2004年上市公司共缴纳所得税700多亿元

□记者 王维波

据本报信息数据中心统计,截至4月30日披露年报的1384家上市公司,2004年共缴纳企业所得税728.48亿元。有65家公司所得税税率发生了变化,所占比例为4.74%,其中税率下降的有29家,提高的有36家。增加与减少的税负相抵后,多缴所得税不到4亿元。这与全部上市公司的1738亿元净利润相比,其影响完全可以忽略。

但值得关注的是,国家审计署向国务院提交了《审计署关于788户企业税收征管情况的专项审计调查报告》,其中涉及了一些上市公司。比如金宇集团被要求补缴2002年度及2003年1-9月税款3097万元。

业内人士认为,今年企业所得税率不会出现大的变化,因此从整体上看,预计这一因素同样不会对上市公司今年业绩产生大的影响。但也必须看到,所得税并轨已提上议程,预计今后两三年内,内外资企业将执行统一的所得税率,且税率将低于目前33%的水平。同时,目前执行的税收优惠政策在今后一段时期内还不会取消。因此,上市公司的平均税率预计会有所下降。

据统计,1384家披露年报的上市公司中有631家公司执行33%的所得税率,共缴纳所得税524亿元。假设未来税率定为25%,那么在其它条件不变的情况下,这些公司所缴的所得税会减少大约127亿元。如果其它公司税率维持不变,则整个上市公司的税负水平就会有所下降。按1384家公司2004年共缴纳728.48亿元所得税粗略计算,下降幅度大约在17.43%左右。

尤其值得关注的是,在目前仍执行实际税率为33%的上市公司中,许多是大型国有企业,比如中国石化、中国联通、宝钢股份等。以中国石化为例,2004年该公司缴纳所得税大约为178亿元人民币,若执行25%的税率,大约就会少缴43亿元,按目前的总股本计算,其每股收益会增加大约0.05元。

不过,从目前的思路看,那些由于注册地在经济特区而享有15%优惠税率的企业,最终可能会被取消这种"普惠制",而身处扶持产业和"老、少、边、穷"地区的一些企业,则还会受到政策的眷注。

季报点评

马龙产业 产能扩张赶上价格上涨

□华夏证券研究所 赵献兵

作为云南省的支柱产业,化工一直受到当地政府的高度重视。按照《云南省化工行业整合总体方案》,马龙产业(600792)已完成了对云南磷肥工业有限公司6万吨/年的黄磷生产装置和14万吨/年的磷酸装置的租赁及对云南中轻依兰集团有限公司的资产收购。通过整合,马龙产业(600792)不仅扩充了磷化工产业链,而且正向精细磷化工下游拓展。目前,公司已形成包括黄磷、磷酸及三聚磷酸钠等系列磷化工产品,并且黄磷下游磷酸与磷酸盐的业务量迅速扩大。统计显示,2003年公司黄磷、三聚磷酸钠的业务收入分别为33718万元与15522万元,而2004年上述数据已分别达到57753万元与17755万元。整合导致业务的迅速扩张是公司2004年主营业务收入同比增长48%的重要原因之一。

事实上,马龙产业(600792)业务的迅速扩张正赶上黄磷行业的市场向好背景。据《中国石油和化工经济分析》的统计数据,全国黄磷全年月均价格已由2003年的9037元/吨上涨至2004年的15704元/吨,涨幅高达74%。可以说,黄磷价格的大幅上涨也是带来公司业务收入迅速上涨的另一重要原因。与此同时,产品价格的大幅上涨直接带来了公司产品毛利率的明显上升。年报显示,2004年,公司黄磷与三聚磷酸钠的毛利率分别达到31%与23%,而上年同比这一数字分别仅为25%与12%。可以说,毛利率的上升是公司主营业务利润123%的同比增长远超过相应48%的主营收入同比增幅的主要原因。

电是构成黄磷原料成本的重要组成,约占60%—70%,因此特别在当前全社会电力供应相对紧张的背景下,电力的能否保障是影响磷化工企业经营效益的重要因素。目前,涉及磷化工业务的上市公司主要有澄星股份(600078)、兴发集团(600141)与马龙产业(600792)。数据显示,这三家公司2004年黄磷业务的毛利率分别为20%、30%与31%,而兴发集团(600141)与马龙产业的三聚磷酸钠业务毛利率分别为20%与23%。上述数据表明电力对磷化工企业的重要意义,因为马龙产业在云南省政府推动的化工业整合过程中受到当地政府的高度重视,从而马龙产业的电力供应总体上得到了较为有效保证,这是公司相关产品毛利率明显高于其他相应上市公司产品毛利率的重要原因;而兴发集团由于自身拥有多家小水电装置可为产品生产用电提供了相当保证。相比较,澄星股份由于用电困难致使2004年黄磷与磷酸盐分别为20%与9%,不过公司目前正积极推进磷点一体化项目,预计2005年中期可实现部分达产。因此从这个意义上,由于澄星股份(及兴发集团均拥有或将拥有自身电力供应,而马龙产业未来难免面临外部电力供给的波动风险。但不管如何,就目前市场而言,马龙产业的业绩增长应值得投资者期待。事实上,公司日前已公布了2005年净利润同比上升50%左右的业绩预增公告。

厦华电子 高端电视主导地位确立

□记者 张钦秋

厦华电子(600870)年报显示,公司2004年实现销售收入42.5亿元,比上年同期增长44%,主营业务利润4.65亿元,同比增长24%。虽然由于国家调低出口退税率和出口贴息补贴减少,以及高端电视规模效益尚未体现等因素,去年公司实现净利润2539.36万元,同比下降38%,但透过报表,可以发现几个令人欣喜的变化。

首先,高端电视的销售额已经接近总收入的70%,主导产品的地位已经确立。去年,厦华数字液晶电视和数字等离子电视在国内市场占有率分别达到12%和11.7%,分列行业第一位和第二位。公司总经理谢思瑜表示,厦华今年将有望占据全球平板电视4%的市场份额。公司同时披露的2005年第一季度报告显示,今年1-3月,液晶和等离子电视的销量均实现突破性增长,达到去年同期十倍以上。借助高端彩电的成功发力,厦华电子第一季度实现净利润1008.7万元,比去年同期增长223%。

其次,外销实现突破性增长。年报显示,2004年,厦华电子外销彩电突破100万台,比上年同期增长43%,海外销售收入达到19.55亿元,同比增长77%,占公司销售收入比重达到46%。据海关数据,去年,厦华等离子电视出口份额占中国出口额的25.46%,居第一位;液晶电视的出口额增长速度居行业第一位,出口总金额居第二位,21英寸以上液晶电视出口厦华居第一位。厦华不仅挺进欧美市场,公司的大屏幕等离子、液晶电视还成功地在日本市场上销售,实现了中国高端彩电在日本销售零的突破。2005年,这一增长势头不减,在年初美国拉斯维加斯国际家电大展上,厦华一举接获10万台平板电视订单,第一季度平板电视出货量达到了10.5万台,4月份的交货量将再创新高,达到7.2万台。

当然,仔细分析公司年报,不难看出,虽然厦华电子高端电视销售总量有大幅增长,但是尚未达到合理规模,厦华电子经营效益尚未体现。在产品结构、开拓销售市场等方面各厂家都已经非常努力并且很难拉开差距的局面下,像厦华这样的中等规模的企业只有在各方面切实提高企业的运营效率才能保住竞争中的有利地位,不断地把平板电视这个市场做大做强。据介绍,为提高运营效率,厦华在研发、采购、生产、销售、品质控制等各个环节都进行了企业内部的优化改革,比如,与国际上LCD屏和PDP屏的主流供应商建立了良好的战略伙伴关系,保证了屏的供给,与国际上著名的各主要的数字处理芯片供应商密切合作,与PIXELWORKS等公司建立了联合开发实验室,并向戴尔公司学习最先进的质量管理体系,以此为鉴建立了一整套严格控制和管理产品质量的新体系等。

中兴通讯 深圳留仙洞工业园奠基

□记者 金名 深圳报道

记者从中兴通讯(000063)获悉,占地44万平方米的中兴通讯工业园奠基仪式日前在深圳市留仙洞工业园区隆重举行。

中兴通讯工业园是集生产与科研于一体的综合性园区。一期工程建筑包括整机装配厂房、单板生产厂房、手机生产厂房、生产调度中心、综合服务楼等设施,预计2006年建成投入使用。全部工程预计2008年建设完成,最终将可容纳1.5万名员工。

近年来,中兴通讯从八卦岭工业区、布吉镇、莲塘,逐步发展到今天的科技园和留仙洞工业园,已经形成以深圳为基地,辐射全国并面向世界的生产、研发、销售、服务体系。中兴通讯董事长侯为贵表示,作为公司未来战略的重要组成部分,留仙洞工业园将为完善中兴通讯在深圳和全国的研发、生产布局,增强开拓全球市场的实力,促进公司持续健康发展奠定坚实的基础。

ST博盈

巨亏"明星"真实的谎言

□记者 刘向东 见习记者 李薇薇

每股收益只有-1.47元,2004年净利润亏损1.6亿,ST博盈(000760)无疑是湖北上市公司"巨亏阵营"中的一颗"明星"。自4月13日公布年报后,因连续两年亏损而第一次戴上ST帽子的ST博盈连续六个跌停板,投资者损失惨重。

更值得关注的是,透过前后自相矛盾的公开信息披露,可以明显看出,自2001年底重组以来,ST博盈一次又一次地用无法自圆其说的谎言欺骗投资者。

《承诺函》:私相授受的耻辱柱

一场官司让一份秘密的《承诺函》终于浮出了水面。

2003年12月16日,博盈投资有关债务重组的公告称,2003年12月4日,ST博盈与原第一大股东湖北华通天华车桥集团有限公司及其控股的4家子公司:湖北农用车厂、武汉华通车桥有限公司、武汉华林机械制造有限公司、荆州轻桥股份有限公司签署了《债务重组协议》,约定华通集团公司及其控股公司以其拥有的位于湖北省荆州市公安县潺陵工业园区内400亩国有土地使用权抵消其应付ST博盈的债务共计8583.61万元。

随后,在博盈投资2003年的年报中,公司还依然披露"《债务重组协议》获董事会通过,土地使用权变更手续正在办理中",而有关《承诺函》的事情只字未提。

一年后,在博盈投资2004年的年报中,公司公告"由于《债务重组协议》未如期履行,公司对其全额补提坏账准备8258万元",同时,在2004年年报中的《审计报告和重大诉讼、仲裁事项说明》中,一份与《债务重组协议》自相矛盾但却从未公开披露过的《承诺函》第一次浮出水面。

早在2003年12月4日,也就是博盈投资与湖北华通达成《债务重组协议》的同一天,博盈投资对湖北华通车桥集团有限公司出具了一份《承诺函》,承诺《债务重组协议》涉及的拟重组债权不是湖北华通车桥集团有限公司及其关联公司对公司的实际债务。

2005年1月20日,ST博盈现第一大股东北京嘉利恒德房地产公司以《承诺函》中所述承诺违反客观事实为由,向湖北省荆州市中级人民法院提起诉讼,申请判定上述承诺无效。也因为这份《承诺函》,大信会计师事物所对ST博盈出具了"非标准有保留意见"的审计报告。

一边是告白于天下的协议,一边却是私下的承诺,无论事实真相如何,《债务重组协议》公告内容与《承诺函》的自相矛盾,让博盈投资的说谎暴露无疑。原本指望8000多万的债权可能换回400亩地,现在投资者却发现原来自己一直是被"忽悠"的对象。

不仅投资者受到愚弄,连博盈投资的独立董事似乎也被骗了一回。在当时《债务重组协议》的公告中,华通公司及其四家子公司对博盈投资的债务关系表述的明明白白,公告还声称"积极维护本公司全体股东的合法权益,公司的三位独立董事也发表了意见称:"未发现董事会及董事存在违反诚信原则的情形"。

从目前ST博盈已公开披露的情况来看,《承诺函》的存在已经毋庸置疑,否则ST博盈的第一大股东嘉利恒德也不会与公司撕破面皮对簿公堂。如果《承诺函》的内容属实,那么《债务重组协议》岂不是子乌虚有地虚晃一枪,那么接下来公告所谓的"土地使用权变更手续正在办理中",不更是将谎话越说越大吗?

再者,博盈投资当初重组时,嘉利恒德作为新任大股东明知承诺的内容与公开披露的债务重组协议内容不一致,如今却起诉上市公司,显然,当初的嘉利恒德动机不纯,如今只好出尔反尔自打耳光了。

《借款协议》:自欺欺人的见证者

在2004年半年报中,公司披露"新发现公司的原大股东——湖北华通以公司的名义向中国工商银行公安县支行借入人民币5244万元自用,未在公司的财务报告中披露,公司目前正在组织人员彻底清查";并在《关于维护公司权益、解决历史遗留问题的议案》中还称"要求原大股东华通公司承担未如实披露的责任。"

而2004年年报中《对重大会计差错调整的说明》却显示"公司发现:在2003年度财务报表中有未计入的表外负债计5100万元和520.1万元,其中5100万元系公司于1999年在中国工商银行公安县支行的借款本金及未付利息余额;520.1万元系公司于1996年4月由瑞士银行通过中国银行公安分行转贷的借款本金及未付利息余额。

值得注意的是,公告中称"上述借款于2002年8月前,均由公司原股东湖北华通车桥集团有限公司使用,但实际上仍由公司承担还款义务。2002年8月,嘉利恒德与华通集团签订了承接公司上述借款的协议书,同时嘉利恒德与公司签订了《借款协议》,约定上述两笔借款余额转由北京嘉利恒德房地产开发有限公司承担本息。"

这就怪了,既然早在2002年8月嘉利恒德入主湖北车桥时就签订了相关债务转让协议,但两年前的一笔旧账怎么在2004年中报中突然变成了"新发现"呢?

再说,既然嘉利恒德在入主博盈投资时就答应替上市公司承担下这两笔负债,如今为什么又食言,又这么轻易地将这些负债甩回给上市公司呢?再次计入公司的财务报告,并据此调整增加了ST博盈2003年度管理费用——坏账准备607万元。而处处声称要维护公司及投资者利益的董事会为什么会通过这种潜藏着不小风险的调整方案呢?面对明显侵犯投资者利益的事情,独立董事此时为什么总发不出自己的声音呢?

上市公司ST博盈、原第一大股东湖北华通、新第一大股东嘉利恒德三方今天的矛盾重重,这些纷乱的纠缠是否暗示了当初股权转让时,幕后可能存在着一些不得告人的"默契"呢?

一位投资者在反映博盈投资的来信中写道:"难以自圆其说的前后表述,也许背后隐藏着不可告人的交易,但站在投资者角度,看到的只是前后矛盾的谎言。ST博盈公然明明白白地发布虚假信息,明目张胆地欺骗投资者,我们呼吁监管部门好好查一查,还投资者以事实的真相,让说谎者得到应有的惩罚,真正维护中小投资者的利益!"

ST博盈资料

ST博盈的前身为湖北车桥,于1997年6月上市,2001年底,通过原第一大股东湖北华通集团的国有股转让,北京嘉利恒德房地产开发有限公司成为公司新任第一大股东和实际控制人,2002年底湖北车桥更名为博盈投资。

回顾嘉利恒德入主ST博盈的三年多来,这位新入的民营大股东却没有给公司带来些许新生的活力,业绩的下滑愈演愈烈,资产减值愈提愈多,最终沦为ST一族。

目前,公司前六大非流通股股东所持的高达总股本50%的股份已全被质押冻结或司法冻结。其中北京嘉利恒德公司在股权转让获批的半年内,就将其所持的全部股权向北京农行崇文门支行抵押,为嘉利恒德的母公司金浩集团向该行的借款质押担保,而借款数额却一直避而不谈。

新闻直击

煤电联动实施 电力企业有望走出业绩低谷

□主持人:张德斌
嘉 宾:方正证券研究所 袁海

主持人:近日,国家发展改革委发出通知,公布了煤电价格联动实施方案。按此方案,自5月1日起全国销售电价水平平均每千瓦时提高2.52分钱。具体方案是怎样的?

袁海:自2004年12月26日煤电联动政策颁布以来,上网电价上调一直在市场的期待中,这次除西北电网外,其余各电网五月一日起执行上网电价上调。据我们了解,华北地区燃煤机组上网电价提价标准为京津唐电网、山西电网平均每千瓦时分别提高0.024元和0.011元;山西和内蒙古地区直送京津唐电网的新投产电厂,上网电价每千瓦时分别提高0.027元和0.026元。

广东地区上网电价每千瓦时将上调1.91分,省内电网销售电价平均上调2.5分,居民、农业用电不动,其他用户2.86分。山东省也初步决定,5月1日起山东省居民生活照明用电价格从每千瓦时0.52元提高到0.54元,工业和非居民照明用电价格每千瓦时提高2.72分。

阶段性正面影响

主持人:煤电联动方案出台的政策意义应如何理解?

袁海:这次煤电联动的出台意味着,在我国电力市场改革不完全,既有的《电价改革方案》规划的竞价上网局面没有形成的现状下,通过行政干预手段对电价形成机制进行修正。我们认为,煤电价格联动虽然是一个治标不治本的办法,但目前来说,是相对合理的一项措施,符合经济学中的满意原则。而由于其带有明显的被动性和应急性,我们认为该举措也不具备长期执行的可能,对电力行业的影响也只能是阶段性正面影响。

本次电价调整可以消化50元—60元的煤炭价格上涨幅度,理论上如果第二个煤电联动周期煤炭价格上涨趋缓,2005年下半年电力企业的毛利率环比很有可能出现回升。但由于火电企业必须承担30%的煤炭价格上升带来的成本压力,只要煤炭价格继续保持上涨的趋势,火电企业的毛利率同比将不可避免的下降,只是下降幅度会比2004年有所放缓。

受益程度有差异

主持人:这次的煤电联动方案对上市公司中的电力类企业会产生怎样的影响?

袁海:对于电力企业来说,各个企业适应政策能力的不同将加速企业的分化过程。由于电价的调整是根据区域或省(区、市)进行调整,没有采用"一刀切"的方式进行调整,个别经济指标先进的企业将相对受益较多。区域内原上网电价水平低的企业,以及电煤成本控制能力强的企业将成为最大的受益者。大部分地区火电企业的上网电价一直存在计划内电价和超发电价的差异,平均差异在0.13元,超发电价取消将使机组利用率高的公司受益幅度更大。

煤电联动对电力上市公司的影响

受益企业类型	受益原因	代表公司	受益程度
大容量、高参数机组的发电企业	单位煤耗相对较低	华能国际	较受益
火电利用小时数高的发电企业	煤耗相对低,边际成本较低	申能股份、深能源	较受益
坑口电站	煤炭成本比重大,运输成本低	内蒙华电、通宝能源	较受益
签订长期供货合同的企业	煤炭成本锁定且相对较低,运输保证	华能国际、深能源	显著受益
水电企业	上网电价可适当上调,没有成本上涨压力	长江电力、桂冠电力	较受益

长虹朝华努力创造渠道价值

□记者 张德斌

由四川长虹(600839)和朝华集团(000688)共同设立的长虹朝华信息产品有限责任公司日前在京庆祝SANClub成立一周年。作为长虹朝华发起的分销俱乐部,SANClub成立一年来,已经成功形成了系统集成商、应用方案提供商和专业销售人员之间的信息交流平台,拥有核心合作伙伴企业20余家,300多家合作伙伴参与其中,实现了资源的整合与价值共享。

朝华集团总裁兼长虹朝华公司总裁祝剑秋表示,在四川长虹的信息家电、IT、通讯、网络、内容与服务新五大产业中,长虹朝华将是IT产业方向的最主要平台。长虹朝华将会借鉴SANClub的成功经验,在近期成立长虹朝华合作联盟,以扩展着一合作模式,为长虹朝华的上下游渠道中合作伙伴服务。

季报细细读

烟台万华持续增长值得期待

□记者 辰雨 济南报道

烟台万华(600309)作为国内唯一生产MDI产品的企业,公司MDI产品2004年国内市场占有率达到23.3%,居国内第一位。今年一季度公司再创佳绩,1—3月份实现主营业务收入7.95亿元,主营业务利润3.20亿元,净利润1.57亿元,同比分别增长58.81%、54.60%和61.01%;摊薄后每股收益0.24元,净资产收益率达到10.81%,继续保持高速增长。

公司何以继续保持快速增长?公司MDI毛利率水平较去年出现下降,是否意味着公司增速将放缓?随着明年公司16万吨MDI项目、巴斯夫、亨斯迈上海合资项目的投产,国内MDI是否会出现过剩?记者带着这些问题走访了公司。

MDI价格继续走高

董事会秘书郭兴田介绍说,主导产品MDI及聚合MDI销售价格的同比上升是公司一季度业绩持续大幅增长的主要原因。去年以来,受原油价格上涨、全球石化行业复苏的影响,全球范围内MDI和聚合MDI的需求仍保持高速增长,在供应方面却没有新的装置投产。第一季度国际市场MDI和聚合MDI的价格分别为2600美元/吨~2900美元/吨和2700美元/吨~3200美元/吨,国内市场的价格分别为2850美元/吨~3100美元/吨和2800美元/吨~3200美元/吨,而去年一季度国内市场价格分别为1780美元/吨~2200美元/吨和1580美元/吨~1850美元/吨。今年的销售价格明显较去年有了大幅度的提高。

产量的提升是公司业绩增长的又一重要因素。郭兴田表示,公司现有MDI装置设计产能为8万吨/年,经过公司在去年第四季度对装置再次扩产改造,全年实际产能有望达到11万吨,一季度实际产量较去年有所提高。

季报显示,一季度公司主导产品MDI的毛利率为42.02%,而去年年报披露MDI的毛利率为44.24%,产品供不应求为何毛利率下降?对此郭兴田表示,今年以来纯MDI和聚合MDI的价格均略有上涨,由于聚合MDI的供求矛盾更紧一些,导致聚合MDI比纯MDI价格上涨幅度更大一些,因此一季度聚合MDI毛利率升高,由38.33%升至43.46%。但由于与去年同期相比,石油价格上涨了将近4倍,今年一季度油价与去年全年平均值相比也有较大幅度上涨,导致公司的原料价格也大幅上涨。同时,出于维系长期客户的考虑,公司采取了主动限价的销售政策,所以MDI毛利率有所下降。

近期无产能过剩之虞

郭兴田介绍,2004年全球MDI产能约为320万吨,预计2005年产能新增25万吨,而全球MDI年需求增长率约为10%,新增的产能基本被需求增长消化。有业内人士预计今年全年市场价格将保持在30000元/吨以上。对公司来讲,经过2004年10月中旬开始的50天检修,将使2005年公司的产能提高10%,达到11万吨/年。并且由于去年的这次检修比以往更加全面,所以2005年检修时间将大大缩短,甚至不需要检修,这样2005年的实际产量将有望达到11万吨。

明年公司16万吨MDI项目投产后,总产能将达到26万吨以上,同时巴斯夫、亨斯迈在上海的合资项目也将在明年下半年建成。届时国内MDI产能将达到50万吨/年,MDI产能会不会过剩?郭兴田表示,2004年国内MDI市场实际供应量在40万吨以上,实际需求量由于受供给的限制不得而知。从现有的数据来看,近5年中国MDI需求量平均增长率为27.5%,因此到2006年国内MDI需求量将达到50万吨以上。

他表示,MDI产能是否过剩,不应只局限于国内,还要从全球的角度去分析。MDI从开始工业化生产到现在历经了30余年,其供需一直处于平衡状态,需求年年上升,企业也年年扩产。总体上,需求的增长速度基本保持在GDP的两倍。然而,近10年全球MDI需求量增速明显加快,年均增速为9.33%,是GDP增速的3倍。这相当于世界上每年就需要新建一套20万吨MDI生产装置,才能够满足世界市场的需求。2000年以后,受诸多因素的影响,各MDI生产商没有做出新建工程的安排。为了满足需求,各生产商能做的就是在原装置上扩大产能。从2003年下半年开始,仅依靠扩产已经无法满足旺盛的需求。因此,全球范围内,MDI的市场价格快速上涨,在中国市场其最高涨幅已经超出了100%。2006年两套新建装置的完工,能有效地把近两年被抑制的需求释放出来,全球MDI供需将重新保持相对均衡状态。

证券代码:600346 证券简称:冰山橡塑 编号:临2005—003

大连冰山橡塑股份有限公司
第二届八次监事会决议公告

大连冰山橡塑股份有限公司于2005年4月14日召开第二届七次监事会并形成决议(决议内容详见公司临2005-002号临时公告),由于工作的失误,会议遗漏了审议公司2004年度监事会工作报告,因此公司于2005年5月9日在本公司会议室召开第二届八次监事会。

本次会议应到监事3人,实到3人,会议由监事会召集人于连城先生主持。会议的召开符合《公司法》和《公司章程》的有关规定。会议以举手表决的方式审议并一致通过了2004年度监事会工作报告。此议案已提交给公司2004年度股东大会(2004年度股东大会将于2005年5月20日召开)审议,该提案的具体内容详见上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)。

对于此次工作的失误我们对广大投资者深表歉意。

大连冰山橡塑股份有限公司
2005年5月9日

证券代码:000921 证券简称:科龙电器 公告编号:2005-015

广东科龙电器股份有限公司
董事会公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

广东科龙电器股份有限公司「本公司」因涉嫌违反证券法规已被中国证券监督管理委员会立案调查。

特此公告。

广东科龙电器股份有限公司
董 事 会
2005年5月9日