

金融监管总局：

养老保险公司不得受托管理保险资金

● 本报记者 陈露

金融监管总局12月15日消息，金融监管总局近日印发的《养老保险公司监督管理暂行办法》明确，养老保险公司应当走专业化发展道路，积极参与多层次、多支柱养老保险体系建设，聚焦养老主业，创新养老金融产品和服务，满足人民群众多样化养老需求，不

得受托管理保险资金和开展保险资产管理产品业务。

在机构管理方面，《办法》规定，非金融机构不得成为养老保险公司控制类股东，即持有公司股权1/3以上，或者其出资额、持有的股份享有的表决权已足以对保险公司股东（大）会的决议产生控制性影响的股东。

《办法》要求，养老保险公司应当

主要经营与养老相关的业务，包括养老金保险、商业养老金、养老基金管理等等，不得受托管理保险资金和开展保险资产管理产品业务。

根据《办法》，养老保险公司可以申请经营以下部分或全部类型业务：一是具有养老属性的年金保险、人寿保险，长期健康保险，意外伤害保险；二是商业养老金；三是养老基

金管理；四是保险资金运用；五是国务院保险监督管理机构批准的其他业务。

在绩效考核方面，《办法》要求养老保险公司应当建立健全以聚焦养老主业为导向的长期绩效考核机制。商业养老保险和养老基金管理业务的投资管理考核期限不得短于3年。

你追我赶布局养老社区

险企寻找叩响长者心门“钥匙”

● 本报记者 薛瑾 黄一灵

“我和老伴儿都快90岁了，两个女儿均在国外。这个岁数在家里生活，孩子们怕有安全隐患，把我们安排住进了养老社区。”住在某保险公司北京朝阳养老社区的郑大爷告诉中国证券报记者，老两口的退休金可以覆盖养老社区的日常开销，还能参加多种康乐活动，他们的满意度很高。

中国证券报记者调查发现，住养老社区安享晚年逐步在中高净值人群中形成潮流，养老市场需求持续释放。在供给端，以保险公司为代表的企业纷纷加大对养老社区的布局力度，深入挖掘养老产业潜力。

养老社区不断落子

近日，太保家园南京国际颐养社区正式开业。今年以来，保险公司布局养老社区明显加速。中国平安、太平人寿、泰康保险、大家保险、国华人寿、北京人寿旗下养老社区纷纷扩容。在人口老龄化发展态势下，险企依托“保险+养老社区+健康管理”模式，围绕老年人持续打造保险支付以及养老消费场景。

业内人士认为，与其他主体布局养老产业模式不同，保险公司通过开发建设、租赁改建、外部合作等形式投资养老社区，提供医疗、康复、护理等一系列服务，以“保险+月费”的主要形式，用服务推动保单销售。保险公司资金规模大、周期长、对短期回报要求不高，更看重长期回报，与养老社区现金流要求十分吻合。

此外，保险客户体量大并且与养老适配度高，支付力强、具有风险保障意识，且更加重视后半生的规划，是天然最易转为养老客户的人群。而寿险、年金险等保险产品可以有效补充养老资金，叠加养老业务又能起到服务保障作用，养老与保险主业协同效应明显。

中国证券报记者注意到，根据资产投入的差别，险企布局方式各有侧重，总体分为重资产、轻资产、轻重资产结合模式。太平人寿相关负责人介绍，重



视觉中国图片

资产模式，即险企自建社区；轻重资产结合模式，主要通过单独出资持有、控股、参股等投资方式，加快重点城市养老社区布局，不断满足不同层次养老客户的多元化需求；轻资产模式，即寻找第三方合作社区，更高效、广泛地为客户提供康养服务。

“城心养老”渐热

与往年不同的是，今年“城心养老”掀起热潮，多家险企聚焦城市中心进行养老社区布局。

太保寿险副总经理魏琳此前表示，未来太保家园（中国太保旗下养老社区）将尽快完成东南西北中的太保家园重资产项目的布局补点，同时多措并举加快轻资产项目的布局。坚持“区位更近、规模更优、客户更老”，优化项目布局。其中，区位更近是指更接近城市

中心，距离每个城市的中心不超过45分钟车程。

“城心养老社区在选址方面，会将医院、公园、商圈等优质服务资源汇聚于社区周边，打造富有烟火气、贴近生活的融合式养老业态。这样不仅可实现闹中取静，更能解决传统养老机构面临的子女探望难、快速享受优质医疗服务难的问题。”大家保险相关人士介绍。

大家保险集团党委书记、董事长何肖锋表示，大家保险成立以来就将养老作为核心战略，已在全国布局13个城心医养社区、6个旅居疗养社区和14个居家安养照护中心，“临近医疗，亲近子女，更有烟火气”的城心医养方式受到公众认可，并带动了保险业务转型升级。

探索居家养老服务模式

总体来看，“保险+养老社区”仍

处于起步阶段。专家认为，保险公司有必要通过探索优化资源整合、降低管理成本，找到更加合理的盈利模式，满足老年人的多层次养老需求。保险公司特别是寿险公司可以积极发挥金融支持中枢和长期投资者作用，通过高效率的市场资源配置，不断提升养老服务的专业能力，大力增加专业服务供给。

部分险企在发力探索可复制、可持续发展的居家养老服务模式。《2023年中国商业养老服务供需洞察白皮书》显示，保险公司的养老战略商业逻辑体现在促进主业发展和养老服务独立价值两个方面。在养老服务独立价值方面，商业化养老服务作为独立业务板块，本身具备“造血”功能，其盈利来源于老年人入住社区或购买的各项养老服务，在老龄化不断加速的大趋势下，养老服务收入将成为保险公司新的盈利增长点。

2023长三角更高质量一体化发展论坛在沪举行

● 新华社上海12月15日电

“奋发有为·共谱新篇”2023长三角更高质量一体化发展论坛15日在上海举行，会议吸引来自三省一市的上百名城市代表、企业代表和智库专家共聚一堂。与会人士共同总结长三角一体化发展五年来的实践与成果、成效与经验，研究探讨长三角在奋进中国式现代化进程中的新征程、新使命。

2023年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年，也是长三角一体化发展上升为国家战略五周年。新华社副总编辑、党组成员任卫东在致辞中表示，长三角一体化发展作为国家战略，不仅关乎区域经济社会发展水平的提升，也是我国建设现代化经济体系、推进高质量发展的重要布局，在当前错综复杂的国际形势下，还承担参与国际竞争合作的重任。作为国家通讯社，五年来新华社加强喉舌、耳目、智库三大职能协同，海内外分社协同，充分发挥多元报道资源优势，及时总结提炼长三角高质量发展的生动实践和先进经验，持续深入挖掘和多角度、全方位、深层次展示长三角一体化发展新成效。面向未来，新华社还将进一步学习贯彻最近召开的“深入推进长三角一体化发展座谈会”精神，充分发挥国家通讯社功能，与大家各展所长，形成合力，共同写好长三角一体化发展这篇大文章。

今年前三季度，长三角地区生产总值超22万亿元，约占全国四分

之一。上海市政府党组成员陈宇剑在致辞中表示，近五年来，上海会同苏浙皖三省，紧扣一体化和高质量两个关键词，协同推进各项任务举措落地落实，取得了积极成效，强劲活跃增长极作用持续发挥，高质量合作成果持续显现，一体化感受度持续提升。下一步，上海将发挥好龙头带动作用，与苏浙皖三省各扬所长，进一步深化重点领域合作，加快形成更多有特色、有亮点的合作成果；进一步提升联通共享水平，加快建设轨道上的长三角、数字长三角；进一步完善协同推进机制，不断健全三省一市及城市间的合作机制，依托长三角企业家联盟、研究型大学联盟等组织，形成多元参与、多方合作的良好格局。

本次论坛上，长三角更高质量一体化发展年度案例征集活动正式启动，“长三角更高质量一体化采编中心”正式揭牌。本次活动还设有两个平行论坛，分别是“科创引领 产业赋能”长三角科创产业更高质量一体化发展论坛和“数字赋能 乘势而上”长三角快递物流产业更高质量一体化发展论坛，分别探讨如何建设、巩固和发展好长三角科技协同共同体以及我国物流产业发展的数字化路径。

2023长三角更高质量一体化发展论坛由新华社通讯社指导，新华社上海分社、新华社新闻信息中心共同主办，长三角生态绿色一体化发展示范区执委会、青浦区人民政府联合支持。

金融之笔绘就广西美食画卷

（上接A01版）“银行既给我们龙头企业授信，也会给农户、合作社分散授信。”蓝福生介绍，“比如和我们签约的种植户，有我们背书的专业合作社都可以拿到信用贷款，这样保障农民自有资金发展，合作社也有资金来收购。”

“除银行贷款之外，我们还有财产保险，比如保运输过程中出的风险，赔付额可以覆盖农民整个生产成本。”蓝福生说。

国家金融监督管理总局桂林监管分局普惠金融科科长毛祖亮介绍，今年，该局重点实施打造乡村振兴“五个一”品牌，其中就包括金融服务土特产“强链育品”品牌，推动机构落地“葡萄贷”“罗汉果致富贷”“柑橘指数保险”等金融产品，助力葡萄、罗汉果、柑橘等地方优势特色产业发展。

依据农业特点“私人定制”

离专精罗汉果的吉福思不远，就是拥有“罗汉果蜜牛”商标牛肉品牌的广西嵘盛生态养殖有限公司。这里的牛吃着罗汉果做的饲料，牛粪还能给罗汉果做肥料，真正做到了循环利用。

中午时分，正值养殖场撒料给牛进食的时候。“这些成年母牛的体重能达到1600斤，公牛能达到2000斤以上。”路过一片牛棚时，嵘盛工作人员说：“进口一头牛要15000元左右，不要觉得这个价钱贵，卖出去可以卖3万到5万元。”

嵘盛工作人员介绍，该公司已在雁山镇承包280亩土地建设现代生态养殖场，养殖规模达8000头牛，年产有机肥10000吨，带动了产业链上下游6家企业、450户养殖户发展。

金融支持方面，桂林银行桂林分行以1000万元信贷助力嵘盛打造综合性肉牛养殖生态链，还设立三合村农村普惠金融综合服务点，对该企业职工及周边村民进行金融服务支持。嵘盛法人李顺兰担任服务站站长，为嵘盛员工及周边村民提供小额取款、现金汇款、转账、信贷咨询、社保缴纳等二十余项服务。

对不同的农产品，银行会有针对性的定制方案。“我们会根据不同农产品的特点来设置贷款周期。养牛一般是28个月出栏，所以我们给肉牛养殖的贷款起码是两到三年的贷款周期，设计成每进一批牛的时候让企业提款，出牛的时候还贷。”桂林银行首席运营官王曙初介绍。

贷款利率也是如此。“和城市里大多数贷款按照风险定价不同，农业都是高风险，如果按风险定价就没人来做农业生产贷款了。”王曙初说，“贷款利率主要是根据企业经营收益情况来灵活定制。如果企业经营

■ 落实中央金融工作会议精神 券商高管谈建设金融强国

中银证券党委书记、董事长宁敏：

践行金融报国使命 走好中国特色券商发展之路

● 本报记者 徐昭 周璐璐

中央金融工作会议明确提出“加快建设金融强国”目标。“作为金融体系的重要组成部分，证券公司在实现这一目标过程中扮演着重要角色。”中银证券党委书记、董事长宁敏近日在接受中国证券报记者专访时坦言。

“特别是在当前深入开展的主题教育当中，把‘学思想、强党性、重实践、建新功’总要求体现在服务国家战略、落实监管要求的具体实践上，在助力金融强国建设过程中走好中国特色证券公司发展之路。”宁敏说。

加强党的全面领导 提升治理能力

“走好中国特色证券公司发展之路，必须毫不动摇坚持和加强党的领导，将党的领导融入公司治理方方面面。”宁敏说。

具体而言，一方面，强化政治建设，把准正确方向。宁敏告诉记者，中银证券坚持把党的政治建设摆在首位，不断深化对金融工作政治性、人民性的认识。宁敏举例称，今年4月以来，中银证券扎实开展主题教育，将理论学习、调查研究、推动发展、检视整改贯通融合，筑牢“走好中国特色证券公司发展之路”的政治根基。

另一方面，以党的领导为核心，优化公司治理结构。以扎实推进中央巡视举

一反三整改重检工作作为重要抓手，中银证券进一步把加强党的领导和完善公司治理相统一。宁敏称，中银证券进一步优化明确党委和“三会一层”的权责边界和工作程序、方式，构建科学高效的治理机制，党委发挥作用既不越位也不缺位。

此外，加强基层党建，推动党建与业务互融互促。宁敏介绍，中银证券以第二批主题教育为契机，不断夯实党建工作基础。中银证券始终坚持将这一发展成果检验党组织作风和战斗力这一标准，坚持党建与经营管理同研究、同部署、同推动、同考核，构建“围绕经营抓党建、抓好党建促经营”的良好格局，实现党建与业务发展同频共振、互促共进。

助力金融强国建设 提升创新力和竞争力

中央金融工作会议强调，坚持把金融服务实体经济作为根本宗旨。对此，宁敏表示，中银证券深刻领会“加快建设金融强国”重大意义，持续提升服务国家战略和实体经济质效。

如何持续提升服务国家战略和实体经济质效？宁敏介绍了两方面实践经验与感悟。

一方面，在践行国家战略上打造创新力，围绕“五篇大文章”，全力支持实体经济高质量发展。宁敏介绍，在科技金融、绿色金融方面，以“专精特新”小巨人为重点突破口，提升投资银行专业能力和市场

竞争力；聚焦科创债、绿色债等国家重点战略领域，打造市场品牌，在私募股权、另类投资方面加大布局。普惠金融方面，持续推进财富管理转型，为社会大众提供优质投资理财产品。养老金融方面，公司已获得相关资格，将积极推动业务稳步开局，丰富产品供给。数字金融方面，加快推进数字化转型，聚焦重点业务科技赋能，提升科技服务特别是信创使用的便捷性和满意度，推动数据共享，盘活数据价值，实现数据管理从“可用”到“好用”。

另一方面，在推动高质量发展中提升竞争力。宁敏称，股权业务方面，继续稳扎稳打推进在手项目执行落地；债券业务方面，着力提升创收竞争力。稳中求进，以进固稳，提升财富管理能力和持续深化与集团协同，聚焦攻坚有效户。在资产管理业务板块，稳固特色优势，着力提升投资专业能力；加快公募业务转型，丰富低风险策略产品线；私募基金继续优化资源配置，做好机构客户服务，着力提升“固收+”等新产品贡献。

坚持底线思维 提升风险合规管理能力

防范化解风险是金融工作的永恒主题。“我们将‘严守风险合规底线’作为公司经营理念重要内容之一。”宁敏说，中银证券深化核心风控手段，加强“准入、授权、止损、集中度、对冲”等核心风控手段的刚性管控，通过制度机制、系统控制等确保各级风险限额及预警管

控的严格执行，以“对核心管控手段的强管理”践行公司风险管理“知敬畏、知深浅、知进退”的“三知”文化。

谈及如何抓实全面风险管理及其有效性建设方案落地，宁敏表示，中银证券通过发挥国有大行股东优势，构建集团统一框架逻辑、穿透管理的全面风险管理体系。通过探索建设行业领先标准的全面风险管理系统和智能风控系统，中银证券增强了风险管理的前瞻性和敏感性，也增强了非传统领域风险合规管理主动性、有效性。

宁敏认为，作为证券公司，应恪守“看门人”职责。一方面，不断提升投行内控质量，严把立项、内核关；另一方面，加强电子化银行流水核查、智能文本审核系统、RPA关联方核查等工具运用，以数字化手段提升投行尽调和执业能力。“事业成败，关键在人。”谈及人才队伍建设，宁敏如是说。中银证券聚焦建设中国特色一流证券公司的发展目标，加快人才队伍建设，打造一支能够担当公司高质量发展重任的人才队伍，持续为金融强国建设作出贡献。

蓝图已绘就，奋进正当时。展望未来，宁敏表示，中银证券将以中央金融工作会议精神为指引，锚定金融强国目标，践行金融报国使命，坚定信心、真抓实干，以更加奋发有为的姿态，持续提升综合服务能力和业务竞争力，走好中国特色证券公司发展之路，为建设金融强国贡献更大力量。（本专栏由中国证券报和中国证券业协会联合推出）