秩序。公司所属医院全

**非经常性损益项目**

4、加强人力资源规划,提升员工综合素质  
报告期内,公司积极奉行“人才第一、关爱员工”的原则,建立了人才引进与培养机制,不断吸收各类优秀人才加盟,为公司的发展注入了新的血液。公司全年共吸收和引进各类

**3.2 主要财务指标**

制,逐步提高和改善了员工福利待遇,员工平均收入同比增长15%,从而实现了责任与待遇、薪酬与业绩挂钩的目的,确保了公司人才资源的稳定,实现了人力资源的可持续发展。

**非经常性损益项目**

期内,公司先后组织参加各种国内外眼科学术研究和培训会议400余人次,在国内学术期刊发表论文达60余篇,在第十五届全国眼科年会投稿数量居全国第一。在临床业务新技术

**3.2 主要财务指标**

6、全面启动信息化建设,促进管理规范化。为进一步实现有效管理,提升管理效益,报告期内,公司信息化小组在梳理内部流程的基础上,完成了实施前期的各项基础性工作,制订了周密的实施方案,详细论证了IT项

**非经常性损益项目**

推动作用。

7、加强投资者关系管理,提升资本市场形象

**3.2 主要财务指标**

调查,同时加强了对资本市场和股东信息的收集。针对投资者关注的每一个问题进行了答疑,并对投资者提出的建议进行专题研究后作了改进与落实。报告期内,公司共接待各类投资者来访和调研300余人次,受美国安排机构投资者、分析师等特定机构到公司调研接

**非经常性损益项目**

基于上述工作,受益于公司主营业务的迅速增长,公司规模效应、边际效益的逐步显现,在新建项目不能立即产生盈利的前提下,公司在报告期内的各项指标仍保持了快速增长。

**3.2 主要财务指标**

097.29万元,较去年同期增长38.54%;实现净利润12,416.22万元,较去年同期增长38.09%;归属于母公司的净利润12,030.98万元,较去年同期增长30.08%。

**非经常性损益项目**

促进了公司治理水平不断提高,促进了公司各项业务的发展,使公司综合实力和品牌价值得到了提升。同时,监管部门对创业板上市公司的严格监管极大促进了公司规范运作与治理水平的提高。

**3.2 主要财务指标**

新技术,如飞秒激光治疗近视、Toric IOL植入、Medpor泪道义管在鼻腔泪囊吻合术中的应用;公司还引进SBK刀、眼前节全景仪等各类尖端检查设备,不仅满足了患者的个性化

**非经常性损益项目**

2010年,随着公司连锁网点的不断增加和人才队伍的进一步壮大,公司的核心竞争力得到了进一步强化,主要体现在以下几个方面:

**3.2 主要财务指标**

了我国眼科医疗服务行业“全国分散、地区集中”的市场格局。特别是通过下属各连锁医院的科学定位、相互促进、相互支撑,公司实现了患者在连锁医院间的相互转诊以及医疗技

**非经常性损益项目**

能享受到高水准、多层次的眼科医疗增值服务。这种统一性与差异性、连锁与分级相结合的商业模式已深受患者的青睐,随着公司在报告期内连锁网点的不断增多,本公司的资源整合能力得到了进一步提升,成本控制在力量不断增强,核心竞争力亦逐步彰显。