

上市银行年度“红包”密集落地

●本报记者 张佳琳

当下正值上市银行分红高峰期，已有30余家A股上市银行年度“红包”落地。7月14日，是工商银行、民生银行的现金红利发放日，“分红大户”工商银行派发A股现金股息共计约443.78亿元。

进入分红高峰期

7月以来，工商银行、民生银行、招商银行、中信银行、江苏银行、北京银行等A股上市银行实施了2024年度A股分红派息。其中，工商银行7月14日每股派发现金股息约0.16元，共计派发A股现金股息约443.78亿元。招商银行7月11日每股派发现金红利2元，共计派发A股现金红利约412.58亿元。农业银行将于7月17日每股派发现金红利0.1255元，共计派发A股现金红利约400.65亿元。

不仅如此，已有上市银行释放出2025年中期分红意向，颇受市场关注。例如，长沙银行最新披露的投资者关系活动记录表显示，自上市以来长沙银行每年均进行现金分红，累计现金分红金额（2018年—2024年）达93.73亿元。为增强投资者获得感，长沙银行拟于2025年上半年度以当期合并报表中归属于母公司普通股股东的净利润为限进行中期分红，在符合监管要求和利润分配的条件下，根据实际经营情况制定和实施2025年中期利润分配方案。

股价表现亮眼

今年以来，银行板块表现亮眼。Wind数据统计，截至7月14日，厦门银

行、浦发银行、青岛银行、兴业银行、浙商银行、民生银行等A股上市银行股价涨幅超30%。谈及银行股走强的原因，业内人士认为，这与银行分红稳定、高股息率有关。

Wind数据显示，截至7月14日，华夏银行、南京银行、平安银行、交通银行、邮储银行等银行股的股息率均超4.5%。“国有大行平均股息率远超10年期国债到期收益率。此外，下半年降息仍有空间，10年期国债到期收益率或小幅下行，二者利差有望进一步扩大。”国盛证券马婷婷团队认为。展望后市，多家券商表示，继续



视觉中国图片

看好银行股。天风证券研报称，在目前的“资产荒”加剧叠加政策引导的背景下，险资配置银行股的确定性增强。

银河证券同样看好银行板块配置价值。其发布的研报认为，险资长周期考核强化，推动其增配权益资产，拉长资产配置久期，有助于改善银行板块资金面，增厚银行股红利价值。银行板块股息率居行业前列，中长期收益具备确定性与稳健性，符合险资“长期投资、价值投资、稳健投资”的导向。一揽子金融政策加码，结构性工具加力，银行基本面积极因素

持续积累，业绩拐点可期。

股价因素影响增持计划

在银行股持续上涨之际，有银行发布公告称，受股价等因素影响，股份增持计划暂未实施。

华夏银行近日发布公告称，该行部分董事、监事、高级管理人员，部分总行部门、分行、子公司主要负责人及业务骨干，计划自4月11日起6个月内以自有资金共计不低于3000万元自愿增持该行股份。截至7月10日，受定期报告信息披露窗口期与二级市场波动等因素影响，此次增持计划暂未实施。该行增持主体在后续增持计划期间内将择机增持该行股份，按时完成此次增持计划。

今年4月，成都银行发布公告称，该行实际控制人成都市国有资产监督管理委员会实际控制的企业成都产业资本控股集团有限公司、成都欣天颐投资有限责任公司计划使用其自有资金，增持成都银行A股普通股。

成都银行发布的公告显示，此次增持计划的实施期限为4月9日起6个月内，增持价格不超过成都银行除权除息后的历史最高股价17.59元/股。增持计划发布后，成都银行股价不断上涨。Wind数据显示，6月底，成都银行股价创出20.96元/股的历史新高。

3个月已过，成都银行近日披露的《关于实际控制人控制的股东增持计划进展公告》称：“本次增持计划期限过半，因成都银行股价长时间持续超过增持价格上限等因素，成都产控、成都欣天颐尚未增持成都银行股份。后续，成都产控、成都欣天颐将根据股票价格波动情况及资本市场整体趋势，择机逐步实施增持计划。”

上市券商半年度业绩喜报频传

（上接A01版）另有2家券商发布业绩快报。按预告归母净利润同比增幅下限统计，有22家上市券商预计上半年归母净利润同比增幅在50%以上，占A股上市券商总数的一半以上。

国泰海通披露业绩预告显示，公司预计2025年上半年实现归母净利润152.83亿元至159.57亿元，同比增长205%至218%。国泰海通称，上半年，公司全面推动零售、机构和企业三大客户服务体系建设，同时积极推进换股吸收合并海通证券相关工作，促进全面整合融合，加快向国际一流投资银行迈进。

国信证券预计上半年实现归母净利润47.8亿元至55.3亿元，同比增长52%至76%。国信证券表示，报告期内，公司自营投资业务收入及经纪业务手续费净收入等主要业务收入相比上年同期有较大幅度增长。

券商板块配置性价比凸显

中国证券报记者梳理发现，自营投资业务收入和证券经纪业务收入增长是上述券商上半年经营业绩向好的主要原因，业绩增长不仅得益于A股二级市场的活跃表现，也是多重因素共同发力的结果。

在开源证券非银首席分析师高超看来，监管部门推出稳预期强信心政策“组合拳”、个人投资者和中长期资金持续入市以及市场交易活跃度中枢抬升，共同奠定了上市券商上半年业绩向好的基础，预计上市券商整体半年报业绩同比增速有望超过50%。

国金证券非银行业首席分析师舒思勤认为，券商板块上半年业绩同比改善趋势明确，高盈利与低估值特征凸显配置性价比，投资者可关注主动型基金超低配的权重券商，以及估值显著低于行业平均水平的头部优质券商。

金融活水润泽三秦大地 科技繁花结出更多产业硕果

盛夏的陕西，创新热潮持续涌动。从实验室的尖端突破到产业端的成功应用，拥有丰富科教资源的陕西如今不仅是科技创新的前沿阵地，更是培育创新成果的丰饶之乡。

金融如水，企业如舟，政策如风。科创种子茁壮成长离不开金融活水的浇灌、呵护，而科技金融的创新属性也势必会对金融服务、金融风控、金融模式提出更高要求。近期，中国证券报记者跟随中国银行业协会赴陕西调研，深切感受到当地发展科技金融逢山开路的闯劲、踏石留印的韧劲、推陈出新的干劲。

从“见物”到“见人”，从“看过去”到“看未来”，从短期逐利到长期陪伴，从单点服务到“信贷+非信贷+非金融”多元化综合服务……陕西金融机构在政策引导下，正积极转换服务理念，聚拢生态伙伴，助力当地开出更多科技繁花，结出更多产业硕果。

●本报记者 张佳琳

金融力量助推科创种子破土而出

创新源泉奔涌不息，创新成果层见叠出。作为科教大省，陕西正成为全国重要的原始创新策源地。由西北工业大学孵化的国家级专精特新重点“小巨人”企业——西安因诺航空科技有限公司便是三秦大地科创种子破土而出的典型代表。

“你们是做什么的？空中机器人”“你们在做什么？首推无人值守设备概念，并率先研发投产使用”“未来你们要做什么？防务装备无人化、能源巡检智能化、城市管理数字化”……在与记者的一问一答间，因诺科技总经理办公室主任张驰讲述了公司从逐梦到圆梦的心路历程。

“越是难啃的骨头，我们越要去挑战！越少人做的事情，意味着市场越广阔！”张驰表示，公司研发的无人机技术深度融入能源巡检、智慧城市等场景，为传统行业提质增效提供“空中方案”。以油气管道巡检为例，无人机单次飞行可覆盖数十公里，异常识别准确率超95%，有效解决了山区、沙漠等复杂地形作业难题。

有人说，机器人发展的使命在于“为人所不能为，为人所不善为，为人所不宜为，为人所不愿为”。让机器人替代人类在高危环境下作业，也是由中科院西安光学精密机械研究所孵化而来的西安中科光电精密工程有限公司，研发焊接机器人等具身智能机器人的初衷。

“焊接被称为‘工业裁缝’。像船舶业，由于船身较大，在船舶制造过程中很多工作都要依靠焊接来完成。焊接过程中产生的烟尘、金属飞溅以及强弧光等，会对焊接工人的身体造成伤害。机器人可以在复杂环境下持续高效工作。”西安中科光电负责人告诉

记者。

2025年，具身智能首次写入政府工作报告。如今越来越多的具身智能研究成果实现商业化落地。走进西安中科光电，记者就被“像人一样看，像人一样焊”的焊接机器人吸引住了。据悉，西安中科光电以立体视觉智能识别算法为核心基础，推出的具身智能焊接机器人，可在船舶制造、重工机械等场景，实现一键式自主焊接作业。

新兴产业企业茁壮成长离不开金融力量支持。

西安中科光电财务总监张媛媛告诉记者：“科技型企业大多都是轻资产企业，刚开始的时候，我们没有可抵押的房产。经过与银行一轮轮沟通，长安银行最终决定以信用方式为我们提供800万元贷款，解决了企业的燃眉之急。”

“随着企业估值越来越高，早期的股权融资对企业来说是很‘贵’的，我们更爱债权融资。浦发银行给予我们5000万元贷款额度，是我们最大的授信银行。现阶段，公司把资金主要用在研发上，陆续攻克了无人机电池续航、机身结构减重、智能系统布局等难题。”张驰说。

耐心资本陪伴科技企业拔节生长

科技创新蕴含巨大价值，但只有落到产业上，才能将科技成果转化为现实生产力。

从理论研究走向产品市场，中间的空白地带被形象地称为“达尔文死海”。若要跨越这片“死海”，中试是不可或缺的一环。

“对企业来说，最危险的阶段就是跨越‘达尔文死海’。一项科学技术到底能不能转变为产品，就看能不能通过中试。”陕西光电子先导院科技有限公司副总经理高沙沙说。中试是

科研产品大规模量产前的关键试验阶段，通过模拟真实生产环境，验证科学技术的产业化潜力。

高沙沙向记者坦言：“现在很多初创企业面临的困境是没有平台帮他们做中试。中试是个漫长的过程，需要做多轮可靠性测试。大型工厂往往没工夫接初创企业的小单子，常常是等到工厂不忙的时候，才会帮初创企业做中试。”

“光子具备超高速度、超强并行性以及超低损耗等特性。若光子取代电子作为信息载体，能耗可以降低2-3个数量级，速率可以提升2-3个数量级。但行业痛点在于环境条件难以达到要求，前期投入大、建设周期长；实验室无法实现工程化产品，也无法验证良品率。”高沙沙表示，光电子先导院致力于采用“专项基金+研发平台+中试平台”的运营模式，为光子产业各类创新主体提供产品研发、中试、检测等全流程技术服务。

光电子先导院的发展离不开耐心资本的长期陪伴。“光子产业属于新兴产业，相关的中试平台属于新基建领域创新型基础设施。在项目建设前期，我们就了解到由于市场尚未爆发，项目可能存在回报周期长等问题，需要长期资金支持。”国家开发银行陕西省分行科技金融处相关负责人告诉记者，该行为项目提供了5亿元授信。截至2025年5月末，该行向项目累计发放贷款2.69亿元，助推陕西光子产业创新集群加快形成。

此外，记者调研发现，不少优质科技型企业存在回款周期长的问题。以西安翔辉机电有限责任公司为例，作为一家高新技术企业，其主要从事航空零部件制造装配等业务。

浙商银行西安分行副行长孙涛告诉记者：“翔辉机电所处行业，下游客户多为大型主机厂及研究院，企业回款



光电子先导院的中试车间



焊接机器人



翔辉机电打造的航空体验基地

本报记者 张佳琳 摄

过程中，能深刻感受到当地金融机构积极转换服务思路，持续加大科技金融服务的深度与广度，多方力量共同培育科创良田。

北京银行西安分行科技金融部（普惠金融部）副总经理张蓓向记者直言：“不少专精特新企业从财务报表上看是亏损的，按照银行传统授信逻辑，它们无法获得贷款。因此，我们开展科技信贷业务必须转变思维，不能单看企业的财务数据。”

“中小微型硬科技企业技术门槛高、行业变化快，尤其是在发展早期，缺少资产、收入、利润、高风险、低收益，这是传统银行视角下难啃的硬骨头，也是我们硬科技支行的主战场。”浦发银行西安硬科技支行行长张明说。

在张明看来，科技金融的核心在于专业、专营，该行不断探索科技金融服务的边界。具体而言，在并购金融、跨境金融以及供应链金融等非传统信贷领域做出特色；针对科技型企业在

资源禀赋上的不足，为企业带来股权融资、人力资源、数字化转型等各类金融服务；加强与各类金融机构合作，用银团贷款、银保联动、银担联动等方式，参与构建科技金融生态圈。

“身处金融业，我们深知新生产力发展需要高质量金融服务。未来，我们将进一步倾斜资源、推广建设特色支行和科创团队，积极搭建‘政银企担’协同联动服务机制，深化与金融同业、各界客户的合作。”邮储银行陕西省分行行长赵平平如是说。

数据无言，却掷地有声。截至今年5月末，邮储银行陕西省分行服务科技型企业超3200户，累计投放贷款456亿元，科技型企业贷款余额突破百亿元，较年初增长超50%。

长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。在这片沃土之上，金融活水滋养的一粒粒科创“种子”终将长成一片支持当地经济高质量发展的参天林海。