业界观察

IT国际化中的综合症与危险期

□阿清

“走出去是找死,不走出去是等死”,这是针对中国IT企业生存与发展,时常可以听到的一种说法。的确,即使没有WTO的影响,中国IT业也是早晚都要踏出国门、走向世界,与国际强手一争高下的。因此,国际化注定是中国IT产业发展的一条必由之路。

实际上,中国IT业对国际化并不陌生,它甚至还是国内实行开放政策最早、开放程度最高的产业之一。只不过,过去一直是国外企业不断地走进来,现在则是要考虑如何走出去。这一来一去的变化,说明国内IT企业成长与发展的速度较快,已经具备了一定的参与国际竞争的实力。自去年下半年以来,国内IT企业明显加快了走出去的步伐:TCL与法国汤姆逊公司订立合并协议,联想并购IBM PC业务部门,朝华集团洽谈收购日本游戏巨头世嘉公司的研发部门,以及七喜电脑有意收购韩国大宇电脑等等。

走出去是必然,但怎么走(采取什么样的方式和路线)却是需要慎重考虑的一个问题,其间充满了诸多不确定因素。就方式而言,目前看来不外乎设立海外分支机构、企业兼并、合作开发以及接受外包订单等几种,孰优孰劣难以评说,但有一点可以肯定,即它们都存在着一定的风险性。近期中国IT企业似乎更偏爱于实行并购,而这种方式的风险其实是最大的。

管理变革综合症

并购方式有利于获得相应的先进技术、设备和人才资源,同时能够迅速占领市场,故为企业家们所喜爱。然而,企业并购除需要动用较多的资金外,也面临着巨大的整合难度,而整合的过程就是新生企业管理模式诞生的过程,其间自然具有极大的风险。

与西方发达国家相比,国内企业普遍在管理理念及管理方式上存在较多缺陷,IT企业也是如此。管理不健全必然对企业国际化过程产生很多不利影响,然而却并不是问题的全部。从国际化战略的几个主要方面来考量,我们发现国内IT企业在各个方面都存在问题,可以称之为一种“国际化综合症”,其主要症状包括:没有一个清晰明确的国际化战略;管理体制相对落后;研发力度及技术实力不强;企业文化建设不健全;人力、资金及国际市场经验等项重要资源欠缺。

很多中国企业在走出去的时候,并没有一个清晰的主导战略,带有很浓厚的机会主义色彩,这就必然导致其行动的盲目性,并给其今后的发展留下重大安全隐患。在管理体制上,虽然世界上没有任何一种管理模式堪称完美无瑕,但相比较而言西方国家的现代企业管理体制更加合理和规范,国内企业“人治”的色彩依然比较浓郁,许多不正规的做法在国内市场或许很见效,但拿到国际市场就往往行不通了。至于产品技术开发能力,国内企业普遍不够强,这点已为业界所公认,近年来研发力度虽有较大提升,但与国际巨头企业相比仍有较大差距。国内企业人才短缺,尤其是复合型高级人才极为匮乏,同时由于企业规模较小,资金实力也多有不足,在踏出国门之前,它们对国际市场的了解也非常少,而这将使其面临严峻考验。

文化整合危险期

实行国际企业兼并,最严重的挑战或许还不是上述几点,而是企业文化方面的整合与重组。有专家指出,企业文化的整合是并购过程中一项最困难的任务。从中国企业的文化特征来看,其成败往往取决于企业最高领导,而这种做法在西方发达国家的企业中几乎无法存在,也是行不通的。

同时,由于被并购企业大多具有悠久的历史,即使由于经营不善而不得不出售,也往往对其企业文化(相对于并购方的中国企业)拥有较高的优越感。显然,这种优越感是不切实际的,但当其破灭的时候,却必定会对新生企业造成巨大冲击。

联想收购IBM全球PC业务的消息发布后不久,笔者曾经与联想某部门主管一起吃过饭,就文化整合问题交换过看法。在他看来,联想奉行的是一套农民革命式的企业文化,不强调等级划分和论资排辈,而是注重与提倡一种敢打敢拼的献身精神。与其相比,IBM的等级观念非常严重,规章制度极其明细,事事处处都要求合乎规范,是一种近乎贵族门阀式的企业文化。文化差异如此巨大,兼收并蓄似乎是不可能的,而倾向于哪一方又似乎难免造成动荡,实在是一个很难办的问题。因此,在联想收购的消息发布后,国外媒体最先表示担心的,就是原IBM PC部门的工作人员能否安心地留下来。

虽然迄今尚未传出原IBM员工大批流失的消息,但其发生的可能性还是很大的。在国内其他企业的并购案中已经多多少少发生了文化冲突的问题,管理层面临较为严重的文化冲突,而企业中高层管理人员也已经有相当一部分因并购而发生变迁。

……

IT企业实行海外并购,犹如给人做了一次开刀大手术,其后的整合重组则相当于卧床调理,这个时候人是最脆弱的,企业的情况也与此类似。这是因为,企业合并重组的过程,必然涉及诸多烦杂的管理事务,管理层需要为此付出极大的精力,其他工作势必要暂时放一放。同时,重组过程必须要涉及人事上的重新安排,并几乎都要实行裁员,因而导致整个企业人心不稳,企业的向心力随之大幅下降。

在联想并购IBM PC业务后,两大竞争对手HP和Dell很快便大打出手,肆意抢夺IBM原有的客户资源,给新生企业造成了巨大的麻烦,而联想此时的反击手段却显得苍白而无力,基本上是处于步步退守的境地。

并购、整合,新生企业付出大量资金和资源,势必要在尽可能短的时间内谋取回报,这就更使得各种风险因素有所增加,需要采取一系列正确而有效的战略战术予以化解。联想的收购应该是一次不错的“手术”,不仅在资本市场多有收获,解决了资金缺口问题,股市上股价也随即大涨,重新树立起品牌信心。然而像前面说到的,联想也仍然面临文化整合,市场对手攻击两大难题。从这个意义上说,联想还是没有脱离危险期。

编后 IT企业走出国门,实施国际化战略,应该是一条必选的企业成长旅途。但行走过程中,甚至起步时刻,国内IT业的领军者们必须对未来企业可能面临的危险性和本身的先天不足,有足够的认识和重视。一只被提起来的脚,要想不放下去是不可能的,能做的就是以合理的力度落到该落的位置。

李宁与网易共建体育频道

□记者 曹海菁 北京报道

日前,国内著名的体育品牌“李宁”和中国领先的门户网站“网易”达成战略合作协议,李宁有限公司和网易体育频道合作全面启动。

记者了解到,在走向国际化的过程中,“李宁”始终没有停止过脚步:香港成功上市;与NBA结成战略合作伙伴;与美国专业研发机构合作;在香港成立产品研发中心……在“李宁”国际化的进程中,同样需要国际化的传播手段,网络作为连线世界的传播方式,自然成了李宁公司希望的重要途径。

网易是中国领先的互联网技术公司。对于网易而言,也同样需要“李宁”这样正在走向国际化的合作伙伴。网易凭借自身庞大的用户资源与强势的媒体平台这种优势与李宁公司专业、时尚的品牌相互交融,在迈进国际化的进程当中,让人们更深刻的感受到其凝聚的力量。

戴尔轻巧笔记本登陆中国

电脑重量仅为1.14千克

□记者 肖薇 北京报道

戴尔公司日前宣布向中国市场推出全新Latitude X1超轻薄型笔记本电脑。该产品起始重量仅为1.14千克,是戴尔全线笔记本电脑产品中最轻巧的一款。

据介绍,Latitude X1不仅经过特别设计,而且通过了一整套戴尔质量与可靠性的严格测试,足以应对旅途中的各种考验。例如,该产品液晶显示屏的背面经过了加固处理,能够承受置于座位下面或行礼架上的超大包裹的压力。此外,其键盘也经过密封处理,可有效防止液体溅入。

Latitude X1起价为15,339元人民币(含税费和运费),采用英特尔迅驰移动技术,以及奔腾M超低电压处理器733(1.1GHz)。用户可借助多种方式连接上网,包括集成Wi-Fi 802.11b/g、支持高速数据传输的蓝牙2.0以及千兆以太网。与其他机型一样,X1也配备了可靠平台模块(TPM 1.1),可生成并保存随机携带的密钥。Latitude X1的标准配置中囊括了亚太区三年有限保修,下一工作日上门服务等。

教你一招

选购数码摄像机六注意

□杨子

1.CCD CCD的像素是衡量数码摄像机成像质量的一个重要指标,像素的大小直接决定所拍摄的影像的清晰度、色彩,以及流畅程度,CCD的像素基本上决定了数码摄像机的档次。CCD的面积也是一个重要指标,面积小的CCD的成像质量相对要模糊,色彩还原丰富程度也差,而且用在防抖的面积也小很多,防抖功能当然也就相对弱一些了。目前市场上索尼、三星等品牌均有120万像素以上的产品推出。

2.镜头 同数码相机一样,镜头也是决定数码摄像机成像质量的重要因素。镜头首先要看光学变焦倍数(这里指的是光学变焦),光学变焦倍数越大,我们拍摄的场景大小可取舍的程度就越大,对我们拍摄时的构图会带来很大的方便,这一点和相机的变焦镜头是同等道理;二是镜头口径,如果口径小,那么即使再大的像素,在光线比较暗的情况下也拍摄不出好的效果来,也就是说,它将成为数码摄像机成像的一个瓶颈。

3.外形和体积 普通消费者购买家用摄像机一般都带有娱乐性质,所以考虑外形是很有必要的,还有一个就是体积。家用摄像机一般都是在外出时携带,小巧玲珑就显得非常必要,最重要的是,拍摄起来可以采用任何姿势,而不必因为人的站位使拍摄视角受限制。

4. 操作简单方便性 对于普通消费者来说,操作的简易性是选机的必要条件。三星各系列DV特有简易Q功能和简易导航旋钮,使普通消费者很快便能熟练操作。简易Q功能能够保证用户在任何条件都能拍出同样精彩的画面。使用简易Q功能时,用户只需按下简易Q按钮,一切都解决了。简易导航按钮功能可以使您快捷容易地找到最常用的功能。上下旋钮即可执行手动/自动调焦、快门速度/曝光、白平衡、数码稳定器等8项功能。

5.兼容性 生活中的精彩画面往往要与好朋友分享,可是,如果不同摄像机的记忆卡不兼容,无疑令人扫兴。目前市场上可见的MS、MSPro、SD、MMC四种卡,其高度兼容性让影像和声音在不同摄像机之间传输成为可能。

6. 液晶显示屏 专业级人士可以不用显示屏,但是一般的用户在拍摄时多数是使用液晶显示屏的。其实液晶显示屏倒是没有什么高深的名堂,主要就是亮度要够高,像素要够大,还有面积也是越大越好,现在比较流行的是2.5英寸和3.5英寸。如果采用了透光反射式液晶显示屏,即使面对阳光也可以清晰取景,再也不用怕黑屏的困扰了。

融入中国不能仅靠着唐装

——访CA中国总经理萧洁云女士

□记者 肖薇

在日前召开的2004年度中国软件十大领军人物颁奖大会上,获奖者CA中国总经理萧洁云女士,一个看上去温柔纤瘦的领军人吸引了记者的目光。获奖者感言中,她的一句“外企在中国不能仅穿唐装,而要完完全全融入中国企业”,让人印象深刻。

2004年11月8日上任成为CA公司中国总经理兼副总裁的萧洁云,在美国和香港领先IT公司工作了十多年,2001年正式加入冠群,擅长商业模式创新的她在亚洲陆续为冠群建立了多家合资公司。作为华人,也许是天生的血缘因素,步入中国对她丝毫没有陌生,在这里她似乎找到了更能施展自己才华的沃土。在她的推动下,CA中国被注入了新的生机,不仅一口气组建了五家本土合资公司,而且经国家信息产业主管部门批准,成为被认定的“软件企业”。这是2004年度被认定的第一家外资软件企业,这一认定意味着CA中国被视为了“中国本土的软件企业”,将能够享受国务院规定的税收、人才等方面的一系列优惠政策,其中更是包括能够获得被政府采购的资格。CA中国已不仅身着唐装,更是被赋予了炎黄内涵。

立足中国本地化

萧洁云认为,一个国际化企业能不能被当地的市场认可,关键就看本地化做得好不好。而这种本地化应该是在产品,合作伙伴,服务等多方面实施,而不能仅在外表上做文章。上任之初,面对被业界誉为“穿上唐装的外企”,萧洁云对CA中国的本地化程度仍不十分满意。在她眼里,CA进入中国十年,安全产品只有一半实现本地化,似乎是慢了点,她要加快融入中国市场实现本地化的步伐。

为了能更深地植根中国市场,曾经在资本市场长袖善舞的萧洁云,在中国开始了合资之旅。组建了包括北京冠群金辰软件有限公司、东信冠群软件有限公司、上海光华冠群软件有限公司、中软冠群软件技术有限公司、北京冠群联想软件有限公司在内的五家合资公司,使CA的软件开发在中国本土增值部分超过了50%。

萧洁云告诉记者,CA在软件上的汉化,不仅会表现在界面菜单上,而且要让所有使用者可以看到一个完全中文化的安全报告单,要让用户只要会中文就可以应用CA软件,使CA产品在中国市场不再有语言带来的任何障碍。

融资是软件软肋

萧洁云认为,软件开发是一个需要大量资金作后盾的过程,没有强有力的资金支持,优生的软件婴儿就有可能难产。她认为,中国本土软件企业多是中小规模,资金实力比较弱,而中国有巨大的市场,不可能一两家企业实现全包。因此,必须要大家合作,携起手来搞软件开发。CA“唐装”里的另一个内涵就是要助力本土软件企业成长,要让优秀的软件产品有足够的资金支持,顺利进入市场。她认为,对待合作伙伴要给合作的弹性空间,跳出某一单(项目)的得与失,大力持续投入,实现紧密地配合。

萧洁云认为,面对资金软肋,可喜的是中国很多软件厂商已经认识到这一点,而且开始肯出高价请融资专家来为企业把脉,并通过各种渠道去实现企业融资。她建议大家可以成立一些纵向的联盟,共同来实现市场的最大化开发,为用户提供更完善的产品和服务。

在谈到她的五家合资企业将如何实现融资时,萧女士表示,不排除选择上市的可能,毕竟这种融资方式对企业会有一个不错的回报。但融资只是一种手段,壮大企业,提高产品成活率也许才是CA真正的目的。

做深才能赢得客户

对于商家最看重的销售渠道,萧洁云有她自己的看法,她认为软件是一个整合性的产品,不一定每个软件商都去做一线销售,可以通过熟悉行业的集成商,将自己的产品推向客户。

行业应用在萧洁云的销售字典里占了很重的分量,她认为要想把自己的软件产品推向行业应用,首先要深入了解不同行业的需求,要纵向发展,要实现与行业用户的互动。CA为此专门成立了一个部门,负责与行业用户协调。亚洲人的关怀推销,在CA产品的销售过程中得到了合理的诠释。萧洁云不仅要让CA的员工了解客户,也要让客户理解CA产品中融入的关怀。

萧洁云认为,CA不可能对所有平台都了解,但有自己的优势和专长,这也许是CA选择以行业做起点的另一个原因。一个软件厂商的产品不可能面面俱到,如果没有自己的产品特点,没有在某一领域中做深做透的基础,不可能真正赢得长期客户。

……

不知道萧洁云的“唐装”下还有多少中国软件市场“经”,但有一点她很明确,CA中国已经建好了基础,搭好了市场舞台,已经是到了收获的季节。CA中国已经真正地融入了中国,她不仅要让CA中国着“唐装”,还要让它成为真正的“唐人”,变成真正的中国本地化企业。

知识窗

什么是WiMAX技术

□周运珠

对于很多人来说,WiMAX 是一个崭新的技术。它的英文全称是World Interoperability for Microwave Access,又称802.16,中文名是“全球通用微波接入”或“全球微波接入互操作性”。WiMAX是一项基于IEEE802.16标准的无线城域网接入技术,它通过无线网络在城市中实现互联网访问,信号传输半径可达50公里。正是由于这种远距离传输特性,WiMAX将不仅能作为解决无线接入的技术,还能作为有线网络接入的无线扩展,方便地实现边远地区的网络连接。

WiMAX的出现可以说是互联网的技术革命,它创造出一个更庞大、无处不在的信息网络。因此,有业内人士认为,WiMAX将是有线电视连接和其它传统互联网连接的“掘墓人”。WiMAX技术的出现在无线宽带接入技术领域投下了一颗重磅炸弹,众多IT厂商对此大加追捧。这与2002年Wi-Fi(无线保真)技术出现时的热闹场面相比,有过之而无不及。WiMAX也组织了自己的联盟,该联盟由Intel牵头,目前已经发展了数十家会员,其中包括英国电信、法国电信这样的欧洲主要电信运营商。运营商加入WiMAX联盟有利于解决WiMAX在未来的互联互通问题,这无疑增添了人们对WiMAX前景的信心。

WiMAX之所以能获得如此广泛的关注,并不完全是因为商业上的炒作,也是因为其固有的技术优势。各厂商正是看到了WiMAX的优势可能引发的广阔市场需求,因此才对该技术抱有浓厚的兴趣。优势之一:传输距离远。WiMAX的无线信号传输距离最远可达50公里,其网络覆盖面积是3G(第三代移动通信)基站的10倍,属于无线城域网的范畴,是无线局域网所不能比拟的。优势之二:接入速度高。WiMAX所能提供的最高接入速度是70兆字节每秒,这个速度是3G所能提供的宽带速度的30倍。对无线网络来说,这的确是一个惊人的进步。优势之三:提供优良的最后一公里网络接入服务。作为一种无线城域网技术,WiMAX可为50公里线性区域内提供服务,用户无需线缆即可与基站建立宽带连接。优势之四:能够提供广泛的多媒体通信服务。基于上述优势,WiMAX将能给用户提供真正的无线宽带网络服务,甚至是移动通信服务。我们可以想象,有了WiMAX之后,用户将很大程度上摆脱无线局域网“热点”的约束,从而实现更自由的移动网络服务。

WiMAX的前景在于,它无需借助本地电话公司和有线电视公司通往千家万户的电缆,就能够向大范围区域内的用户提供宽带连接访问服务。WiMAX的支持者们认为,它能够向没有被电话公司和有线电视公司的网络覆盖的“荒野乡村”提供宽带连接服务。而近期英特尔已经表示,将在2006年实现笔记本内置WiMAX技术,这将使我们可以在奔驰汽车上享受畅游网络的快感。而且,如果手机芯片也内置WiMAX技术的话,将能实现高速的移动通信服务,比如语音、视频、宽带电话。虽然现在这一切都还是想象,但这些想象中的美好场景的确是很有可能实现的。

看网

中国科技证券网(http://www.cstsc.com.cn) 是中国科技证券有限责任公司建立的网站。登陆该网所获得的最深感受是:它是一个以“网上证券交易”为主旨的操作平台。大到栏目设置及编排,小到信息提供与读取方式的多样化,无不体现着服务第一,效益至上的原则。同时,为了能更好地利用和发挥现代通讯工具的作用,该网还开通了“短信通”,在满足了不同投资者操作需求的同时,又为自己增添了一份收入,可谓是两全其美。另外,该网还是为数不多的能进行网上期货交易的证券公司类网站之一。如果想顺便阅读一下该网所编发的信息,作为初来者是要费些周折的。因为有关栏目在主菜单上并未列出,要层层深入点击才能找到,虽有网站地图,但还是不甚清晰。麻烦虽稍多了点,可如果能及时看到“研究所晨会纪要”等有关内容也就罢了。(穆子)

信息走廊

公安部近期专项整治网上聊“黄”

据悉,公安部表示将于近期在全国组织开展“点对点”网络、“BT”论坛和视频聊天室有害信息专项整治工作,在网上聊天过程中传送黄色图片、淫秽视频及音频短片等聊“黄”天行为也将有可能被定罪量刑。根据司法解释,以牟利为目的的利用“点对点”聊天传播淫秽电影、表演、动画等视频文件20个以上,或淫秽音频文件100个以上,或电子刊物、图片、文章、短信息等200件以上,或被点击一万次以上,或违法所得达一万元以上的,都将构成传播淫秽物品罪。即使聊天者不以牟利为目的,但传播数量达到上述以牟利为目的所规定的两倍以上,或造成严重后果的,也将以传播淫秽物品罪论处。

评点 一段时间以来,短信、网聊等先进信息手段,被一些不法商人用来盈利,冠以幽默、笑话头衔的黄色下流短信泛滥社会,成了社会公害。现在公安部举起法律利剑,看来这些人要小心了。

电子签名法4月1日起实施

4月1日《中华人民共和国电子签名法》实施后,电子签名将与传统的手写签名和盖章具有同等的法律效力。这一法律,将大大促进和规范我国电子交易的发展。电子签名法规定,民事活动中的合同或者其他文件、单证等文书,当事人可以约定使用或者不使用电子签名、数据电文。当事人约定使用电子签名、数据电文的文书、不得仅因为其采用电子签名、数据电文的形式而否定其法律效力。为保护电子签名人的合法权益,法律规定,伪造、冒用、盗用他人的电子签名,构成犯罪的,依法追究刑事责任;给他人造成损失的,依法承担相应的民事责任。

评点 网络时代电子商务的最后一道瓶颈被打通,电子签名给商人网上交易提供了最大便利,但随之而来的交易安全问题,又将成为关注焦点。如何确定电子签名的真伪,防止签名被仿,恐怕会困扰很长时间。

中国儿童益智软件将进北美市场

据报道,美国一公司近日与重庆宏信软件有限公司签署了战略联盟协议,将把宏信软件研发的具有中国完全知识产权的儿童益智软件系列《苗苗智慧王国》引入北美市场。《苗苗智慧王国》是宏信软件公司依据美国哈佛大学心理学教授关于人类多元化智慧中心理论——“七项智慧”原理(语文智慧、数理智慧、空间智慧、动觉智慧、音乐智慧、人际智慧、内省智慧)和著名的“蒙特梭利”教育法,并结合中国儿童的实际情况开发而成的益智软件,也是中国具有完全知识产权的儿童益智软件。

评点 “从娃娃抓起”,儿童时期是世界观形成的基础时期,要想让世界关注中华文化,要想让国内的孩子知晓世界文化,充分利用现代信息手段是最好的选择,但国内能让孩子寓教于乐的可用软件似乎太少了。

人保首张电子签名保单启用

据报道,第一张电子签名的保险单,在《电子签名法》实施后出世。据介绍,与此前许多保险公司在网站上推出的“电子保单”不同,人保此次推出的这张电子保单利用了国际上先进的电子签章技术,保证了电子保单的不可篡改性和不可否认性,同时可以在网上进行智能化核保、网上支付和收发电子保单,大大缩短了投保流程。

评点 电子签名具有法律保证后,很多要到营业网点办理的合约文件,老百姓可以通过网络在家里签署了,尽管心里还有些不踏实,但毕竟不用跑老远的路只为签一个字了。

搜狐提供免费电影下载成被告

昨天,影业巨头北京紫禁城影业将搜狐告上法庭,指控其未经许可向网络用户提供在线下载、观看电影。紫禁城影业将提供下载的搜狐爱特信信息技术(北京)有限公司和提供内容的北京金互动技术开发有限责任公司一并诉上法庭。在法庭上,搜狐公司为推卸责任而猛咬内容提供商,称在搜狐网站之“搜狐在线”频道提供下载的电影作品均基于搜狐公司与金互动公司之间所签合作协议。

评点 内容签约商出了问题,平台提供商是否可以免责。换句话说,厂商产品出了问题,是否卖东西的百货公司或者超市可以免责。信息业有太多擦边球,可究竟谁给提供了出现擦边球的机会。

有线电视运营商垄断性遭遇挑战

中银国际研究部日前发表报告指出,垄断性的有线运营商即将面对来自网络电视(或IP电视),移动电视广播以及卫星直接入户电视等新技术的竞争。同时国家广电总局对来自全国的有线网络运营商和电视台表示,政府不会保护那些落后的技术或企业,能否变挑战为机遇将取决于自己的努力。

评点 一个被垄断了很久的行业,要想改变现状决非易事。会不会打破一个垄断又建立一个新的垄断,何况一个歌华有线,已经把居住环境影响的够呛,要是再多出几条线来,恐怕要找到无辐射的乐土就更难了。

每周病毒播报

热门病毒

土匪(Win32.TuFei.a):警惕程度★★★★,文件病毒,通过感染文件传播,依赖系统:WIN9X/NT/2000/XP。病毒感染Windows可执行文件,会造成操作系统运行不正常。它还会记录用户的键盘操作,窃取账号、密码等个人信息。

发作病毒

病毒名称	发作时间	病毒类型	发作现象	传播途径	警惕程度
麦托变种E(Worm.Mytob.e)	随机	蠕虫病毒	依赖系统:WIN9X/NT/2000/XP。病毒同时通过LSASS漏洞、电子邮件以及MSN传播,会减缓计算机运行速度并可能造成网络阻塞。	漏洞、邮件及MSN	★★★☆
凯诺斯变种B(Worm.Krynos.b)	随机	蠕虫病毒	依赖系统:WIN9X/NT/2000/XP。病毒会发送伪装成微软安全更新的病毒邮件,其他用户打开邮件附件就会被病毒感染。中毒的计算机可被黑客远程控制,如删除文件等。	邮件传播	★★★☆

本周升级版本 瑞星杀毒软件每个工作日常规升级三次,每周升级的新病毒总数不少于400个!遇到重大病毒第一时间提供解决方案。瑞星杀毒软件2005版、瑞星在线杀毒、瑞星杀毒软件2005“下载版”,这三款产品本周将同步升级至17.22版。

如遇病毒,请拨打反病毒急救电话:010-82678800 或 使用瑞星在线杀毒:http://online.rising.com.cn

瑞星杀毒软件
【单机版】 【网络版】
用瑞星,安全!
RISING 瑞星 总机:010-82678866 订购热线:16899088 数据修复:010-82678800 网址:http://www.rising.com.cn