

巅峰软件
打造顶级软件外包
拟分别在创业板和海外上市

□本报记者 陈光

在成都高新区三大产业中,电子信息与软件服务外包产业正逐渐成为园区的“金字招牌”,巅峰软件集团正是从高新区孵化成长起来的本土软件外包企业的代表。从创业之初的4个人,到现在拥有700余人的规模,巅峰软件在经历5年多的“成长之路”后,已经确立了西部地区软件外包行业龙头企业的地位。

巅峰软件集团副总裁柴力告诉记者,做顶级的软件外包服务商正是巅峰软件的目标,公司已经确立了两年内分别在创业板和海外上市的计划。在巅峰软件集团的愿景中,届时将会呈现跳跃式的增长。

5年从4个人到700人

巅峰软件集团(Sofmit Group)是一家从事软件及服务外包的专业软件外包集团公司。在5年多的发展中,巅峰软件大力发展软件外包、业务流程外包业务,已经拥有了大量的欧美、日韩及国内软件外包实施的成功经验,目前,已确立中国西部地区软件外包行业的龙头企业地位。眼下,公司已经拥有自己的办公楼,约700余人的员工。然而,在2002年创业之初,巅峰软件的4名创业者还委身于一间居民楼里,仅有的几台电脑几乎是他们全部的资产。

据柴力介绍,公司的起步正是从软件外包开始的,公司董事长张伟当时从加拿大回国时,带了一个法医系统的软件外包项目回来,这个项目使巅峰软件的首批创业者赚得了第一笔发展资金。但此后的一段时间里,公司一直靠着在海外接下的零散订单勉强生存。

2003年,成都市政府组织了一个成都软件考察团到印度、新加坡等地进行考察。在印度,张伟被他们的规模、经验和水平所震撼。此后,巅峰软件正式确立了做服务外包的方向。

2004年3月,为了满足公司发展需要,巅峰软件搬进了成都高新孵化园,公司员工增加到20人。此时,随着成都市及高新区对软件产业扶持力度的加大,一系列优惠、鼓励政策相继出台。在这一机遇下,巅峰软件走上了快速发展的轨道。不久之后,巅峰软件通过了科技部“中国软件欧美出口工程试点企业”认证。2005年,巅峰软件上海分公司成立,并与微软(中国)公司顺利建立供应商合作关系。此后,巅峰软件迅速布局全球市场,并在美国、加拿大、欧洲、日本等地建立起一个高效的外包市场营销网络。

“公司在2005年整合了众多人力和市场资源,使得2006年公司业绩得以快速发展。”柴力介绍,2005年时,公司营收才900万元左右,到了2006年,公司营业收入激增至5千多万元,2007年,公司在中国服务外包企业最佳实践五十强中排名第12位。

计划两年境内外上市

如今,巅峰软件已经发展成为由以欧美外包为主要市场的“巅峰软件”,以日韩外包为主要市场的“巅峰众和”,以及“成都全球运营总部”,再加上主要开拓国内市场的上海、北京、重庆等分公司所构成的巅峰软件集团。2007年底,巅峰软件集团人员规模达到700多人,营业收入7000多万元人民币,实现利润近1500万元人民币。

下一步该怎么走,成为摆在巅峰软件面前最重要的问题,上市则成为公司发展中的重要一环。据了解,巅峰软件从去年下半年就已经开始为登陆创业板或中小板作着准备。

“去年,公司专门成立了成都天府软件外包有限公司,注册资金3千万元,计划将本土的公司和项目放入股份公司里面。”柴力介绍,“如今我们已经引进了战略投资者,是一家海外公司,占有25%的股份。”据了解,合作方曾提出过两年内上市的要求。

除了国内上市外,公司还计划着赴海外上市。“我们下一步准备在海外并购公司,将选择购买或参股2-3家IT咨询公司,以保障公司的业务。”柴力表示。

未来两年,巅峰软件的目标是年产值过亿元,人员达到2000人左右,计划将继续保持中国西部行业的领先地位;在更长远的规划中,则计划成为世界级的中国IT服务企业。

成都高新区19家企业等待入市
年内计划上10家,6家选择创业板

□本报记者 陈光

“目前,成都高新区有19家拟上市企业,这些企业将分别赴海外或国内的主板、中小板和即将推出的创业板上市。”日前,成都高新区金融办副主任黄光耀向记者介绍。

据了解,在这些企业的上市计划中,有10家企业计划在今年年内上市,8家定于2009年上市,1家将选择于2010年上市。其中,计划在今年上市的企业中有6家选择的正是创业板。

14家企业选上创业板

“全部19家拟上市的企业中,选择创业板的有14家。”黄光耀介绍,剩余5家中有3家企业计划在中小板上市,1

家计划在主板上市,还有1家准备赴海外上市。

据了解,这19家拟上市企业中,有两家选择登陆中小板的企业正处于上市材料申报期,7家企业正处于上市辅导期(6家拟上创业板,1家拟上中小板),9家正处于改制期,剩余1家正在计划期。

19家拟上市企业分别属于电子信息及软件产业、生物医药及制造等三大产业,而这三大产业也正是成都高新区内的三大主导产业。年内计划登陆创业板的6家企业也分属于这三大产业,这些企业中,去年主营收入最高的达2.8亿元,最低的也有4500万元,利润最高的达2400万元,最低的也有350万元。

“我们和企业都很看重企业上市

融资,特别是创业板对于高新企业聚集的高新园区来说意义更为重大。”黄光耀告诉记者,成都高新区目前储备了大批优质企业,在对这些企业调查摸底之后建立了上市企业储备库,按照企业目前的发展状况对这些企业进行分类。

“企业是否到了改制期,是否需要战略投资者,目前做到了哪个阶段?这些情况我们都摸得很清楚。”黄光耀称。据了解,目前储备库里已有上百家企业的详细资料。

成都高新区已建立金融部门与产业部门的联动机制,以共同筛选和储备拟上市融资企业资源。目前已建立起分市场、分阶段的上市融资企业后备库,并计划在今年初步形成预备一

批、改制一批、辅导一批、申报一批的上市融资梯级格局。

园区助推企业上市融资

在成都高新区内,有15家已上市企业分布于主板和中小板,其余企业中完成改制的有20家左右,有100多家企业计划改制或正在改制。

“其实,上市并不是改制的唯一目的。我们鼓励企业改制,企业改制的话,园区甚至会给予补贴,补贴的数额大约能够抵消掉企业改制所需的直接成本。”黄光耀介绍。

同时,成都高新区已经与券商等上市服务机构形成了合作机制。“我们计划在2008年召开3次以上企业上市融资培训会。”黄光耀介绍,今年3月

初,管委会邀请了券商、投行、会计师事务所、律师事务所对园区内的50多家企业重点进行了创业板上市融资的专项培训。

据了解,成都高新区利用创业板即将推出的契机,有针对性地推荐创新型、科技型企业提前进行股份制改造,并加快引进券商等机构帮助企业尽快进入辅导期,以争取高新区企业在2008年创业板上市。据介绍,今年高新区将充分利用多层次资本市场体系,确保帮助2-3家企业上市。

此外,成都高新区正加快企业上市融资配套政策的制定,特别是在企业股份制改造过程中的税收、上市过程中的补贴以及对券商等机构的激励等方面给予政策上的支持。

债权融资-股权融资-改制上市
成都高新区建立“梯形融资模式”

□本报记者 陈光

成都高新区已经建立起一套“债权融资-股权融资-改制上市”的“梯形融资模式”,以满足企业不同的融资需求。今年成都高新区投融资工作的目标是继续完善中小企业债权融资平台,力争三年帮助企业获得担保贷款8亿元;建立高新区创业投资引导资金,充分利用私募基金掌控的资金资源,引进世界知名风险投资基金2-3家,设立1-2个创业投资基金,争取帮助企业引进风投资金2亿元;帮助2-3家企业上市。

债权融资,为中小企业打包贷款

“大部分高新企业在发展初期不可避免会呈现‘两强两弱’的特点:专业性很强,技术很强,在国内拥有领先技术;但是资金弱,管理弱,所有高管都是技术出身,离市场远一点。”成都高新区金融办副主任黄光耀表示。

“有些企业有很好的技术,也知道市场在哪里,但缺乏资金,他们有融资需求。”汤继强称,园区曾开过很多次的座谈会,把十余家银行与企业拉在一起交流。政策性的银行愿意支持企业发展,但他们没有柜台;商业银行又不愿意做小业务,对这些小企业50万、100万的小额贷款不感兴趣。在他们看来,金额偏小,风险也无法掌控。

“于是,我们就想到打包处理。把某个时间段里,有融资需求的企业集中起来,由园区成立的创投公司作为融资平台,出面帮助企业向银行整体贷款,然后再分散到各个公司。”汤继强表示,单个50万、100万组合起来就变成1000万、2000万。百万级的贷款没有银行在乎,可到了千万级的时候,就没银行能忽视了。成都高新区的中小企业债权融资平台的功能与作用,正是整合金融资源和金融需求资源。

可是风险问题怎样避免?黄光耀告诉记者,为了打消银行的顾虑,园区一方面设立风险贷偿资金,在银行开立风险金账户,参与企业担保;另一方面设立专家评审会对企业融资方案进行审批。据了解,园区与银行约定,一旦损失出现,将由担保公司承担70%的风险,

■记者手记 | Dispatch

10亿免费服务与59亿回报

□本报记者 陈光

“内陆的高新园区怎样才能发展好?只有做好服务!”这是成都高新区发展策划局汤继强接受记者采访时反复强调过的一句话。

汤继强是美国加利福尼亚大学的工商管理硕士,同时也是中国金融研究中心的博士研究生,谈起企业融资和资本市场来“头头是道”。在与记者的交流中,他说他近来一直在研究科技型中小企业的融资问题,而且是站在政府的角度来分析:科技型的小微企业究竟需要什么样的金融支持。他说,在企业的发展之初,总会有一段市场敏感期,它会希望有外界的支持扶它一把。而政府应该在这个时候强力介入,在企业没能完全适应市场时,政府应该关注和关心,包括资金和政策的支持;当企业发展比较好的时候,园区所应该做的则是悄悄关注。

在记者看来,这种管家式的服务,正是一个服务型政府所应该做到的。记者采访中发现,这种服务已体现在各个细微之处——

“在我们的创业孵化器里,刚入驻的创业工作室,第一年可以免费

园区承担12%,银行承担18%。此外,贷后监管也是保证资金安全的重要手段,这里不只是监管还款状况,企业的发展状况都是监督的重点。

目前,成都高新区已经与国家开发银行和成都市商业银行开展了贷款合作,与进出口银行的合作即将展开。

据了解,依靠这样的方式,2006年,成都高新区为中小企业解决贷款2.7亿元。从2002年至今,园区没有一分钱的贷偿。目前已经有800家左右的企业享受过这种“便利”。

另外,园区还通过补贴利息和担保费、出面与银行谈判降低贷款利率和担保费等方式,来降低企业的融资成本。

“争取今年帮助企业实现债权融资8亿元,积极应对和降低国家宏观调控对企业融资的影响。”黄光耀表示。

股权融资,设创业投资引导基金

“当企业发展到一定规模时,就需要股权融资,引入投资者。”黄光耀称,成都高新区已建立了创业投资引导基金,首期规模在2.5亿元。他们计划用这部分资金作为母资金撬动更多的资金进入高新区。

据介绍,该引导基金是由成都高新区与进出口银行总行、国家科技部、成都市政府共同设立的,年内将完成基金公司的注册登记。黄光耀表示,在引导基金这个母基金下将会设立众多子基金,由引导基金与其他投资者按照一定比例出资设立专业创业投资基金。

据了解,园区目前计划引进知名风投融资基金2-3家,共同设立专业创业投资基金。计划在上半年完成维格生物基金和深创投电子信息基金投资合作协议的签定,并争取在上半年完成相关公司的登记注册工作。

“我们计划把引导基金规模扩大到10亿元,到时候,投资的范围就不只局限于高新区,到时可能会着眼于全市甚至更远。”黄光耀称。

此外,园区今年计划帮助辖区内企业直接获得风险投资2亿元。积极鼓励和吸引社会资本投资高新区的中小企业,拓宽企业的股权融资渠道。

使用办公场所,第二年租金也只需要半价。”

“园区耗资近亿元建立了公共软件开发平台,园区内的企业可以免费用于软件开发和测试。”

“召集企业和银行的融资碰头会,召集专家评审企业融资方案,还有上市辅导等一系列活动,从来都没找参会企业收过一分钱,全都是免费的。”

“园区自己的创投公司对企业投资,在企业自己大投资收回时,只按照当初投资的成本收回。”

类似这样的免费服务项目,记者在采访中听到很多。汤继强介绍,园区在这种免费项目上的投入大约应该以10亿元来计算。

10亿元的投入免费使用,有什么回报?数字说明一切——2007年,园区地方财政收入达59亿多元,同比增长近两倍。“扶持中小企业,就应该给它们良好的生存环境和发展空间。小企业变成大企业,税收自然会增加,财政收入才会增加,这才叫做孵化,这才是管理部门所应该看重的。”汤继强表示,高新园区就应注重企业的长期发展,今天免费1分,明天可能会是十倍、百倍的回报。



在成都高新区的国家软件基地技术平台上,众多园区公司可以免费进行软件开发和测试。 本报记者 陈光 摄

■对话成都高新区

一路“清障” 全程服务高新企业

□本报记者 陈光

与同属于国家首批“创建世界一流园区”试点的中关村、上海张江高科技园区、深圳科技园相比,身处内陆的成都高新区,其优势也许并不明显,然而,其强大的吸引力却将国内外的高新技术企业聚集于此。英特尔、微软、摩托罗拉、SUN、赛门铁克、IBM……在成都高新区里,这些世界500强企业和华为、中兴通讯等国内知名IT企业均在此投资建厂或设立研发机构。

成都高新区发展策划局局长汤继强告诉记者,创新能力和更细致的全方位服务,正是成都高新区得以快速发展并吸引众多高新企业落户的“不二法宝”。

三大主导产业集群发展

记者:始建于1988年的成都高新区,到如今已历经20年的高速发展。在1991年被批准为全国首批国家级高新技术产业开发区之后,2006年又作为国家首批六家“创建世界一流园区”试点之一,目前,成都高新区的发展状况如何?

汤继强:目前园区现有规划面积82.5平方公里,由南部园区和西部园区组成。南部园区位于成都市城南,规划面积47平方公里,定位为以科技创新、软件研发、总部经济和现代服务业为主体的科技园区;西部园区位于城西成灌高速路两侧,规划面积约35.5平方公里,定位为以产业聚集为目的、功能配套完善的现代化综合产业园区。

自成立以来,成都高新区在招商引资、产业发展、成果孵化、体制创新等方面取得了显著成绩。目前,基本形成了以微电子和软件为主导的电子信息产业集群;生物医药产业和精密机械产业;以先进制造技术为特征的精密机械制造业等三大主导产业,并呈现出集约集群发展的良好态势。

目前,三大主导产业中,IT产业格局形成,规模初具、蓄势待发、特色渐显,呈现由按行业领域划分的聚集向更加细分专业化的产业链聚集发展的态势,已初步形成在全国有一定影响的产业集群;生物医药产业和精密机械产业尚未形成在全国有影响的产业集群,尚待继续发展。

发展软件及服务外包产业将成为未来高新区发展最重要的战略方向,成都高新区目前正在推动的“天府新城”建设,正是定位于以软件及服务外包产业为主导的科技商务新城,使产业发展与新城建设有机互动,共生共融,协调发展。

高新区成立以来,各项经济指标年均增长在25%以上。2007年,高新区(集中建设区)完成产业增加值239.3亿元,同比增长27.3%;完成工业总产值364亿元,同比增长41%;全口径财政收入82.7亿元,同比增长119.4%;地方财政收入59.4亿元,同比增长192.8%;实现外贸出口10.63亿美元,出口加工区全年实现进出口总额25.38亿美元,进出口额位居全国出口加工区的第八位、中西部(含东北)第1位。

内生式创新之路

记者:什么促使成都高新区得以保持稳定而快速的增长速度和对企业强大的吸引力?

汤继强:应该是全方位的服务与创新意识。产业发展是成都高新区的生命线,在服务产业发展的前提下,我们致力于优化创新环境,聚集创新资源,健全创新机制,培育创新人才,初步走出了一条内生式发展的“创建世界一流高科技园区”的创新之路。

成都高新区非常重视科技孵化器的建设和完善工作,目前已经建成了面积超过100万平方米,以8个国家级孵化器为骨干,23个企业创办的孵化器为羽翼的孵化体系,成为全国最大的科技创新载体。

此外,着力优化公共和专业技术服务平台建设,加快和完善集成电路、数字媒体、视频游戏专业技术平台和软件外包专业技术平台等平台建设,生物医药公共技术平台建设积极推进。这些平台很多都是园区出巨资搭建,可供园区内的科技企业免费使用。

科技创新资源聚集突出,吸引包括全球五大通信商在内的多个国际知名企业建立了研发中心。同时汇聚高学历企业家及各类专业技术人才14万多人。企业已经成为自主科技创新的主体,高新技术企业研发投入占销售收入的比重平均超过3%,技术创新和科技成果

转化指标居国家级高新区前列。

2007年,高新区新认定高新技术企业119家,使区内高新技术企业达到968家。作为科技部“科技型中小企业成长路线图计划”试点园区,我们针对科技型中小企业的不同成长阶段,分别实施资助、投资、担保、创业培训、改制上市等全方位支持的抚育计划,2007年,高新区与市级相关部门共同筹集5000万元软件担保贷款风险准备金,出台了《鼓励和扶持企业利用多层次资本市场加快发展的暂行办法》,为企业创新提供了良好的融资环境。

为企业发展“清障”

记者:下一步,成都高新区推进园区创新发展的计划如何?

汤继强:今年,我们将充分考虑产业的交叉融合,加快聚集一批服务外包和金融后台服务项目,结合目前正在进行的天府新城建设,大力发展高新技术企业总部、国际医院、高端商贸、风险投资、创意产业等。

除了产业发展外,还将充分利用多层次资本市场,积极引导支持一批具备条件的企业加快成长。继续完善中小企业融资平台,加强与银行等金融机构的合作,畅通间接融资渠道。

此外,我们还将积极探索与大学科技园、技术转移中心的全新模式,进一步发挥公共技术平台的作用,实现平台的建设、运营的多元化、市场化。积极推动建立高新区风险投资同业公会,全面启动创业投资引导基金。

鼓励建立以龙头企业为核心,以政府为依托,联系中小企业,中介服务机构、大学和科研院所广泛参与的各类产业联盟,推动从企业内部创新走向外部创新,提升企业持续的自主创新能力。同时,深入实施“科技中小企业路线图计划”,活跃创业投资,壮大创新集群。强化创业孵化,突出专业化和国际化,强化“选种育苗”功能,完善创业导师体系,加快专业孵化器建设。

我们希望能为企业的发展壮大尽可能扫除外在的障碍。基本上,企业需要的,我们会想尽一切可能为他们提供;企业现在不需要但以后可能会需要的,我们也会尽力考虑周全。