



## 天威保变董事长丁强先生路演推介致辞

尊敬的各位来宾、各位投资者、各位朋友：

大家好！

今天很高兴通过全景网这个交流平台与大家交流，共同商讨天威保变如何快速、健康、持续发展。我代表天威保变董事会以及我本人对各位投资者多年来对我们工作的支持表示衷心的感谢！

保定天威保变电气股份有限公司于2001年在上海证券交易所上市。几年来，在社会各界，尤其是流通股股东的支持下，通过我们努力工作，公司取得了较快的发展，公司主营业务——变压器制造业务开创了多项全国第一。公司先后承担了多项国家重大科研攻关及新产品开发项目，是国内唯一能生产高电压大容量壳式变压器的厂家，也是唯一能向核电站提

供变压器的合格供应商，大型发电机组主变压器约占国内产量的50%。这些成就，奠定了公司在大型变压器行业的龙头企业地位和在光伏产业的国内领先地位。

天威保变始终坚持强大的研发能力、完善的质量保证体系及其有效运行是生产优良产品和提供优质服务的可靠保证。天威保变的产品正是凭借先进的技术、可靠的质量以及高度可靠的性能而倍受市场青睐。同时，40多年的丰富生产经营经验及高效、精干的管理队伍和强大的服务网络，更使天威保变能够满足广大客户的不同需要。

天威保变多年持续、健康、快速的发展，为建设世界著名变压器公司打下了坚实的基础。公司将继承优良传统，把制度创新与管理

创新、技术创新相结合，积极实施质量品牌战略，通过制造一流的产品、创造一流的业绩，服务国内外电力市场，回报广大股东。

中国电力建设3至5年内仍然是经济发展的主要方向之一，仍需大量的电力变压器。比如，中国从现在起要建设30座核电站也需要大量的变压器和电力设备。新能源目前是欧盟和美国、日本主要建设项目，世界市场的需求数量非常大，中国新能源的建设也正在开始启动，所以在3至5年内将有良好的前景。在未来3至5年内，天威保变将继续加大对新能源产业的投入，力争将其建设为公司第二大主业，使天威保变在新能源领域达到国际先进水平，形成更强的盈利能力，回报股东，回报社会。

天威保变本次被列为第二批股权分置改

革试点单位，这是对公司诚信守法、稳健经营的一种肯定，天威集团及上市公司对此持欢迎的态度，这项改革如能成功实施，将使公司站在一个新的平台之上，为公司今后的发展奠定坚实的基础，为广大股东带来更多的利润和收益。今天是公司开始网络投票的第一天，希望公司的广大股东积极行使投票权，支持公司本次股权分置改革工作和公司的长远发展。

今天我们抱着诚恳、务实、协商、共赢的想法举办本次活动，希望能够与广大流通股股东进行坦诚的交流，欢迎大家提出宝贵的意见和想法，在广泛交流的基础上达成共识，实现共赢的目标。

谢谢大家！

# 自信自强 追求卓越

天威保变股权分置改革网上交流会精彩回放

## 方正证券副总裁孙议政先生推介致辞



问题：我一直觉得主要是要看公司的基本面，公司在最近两三年的业绩会是怎样？是保持平稳，还是可以有15%以上的增长？

景崇友：根据目前变压器市场和太阳能市场都比较好，未来几年市场会有很好的发展，公司在管理方面也会有很大的提高，成本控制水平也会有提高。所以盈利能力在15%以上应该是没有问题的，不用怀疑。太阳能市场在二期投入后会有很快的增长，销售业绩和盈利能力都会有很大提高。

问题：公司什么时候会考虑收购天威集团位于秦皇岛的出海口基地？这一基地的产能能有多大？

丁强：现在公司正在考虑收购天威集团的秦皇岛出海口基地，具体的时间将是在出海口基地形成生产能力以后进行。出海口基地产能的利润，其中减少了保定至港口的部分运输费用，减少了这部分运输费用，将体现在出海口基地的利润中。每台在出海口工厂制造的大型电力变压器将减少150万人民币左右的运输费用。

问题：太阳能二期工程20台铸铁炉6月份到了5台，现在总共到了几台？

丁强：太阳能二期扩能工程20台铸铁炉现总共到了15台，在9月初将全部到齐。

问题：太阳能项目二期投资额多大？天威英利二期的进展情况如何？什么时间完成？产量在行业中的位置？

张继承：感谢对公司新能源项目的关心，在2004年经营的基础上，为满足市场的需求，天威英利新能源2005年进行二期扩产，总投资为4亿元人民币。在原有设备的基础上增加铸造炉和电池生产线等设备，到目前为止，工程整体进展顺利，预计9月份完成扩产，二期扩产完成后，可形成硅片70兆瓦/年，电池60兆瓦/年，太阳能组件100兆瓦/年生产能力，产能居世界前十名。

问题：公司为何能够中标1000kv+-800kv变电站项目，有什么优势？

丁强：公司在以往的重大项目上有着良好的业绩，如，三峡左岸500kv大型电力变压器一次制造试验成功，西电东送，青海750kv大型电力变压器一次制造试验成功。最近又成功中标了青海拉西瓦800kv大型电力变压器，公司在2004年成功的进入了直流500kv制造序列，并通过和西门子的良好协商，转化和吸收西门子的直流变压器技术，这些业绩都为公司进入1000kv特高压项目打下了良好的基础。公司为进入特高压项目建设成立了特高压项目领导小组，并分设各专业项目组，同时对1000kv特高压产品进行了开发设计，对工装设备进行改造，部分技术人员已派往德国西门子公司培训和转化直流变压器技术，我们将尽全力努力攻关，争取在特高压项目上中标，回报股东，回报社会。

问题：现在变压器行业利润有多大？

景崇友：今年受原材料，尤其是硅钢片价格飙升的影响，2004年以前的订货产品基本不盈利或有亏损，2005年订货的产品价格基本上是盈利的，通过成本控制，挖潜降耗，2005年变压器母公司利润与去年基本持平。

问题：据说是硅钢市场又要涨价，请问有什么应对措施？

景崇友：硅钢片市场价格经过了暴涨，我们已经有了比较好的应对策略，同我们的预策期钢片价格将是稳中有降，2007年下半年，供需矛盾将得到缓解。

问题：公司未来几年的发展情况怎么样？

问题：公司如何加强财务管理，加强成本控制，为所有股东谋利益？

丁强：公司在年初就提出了全体员工开展节约、艰苦奋斗活动，下半年公司结合开展共产党员先进性教育活动，对党员和管理人员廉洁自律、艰苦奋斗提出了更高的要求。公司过去是，将来更是科学管理，从技术和管理多个层面降低成本，提高利润，为全体股东提供更多的回报。

问题：对太阳能电池业务有什么样的总体发展战略部署？

景崇友：太阳能产业是一个朝阳产业，全国人大今年刚刚出台了新能源法，国家发改委明年2月将出台配套政策，对新能源产业将采取扶持政策，我们要抓住这个机遇，大力发展太阳能产业，已投资4亿元人民币，可形成硅片70兆瓦/年，电池片60兆瓦/年，太阳能组件100兆瓦/年的生产能力，产能居世界前十名。我们正在进行三期发展的谋划，力争进入世界前三名。

问题：公司变压器什么时候能够同国际大型变压器制造商在海外进行大规模竞争？

丁强：天威保变500kv变压器产品今年出口苏丹15台，在2001年开始公司产品陆续出口美国、香港等发达国家和地区，充分显示了公司产品在国际市场上的竞争力，但是目前国内市场需求较好，公司生产能力发挥充分，实际

随时联系。

问题：公司7月下旬中标的是广东一抽水电站变压器情况怎么样？

景崇友：广东惠州抽水蓄能电站共有8台60万千瓦发电机配套变压器，我们已通过预中标公示并于7月下旬中标。感谢您的关心。

问题：公司未来几年的产量能达到多少？

丁强：公司的新能源太阳能项目未来几年可形成硅片70兆瓦/年，电池60兆瓦/年，太阳能组件100兆瓦/年生产能力。大型电力变压器将达到8000万至9000万kVA。

问题：出资1.1亿的四川新光硅在报批中，那就是说以前的原材料就不用进口了，是吗？

景崇友：投资1.1亿在新光硅业是为了掌握太阳能原料的资源，此项目国家和地方政府都十分重视，所生产的硅原料是7到11个9纯度是相当高的，多晶硅太阳能所用原料7个9就可以了。11个9是用于军事电子的，在保证新光硅业可研规划的基础上，可提供多晶硅太阳能使用500至800吨，不能完全满足天威英利太阳能源公司的需求，但对市场的原料价格会有影响。

问题：现在国际市场太阳能的硅料很紧张，公司扩产以后产能扩张十倍，原料问题如何保证，能够达到多少的产能释放率？

丁强：目前国际市场太阳能的硅料供应的确很紧张，但是有两家主要硅料生产厂家在提高生产能力，公司与国际上几家大的硅料供应商有良好的合作关系，并且公司正在积极谋划四川新光硅业项目建设，经过2-3年时间二期项目应该逐步达到设计能力。

问题：对公司中期业绩如何？为何要到8月30日公布中期报表？

丁强：公司中期业绩应该不低于去年同期，这是在克服变压器主要原材料硅钢片大幅涨价的情况下取得的。公司在8月30日公布中期报表，不是因为业绩问题，公司有二级三级子公司，各级合并报表要求有一定的时间周期。

问题：请介绍广东惠州中标的情况？

张继承：广东惠州抽水蓄能电站共有8台60万千瓦发电机配套变压器，我们已通过预中标公示并于7月下旬中标。我们正在了解合同签署的具体情况，如达到披露标准我们将及时披露，感谢您的关心。

问题：公司此前与投资者做了哪些沟通活动？

赵阳：在制定方案的过程中，保荐机构充分听取了非流通股股东、流通股股东的意见，并向国资监管部门提出了申请，通过充分沟通，修改了方案，我们认为目前的方案是比较合理的，与其他第二批试点企业相比还是比较高的。

问题：公司此前与投资者做了哪些沟通活动？

边海青：公司在7月8日第一次在网上与广大投资者进行了沟通，7月9日至12日与机构投资者及部分个人投资者进行了第一轮面对面沟通，充分听取广大投资者的意见和建议，在此基础上公司董事会重新修改了对价比例，经国资管理部门同意将对价比例由10:3.35改为10:4。

问题：公司在制定方案的过程中，保荐机构充分听取了非流通股股东、流通股股东的意见，并向国资监管部门提出了申请，通过充分沟通，修改了方案，我们认为目前的方案是比较合理的，与其他第二批试点企业相比还是比较高的。

问题：公司此前与投资者做了哪些沟通活动？

边海青：公司在7月8日第一次在网上与广大投资者进行了沟通，7月9日至12日与机构投资者及部分个人投资者进行了第一轮面对面沟通，充分听取广大投资者的意见和建议，在此基础上公司董事会重新修改了对价比例，经国资管理部门同意将对价比例由10:3.35改为10:4。

问题：公司在制定方案的过程中，保荐机构充分听取了非流通股股东、流通股股东的意见，并向国资监管部门提出了申请，通过充分沟通，