

# 银行系QDII可投资新加坡股市

□本报记者 俞靓 北京报道

中国银监会主席刘明康与新加坡金融管理局局长王瑞杰日前交换了商业银行代客境外理财业务监管合作信函,此举标志着中国的商业银行可以代客投资于新加坡的股票市场以及经

新加坡金融管理局认可的公募基金。

双方监管机构表示,将在监管合作框架下,加强信息交流和监管协作,促进该项业务健康发展。

此前,中国银监会分别与香港证监会和英国金融监管机构签订了监管合作协议。中国银监会也将与

美国、德国以及日本等国家的证券监管机构开展相关监管合作,继续推动商业银行代客境外理财业务的发展,为广大投资者开拓更广阔的投资渠道,分散投资风险。

2007年5月,银监会调整商业银行代客境外理财业务相关政策,允

许商业银行代客投资于已与中国银监会签订代客境外理财业务监管合作谅解备忘录的境外监管机构监管的股票市场,以及与中国银监会已签订相关监管合作谅解备忘录的境外监管机构所批准、登记或认可的公募基金。此项政策的出台,旨在按

照审慎性原则,逐步扩大境外股票投资市场,提高商业银行的国际化投资管理能力和,使广大投资者有机会参与国际资本市场投资,并在单一市场环境发生波动的情况下,赋予投资者更多的选择,平衡收益的同时有效分散投资风险。

## 金融直通车 | Express

### 邮储银行

#### 将提供农民工银行卡特色服务

□本报记者 郭凤琳 北京报道

中国人民银行支付结算司司长欧阳卫民昨日表示,农民工银行卡特色服务已成功推广至贵州等14个省市,下一步央行还会将邮储储蓄银行纳入农民工银行卡特色服务中。

目前,农民工银行卡特色服务受理方仅农村信用社一家。欧阳卫民说,将邮储储蓄银行纳入农民工银行卡特色服务中,预计将增加2万个受理此项服务的网点,也必将降低异地取款费率。

央行支付结算司副司长谢众表示,目前暂无调高农民工银行卡单日取款上限的打算。当前农民工银行卡每卡单日取款上限为5000元,而普通银行卡上限已调高至2万元。至于异地取款的收费标准,农民工银行卡大约为0.8%,最高不超过20元。谢众认为,农民工银行卡的手续费还不够优惠,下一步央行要加强引导,引入竞争机制,降低服务费用。

目前,农民工银行卡特色服务是指农民工在打工地利用银联借记卡存入现金后,可以在家乡就近的农村信用社网点柜台提取现金,从而方便农民工异地存取款,并避免农民工携带现金返乡的各种风险。截至2007年底,农民工银行卡特色服务交易达415.87万笔。

### 农发行

#### 预计今年经营利润逾180亿

中国农业发展银行行长郑晖近日表示,今年农发行经营利润要力争实现180亿元以上,不良贷款比率力争下降到5%以内。

郑晖透露,目前中国人民银行正在牵头研究制定农发行外部配套改革方案,通过改革,将进一步明确农发行的职能定位和业务范围,建立更为科学的法人治理结构,完善经营管理的体制机制,加强政策性银行的法制建设,使农发行能进一步发挥支农作用。

截至去年末,农发行各项贷款余额10224亿元,比年初增加1380亿元,同比多增407亿元,增幅为16%。全年累计发行金融债券23期2501亿元;资金自给率达到64.8%,同比提高8个百分点。(张泰欣)

### 上海银行杭州分行开业

上海银行杭州分行日前开业。这是继宁波分行、南京分行后,上海银行在异地开设的第三家分行。该分行在区域定位上不仅考虑杭州当地的经济金融发展需求,还将把目光投向浙江全省。

2005年11月,上海银行获准在宁波市筹建分行,成为首家获准开设异地支行的城市商业银行。(高改芳)

## 外汇局资本项目管理司司长邹林表示 继续放宽资本流出限制 拟取消境外投资外汇资金来源审查

□本报记者 卢铮

国家外汇管理局资本项目管理司司长邹林日前表示,下一阶段将继续放宽资本流出限制,拟发布《境内机构境外投资外汇管理规定》,取消境外投资外汇资金来源审查,简化资金流出审核。

此外,国家外汇局将研究个人境外直接投资管理,便利个人在一定范围内展开境外直接投资;将完善跨国公司资金集中管理办法,开展集团财务公司结售汇业务试点,便利企业资金运作,促进投资便利化。

谈及近期资本项目外汇管理思路,邹林表示,将加强资本流入、资金结汇的引导和监管,提高利用外资质量和效益;逐步放宽资本流出限制,促进各类资金有序、可控流出,逐步推进人民币资

本项目可兑换;改进管理手段和方式,便利企业外汇资金集中运营,支持我国境外投资企业发展;健全跨境资金流动统计、监测和预警,防范资本流动风险,维护国家经济金融安全。

为便利企业走出去,近年来,外汇管理部门采取了多种措施,包括取消外汇风险审查、放宽购汇限制;全面下放外汇资金来源审查权限;便利企业对外投资前期费用汇出;投资提供便利。出台个人境外直接投资管理办法,也将为鼓励居民通过合规渠道进行海外投资、防范资金通过非法渠道流出提供制度保障,同时有利于释放过多的外汇储备。

申银万国宏观经济分析师李慧勇表示,放宽机构境外投资外汇限制,将为有实力的中国企业海外并购、投资提供便利。出台个人境外直接投资管理办法,也将为鼓励居民通过合规渠道进行海外投资、防范资金通过非法渠道流出提供制度保障,同时有利于释放过多的外汇储备。

### 上海产权市场

#### 去年成交额增长13.36%

□本报记者 高改芳 上海报道

2007年上海产权市场成交金额为956.93亿元,同比增长13.36%,交易规模连续13年居全国第一。

借助上海金融中心地位的优势,上海产权市场正在成为金融产权的定价中心之一,金融业成交金额同比增长134.08%,一批金融产

权交易项目溢价成功转让。此外,企业国有产权交易在上海产权市场占主要份额,出让和受让金额同比增长79.32%,合计交易宗数与合计成交金额占总交易量的比例分别为39.27%和70.85%;超亿元的企业国有产权大宗项目同比增长29.24%,单宗平均成交金额达到5400万元/宗,同比增长40.74%。

## 银行风险今年或集中暴露 银监会将充分提示房地产贷款、境外投资等业务风险

□本报记者 王妮娜 北京报道

从紧的货币政策拉响了银行风险防控的警报,银监会高层担心银行行业的各类风险可能会在今年集中暴露。经济增长放缓、利率自由化、资本市场财富效应加剧金融脱媒,正在考验国内银行风险管理能力。

### 切实提高风险管控能力

银监会高层表示,必须完善风险提示机制,有针对性地针对银行贷款增速、“三高一快”行业贷款、房地产贷款、资本市场融资、境外投资等业务的风险进行充分提示,并开展针对性的专项检查。

银监会主席刘明康将提高风险管控能力作为银监会今年工作的重点之一。信用风险、操作风险、信息科技风险以及市场风险均被列入监管层重点控制的风险点。

美国次贷危机牵动了监管层对市场风险的敏感神经。刘明康要求,银行要适时处置次贷风险敞口和损失,银监会也将成立专门工作小组,对5家银行的次债损益按月进行监测。

此外,银监会还将强化风险内控,从源头上加强授信管理,杜绝违

规挪用信贷资金。据了解,银监会拟年内修改授信指引,并出台项目融资、并购贷款、固定资产贷款、流动资金贷款以及个人贷款管理办法。

### 面临巨大挑战

金融风险特别是以不良贷款为主要表现形式的信用风险,与经济周期密切相关。中国银行战略发展部副总监陈卫东说,全球经济走过了5年的强劲增长期,同时中国GDP也连续4年保持两位数增长,经济形势很好。但是,中国银行业改革后还未经历过经济周期的冲击和检验,一旦美国经济衰退,相关行业出现不景气的现象,银行业的流动性风险就会大为突出,对此应保持高度的警惕。

我国稳步推进利率自由化,使得银行业经营风险特别是利率风险不断提升,收益不确定性增强,流动性管理更加困难。同时,利率自由化将使银行业利差收入锐减,从根本上影响银行业的增长速度。如何应对利差空间缩小带来的历史性冲击,将是商业银行面临的重要问题。

此外,资本市场的发展将使金融脱媒效应进一步加剧,这对商业

## 首个保险营销员监管信息系统运行

国内首个保险营销员监管信息系统日前在北京上线运行,全国其他地区将在今年内完成新系统上线工作。北京保监局相关负责人介绍,新

系统对保险营销员实行动态监控,在功能上分为资格考试报名、资格证书管理、展业证管理、诚信记录管理、继续教育管理等八大模块,涵盖了保险

银行的信贷增长和信贷质量会产生不利的影响。首先,银行拥有的高收益性资产(贷款)增长逐步放缓,甚至不断减少,将会直接影响银行的盈利水平。其次,银行风险管理的侧重点将发生变化。

### 强化压力测试

陈卫东说,应加强预案演练,在危机到来之时采取适当、积极的应对措施,稳定公众信心,平稳度过经济周期的调整。

然而,多数银行至今没有进行过流动性压力测试。对此,银监会表示,将督促商业银行定期进行压力测试,提高流动性管理能力。

陈卫东认为,加强行业风险预警势在必行。在经济周期性调整中,针对冲击程度较大的行业,要加强评级管理和贷后监控,对客户提供有针对性的服务方案。同时要强化退出机制,在经济周期调整之时迅速转移风险。此外,面对市场冲击,银行业需转变增长方式,提高非利息收入,通过加强产品技术创新拓宽银行盈利渠道,降低银行的资产错配以及流动性风险、利率风险等经营风险。

营销员从进入保险行业直到退出保险行业的各个环节;这是首次由保险监管机关为保险营销员建立诚信档案,消费者可以随时查询保险营销员的诚信记录;此外,还建立了保险营销员“电子身份证”,详细记录保险营销员资格证书及展业证。(石朝格)

(上接A01) 澳大利亚和印尼等煤炭出口国运力不足等因素的影响,国际煤炭价格大幅上扬,2008年1月10日,澳大利亚动力煤现货价格指数已攀升至90.45美元/吨,比年初上涨76.07%。专家预计,2008年煤炭供需将总体平衡,需求继续增长,但增幅有所回落,煤炭价格保持高位运行,国内动力煤价格预计上涨10%左右,焦煤价格预计上涨20-30%。

随着煤炭价格的提升以及由产量提高和行业整合带来的规模效应,煤炭企业盈利能力普遍提高,其中主要煤炭行业上市公司的平均净资产收益率由2001年的8.74%提高到2006年的11.01%。

行业政策十分有利 近年来,煤炭工业日益受到党和政府及社会各界的高度关注,支持煤炭工业健康发展的政策措施陆续出台,为促进煤炭工业可持续发展创造了良好的政策环境。

根据国家发改委发布的《煤炭工业发展“十一五”规划》和《煤炭产业政策》,国家鼓励以现有大型煤炭企业为核心,打破地域、行业 and 所有制界限,以资源、资产、资金、技术、人才、品牌、重组中小型企业,发展大型煤炭企业集团。“十一五”期间,我国将形成6-8个亿吨级和8-10个5000万吨级大型煤炭企业集团,煤炭产量占全国的50%以上;将建设13个大型煤炭基地,在大型煤炭基地内,一个矿区原则上由一个主体开发,一个主体可以开发多个矿区;一律停止审批30万吨/年以下的新建煤矿项目,小型煤矿数量控制在1万座,产量控制在1亿吨以内。

上述产业政策为我国煤炭行业的发展指出了明确的方向,将促进大型煤炭企业做大做强,加速中小煤矿的退出。从近年来的实际情况看,煤炭资源和企业整合的趋势十分明显,行业集中度有所提高,大型煤炭企业正在成为优化煤炭工业结构、平衡国内市场供需关系的主体,成为煤炭市场的主导力量和优势企业。

此外,随着国际原油价格高涨,煤炭对原油等其他能源的替代效应日益明显。在此背景下,发展煤化工、减少原油进口依存度,日益成为我国经济发展的战略选择。《煤炭工业发展“十一五”规划》明确提出,“发展煤化工,开发煤基液体燃料,推进煤炭气化、液化示范工程建设,弥补油气供应不足,提高国家能源安全保障程度。”“十一五”期间,完成煤炭液化、煤制烯烃的工业化示范,为后十年产业化发展奠定基础。制定生产和使用煤制油、醇、醚等替代燃料的财税优惠政策,促进煤炭深度加工转化。”我国将在全国形成黄河中下游、蒙东、黑东、新疆等七大煤化工产业基地,煤制油、煤基醇醚和煤基烯烃在今后15年将获得快速发展。

### 业务篇: 专注煤炭主业发展 构建完整煤炭产业链

中国中煤能源股份有限公司的控股股东中国中煤能源集团公司,是国务院国资委管理的国有重要骨干企业,集煤炭生产与贸易、煤化工、煤矿装备制造、坑口发电、煤矿建设、煤层气开发利用及相关技术服务为一体的国有大型能源集团。

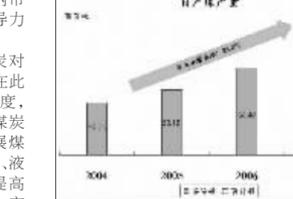
2006年8月中煤集团经国务院国资委批准,重组煤炭生产与贸易、煤焦化、煤矿装备

制造以及煤矿设计和相关工程技术服务等主营业务资产,独家发起设立中国中煤能源股份有限公司,并于同年12月19日在香港联交所主板挂牌上市。上市一年来,中煤能源大力推进精细化管理,改善增长质量,努力提高煤炭产量,经营业绩大幅增长,赢得了国际投资者的充分认可,树立了良好的资本市场形象。

煤炭资源储量巨大 原煤产量增幅第一 强大的资源优势是中煤能源长期发展的根本保障。截至2007年6月末,公司拥有煤炭资源量93.97亿吨,煤炭可采和可采储量34.71亿吨,在全球煤炭上市公司排名第五、国内排名第二,预计可实现未来52年的稳定生产。公司煤炭资源分布于五个矿区的十二座煤矿,有四座年产千万吨特级安全高效矿井,其中安太堡露天矿和安家岭露天矿是我国最大的露天矿之一。

公司的煤炭质量优良、品种丰富,主要包括动力煤、主焦煤和1/3焦煤。在现有储量中动力煤占78.6%,炼焦煤占21.4%。平朔矿区作为我国最大的动力煤产品出口基地之一,所生产的动力煤具有热值高和灰熔点高的特点;离柳矿区沙曲矿生产的炼焦煤,为国家指定的对国家经济发展具有极高价值的稀有珍贵矿产资源。同时,公司十二家选煤厂可依据电力、冶金等不同行业客户的需求,对不同品质的煤炭进行洗选和混配,大大丰富了商品煤品种,降低了市场风险。

依托丰富的煤炭储量、先进的开采和洗煤技术,公司在充分发现现有矿井生产能力的同时,合理组织布局,科学生产,实现了煤炭产量的持续快速增长。2007年公司煤炭产量预计为9052万吨,其中自产煤产量预计为8327万吨,同比增长1678万吨,2004-2007年复合增长率为28.0%,远超过同期中国煤炭总产量的增长水平,增幅超过国际国内第一。



随着煤炭产量的持续增长,煤炭销售结构的不断优化。凭借丰富的市场经验,广泛的品牌认知度、稳定的煤炭供应、完善的运输设施和稳固的客户关系,公司建立了国内最具实力的煤炭营销和客户服务网络,与多家国内外客户签订了三年以上的长期供应协议,商品煤长期合约销售比例高达90%以上。

煤炭业务增长强劲 煤化工产业前景诱人 中煤能源是中国最大的独立炼焦企业之一和重要的焦炭出口商,焦炭产能达450万吨。2007年公司焦炭产销量均创历史最好水平,其中焦炭产量预计为267万吨,2004-2007年复合增长率为109.6%;焦炭销售量预计为375万吨,2004-2007年复合增长率为56%。

在巩固焦化业务领先地位的基础上,中煤能源抓住国家建设黄河中下游、黑东、新疆等七大煤化工基地的战略机遇,利用充足的

煤炭资源储备、丰富的煤炭焦化及相关产品的项目管理和运作经验、有利的政策和市场环境,发展煤基醇醚燃料和煤焦精细化工,进一步延伸煤化工产业链,做大做强煤化工产业。目前,国际原油价格一直维持在较高水平,1月初甚至突破了100美元/桶大关,在从替代能源的角度看,相比于石油化工,煤化工业务将在较长时期内具有明显的成本优势。

2007年中煤能源已经开工建设黑龙江25万吨甲醇和60万吨油页岩项目,预计2008年建成投产。2008-2010年,公司将重点建设内蒙古鄂尔多斯和黑龙江大型煤化工项目,逐步形成以焦炭、煤基甲醇、煤基二甲醚、煤基烯烃为主导产品的煤化工产业链。上述项目已被国家发改委和黑龙江省列为国家重点煤化工示范项目和省重点建设项目。项目建成后,将成为中煤能源新的利润增长点,使公司的发展迈上一个新台阶。

煤矿装备制造规模最大 高端产品市场领先 中煤能源是全国最大的煤矿装备制造公司。从事煤矿装备制造的下属公司中煤张家口煤矿机械有限责任公司和中煤北京煤矿机械有限责任公司是国内最著名的两家煤矿装备制造公司,经营历史悠久,拥有丰富经验和先进技术,在国内煤矿装备制造行业有盛誉。2007年公司煤机产量预计为20万吨,同比增长25.0%;煤机产品销售预计为21万吨,同比增长31.3%,2004-2007年复合增长率为24.1%。其中,重型刮板输送机、液压支顶、薄煤层刨煤机、矿用链等产品竞争力居国内领先,重型刮板输送机国内市场占有率达41%;高端液压支架国内市场占有率达28%。

公司注重技术创新,积极推进煤矿机械重大装备国产化,主要产品技术指标均达到国际先进水平,研制成功世界上功率最大的3X1000KW重型刮板输送机;研制成功全自动薄煤层刨煤机,填补国内空白并替代进口;成功向俄罗斯出口综采放顶煤成套设备和工艺,开创了从中国综采放顶煤成套设备和工艺出口的先河。公司积极寻求并购、重组、引进相关企业的新商机,重组抚顺电机厂,进入矿用电机制造领域;收购英国帕森斯公司的制链技术、设备和营销渠道,成为全球最大的重型矿用链条制造商和供应商。

### 公司治理规范 管理团队优秀

中煤能源作为一家H股上市公司,依照国际资本市场的监管要求,已经建立了规范的法人治理结构和科学的决策机制,注重发挥独立董事和董事会专业委员会的作用,加强内部控制建设,严格关联交易管理,提高信息披露质量,保证了公司独立、规范、高效运作,维护了公司全体股东的合法权益,受到了国际投资者的一致赞赏。公司还拥有一支优秀的管理团队,高级管理人员由煤炭生产、贸易以及其他相关业务领域的专业人士组成,平均的行业经验超过20年。公司管理团队凭借丰富的行业和管理经验,能够准确把握市场机遇,制定切实可行的发展战略,有效的实施全面风险管理,不断扩大企业营运规模,提高公司盈利水平,实现股东利益的最大化。

### 注重安全环保 履行社会责任

在各项业务快速发展的同时,中煤能源坚持“安全为天,生命至上”的安全生产理念,大力推进本质安全型工程建设,构建安全生产长效机制,坚决杜绝瓦斯事故和较大伤亡事故,是中国最安全的煤炭企业。2007

年公司百万吨死亡率仅为0.022,远低于1.485的全国平均水平。当年,公司九座生产煤矿中,有八座煤矿实现了零死亡。

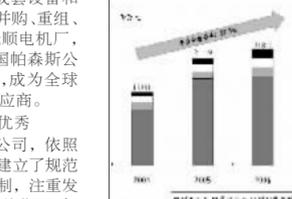
公司高度重视环境保护和生态恢复,大力加强节能减排,发展循环经济,努力创建环境友好型企业。近年来,公司每年投入3-5亿元用于生态建设和环境保护,煤炭主产区平朔矿区复垦面积近3万亩,复垦率41.6%。被评为煤炭行业生态复垦绿化示范工程。公司建有3座煤矿石电厂,年利用废石544万吨,建有1座瓦斯电厂,年利用瓦斯3500万立方米。矿区生产和生活废水均经处理后再利用,实现了矿区废水零排放。公司注重提高煤炭资源回收率,露天矿回采率95%以上,井工矿回采率超过了75%。通过以上措施,中煤能源切实履行了中央企业的社会责任,促进了企业与社会和环境的协调发展。

### 业绩篇: 经营业绩持续增长 彰显蓝筹投资价值

2007年,中煤能源通过不懈的努力,克服了政策性成本增加等不利因素,取得了良好的经营业绩,继续呈现强劲的发展势头。

### 营业收入增长强劲

根据中煤能源A股招股书中披露的财务数据,2007年公司营业收入预计为368.9亿元,同比增长30%,2004-2007年复合增长率高达27.3%。其中,随着煤炭产量的大幅提高和煤价的稳步上涨,公司煤炭生产及贸易业务收入从2004年的133.8亿元增长到2007年的预计265.2亿元,年复合增长率高达25.6%;煤焦业务收入从2004年的20.7亿元增长到2007年的预计46.9亿元,年复合增长率高达31.3%;煤矿装备业务收入从2004年的15.1亿元增长到2007年的预计31.8亿元,年复合增长率高达28.2%。



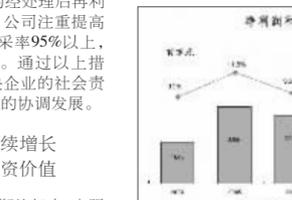
### 成本得到有效控制

2007年以来,在国民经济高速发展的同时,国内经济开始出现过热的现象,物价指数不断攀升,主要原材料价格逐步上涨。与此同时,为保证煤炭行业的健康发展,国家陆续出台了一系列政策性增支措施。其中,经财政部批准,山西省政府从2007年3月1日开始征收煤炭可持续发展基金,并要求煤炭生产企业从2007年10月1日起自行提取矿山环境治理恢复保证金和煤炭转产发展基金。面对上述政策性成本增支因素,中煤能源通过扩大煤炭产量、优化产品结构、发挥规模效益、推进精细化管理、合理配置劳动力资源等措施,使公司的商品煤成本得到了有效控制。2007年,公司营业成本总额预计人民币214.8亿元,增幅低于销售收入增幅

2.5个百分点。

### 盈利能力持续提高

随着产品产量不断扩大,产品价格稳步提高,销售结构进一步优化,强劲的收入增长和有效的成本控制,带动了公司盈利能力的持续提高。2007年公司毛利预计154.1亿元,2004-2007年年复合增长率高达25%,其中煤炭生产及贸易业务预计实现毛利135.4亿元,同比增长32%。2007年公司净利润预计53.5亿元,2004-2007年年复合增长率高达44.3%。



### 财务状况保持良好

中煤能源自成立以来,一直保持良好的财务状况。2006年和2007年上半年,公司的资产负债率分别为46.2%和42.3%,利息保障倍数分别为8.7和10.9,流动比率分别为1.9和2.3,速动比率分别为1.8和2.0。优良的资产质量和良好的财务状况,成为中煤能源持续健康发展的重要保障。

### 股东价值持续提升

中煤能源始终坚持股东利益的最大化,随着公司业绩的显著增长,公司市值不断攀升。截至2007年12月31日,公司总市值为287.5亿港元,比按H股发行价计算的总市值增长了505%,远超过同期香港恒生国企指数增速。公司制定了合理的股利分配政策,股息分配比例可为可供分配利润的20-30%,为股东创造了优异的回报。

### 战略篇: 致力三大核心业务 打造新的利润增长点

展望未来,中煤能源的总体发展目标是:以国家行业政策为依据,以调整产业结构为重点,以经济效益为中心,突出核心业务发展,加快产业升级,提高科学管理水平,依靠科技进步,发展循环经济,努力将公司建设成为煤炭生产、煤化工、煤矿装备制造三大核心业务突出,产业链协调发展的具有国际竞争力的特大型综合性能源公司。

保持煤炭产量的快速增长。公司将以建设亿吨级煤炭生产企业为目标,加快重点大型煤矿项目建设进度,逐步收购控股股东整合改造的地方煤矿,持续提高煤炭产能。目前,平朔矿区东露天矿即将开工,安太堡矿井将于年内投产,王家岭矿建设进展顺利,上述项目建成后新增煤炭产能3200万吨。预计2008年公司自产煤量将超过9600万吨,2009年有望超过1.1亿吨,继续保持年均增长约1500万吨。到2010年公司平朔矿区自产煤量将超过一亿吨,成为我国第一个年产超亿吨的单一矿区。

进一步扩大后备资源。2007年中煤能源与中石化等企业发起筹建内蒙古鄂尔多斯

新煤化工项目,新增煤炭资源44亿吨;在黑龙新建煤化工项目,获得煤炭资源14亿吨。此外,公司控股股东中煤集团在获得朔南矿区40亿吨煤炭资源后,又与新疆建设兵团合作开发准东东矿区,获得煤炭资源100亿吨,上述资源将在条件成熟后注入中煤能源,保证公司的持续发展和效益增长。

募集资金集中投向煤化工领域。中煤能源将以本次A股募集资金投资建设鄂尔多斯2500万吨/年煤矿、420万吨/年甲醇、300万吨/年二甲醚项目以及黑龙江1000万吨/年煤矿、180万吨/年甲醇、60万吨/年烯烃项目。鄂尔多斯项目由中煤能源与中石化股份公司、中能集团、内蒙满世集团共同建设,生产清洁能源二甲醚,作为液化石油气的代用品,并可替代柴油用于汽车燃料,是集煤、化、电、运于一体的世界规模的煤化工项目。预计项目投资内蒙满世集团为13.94亿元,黑龙江项目由中煤能源独资建设,主要产品为聚乙烯和聚丙烯,对缓解国内烯烃市场,尤其是聚丙烯市场多年来供不应求的局面,具有具有重要意义,预计项目投资内部收益率为12.3%。以上两个项目总投资达567亿元,中煤能源拟以募集资金投资211.9亿元,公司相信上述项目的建设,将为公司煤化工产业的发展奠定坚实的基础,为投资者带来丰厚的回报。

煤矿装备制造业务保持国内领先。中国煤炭需求的强劲增长,必将推动煤矿装备制造的发展。随着整合关闭小煤矿进展,落后产能加速淘汰,煤炭资源整合加快,煤炭企业生产规模逐步扩大,采煤技术和工艺向大型机械化、自动化发展,煤矿装备制造面临良好的发展机遇。中煤能源将以提升中国煤化工装备制造水平为目标,加强科研制造能力,提高煤机产品的附加值,在高端产品领域打造“国内第一、世界领先”品牌,保持国内市场占有率第一的地位。

加快推动产业升级。经过多年的发展和积累,中煤能源已经具备了完整的业务结构和强大的发展潜力。公司将抓住中国煤炭工业的发展机遇,努力完善产业链和资本链两个延伸,推动实现产业结构和管理水平两个升级,不断提高企业核心竞争力。首先,公司将推动以煤为主产业链的延伸,努力完善“煤炭资源-煤矿设计-煤矿装备-煤炭生产-加工转化-产品贸易”构成的产业链,着力加强煤化工的就地转化和综合利用;同时,在发展模式上,推进由依靠自身积累的内涵式增长向以依靠资本运营为主的内涵式增长的延伸,通过兼并、收购、资产重组等资本运营手段,实施产业整合,提高市场占有率,实现低成本扩张。此外,公司将实现由煤炭生产为主向煤、化、机、电等多联产、深加工、高附加值的产业结构转变,实现产业结构优化升级;同时,围绕生产水平和经营规模的不断提高,公司将与国内外先进企业对标,进一步加强体制、机制建设,全面实施精细化管理,大力推进经济增长方式的转变,实现管理水平升级。

今天的中煤能源正处于高速发展阶段,随着我国宏观经济的持续增长,工业化、城市化和现代化进程的加快,对能源需求的日益增加,中煤能源的未来将更加辉煌。