

# 中材集团重组冀东水泥遇阻 祁连山成下一个目标

□本报记者 李若馨

盛传即将收官的中材集团与冀东水泥(000401)的合作没能在2008年底画下句点。记者昨日从消息人士获悉,由于冀东水泥对于与中材的联手始终心存抵触,中材此前承诺在唐山的巨额投资计划难以兑现,双方的合作协议一直难以签订,中材方面最终决定放缓对冀东的收购。

消息人士透露,此次放缓对冀东收购后,中材很可能调转准星瞄准下一个收购目标祁连山(600720)。

冀东“单干”意图明显

昨日,有消息人士向记者透露,此前媒体热报的中材、冀东牵手进入收官阶段一事出现新变化。中材集团方面已经承认,与冀东水泥的合作协议短期内难以签订。该人士表示,双方合作难以迈入实质性阶段的根本问题在于冀东方面对合作的意愿不强,从过去一年该公司的角度来看,相比并入央企,冀东似乎更加乐于“单干”。

冀东与中材的“绯闻”始于2007年10月,中材集团继中国建材之后与唐山市签署了战略合作协议,表达了在水泥业务方面与唐山市合作的意向。3个月后,中材集团与唐山市人民政府签署了合作协议,协议称:唐山市人民政府原则同意中材集团或其所属的上市公司



CFP图片

采用直接增资的方式对冀东水泥集团实现控股。

冀东水泥在次日的公告中披露,中材集团将通过直接增资方式,或上市公司增资方式控股冀东水泥集团的同时,用三年时间,投入资金不少于130亿元,使其年产能达到1.3亿吨/年销售收入达到300亿元。

然而,一年多的时间里,中材

与冀东的合作却始终没有披露任何进展,而冀东自身的扩张却开展得有声有色。2008年1月至9月,几乎每个月冀东水泥都有公告披露其新建线计划,记者粗略统计,公司在2008年的新建产能高达2200万吨/年,布点分布河北、山西、内蒙古、四川、湖南等地。而在2007年时,公司的新建产能不过1000万吨左右。分析人士认为,冀东突飞猛

进的扩张,实际上充分体现出冀东管理层的意愿——单干。

中材恐将转向祁连山

虽然中材集团一直有做北方最大水泥公司的目标,但显然实现这一目标的条件还未成熟。“冀东并不缺钱,自身的市场又好,与中材联手的动力本就不强。”一位不愿透露姓名的分析人士指出,中材

与唐山市的协议并不具有约束性,单纯从并购主体来讲双方携手的时机并未到来。

2008年4月,冀东水泥公告称,向中国人民银行申请总额不超过人民币6亿元短期融资券发行额度;随后的6月6日,公司又以非公开发行股份2.5亿股的方式募集资金29亿元,用于多个项目的建设。可以说,冀东在发展中并不存在资金紧张的问题。再加上传统优势市场河北、山西等地的水泥市场需求旺盛,从2008年冀东的扩张来看,仍然稳健的贯彻其三北战略,而几乎没有借助中材力量的发展。

知情人士透露,从目前的状况来看,中材短期完成对冀东的并购难度相当大,甚至可以说是渺茫。而记者从中材集团内部获悉,公司正在积极筹划对西北一水泥龙头祁连山的收购。此前,本报就曾经报道中材集团极在西北建线其目的是对祁连山施压,并意图通过参与定向增发实现与其的战略合作。

据了解,由于祁连山的增发条款锁定的仅仅是参股权,而中材所坚持的控股权很有可能以参与祁连山控股股东——甘肃祁连山建材控股有限公司的增资扩股的形式完成。亦有分析人士指出,祁连山未来的战略合作方目前还不明朗,中材集团、中国建材、海螺水泥都有参与的可能。

## 周大地:天然气价格调整正当时

□本报记者 张楠

发改委能源研究所前所长周大地昨日接受本报记者采访时表示:“到西气东输二线天然气进后,国内天然气价格必然要与国际接轨。现在看,是调整天然气价格的好时机。”

周大地是在《能源评论》杂志创刊的新闻发布会上做出该论断的。他表示,目前液化天然气(LNG)价格已经是市场化,西气东输二线开通后,来自中亚的天然气价格也将与市场接轨,国内的天然气价格不能不作调整。

业内人士指出,事实上,目前油价已经从147美元的高位上回落,而与原油价格有一定正相关性的美国等市场的天然气价格也已经从高位上回落,与国内岿然不动的气价的差距也大幅缩小,美国的气价与国内门站价已经接近。如果说,在国内外气价价差高达几倍的2008年没有调整,现

在为什么还是调整的时机呢?

“美国的天然气市场已经非常成熟,不仅有成熟的气源供应,也有成熟的下游市场和管道设施,不需要再进行大规模的市场开发和管道建设,因此使用成本不会再有大幅提高。”周大地说,“但中国还处于天然气发展的初期阶段,有大量的管道建设还在规划中,市场亟待开发,因此要考虑到这部分成本。”

但他对近期是否会出台相关价格调整政策未予回应,只表示,考虑到西二线等国外气很快要进入国内,现在应该是调整的合适时机。

业内人士表示,目前包括成品油价格在内的能源价格都已下降,降成本、促增长是发展目标,独自上调天然气价格似乎有些“鹤立鸡群”。但天然气市场之火爆并非其他能源产品可比,下游增长相当迅速,明显供不应求,对价格的承受能力也在提高。

## 中船集团总经理谭作钧: 造船市场供求关系已彻底逆转

□本报记者 王进

中国船舶工业集团总经理谭作钧表示,从2008年8月开始,世界新船成交量已经出现急剧下滑,最近船东询价活动已大大减少,船东订船意愿明显减弱。1月5日,中船集团与宝钢集团在上海签署战略合作协议。

旗下拥有中国船舶、广船国际、中船股份等上市公司的中船集团2008年预计实现销售收入730亿元,工业总产值768亿元,工业增加值138亿元,同比分别增长17.1%、41.7%、34.9%,预计全年实现利润仍将达到100亿元。

2008年中船集团全年将造船完工800万载重吨,占世界总量的8%。全年共承接订单1091万载重吨,占世界份额约7.5%。目前,集团手持订单5277万载重吨,占世界份额8.8%。

中船宝钢建产业链

谭作钧说,金融危机何时“见

底”还很难预料,出现全球性经济衰退的风险越来越大。中船集团和宝钢战略合作将打造最具竞争力的供应链,抵御全球金融危机。

宝钢集团董事长徐乐江表示,宝钢将增强厚板特别是船板产品结构和成本优势,适应造船业未来发展趋势。在“国船国造”、“国钢国用”的思路下,支持中船集团在25万吨级以上油轮、海洋石油平台等新业务领域的钢材供应。

据悉,2009年中船集团从宝钢采购钢板将比2008年增长20%以上。中船集团副总经理路小彦表示,中船要确保2009年完工船舶1160万载重吨,2010年完工船舶1800万载重吨。

造船市场转向买方

谭作钧日前在中船集团一次内部会议上表示,未来几年,随着世界海运贸易量的大幅下降和船队运力继续大幅增长,世界航运业可能将进入一个严重萧条期。国际航运业

的“寒意”,已经传导到了造船市场。世界造船市场的供求关系已开始从持续多年的“卖方市场”迅速转向“买方市场”。中船要做好过几年“苦日子”、“紧日子”的思想准备。

中船集团公司总经理助理、上海外高桥造船有限公司总经理陈俊表示,目前,一些船东受现金流减少的影响,提出了调整合同或延期交船的要求。陈俊表示,我国船企可学习韩国企业做法,向产业链下游航运业发展,进一步延伸产业链,以充分发挥企业现有的造船能力。

据悉,中船集团长兴一期工程已经提前竣工,龙穴造船基地生产线全线贯通,临港一期工程已实现竣工验收,二期工程也已启动建设。集团开始加紧启动长兴二期、华南大型柴油机基地的新一轮重大工程建设。同时在广东珠海、中山实现新的布点,为集团发展预留战略空间。

况产生负面影响。另外,其全年同店销售增幅预计约为12%。

业内人士分析,下半年蔓延全球的经济危机明显对定位高端的百盛集团销售造成影响。百盛集团2008年上半年营收同比增长21%,净利润同比增长35.7%,同店销售增长14.4%,第四季度数据相较于其半年度数据出现明显下滑。(赵浩)

## 百盛集团同店销售增长放缓

百盛集团(03368.HK)日前公告称,2008年第四季度综合同店销售增长幅度,估计介于7%—8%之间,比上半年有明显放缓。

百盛称,相对于2008年元旦假期销售旺季为2007年12月29日开

始,今年的元旦销售旺季则于2008年12月31日开始,此延迟估计对2008年第四季度同店销售增长的影响超过2.5个百分点;另外,沿海城市及省会的贸易环境持续衰退,对百盛集团位于同区域的门店销售状况

## 银河基金管理有限公司网上交易

### 关于开通平安银行、临商银行和潍坊市商业银行的公告

1.本公司旗下基金的申购费率按申购金额分档(仅限于前端申购费率基金),基金申购优惠费率0.6%。基金相关公告中规定的相应正常申购费率低于0.6%的,执行相应公告规定的正常申购费率。

2.银河货币基金(A、B)、银信添利债券基金B类免收申购费,申购费率零。

3.本公司将根据基金网上交易业务的发展状况,进一步完善“网上银行”基金平台,扩展在线支付银行卡种类,具体方案将会在本公司网站上及时公布。

4.投资者办理基金网上交易前,应仔细阅读相关基金合同、招募说明书及基金网上交易的相关业务规则和指南等相关文件,并确保遵循其规定。

5.请投资者根据自身风险承受能力选择适合自己的基金产品谨慎投资。

6.本公司公告有关基金网上交易业务的解释权归本公司所有。

7.本公司承诺以诚信为原则,勤勉尽责的原则管理运用基金资产,但不保证基金一定盈利,也不保证最低收益。敬请投资人注意投资风险。

8.投资者申请使用网上交易业务前,应认真阅读有关网上交易协议、相关规则等相关文件,并确保完全遵守其规定。投资者应充分了解网上交易的固有风险,慎重选择,并在使用时妥善保管好账户信息,特别是账号和密码,避免损失。

特此公告。

银河基金管理有限公司

2009年1月7日

## 保利摘得北京市场销售冠军

根据搜房网发布的2008年北京住宅销售排行榜(不包含保障性住房),保利(北京)房地产开发有限公司、北京龙湖置业有限公司、中国海外发展分别以29.30亿元、28.86亿元和27.61亿元的销售额,位居北京住宅销售排行榜前三位;远洋地产、北京万科分别以27.33亿元和21.26亿元的销售额,位居第四和第五位。

2008年北京的单个普通住宅项目中,中信城、中海城、保利西山林语、远洋沁山水、公园1872等14个项目的销售额突破10亿元,其中,中信城以16.72亿元的销售额独占鳌头。

2008年北京的别墅项目中,龙湖·滟澜山、龙湖·别墅、誉天下分别以13.81亿元、10.32亿元和7.23亿元的销售额位居前三名。(杨志刚)

证券代码:000955

证券简称:欣龙控股

公告编号:2009-001

## 欣龙控股(集团)股份有限公司 业绩预告修正公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

一、预计的本期业绩情况

1、业绩预告修正后类型:√亏损

2、业绩预告修正情况表

| 项目                    | 本报告期 | 上年同期        | 修正后的增减变动幅度(%) |
|-----------------------|------|-------------|---------------|
| 2008年1月1日至2008年12月31日 | 修正后: | 2007年12月31日 |               |
| 净利润                   | 扭亏   | 约-3000万元    | 万<br>约增长44.7% |

修正后的业绩预告 公司曾于2008年10月25日在《中国证券报》、《证券时报》及巨潮资讯网披露了《业绩扭亏公告》

披露情况

二、业绩预告修正预计审计情况

业绩预告修正未经注册会计师预审计

三、业绩修正原因说明

董事会关于业绩预告出现重大差异的具体原因说明:

公司根据第四季度主要原材料将大幅降价、生产成本降低及本公司实际控制人海南筑华科工有限公司已承诺与本公司进行债务重组豁免部分债务帮助公司实现扭亏等因素判断,曾于2008年10月25日公告预计公司将于本年度实现扭亏。现主要由于以下原因导致业绩预告出现重大差异:

1.根据国家财政部于2008年12月26日颁发的《关于做好执行会计准则企业08年年报工作通知》(财会函[2008]60号)及中国证券监督管理委员会公告(证监会公告[2008]48号)的规定,公司的实际控

制人向公司直接豁免债务,有可能只作为权益交易,其形成的利得有可能计入所有者权益(资本公积)而不能记入损益。鉴于此,本公司实际控制人认为,在上述规定条件下,通过债务重组豁免部分债务以达到提高公司当期收益帮助实现扭亏的预期目的存在不确定因素,与其承诺2008年度对本公司进行债务重组豁免部分债务的初衷相悖。为此,公司实际控制人在2008年末对本公司的债务进行重组豁免,公司无法在本期获得债务豁免收益帮助实现扭亏。

2.第四季度在主要原材料降价、生产成本降低的同时公司产品

价格也随之有所降低,毛利空间减小;公司依靠经营利润实现扭亏存在客观上的困难。

对于上述业绩预告重大差异,公司董事会及管理层向广大投资者致歉。

四、其他相关说明

由于公司2007年度已经亏损,现预计2008年度仍将亏损,按照深圳证券交易所的有关规定,公司股票将可能被实施退市风险警示(\*ST),特提醒广大投资者注意投资风险。

公司指定信息披露媒体为《中国证券报》、《证券时报》及巨潮资讯网。公司提请广大投资者关注公司公开披露信息,注意投资风险。

特此公告

欣龙控股(集团)股份有限公司

董事会

2009年元月六日

兵工集团去年营收达1450亿元

□本报记者 陆洲

2008年,中国兵器工业集团公司全系统实现主营业务收入1450亿元,同比增长10%;实现利润45亿元,同比增长15.4%。

记者从近日举行的兵工集团2009年度工作会议上获悉,在去年市场需求大幅下滑的不利局面下,兵工集团民品销售收入同比增长19.7%。北汽重型汽车产销突破2.5万辆,增长速度位居全国重车行业第一;尿素、铁路车辆、聚烯烃产品销售收入突破20亿元。国际化经营工作也取得一系列新成果。

去年以来,兵工集团旗下的中兵光电(600435)、新华光(600184)等上市公司先后进行了重大资产重组。按照集团的战略定位,光电材料与器件、特种化工与石油化工、重型车辆与装备将是其未来发展的三大支柱产业,而“专业化重组和资产注入”将是兵工集团下属上市公司未来的发展方向。工作会议提出,2009年,兵工集团将紧紧围绕提升自主创新能力、提高发展质量、履行社会责任三大任务,强力推进结构调整和发展转型,努力做到市场地位和盈利能力稳步增长,经营和资产质量持续改善,产业和产品结构加快优化,投资和财务风险适度可控。

福田汽车(600166)节能减排重点实验室日前通过了CNAS(中国合格评定国家认可委员会)的层层严格评审,最终获得了CNAS颁发的“实验室认可证书”。

福田汽车这次获得的认可证书涵盖了“汽车及其零部件、发动机及其零部件、橡胶、塑料、非金属材料”等多个领域,可以说基本覆盖了汽车行业检测的方方面面,标志着福田汽车的实验和认证水平得到了国际认可,为福田汽车的产品全面进军国际市场奠定了基础。

CNAS是ILAC(国际实验室认可合作组织)在国内唯一的互认合作组织,所从事的认可工作是对实验室技术能力的国家认可,代表中国对实验室的技术能力的承认。ILAC是对校准实验室、检测实验室和(或)检查机构实施认可的国际合作组织。

## 公告点评