

中信建投证券董事总经理、机构业务委员会委员李斌：

金融向善 创造价值



视觉中国图片

从专业财经媒体的领导者，到大型金融机构的业务负责人，现任中信建投证券董事总经理、机构业务委员会委员的李斌从多视角见证了我国资本市场从蹒跚起步到稳健前行的发展历程。在这过程中，“金融向善”是李斌反复提及的工作理念，“创造价值”则是其一直以来追求的工作目标。“这么多年的浸润与投入，我对金融市场早已充满敬畏与热爱。”李斌近日在接受中国证券报记者专访时坦言，无论是财经媒体还是金融机构，都有着发挥金融向善的作用和使命。

● 本报记者 周璐璐

情怀未改 坚定向善力量

1997年，李斌进入专业财经媒体工作，从一线记者做到报社党组成员、副总编辑，步履铿锵。2017年，李斌转型到中信建投证券任职；2018年起，担任机构业务委员会委员，全程参与机构委的组建和机构业务的创建与发展，一路乘风破浪。

在李斌眼中，财经媒体人怀有深厚的新闻情怀，铁肩担道义，追求事件真相和新闻理想；金融人士有着为社会创造金融价值的能力和职责。二者目标方向是一致的。在财经媒体的二十年间，李斌一直近距离观察资本市场，积极参与资本市场建设，

推动资本市场健康发展，对市场有着非常深刻的了解。来到金融机构后，李斌对金融机构的具体运作有了更直接的了解，并运用金融平台和金融工具直接解决市场的需求。“做财经媒体，我们一直强调政治家办报，做报纸要有政治家意识，不能出现任何闪失。”李斌说，“做金融，我认为首先要强调风险防范，只有在控制好风险的前提下，稳健发展，才能实现‘可持续’。尤其是每一次市场繁荣之时，或许也在酝酿着泡沫和风险，必须要做好系统构建和防范，强化职业道德教育和建设。”

乘风破浪 引领业务突破

中信建投证券于2018年末设立了机构业务委员会。彼时，李斌就调到了机构委，作为机构委委员，全程参与了整个机构委的组建和机构业务的创建与发展。“机构业务的中心一定是以客户服务为中心，核心是要构建起专业化、综合的金融服务能力。”李斌说，中信建投证券的机构委组建后，以为客户提供主经纪商

(PB)服务为抓手，在PB交易系统、PB运营服务、银行及理财子PB交易服务、算法交易业务、机构通业务等方面进行了一系列投入和建设。积极服务于银行理财子公司，是中信建投证券机构业务这几年开拓的重点。“得益于中信建投对服务机构客户的重视和推动，从第一家银行理财子公司获批，我

们就积极服务于这个市场主体。”李斌告诉记者，从2019年至今，经过团队的辛苦耕耘，中信建投证券已经分别中标成为所有银行理财子公司的主经纪商服务商。截至目前，中信建投服务机构客户总体数量超过三万户，资产总额近2.8万亿元，服务战略客户数841家，有150多家机构客户使用中信建投证券机构专用柜台，与137

家基金公司全面合作代销超万余只产品。在机构业务迅速发展壮大的背后，必定有乘风破浪的旅程。“最初，我是从介绍算法交易业务开始，带队一家家拜访机构客户。在团队的不努力下，目前，中信建投证券算法交易系统服务公募基金、保险资管和养老金、信托及私募基金、财务公司上市公司等各类客户超1500家。”李斌说。

锚定未来 服务实体经济

在李斌看来，中信建投证券对机构业务的推动，立足于积极服务市场各大金融机构主体的发展。展望机构业务的未来，李斌坦言，中国经济保持稳健发展，居民财富看重财富管理效应，资产管理和养老金机构进一步发展壮大，机构业务未来将继续保持发展态势。李斌称，今后机构业务发展在系统建设、运营服务、产品开发、人才梯队方面都会提出很高的要求。尤其是系统建设，未来大语言模型场景化对金融机构信息技术系

统所带来的变革暂时还无法预料，但是变革所产生的效应一定是令人瞩目的。“人的一生一定要做些对社会有价值的事情。”从财经媒体到金融机构，李斌不忘初心，努力践行着人生理想和追求。从对资本市场制度建设不断完善的推动，到对一系列造假上市公司的监督批评；从对浦东改革开发、开放的建言献策，到对上海金融中心建设的积极参与；从对上市公司公司治理不断完善的支持，到对基金、信托、银行、保险、私募等市场金融发展的鼎力支持……作为曾经的专业财经

媒体人，李斌在二十年间落实了一系列有价值有意义的事情。从参与上海地区中外资银行理财子公司建设，到算法交易业务赋能一批有影响力的公募基金和保险机构，从与国有股权基金进行深度合作，到助力信托公司业务转型……目前，中信建投机构业务已经覆盖上海地区各类金融机构客户242家，与战略机构客户进行广泛而深入的合作，发挥为金融机构创造价值的作用。作为一名金融人士，李斌带着团队深耕上海地区机构业务，为中外金融机构服务，为上海

金融中心建设贡献力量。谈到作为资深财经专业人士对行业的观察与思考，李斌表示，券商行业未来在做优、做大、做强方面应该还有更大的空间，前提是稳健规范发展，防范控制好风险，坚守金融向善的初心和使命。“这么多年立足于资本市场，我对市场和行业始终怀有很深厚的感情，对资本市场未来发展充满期待。”李斌说，希望中国资本市场发展更加稳健，在服务好实体经济和国家战略方面发挥重要作用，也希望财富管理行业为社会创造更大的价值。

成交放量 A股全线上涨

● 本报记者 吴玉华

1月11日，A股市场全面上涨，深证成指、创业板指均涨逾1%，超4400只股票上涨，近60只股票涨停。成交出现放量，当日A股成交额超7200亿元。分析人士认为，多方发力共振造就了反弹，未来，政策将持续加码，场外配置型资金有望逐步入场，市场将迎来重要拐点。

超4400只股票上涨

在连续调整后，1月11日，A股市场全面反弹，三大指数全线上涨，上证指数上涨0.31%，报2886.65点；深证成指上涨1.47%，报9053.88点；创业板指上涨1.95%，报1777.27点。11日A股上涨个股数达4469只，下跌股票数为760只，上涨股票数量创近两个月新高。成交出现放量，A股成交额超7200亿元。

从盘面上看，鸿蒙、AI、新能源相关板块大幅走强，红利板块出现调整。申万一级行业中，计算机、传媒、电力设备行业涨幅居前，分别上涨3.23%、3.17%、2.15%；石油石化、煤炭、公用事业行业跌幅居前，分别下跌1.55%、1.44%、0.25%。

计算机板块上演涨停潮，计算机行业中，创识科技、亚华电子20%涨停，软通动力涨逾14%，常山北明、雷柏科技、直真科技等多股涨停。传媒行业中，智度股份、游族网络涨停。电力设备行业中，艾罗能源20%涨停，德方纳米涨逾12%，尚纬股份、金龙羽等涨停。

对于市场反弹的原因，顺时投资权益投资总监易小斌表示，11日市场全线上涨，更多的是对前期超跌后的修复。进入2024年后，各指数快速探底，市场有了修复需求，加之近期公布业绩预告的公司表现较好，个别行业有出现拐点的迹象，多方发力共振造就了反弹。

7200亿元

1月11日，A股成交额超7200亿元；上涨股票数量为4469只，创近两个月新高。

市场或迎重要拐点

资金面上，Wind数据显示，11日沪深两市主力资金净流入96.27亿元，结束连续8个交易日的净流出，其中2488只股票出现主力资金净流入，2606只股票出现主力资金净流出。此外，11日北向资金净流入42.31亿元，已连续3个交易日净流入，其中沪股通资金净流出2.11亿元、深股通资金净流入44.42亿元。

对于A股市场，易小斌认为，近期处于磨底阶段，建议投资者不追涨也不杀跌，保持谨慎乐观的心态，静待方向明朗。

富荣基金基金经理李延坤认为，当前上市公司基本面处于震荡磨底阶段，沪深300指数、创业板指等主要指数估值处于历史底部区域，市场的跌幅有限。建议投资者保持理性、敬畏市场，板块上适度均衡。

“当前无论从估值，还是技术面特征来看，大盘都几乎处于跌无可跌的状态。”融智投资基金经理夏风光表示，如果春节前政策面或经济面有超预期表现，则极有可能诱发快速反转走势。

中信证券首席策略分析师秦培景表示，1月中旬是关键时点，未来，政策将持续加码，场外配置型资金有望逐步入场，市场将迎来重要拐点。当前建议投资者优先布局以科创为代表的超跌成长板块。

海通证券策略联席首席分析师郑子勋表示，A股市场估值已处于历史底部区域，性价比突出。建议阶段性关注大金融，中期重视白马成长标的。随着稳增长、防风险政策持续加码，大金融板块或有阶段性表现机会。

专营服务护航“小巨人”成长 北京银行倾力打造“专精特新第一行”

“专精特新”企业是推动高质量发展的生力军。作为科创金融的积极“开拓者”，北京银行将打造“专精特新第一行”作为自身特色化经营、差异化发展的全新战略举措，初步形成了专业化、精细化、特色化、新颖化的金融服务模式。

截至目前，北京银行已累计为4.2万家科技型中小企业提供近万亿元资金支持，服务北京地区超50%的专精特新企业、68%的北京高新技术企业、72%的科创板企业、78%的创业板企业。

坚持长期主义 与企业双向赋能

北京邦邦数码科技有限公司（以下简称“邦邦数码”）成立于2014年，是一家专业从事集成电路封装测试芯片和控制系统开发的国家高新技术企业。自2019年从北京银行中关村分行海淀支行获取公司首笔银行资金支持以来，邦邦数码已累计从北京银行获得3000万元的信贷支持。

“2019年我们公司的收入只有200多万元，北京银行就为我们发放了40万元的融资支持。我们深刻感受到北京银行对中小微企业提供的贴心服务，在风控尽调过程中不仅会参考财务报表，还会评估公司的发展前景，这是非常难得的。”邦邦数码董事长助理郭迎表示，近年来，在北京银行的融资支持下，公司也步入了快速发展期，预计今年全年收入将达到1.5亿元。

刘薇介绍，截至目前，海淀支行科技贷款户数、余额、占比均超过八成。其中，“专精特新”存量客户超过340家，有贷户近180家，贷款规模近25亿元，占支行对公贷

款规模近50%。围绕北京银行提出打造“专精特新第一行”的目标，刘薇表示，海淀支行也将努力打造“专精特新第一支行”，向早期、准“专精特新”科创企业服务前移，争做科创企业首家开户行、首贷支持行、IPO首发募集服务行，提升优质科创企业授信覆盖率。

坚守科创属性 完善服务体制机制

谈及海淀支行“专精特新”业务的快速发展，刘薇表示，这离不开北京银行全力打造“专精特新第一行”的战略指引，产品端的创新迭代，机制上的高效协同，人员团队的敏捷联动，都是支行能够开拓“专精特新”市场的坚实保障。借助数字化应用与专业化运营，目前北京银行单笔贷款审批时间大大缩短。

“北京银行不断完善金融产品服务科技创新的体制机制，设立总行科技创新金融中心、分行专职管理团队，组建41家科创特色支行和18家“信贷工厂”，打造服务科创企业“专业、专业、专家、专享”的八支队伍，提升精准化、敏捷化服务效能。

产品方面，北京银行推出创业担保、知识产权质押、股权质押、投贷联动、基金托管等全方位金融服务，拓展金融服务的广度、深度与温度，定制化、全方位、全链条、一站式金融服务成为科技创新的有力支点与科技企业的强力后盾。

今年9月，海淀支行更是成为北京银行总行专精特新首批专营支行。“这对我们特别大的激励。”刘薇表示，“成为专营支行之后，总行在信贷额度、产品研发、业务流程、专项激励、专业培训等方面都给了我们更多的支持。未来支行还将主动向普惠客户拓展，实现对企动态化、精准化的资金支持，培养科技型企业的‘腰部’客户。”

行动”计划，提出力争到2025年，“专精特新”贷款规模突破1000亿元、授信户数突破1万户；推出“专精特新”企业专属、全流程线上化、无需担保抵押、资金随借随还的信用贷款产品“领航e贷”，并在年内全新升级至3.0版本，上线仅9个月，“领航e贷”累计申请超2.5万笔，正式授信金额超470亿元。打造了服务“专精特新”的爆款产品，发展势头强劲。

全周期陪伴 助力科创企业腾飞 “长期陪伴”不仅是海淀支行坚守的服务理念，也是整个北京银行的金融服务战略。实践中，北京银行三分层分类构建覆盖科创企业全生命周期的梯队服务模式。

北京银行发布“扬帆计划”金融服务方案，结合企业初创期、成长期、成熟期、上市期、腾飞期等不同阶段发展需求，形成全方位、立体化、全周期的产品矩阵，并在金融服务实践中加速产品创新，推出线上化信用贷款“金粒e贷”，助力更多科创企业扬帆发展的初期“金种子”企业。

与此同时，北京银行深化与VC、PE机构合作，升级“股权+债权”联动服务模式，聚焦获得股权投资的企业推出专属信贷产品“联创e贷”，助力更多科创企业扬帆发展。

“事实上，我们的340名专精特新客户是十几年逐步积累而来的，他们很多是早期的‘金种子’、‘展翼’、‘腾势’、科技型中小企业，一步步发展壮大成为了今天的‘专精特新’。”刘薇说，通过贯彻总行全生命周期金融服务理念，对科创企业多年扶持，目前海淀支行有



支持中关村上市企业（不含三板）达28家，授信规模超30亿元。

从初创、到“专精特新”、到并购、到上市、到成为领军企业……多年来，北京银行以全周期、陪伴式服务见证了众多企业由小到大、由大变强的发展历程，真正实现了与企业的相互成就、共同成长，打造“企业全生命周期服务内循环”。

展望未来，北京银行表示，将持续深入学习贯彻落实中央金融工作会议精神，以更加完善金融服务体系不断适配科技产业、企业所需，持续提升金融服务科技创新质效，在服务高水平科技自立自强、推动实体经济高质量发展中贡献京行力量，展现京行担当。