

上海银行股份有限公司(以下简称“公司”)董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

主要内容提示: ●公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本季度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

●公司董事会六届十九次会于2022年10月26日审议通过了《关于2022年第三季度报告的议案》。会议出席董事18人,实际出席董事18人,公司6名监事列席了本次会议。

●公司董事长金程、行长朱健、副行长兼首席财务官董虹、财务部门负责人张吉光保证本季度报告中财务信息的真实、准确、完整。

●除特别说明外,本季度报告所载会计数据及财务指标为本集团合并数据,均以人民币列示。“本集团”是指上海银行股份有限公司及其子公司。

●第三季度财务报表是否经审计:是 √否

一、主要财务数据 (一)主要会计数据和财务指标 单位:人民币千元

注:每股股利和加权平均净资产收益率根据中国证券监督管理委员会《公开发行证券的公司信息披露编报规则第9号——净资产收益率和每股收益的计算及披露》(证监会公告[2010]12号)计算。

(二)非经常性损益项目和金额 单位:人民币千元

注:1.根据《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第1号——非经常性损益》(证监会公告[2008]143号)计算;

2.将《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第1号——非经常性损益》中列举的非经常性损益项目界定为经常性损益项目的情况说明:委托他人投资或管理资产的损益、金融资产减值损失准备转回、持有以及处置交易性金融资产或可供出售金融资产且其变动计入当期损益的金融资产、交易性金融负债和其他债权投资取得的投资收益及受托经营取得的托管费收入等属于本集团正常经营业务项目产生的损益,因此不属于非经常性损益的披露范围。

(三)主要会计数据、财务指标变化幅度超过30%以上上年同期,原因报告期内,上述主要会计数据、财务指标与上年末或上年同期相比增减变动幅度未有超过30%的。

(四)资本充足率 单位:人民币千元

注:1.根据《商业银行资本管理办法(试行)》(银监会令2015年第1号)计算;

(五)杠杆率 单位:人民币千元

(六)流动性覆盖率 单位:人民币千元

(七)资产质量 单位:人民币千元

注:1.2022年9月末,前十名普通股股东与前十名无限售条件流通股股东及其持股情况一致;

2.西班牙桑坦德银行有限公司(BANCO SANTANDER,S.A.)持有公司股份029,137,290股,占公司总股本6.64%,其中8,479,370股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.06%;

3.上海商业银行有限公司持有公司股份426,211,240股,占公司总股本3.00%,其中42,635,320股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.30%;

4.香港中央结算有限公司是以名义持有人身份,受他人指定代表他人持有股票的机构,其中包括香港及海外投资者持有的沪港通股票。香港中央结算有限公司所持公司股份,包括中国平安证券股份有限公司、上海商业银行有限公司分别持有8,479,370股股份和42,635,320股公司股份。

5.公司未知上述股东之间的关联关系或是否属于一致行动人。(二)优先股股东总数及前十名优先股股东持股情况表

注:1.2022年9月末,前十名普通股股东与前十名无限售条件流通股股东及其持股情况一致;

2.西班牙桑坦德银行有限公司(BANCO SANTANDER,S.A.)持有公司股份029,137,290股,占公司总股本6.64%,其中8,479,370股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.06%;

3.上海商业银行有限公司持有公司股份426,211,240股,占公司总股本3.00%,其中42,635,320股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.30%;

4.香港中央结算有限公司是以名义持有人身份,受他人指定代表他人持有股票的机构,其中包括香港及海外投资者持有的沪港通股票。香港中央结算有限公司所持公司股份,包括中国平安证券股份有限公司、上海商业银行有限公司分别持有8,479,370股股份和42,635,320股公司股份。

5.公司未知上述股东之间的关联关系或是否属于一致行动人。(二)优先股股东总数及前十名优先股股东持股情况表

注:1.2022年9月末,前十名普通股股东与前十名无限售条件流通股股东及其持股情况一致;

2.西班牙桑坦德银行有限公司(BANCO SANTANDER,S.A.)持有公司股份029,137,290股,占公司总股本6.64%,其中8,479,370股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.06%;

3.上海商业银行有限公司持有公司股份426,211,240股,占公司总股本3.00%,其中42,635,320股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.30%;

4.香港中央结算有限公司是以名义持有人身份,受他人指定代表他人持有股票的机构,其中包括香港及海外投资者持有的沪港通股票。香港中央结算有限公司所持公司股份,包括中国平安证券股份有限公司、上海商业银行有限公司分别持有8,479,370股股份和42,635,320股公司股份。

5.公司未知上述股东之间的关联关系或是否属于一致行动人。(二)优先股股东总数及前十名优先股股东持股情况表

注:1.2022年9月末,前十名普通股股东与前十名无限售条件流通股股东及其持股情况一致;

2.西班牙桑坦德银行有限公司(BANCO SANTANDER,S.A.)持有公司股份029,137,290股,占公司总股本6.64%,其中8,479,370股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.06%;

3.上海商业银行有限公司持有公司股份426,211,240股,占公司总股本3.00%,其中42,635,320股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.30%;

4.香港中央结算有限公司是以名义持有人身份,受他人指定代表他人持有股票的机构,其中包括香港及海外投资者持有的沪港通股票。香港中央结算有限公司所持公司股份,包括中国平安证券股份有限公司、上海商业银行有限公司分别持有8,479,370股股份和42,635,320股公司股份。

5.公司未知上述股东之间的关联关系或是否属于一致行动人。(二)优先股股东总数及前十名优先股股东持股情况表

注:1.2022年9月末,前十名普通股股东与前十名无限售条件流通股股东及其持股情况一致;

2.西班牙桑坦德银行有限公司(BANCO SANTANDER,S.A.)持有公司股份029,137,290股,占公司总股本6.64%,其中8,479,370股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.06%;

3.上海商业银行有限公司持有公司股份426,211,240股,占公司总股本3.00%,其中42,635,320股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.30%;

4.香港中央结算有限公司是以名义持有人身份,受他人指定代表他人持有股票的机构,其中包括香港及海外投资者持有的沪港通股票。香港中央结算有限公司所持公司股份,包括中国平安证券股份有限公司、上海商业银行有限公司分别持有8,479,370股股份和42,635,320股公司股份。

5.公司未知上述股东之间的关联关系或是否属于一致行动人。(二)优先股股东总数及前十名优先股股东持股情况表

注:1.2022年9月末,前十名普通股股东与前十名无限售条件流通股股东及其持股情况一致;

2.西班牙桑坦德银行有限公司(BANCO SANTANDER,S.A.)持有公司股份029,137,290股,占公司总股本6.64%,其中8,479,370股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.06%;

3.上海商业银行有限公司持有公司股份426,211,240股,占公司总股本3.00%,其中42,635,320股份代理于香港中央结算有限公司名下,占公司总股本0.30%;

4.香港中央结算有限公司是以名义持有人身份,受他人指定代表他人持有股票的机构,其中包括香港及海外投资者持有的沪港通股票。香港中央结算有限公司所持公司股份,包括中国平安证券股份有限公司、上海商业银行有限公司分别持有8,479,370股股份和42,635,320股公司股份。

证券代码:601229 证券简称:上海银行 公告编号:临2022-049 优先股代码:360029 优先股简称:上银优1 可转债代码:113042 可转债简称:上银转债

# 上海银行股份有限公司

## 2022 第三季度报告

“外贷担保贷”等担保快贷创新产品,上线信用快贷产品,拓展各类线上场景。2022年1-9月,普惠型贷款投放金额819.01亿元,同比增长70.25%;报告期末,普惠型贷款余额966.74亿元,较上年末增长33.94%。绿色金融聚焦清洁能源、节能环保等绿色产业,服务重大节能改造项目,推广专项绿色金融服务方案。报告期末,绿色贷款余额604.68亿元,较上年末增长100.15%。创新科创新金融服务模式,落地全国首单跨城专利许可收益质押融资业务,成功发行全国首单“科创贷”支持票据。报告期末,科技型中小企业贷款余额1,043.96亿元,较上年末增长19.88%。聚焦生物医药、集成电路等先进制造业,加快产品建设,创新推广“产业质押贷、研发贷”等金融服务产品。报告期末,制造业贷款余额675.09亿元,较上年末增长22.77%,增速超过公司贷款总体增速。

持续推进民生金融服务建设,落地上海首个市级企业数字人民币支付应用服务,上海地区公立医院合作网络同业领先;完成上海首个智慧景区服务上线,实现景区文旅码“一码畅游”。积极对接各级政府机构,全面、全力提供供应链金融服务支持。报告期末,民生金融贷款余额965.19亿元。供应链金融聚焦先进制造业、节能环保、民生民生等产业场景,以标准化供应链核心供应链和定制化泛核心供应链双轮驱动,加速线上化发展。报告期末,供应链金融信贷资产余额742.59亿元,较上年末增长16.15%;其中线上余额443.14亿元,较上年末增长37.21%,线上占比较上年末提高近9个百分点。跨境金融充分发挥金融综合优势,持续完善“上银跨境”产品线上化功能。2022年1-9月,线上交易规模同比增长63.65%,年活跃客户数同比增长98%。积极开展商投联动,成功落地多单绿色债券,参与发行多笔绿色债券发行规模,2022年1-9月,承销业务规模1,505.77亿元,债务融资工具(含ABS)承销市场排名第18位。

(四)聚焦价值创造,提升金市同业与理财业务综合竞争力 以深化同业合作平台、资产配置平台、产品供应平台建设为重点,持续深化同业客户专业化经营体系,动态优化资产负债业务结构,着力打造智慧型理财服务专家。强化市场趋势研判,精准把握资产配置与交易节奏。报告期末,零售客户2,034.80万户,较上年末增长4.57%;管理零售客户综合资产(AUM)9,177.46亿元,较上年末增长7.80%;人民币个人存款余额4,407.33亿元,较上年末增长15.86%,个人存款付息率2.47%,较上年末下降5.6个百分点;人民币对公贷款和垫款余额3,941.19亿元,较上年末增长1.58%。

养老金融聚焦成为“面向城市居民的养老金融服务专家”的定位,研究养老客户个性化需求,精心甄选优质“联合合作伙伴”,打造“颐享、乐享、享全十美”专属权益活动,推出包括购机、美食、戏曲等十余项增值服务,持续扩大品牌影响力。报告期末,养老客户160.55万户,始终保持上海地区存量客户第一;客户AUM 4,633.32亿元,较上年末增长8.81%。

财富管理业务始终坚持以客户为中心,以专业服务和精准把握客户资产配置需求,以精准活动持续吸引客户资产晋升和优质增长。报告期末,管理月日均AUM 30万元及以上客户数和AUM分别为78.98万户、8,169.74亿元,较上年末增长83.83%、8.49%,较6月末分别增长2.38万户、270.01亿元,双双创下季度增量新高。

立足零售信贷高质量发展,加快中长期优质资产投放,立足区位优势,服务居民合理购房需求,不断健全集策管理、客户服务、流程控制、外部机构信息交互等为一体的全流程管理,提升产品服务质效。报告期末,住房按揭贷款余额1,631.47亿元,较上年末增长4.53%;上海地区市场份额较上年末提升0.26个百分点。积极布局绿色信贷领域,加大与新能源造车龙头企业合作,2022年1-9月,新能源汽车消费贷款投放金额16.07亿元,同比增长314.18%;报告期末,新能源汽车消费贷款余额21.48亿元,较上年末增长175.80%。

信用卡业务加大营销资源投入,推出移动支付、轻奢美妆、商圈消费满减等系列活动。2022年1-9月,信用卡交易额1,063.97亿元,同比增长基本持平。报告期末,信用卡累计发卡1,342.24万张,较上年末增长7.79%;信用卡贷款余额389.06亿元,较6月末增长3.19%。

(六)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(七)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(八)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(九)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十一)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十二)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十三)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十四)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十五)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十六)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十七)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十八)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(十九)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十一)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十二)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十三)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十四)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十五)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十六)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十七)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十八)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(二十九)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十一)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十二)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十三)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十四)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十五)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十六)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十七)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十八)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(三十九)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(四十)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(四十一)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

(四十二)金融科技建设提速增效,数字化转型策略,深化科技业务融合工作机制,形成“科技+业务+数据”三轮驱动协同互动金融科技建设的新格局。聚焦重点领域金融科技建设项目,不断提升金融服务水平,提升客户服务体验。报告期末,理财管理平台推出一站式“跨银行、跨系统”资金结算服务,提升大客户服务水平;权益平台开通会员专区和代发专区,为零售客户提供权益类服务,不断提升客户粘度;贵金属系统平台数字化交易功能,为交易员提供可视化交易平台;发力云计算建设和应用,夯实可持续发展的IT基础设施,构建云基础资源标准化交付服务,操作系统、网络、数据库等资源实现分租交付。

合并及公司利润表 2022年1-9月 单位:人民币千元

编制单位:上海银行股份有限公司

本集团 本行

一、营业收入

利息收入

利息支出

手续费及佣金收入

手续费及佣金支出

投资收益

其中:以摊余成本计量的金融资产终止确认产生的收益

其他收益

公允价值变动损益

汇兑损益

其他业务收入

资产处置损益

二、营业支出

税金及附加

业务及管理费

信用减值损失

其他业务成本

营业外支出

营业外收入

减:营业外收入

三、利润总额

减:所得税费用

四、净利润

按经营持续性分类: